

составляющей процесса обучения в ООО «Стройотделка», необходимо внедрение модульной системы. Лежащая в основе этой системы учебная программа (модуль) позволит для каждой категории работников предприятия установить строго определенный объем знаний и практических навыков, которые необходимы для качественного выполнения ими производственного задания и дополнительных функций в соответствии с квалификационными стандартами и требованиями, действующими на предприятии.

Еще одно направление совершенствования организации обучения, повышающее, в конечном счете, качество последнего – проведение социально–психологических исследований и опросов. Система повышения квалификации, чтобы быть эффективной, должна основываться на сборе информации «снизу», со стороны самих работников. На данный момент в ООО «Стройотделка» отсутствует практика проведения опроса самих рабочих, в какой области они хотели бы повысить свою квалификацию.

Таким образом, все перечисленные выше направления совершенствования содействуют повышению качества образовательной политики предприятия, одновременно преследуя две основные цели: первая – сформировать заинтересованность рабочих в профессиональном развитии; вторая – предоставить им инструменты для управления собственным профессиональным ростом.

#### Литература

1. Травин В.В. Основы кадрового менеджмента. – М., 2001. – 205 с.
2. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации. – М.: ИНФРА, 2002. – 636 с.

*Королькова А.Е., Акопян А.Э., Прижигалинский А.В.* ЗНАЧЕНИЕ ФИСКАЛЬНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ И СТАТУС ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ. Н. рук. Дорохова Е. И.

На современном этапе развития общества долговременный подъем российской экономики может быть обеспечен путем расширения внешнеэкономических связей между Россией и другими странами. Одной из традиционных форм осуществления международного сотрудничества является внешняя торговля. Данная форма международных экономических отношений активно регулируется государством посредством тарифных и нетарифных методов. Таможенно–тарифное регулирование осуществляется посредством взыскания ввозных и вывозных пошлин. Также значимая роль в процессе осуществления экспортно–импортных операций отводится налоговому регулированию внешней торговли.

Государство использует таможенные платежи как регуляторы в двух направлениях. Во–первых, таможенные платежи в международной торговле применяются для защиты отечественных товаропроизводителей от иностранной конкуренции, увеличения объемов экспорта и

сбалансированности платежного баланса страны. Во-вторых, они выступают в роли средств пополнения государственного бюджета.

Особое значение налогового регулирования международной торговли в рамках государственного вмешательства в экономику обусловило внимание ученых-экономистов к исследованию проблемы функционирования таможенных платежей при проведении экспортно-импортных операций. Результаты данных исследований нашли отражение в трудах зарубежных и отечественных авторов. Подходы зарубежных ученых к анализу роли государства в регулировании экспортно-импортных операций отражены в работах С. Брю, Э. Дж. Долана, П.Х. Линдберта, Д. Кейнса, К. Макконнела, Б. Олина, М. Портера, Э. Хекшера и других авторов. Среди отечественных ученых, исследовавших данную проблему следует назвать П. Е. Анимица, О. А. Борзунову, С. В. Барулина, Н. В. Евдокимову, Е. А. Ермакову, В. В. Карпова, В. В. Степаненко, Э. К. Филчева, Т.Ф. Юткину и других исследователей.

В состав таможенных платежей входят таможенные пошлины, косвенные налоги, таможенные сборы.

