

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У « Б е л Г У »)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

КАФЕДРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

**РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕСПУБЛИКИ
МАДАГАСКАР В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Магистерская диссертация
обучающегося по направлению подготовки 38.04.01 Экономика
очной формы обучения, группы 06001516
Разафимили Юфрази

Научный руководитель:
кандидат экономических наук,
доцент кафедры мировой экономики
Ковалева Е.И.

Рецензенты:
доктор экономических наук,
профессор кафедры менеджмента
и внешнеэкономической деятельности
БГТУ им. В.Г. Шухова
Стрябкова Е.А.

АННОТАЦИЯ

Магистерская диссертация посвящена исследованию проблем внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар. В работе рассмотрены особенности геополитической специфики Мадагаскара как участника международных отношений, представлены результаты анализа современного состояния социально-экономического развития Мадагаскара. Значительное внимание уделено анализу внешней торговли страны, в т.ч. с Францией и Китаем, основными торговыми партнерами Мадагаскара. Проведено исследование состояния и перспектив развития российско-малагасийских отношений. Предложены основные направления совершенствования внешнеэкономической деятельности Мадагаскара.

ANNOTATION

The master's thesis is devoted to the study of the problems of foreign economic relations of the Republic of Madagascar. It examines the peculiarities of geopolitical specific of Madagascar as a participant in international relations and it presents the results of the analysis of the modern state of socio-economic development in Madagascar. Considerable attention is given to the analysis of the country's foreign trade, in particular with France and China, as the main trading partners of Madagascar. A status study and prospects for the development of Russian-Malagasy relations were conducted. The main direction of improvement of Madagascar's foreign economic activities are proposed.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	4
Глава 1. Теоретические аспекты формирования и развития внешнеэкономических связей.....	10
1.1. Внешнеэкономические связи: понятие, формы, инструменты.....	10
1.2. Геополитическая специфика Мадагаскара как участника международных отношений.....	20
1.3. Государственное регулирование и особенности внешнеэкономических связей Мадагаскара.....	31
Глава 2. Мадагаскар в системе современных международных отношений.....	47
2.1. Общая характеристика социально-экономического развития Мадагаскара.....	47
2.2. Оценка внешнеэкономического потенциала и анализ внешней торговли Мадагаскара.....	55
2.3. Мадагаскар в мировом инвестиционном сотрудничестве.....	81
Глава 3. Перспективы развития внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар.....	91
3.1. Состояние и перспективы российско-малагисийских отношений.....	91
3.2. Стратегия совершенствования внешнеэкономической деятельности Мадагаскара.....	100
Заключение.....	108
Список использованных источников.....	113

ВВЕДЕНИЕ

На современном этапе общественного развития одной из важнейших сфер преобразований являются внешнеэкономические связи (ВЭС). Они представляют собой формы реализации межгосударственных отношений в части торгового, научно-технического и производственного сотрудничества, а также валютно-финансовых отношений и играют важную роль в экономике, в развитии производительных сил государства или региона, способствуют интеграции в мировую экономическую систему, выходу на международную арену.

На фоне процессов глобализации мировой экономики роль ВЭС все более возрастает. В последнее XX века не только общенациональные, но и региональные экономики испытывали сильное воздействие мировых процессов, что, в свою очередь, вызвало значительное расширение круга участников в современной системе международных отношений. Пополнение числа участников международных отношений в последние десятилетия во многом происходило именно за счет субъектов федеративных государств. Непосредственное включение в мировое экономическое пространство территориальных единиц отдельных государств является характерной чертой развития современного рыночного хозяйства.

Как историческая категория внешнеэкономические связи являются продуктом цивилизации. Они возникли с появлением государств и развивались вместе с ними. Особенно мощный толчок развитию этих связей дало разложение феодализма. Переход от натурального хозяйства к товарно-денежным отношениям вызвал резкий скачок в развитии национальных рынков отдельных государств и в обмене товарами этих национальных рынков, что привело к расширению и углублению интернациональных связей и международного обмена в экономической сфере государственных отношений.

Актуальность темы является одной из важнейших особенностей мирового экономического развития является стремительный рост взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик. Это проявляется в интернационализации хозяйственной жизни, экономическом переплетении и сближении стран, ломке национальных перегородок, укреплении региональных и международных структур.

