

- получение из древесной биомассы жидкого топлива для транспортных машин;
- производство на основе древесной биомассы газообразного топлива, пригодного для использования в современных системах газоснабжения, а также в газобаллонных транспортных машинах.

Зарубежные специалисты выделяют два направления работ по увеличению резервов древесной биомассы для энергетического использования: во-первых, создание энергетических плантаций, или плантаций энергетического сырья и, во-вторых, повышение степени использования биомассы дерева в существующих, эксплуатируемых лесонасаждениях.

Под созданием энергетических плантаций понимаются посадки быстрорастущих лесных культур на пустующих землях, непригодных для земледелия, с последующим использованием вырастающей на них древесины для получения энергии.

Отмечается привлекательность этого направления с точки зрения экологии. Продуктивность использования земельных площадей при этом, по зарубежным данным, может быть существенно повышена направленным генетическим совершенствованием лесных культур, введением оптимизированного короткого срока рубки и выращиванием саженцев в теплицах с продленным световым днем при применении искусственного освещения.

Непосредственно образующиеся в процессе заготовки древесины и ее первичной обработки древесные отходы и щепя имеют малую плотность и низкую теплоту сгорания. Вследствие этого они как топливо малотранспортабельны, и при сжигании развивают недостаточно высокую температуру горения, что исключает их применение для ведения высокотемпературных процессов и снижает теплопроизводительность и КПД котельных установок, в которых они используются. Так, за рубежом проводятся исследования по разработке и совершенствованию производства транспортабельного, высококачественного топлива на базе древесного сырья. Применение древесных брикетов, по мнению специалистов, особенно привлекательно для бытового потребления, так как в их составе не содержится серы и других вредных элементов.

ОФШОРНЫЙ БИЗНЕС РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

*Е.А. Выговская, И. Д. Сибирёва
г. Белгород, Россия*

В начале XXI века офшорный бизнес стал широко доступным. В международной практике использование офшорных структур превратилось в неотъемлемый элемент финансового менеджмента. С развитием рыночных отношений в России также возникла необходимость и возможность использования такого инструмента налогового планирования как офшорные зоны. Оффшорные компании все чаще применяются в практике российских налогоплательщиков. Оффшорный бизнес развивается весьма динамично. В нем постоянно появляются все новые возможности и новые сферы применения капитала. В зарубежной практике офшорные компании используются для достижения четырех основных целей: минимизации налогового бремени, управления риском, устранения нежелательных барьеров и ограничений, сохранения конфиденциальности.

Ввиду отсутствия достоверной информации сложно точно представить географию связанных с Россией зарубежных офшоров. Определенное представление о ней дает анализ вывозимых и накопленных за рубежом российских инвестиций на основе данных российского статистического ежегодника. Однако используемые данные Росстата не дают достаточно полного представления о реальном положении дел в этой области.

Анализируя используемые данные можно отметить, что более трех четвертей накопленных внешних инвестиций в период 2007 – 2010 гг. направлялось в офшорные или тесно связанные с ними территории. Среди них выделяются: классические офшорные юрисдикции: на Кипр в 2007 г. приходился 31%, но на протяжении исследуемого периода

данный показатель постепенно сокращался и в 2010 г. составил 24% всех накопленных зарубежных инвестиций; Нидерланды (в 2007 г. – 23%, в 2010 г. – 25%). Также значительная доля накопленных зарубежных инвестиций оседает в США (в 2010 г. – 9,4%) и в Швейцарии (по состоянию на 2010 г. – 9,5%) [1,795 с.], [2,813 с.]. Реальный же масштаб официального вывоза инвестиций в офшоры еще существеннее.

Не лишним будет упомянуть об увеличивающейся тенденции использование белых (условных) офшоров, или спарринг-оффшорных стран, – Люксембурга, Нидерландов, Великобритании, Австрии, Эстонии, предоставляющих некоторые льготы (для отдельных видов компаний (иностранных граждан), как правило, по доходам, полученным вне их территории).