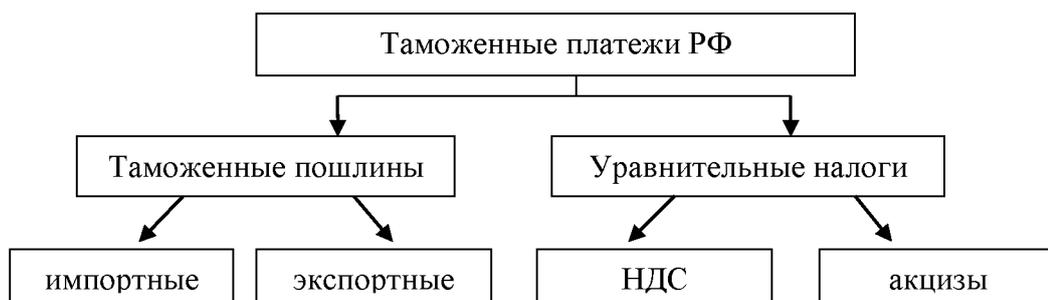


Рис. 1. Состав таможенных платежей Российской Федерации

Таможенные пошлины делятся на импортные и экспортные, а взимаемые налоги включают в свой состав налог на добавленную стоимость (НДС) и акцизы. Данные налоги называются уравнивающими, потому что их взимание с внешнеторговых операций создает для экспортеров и импортеров равные условия по отношению к предприятиям, функционирующим на внутреннем рынке. Таможенные платежи относятся к тарифным мерам системы тарифного регулирования внешнеторговой деятельности [5, с. 20].

Исследование нормативно-правового обеспечения таможенно-тарифного и налогового регулирования внешней торговли в РФ показало, что законодательные акты представлены в виде кодексов и федеральных законов. К ним относятся Налоговый кодекс РФ, Таможенный кодекс Таможенного союза, Федеральный закон № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» и другие. В них утверждены условия, порядок взимания, ставки, порядок исчисления и уплаты таможенных платежей, как основных налоговых регуляторов внешней торговли.

В рамках исследования был произведен анализ изменений структуры и динамики сумм таможенных платежей, установленных на товары, ввозимые

на таможенную территорию РФ для оценки эффективности выполнения таможенными платежами своей фискальной функции. Анализ сумм таможенных платежей в разрезе конкретных видов и их динамика представлены в таблице 1.

Таблица 1

Динамики таможенных платежей РФ в 2010–2012 гг.

Таможенные платежи	2010 г.		2011 г.		2012 г.	
	Абсолютная величина, млрд. руб.	Удельный вес, в %	Абсолютная величина, млрд. руб.	Удельный вес, в %	Абсолютная величина, млрд. руб.	Удельный вес, в %
1	2	3	4	5	6	7
Ввозная таможенная пошлина	344,9	8,5	2,2	0,1	44,5	0,8
Вывозная таможенная пошлина	2508,1	61,9	3710,3	70,6	4099,7	70,0
НДС ввозной	1169,5	28,9	1497,2	28,5	1659,7	28,3
Акцизы ввозные	30,1	0,7	46,6	0,9	53,3	0,9
Всего:	4052,6	100	5256,3	100	5857,2	100

Рассчитано по данным: [1],[2], [3]

За период 2010–2012 гг. поступления таможенных платежей в государственный бюджет увеличились на треть. Темп прироста в 2012 г. по сравнению с 2010 г. составил 44,5%; в абсолютном измерении данное увеличение составило 1804,6 млрд. рублей. В течение исследуемого периода с 2010 по 2012 годы общая величина таможенных пошлин, включающих в свой состав ввозные и вывозные таможенные пошлины, составила в 2012 году 4099,8 млрд. рублей, что на 30,1% больше, чем в 2010 году, и на 10,4% больше, чем в 2011 году.

Положительная тенденция наблюдалась в структуре ввозного налога на добавленную стоимость. Величина ввозного НДС постоянными темпами увеличивалась.

Также положительная динамика наблюдалась в структуре акцизов. Ввозные акцизы составили небольшой удельный вес в структуре таможенных платежей – это 0,9% в 2012 году. За анализируемый период наблюдался незначительный прирост данного показателя с 30,1 млрд. рублей в 2010 году до 46,6 млрд. рублей в 2011 году и до 53,3 млрд. рублей в 2012 году. В основном это произошло за счет увеличения ввозных акцизов на легковые автомобили и мотоциклы (прирост 14,6%), алкогольную продукцию (прирост 62%), спиртосодержащую продукцию (прирост 14,4%), пиво (прирост 32,3%), вина (прирост 10,7%). Однако в некоторых статьях ввозных акцизов наблюдалась отрицательная тенденция. Например,

значительно сократились акцизы на автомобильный бензин (53,6%); на табачную продукцию – снижение на 7,1% с 5,9 млрд. рублей в 2010 г. до 2,4 млрд. рублей в 2012 г. Наименьший удельный вес в структуре ввозных акцизов составили акцизы на прямогонный бензин, импортируемый в РФ. Основной причиной снижения величины ввозных акцизов в некоторых статья доходов государственного бюджета является повышение ставок по акцизам.