Учитывая новые реалии развития офшорного бизнеса, российские участники стали все чаще использовать сложные схемы, когда в связке используются классические офшоры, аккумулирующие основные доходы, и «респектабельные» фирмы из цивилизованных стран. Последние формально за небольшие комиссионные становятся своеобразными защитными «ширмами» между российскими резидентами и офшорами с учетом существующих международных соглашений об избежании двойного налогообложения между цивилизованными странами и офшорными юрисдикциями, которые работают за небольшие комиссионные и платят с них официальные налоги. Основная же прибыль сосредотачивается у офшорной компании [3].

Как правило, в таких схемах участвуют не меньше трех-четырёх компаний. Например, создается фирма в Германии, Англии или Нидерландах, которая в связках с классическими офшорными компаниями и российскими компаниями будет иметь возможность комфортно работать и в России, и за рубежом. Такая фирма в отличие от чисто офшорных компаний может иметь солидные репутации, счета уважаемых европейских банков и не попадать даже под тень подозрения.

Таким образом, различные способы использования офшорных зон в России формируют целое явление в российской экономике, такое, как бегство капитала. Бегство капитала отличается от его экспорта тем, что финансовые средства переводятся за границу без официального разрешения Банка России, т.е. без соблюдения всех требований закона. При этом источник денег внутри страны может быть, и, чаще всего, как в случае с российской экономикой, является абсолютно законным.

Процесс вывоза капитала из России начался в период проведения реформ в 90-х годах прошлого столетия. Сколько же всего денег вывезли за рубеж – подсчитать сегодня довольно сложно. Даже примерную цифру назвать невозможно. В исследованиях по этой проблеме специалисты считают, что вывоз капитала в 90-х годах достигал 20 – 25 млрд. долл. США в год, за 10 лет – 250 млрд. долл. [4]. По мнению академика Д. Львова за годы реформ было вывезено около 500 млрд. долл. [5, 24-36с.]. Другие эксперты оценивают общий вывоз от 400 до 800 и более млрд. долл. По расчетам экспертов Ассоциации российских банков, сумма переведенных за рубеж капиталов в 90-х годах определялась в диапазоне 800 млрд. – 1 трлн. долл. А это десятки бюджетов нашей страны.

Однако активный вывоз капитала из России является не историей, а фактом и современной тенденцией развития российской экономики. По данным ЦБ РФ [6, 270с.] отток капитала только из частного нефинансового сектора и только по некоторым учетным способам увода денег превысил в 1992 – 2009 годах 370 млрд. долл. Эта значительно больше суммы всех доходов федеральных бюджетов за 1993 – 2000 гг., и примерно равно 15 федеральным бюджетам по доходам в 1999 году.

Согласно официальным данным платежного баланса, опубликованным ЦБ РФ, ежегодный объем бегства капитала из России за период с 2008 по 2010 гг. в среднем может быть оценен на уровне 75 млрд. долл. [6, 270с.], в частности в 2010 г. было вывезено 35,3 млрд. долл. Однако, по заявлению начальника Главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции МВД РФ генерала-майора полиции Д. Сугробова, изучив криминогенные процессы в различных сферах экономики, а также сведения,

поступающие из Росфинмониторинга, Банка России, ФНС и других федеральных ведомств, удалось выяснить, что в течение 2010 года и 1 квартала 2011 г. по сомнительным основаниям за рубеж была выведена довольно внушительная сумма – около 5 трлн. рублей. Деньги перемещались, в основном, через страны Балтии, Кипр, Гонконг, Швейцарию, оффшорные счета Великобритании и Нидерландов [7]. При этом следует отметить, что данные 5 трлн. рублей – это половина от суммы расходов федерального бюджета РФ 2010 года. В пересчете по курсу доллара – это примерно 170 млрд. долл. (официальная цифра ЦБ РФ – 35,3 млрд. долл.), т.е. 4,6 федеральных бюджетов РФ по расходам 2000 года.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что бегство капитала за рубеж происходит в направлении оффшорных зон.

Как уже отмечалось выше, наиболее популярными оффшорными юрисдикциями среди российских бизнесменов являются такие оффшоры, как, Кипр, Швейцария, США и Британские Виргинские острова. Далее рассмотрим особенности взаимоотношений России с перечисленными оффшорами.

1. Швейцария.

Значительная доля накопленных зарубежных инвестиций уходит в Швейцарию, а именно в 2010 г. данный показатель составил 9,5% инвестиций. Деятельность многих наших предприятий, данные торговой статистики, высказывания государственных деятелей свидетельствуют об активном и плодотворном взаимодействии российских компаний с оффшорными компаниями Швейцарии.

Сопоставим объемы экспорта товаров из России в Швейцарию и импорта данных товаров Швейцарией из России [1, 2, 8]. При построении рис. 1 использовались данные статистической службы ЮНКТАД и Росстата, но стоит отметить, что данные ЮКТАД – это национальные данные (т.е. импорт Швейцарии – это данные швейцарских органов власти, а экспорт России – российских).

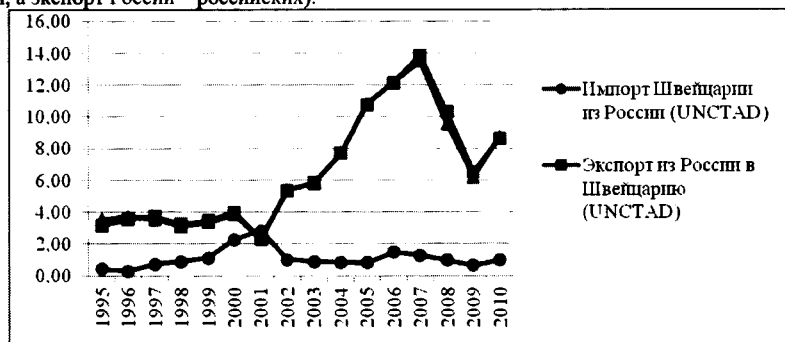


Рис. 1 Товарный экспорт из России в Швейцарию и импорт Швейцарией из России в 1995 – 2010 гг., млрд. долл.

Источник: составлено по материалам [1, 2, 8]

Итак, исходя из графика, представленного на рисунке 1, можем сделать вывод, что объем экспорта товаров из России в Швейцарию значительно превышает объем импорта этих же товаров из России. В период с 1995 по 2010 гг. объем экспорта превышал объем импорта в 8 – 13 раз. При этом необходимо понимать, что импорт товаров из России в Швейцарию в данном случае отражает товары, которые оформлены как экспорт и которые действительно поступили в эту страну. А объем экспорта отражает товары, которые оформлены как экспорт в Швейцарию, но вывезены в другие страны. Цели такого процесса ясны и указывают на процветание оффшорной деятельности в рамках взаимоотношений между Россией и Швейцарией.

2. США.

Это государство не относится к оффшорам. Но в действительности американские фирмы успешно и без проблем принимают товары, оформленные российскими предприятиями через оффшоры. Так, данные по товарообороту (экспорту и импорту) между Россией и США, приводимые Росстатом, не совпадают с данными статистической службы организации ЮНКТАД (UNCTADstat), Организации экономического сотрудничества и развития (OECD.Stat) и Всемирной торговой организации (WTO) [1, 2, 8, 9,254 р., 10, 300 р.]. Данное несоответствие означает, что товары, документально отправленные российскими компаниями в оффшор, появились в итоге в США (см. рис. 2).

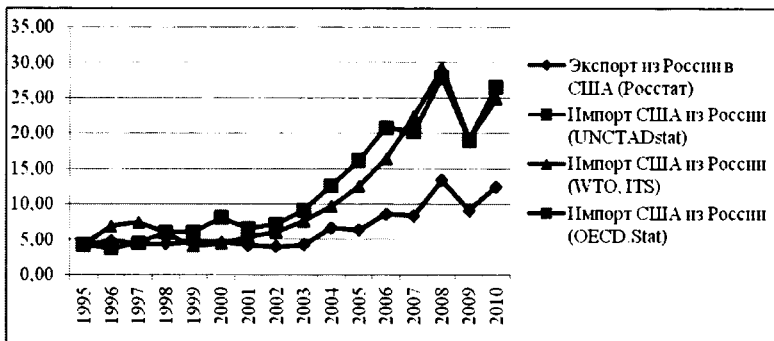


Рис. 2. Объем товарного экспорта из РФ в США и товарного импорта США из РФ, млрд. долл.

Источник: составлено по материалам [1, 2, 8, 9,254 р., 10, 300 р.]