Наибольший удельный вес в составе таможенных платежей принадлежит вывозным таможенным пошлинам – 70% от всей суммы, что на 8,1% больше, чем в 2010 году.

В законодательстве Российской Федерации имеются некоторые проблемы и спорные моменты. Они не позволяют в полном объеме пользоваться возможностями внешней торговли, поскольку перемещение товара через таможенную границу связано, отчасти, с трудоёмкостью оформления операций экспорта и импорта. Рассмотрим проблемы российского законодательства и пути их решения.

Во-первых, обратимся к процедуре импорта зарубежного оборудования с целью использования на российском предприятии. Как было сказано ранее, российский предприниматель обязан уплатить НДС, а потом имеет право его возместить или подать на вычет. Возмещение НДС имеет заявительный характер, кроме заявления необходимо предоставить документы, подтверждающие обоснованность заявленной суммы. В течение трёх месяцев налоговый орган проводит камеральную проверку и выносит решение о возврате или невозврате заявленной суммы НДС. Следует отметить, что в течение этого времени денежная сумма, подлежащая возмещению налогоплательщику, отсутствует в денежном обороте организации. В данном случае может идти речь даже об упущенной выгоде, ведь данные денежные средства могли быть инвестированы, либо направлены на погашение задолженности перед кредиторами, поставщиками, подрядчиками. То есть, по сути НДС при импорте оборудования не направляется в бюджет, но оборачивается для налогоплательщика излишним формированием пакета документов и ожиданием возмещения уплаченной денежной суммы.

В данном случае целесообразнее было бы заменить существующий порядок на порядок, действующий при налогообложении НДС 0%. То есть, контроль за ввозимым товаром обеспечивался бы на таможенной границе, когда налогоплательщик предъявит документы и задекларированную стоимость ввозимого объекта имущества. При этом обязанность уплачивать НДС и затем возмещать его упразднили.

Во-вторых, хотелось бы отметить необходимость поддержки производителей, способных создавать товары, конкурентоспособные на мировых рынках. Стимулирование такой категории налогоплательщиков при помощи косвенного налогообложения невозможно, поскольку при экспорте товаров косвенные налоги не уплачиваются. Однако поддержка

отечественных производителей возможна при помощи введения определённых льгот при налогообложении прибыли. В настоящее время действует ставка 20%. Можно предусмотреть небольшое её понижение, которое серьёзно не скажется на государственном бюджете, но позволит активизировать деятельность перспективных производителей из различных отраслей экономики.

Для того, чтобы понижение ставки не оказало негативного влияния на доходы бюджета, необходимо предусмотреть перечень товаров, по которым может быть предоставлена компромиссная льгота. Величина льготы может быть выявлена путём проведения специальных исследований и аналитической работы. Однако указанные затраты смогут окупиться за счёт повышения престижа России на мировых рынках. Следует отметить, что в данном случае товарами, которые будут пользоваться государственной поддержкой, могут стать не только предметы нанотехнологий, но и обыкновенные продовольственные и непродовольственные товары высокого качества.

Таким образом, были выделены некоторые направления совершенствования в процессе государственного регулирования в сфере внешней торговли, которые будут способствовать упорядочению и упрощению налоговых правоотношений при импорте товаров, а также поддержать перспективных производителей на стадии выхода на мировой рынок, что будет способствовать повышению престижа России в международных экономических отношениях.

#### Литература

1. Об исполнении федерального бюджета за 2010 год [Текст] : федер. закон от 7 окт. 2011 г. № 272-ФЗ // Российская газета. – 2011. – 12 окт.
2. Об исполнении федерального бюджета за 2011 год [Электронный ресурс]: федер. закон : от 2 окт. 2012 г. № 151-ФЗ // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф» (дата обращения: 12.12.13).
3. О федеральном бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов [Электронный ресурс]: федер. закон : от 3 дек. 2012 г. № 247-ФЗ // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф» (дата обращения: 12.12.13).
4. Горчак, М. О. Совершенствование механизма таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности РФ // Российский внешнеэкономический вестник. 2010. № 3. С. 68–74.
5. Евдокимова, Н. В. Налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности. Самара : Самар. гуманит. акад., 2010. 94 с.