Анализ рисунка 2 позволяет сделать вывод, что объем экспорта товаров из России в США в разы меньше объема импортируемого товара из России. В данном случае наблюдаем «интересную» торговлю между США и Россией, например в 2006 г. объем экспорта товаров из России в США составил 8,64 млрд. долл., однако по данным статистической службы организации ЮНКТАД (UNCTADstat) объем импорта в том же 2006 г. составлял уже 20,73 млрд. долл., таким образом, в США поступило товаров на 12,09 млрд. долл. больше, чем было экспортировано из России. Максимальная разница между объемами экспорта из России и импорта в США была достигнута в 2008 г., когда импорт товаров США из России превысил экспорт на 14,57 млрд. долл. В связи с чем возникает вопрос, откуда ввозятся товары российского происхождения в США? Ответ очевиден – российские компании экспортируют товары в оффшоры, а затем из оффшоров данные товары импортирует США.

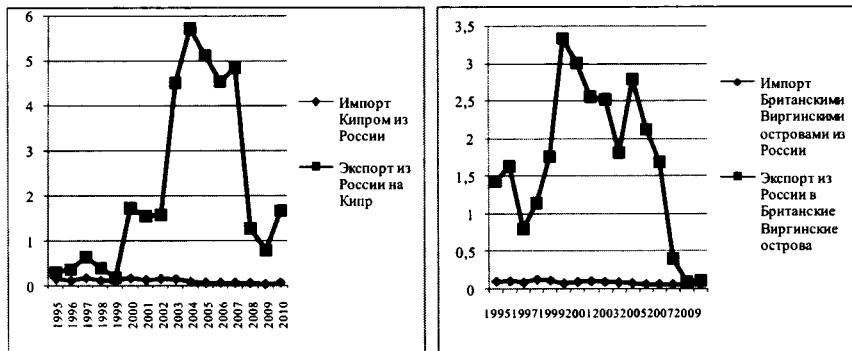
3. Кипр и Британские Виргинские острова.

Кипр и Британские Виргинские острова относят к классическим оффшорным юрисдикциям. На Кипр приходится 24% всех накопленных зарубежных инвестиций в 2010 г., а доля всех накопленных зарубежных инвестиций в Британских Виргинских островах составляет 7%.

В торговом обороте России с Кипром и Британскими Виргинскими островами прослеживается та же тенденция, что и во взаимоотношениях с Швейцарией, то есть превышение объема экспорта над импортом [8].

Анализируя данные [8], можем заключить, что объем экспорта товаров из России на Кипр значительно превышает объем импорта этих же товаров (см. рисунок 3 (а)). В 2005 г. объем экспорта превысил объем импорта в 85 раз, то есть было вывезено из России товаров на сумму 5,71 млрд. долл., а ввезли на Кипр товаров на сумму 0,06 млрд. долл., таким образом, сумма в 5,04 млрд. долл. «таинственно» исчезла. Данная тенденция на-

блюдалась в 2006 г., когда экспорт превысил импорт в 75 раз и в 2007 г. – в 81 раз. Итак, факт процветания оффшорной деятельности во взаимоотношениях России и Кипра не требует дополнительных доказательств.



а) экспорт из России на Кипр и импорт Кипром из России

б) экспорт из России в Британские Виргинские острова и импорт Британскими Виргинскими островами из России

Рис. 3. Товарооборот России с Кипром и Британскими Виргинскими островами в 1995 – 2010 гг., млрд. долл.

Источник: составлено по материалам [8]

Аналогичная ситуация наблюдается и в торговом обороте России с Британскими Виргинскими островами. Максимальное превышение объема экспорта товаров из России над импортом этих же товаров Британскими Виргинскими островами наблюдалось в 2000 г. – когда экспорт оказался больше импорта в 47,6 раз. Однако в случае с Британскими Виргинскими островами мы наблюдаем постепенное сокращение разницы между экспортом и импортом, в частности в 2008 – 2010 гг. данное превышение было незначительным, а «пропавшие без вести» денежные средства исчислялись не миллиардами, а миллионами долларов.

Таким образом, проанализировав современное состояние и тенденции развития оффшорного бизнеса в России, а также объемы оффшорной торговли России с другими странами, можем заключить, что оффшорные компании активно используются российскими бизнесменами в торговом обороте с другими странами. Самыми популярными среди российских предпринимателей оффшорными юрисдикциями являются Кипр, Швейцария, США и Британские Виргинские острова. Оценить в цифрах потери экономики нашего государства от увода крупных предприятий в оффшоры довольно сложно. В действительности же, Россия ежегодно теряет около половины бюджета (40%), так как существенная часть прибыли просто выводится из под налогообложения. Но, стоит отметить, что ущерб государству наносится и тем, что значительная доля выручки от продажи наших ресурсов остается в иностранных государствах, причем это уже деньги не российских, а иностранных фирм.

Литература

1. Российский статистический ежегодник. 2009: Стат.сб./Росстат. – Р76 М., 2009. 795 с.
2. Российский статистический ежегодник. 2010: Стат.сб./Росстат. – Р76 М., 2010. 813 с.
3. Экономический портал. Хейфец Б. Влияние вывоза капитала на экономику. URL: <http://institutions.com/general/1098-vliyanie-vyvoza-kapitala-na-ekonomiku.html>.

4. Персигов А. Из России за 10 лет сбежало \$250 миллиардов // Комсомольская правда. 2001. 28 марта.
5. Львов Д. Нравственная экономика // Свободная мысль – XXI. 2004. № 9. С. 24-36
6. Бюллетень банковской статистики № 6. М.: ЗАО «АЭИ «ПРАЙМ», 2011. 270 с.
7. Интервью Посла Российской Федерации в Нидерландах Р.А.Колодкина Информационному телеграфному агентству России «ИТАР-ТАСС» от 15.03.2011. «РФ – Нидерланды: весьма позитивное качество отношений». URL: <http://www.itar-tass.com/level2.html?NewsID=16055464> (дата обращения 17.01.2012).
8. Merchandise trade matrix, imports in thousands of dollars, annual, 1995-2010 // UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/TableViewer/tableView.aspx>
9. International Trade Statistics 2010 // World Trade Organization. 2011. 254 p.
10. OECD Factbook 2010: Economic, Environmental and Social Statistics // Organization for Economic Cooperation and Development. 2011. 300 p.

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ИННОВАЦИОННЫЙ СЕКТОР РОССИИ

*Е.В. Зеленина, Е.И. Дорохова
г. Белгород, Россия*

Инновационный путь развития, заставляет искать новые подходы к реализации научно-технического потенциала российской экономики. В значительной степени решение данной проблемы зависит от возможности и умения использовать современные финансовые инструменты и механизмы для привлечения инвестиций в высокотехнологичную сферу экономики.

Одним из наиболее успешных путей осуществления наукоемких инновационных проектов, связанных со значительными рисками при их реализации, являются иностранные инвестиции, эффективность использования которых при решении аналогичных задач развития национальной экономики подтверждается мировой практикой.

Инвестиции являются одной из важнейших экономических категорий, одним из компонентов ВВП, наиболее изменчивых и в то же время определяющих развитие экономики наряду с инновациями [7, с. 9].

Ведущая роль инвестиций в развитии экономики определяется тем, что осуществляется накопление общественного капитала, внедрение достижений науки и техники, вследствие чего создаётся база для расширения производственных возможностей страны и ее экономического роста.

В общем виде инвестиции представляют собой вложение капитала в различные отрасли и сферы экономики, в объекты предпринимательской и других видов деятельности с целью получения прибыли (дохода), а также достижения иного экономического или внеэкономического эффекта, осуществление которого базируется на рыночных принципах и связано с факторами времени и риска [4, с. 6].

Что касается инновационного сектора России, то наиболее перспективными отраслями экономики в последние годы для иностранных инвесторов являются: нанотехнологии, энергетические технологии, биотехнологии, информационные системы, электроника. Данные отрасли наиболее прибыльные и играют важную роль в развитии экономического потенциала российской экономики на современном этапе модернизации в нашей стране, а особенно совместное использование их достижений и достижений смежных отраслей позволит уже в ближайшие годы получить значительную отдачу.

Объём иностранных инвестиций в инновационный сектор российской экономики в последние годы имеет тенденцию к значительному снижению (рис. 1).