В современных условиях возрастает значение мировых хозяйственных связей и для развивающихся стран. Более того, внешнеэкономические связи - традиционно играют важную роль в развитии экономики Мадагаскара, поскольку зависимость от мирового рынка сложилась еще в колониальный период.

Тематика развития внешнеэкономической деятельности и связей стран, в том числе и Мадагаскара, рассматривалась такими отечественными и зарубежными учеными как Ершовым А.Д., Прокушевым Е.Ф., Бижоном З. Ф., Кругманом П., Обстфелд М., Андрианарисон Франсис, Разафиндракату Мирайлл и другими.

Целью магистерской диссертации является анализ современного состояния и выявление перспективных направлений развития внешнеэкономической деятельности Мадагаскара.

Для достижения этой цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) рассмотреть теоретические основы внешнеторговой деятельности;
- 2) оценить современное состояние экономики Мадагаскара;
- 3) проанализировать состояние и направления экспортной и импортной деятельности Мадагаскара;
- 4) выявить проблемы развития внешней торговли Мадагаскара;
- 5) определить перспективы развития внешнеторговой деятельности Мадагаскара.

Объектом исследования является внешнеэкономическая деятельность Мадагаскара.

Предметом исследования являются особенности, проблемы и тенденции развития внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества Мадагаскара с различными странами мира.

Для достижения этой цели были поставлены и решены следующие **задачи**:

- 1) рассмотреть теоретические основы внешнеэкономических связей;
- 2) выявить основные тенденции развития экономики страны;
- 3) проанализировать динамика и структура внешней торговли страны;
- 4) провести анализ роли иностранного капитала в развитии национальной экономики;
- 5) определить направления внешнеэкономических связей страны.

Объектом исследования являются внешнеэкономические связи Республики Мадагаскар.

Предметом исследования являются особенности развития и современное состояние внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар.

Гипотеза: исследование внешнеэкономических связей позволят сформировать основные направления развития государственной политики в области экономической политики страны, в т.ч. внешнеторговой и инвестиционной политик.

Теоретическая значимость работы состоит в проведении анализа и выявлении проблем развития внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар.

Динамический анализ внешнеэкономических связей Мадагаскара имеет важное **практическое значение**, так как Мадагаскар в настоящее время активно борется за улучшение своего положения на международной арене и внешнеэкономические связи для Мадагаскара являются основным источником роста национальной экономики и решения внутренних экономических и социальных проблем.

Методологической основой исследования послужили общие методы научного исследования – теоретическое и эмпирическое исследование, анализ и синтез, статистическая обработка информации, а также специальные методы исследования – динамический и структурный анализ, сравнительно-правовой метод, табличная визуализация данных.

Информационную базу составили нормативно-правовые материалы в области регулирования ВЭД, статистические данные органа государственной статистики Мадагаскара, Китая, РФ, Франции, Федеральной таможенной службы, Министерства экономического развития РФ, данные международной статистической базы данных СИА, данные Международного Валютного Фонда.

Исследование охватывает период 2012 – 2016 гг.

Научная новизна исследования заключается в том, что автор предпринял попытку выявить основные пути решения проблемы экологической безопасности, обобщив основные общенациональные целеполагающие программы и стратегические документы.

Структурно магистерская диссертация состоит из введения, трех глав, заключения и списка использованных источников, приложений общим объемом 124 страниц машинописного текста.

Во введении обосновывается актуальность темы магистерской диссертации, раскрывается степень разработанности проблемы в отечественной и зарубежной литературе, сформулирована цель и задачи исследования, теоретико-методологическая и информационно-эмпирическая базы исследования, сформулирована практическая и теоретическая значимость работы.

В первой главе «Теоретические аспекты формирования и развития внешнеэкономических связей» рассмотрены понятие, формы, инструменты внешнеэкономических связей, раскрыты геополитическая специфика Мадагаскара как участника международных отношений, дана

государственное регулирование и особенности внешнеэкономических связей Мадагаскара.

Во второй главе «Мадагаскар в системе современных международных отношений» дана общая характеристика социально-экономического развития Мадагаскара, рассмотрена оценка внешнеэкономического потенциала и анализ внешней торговли Мадагаскара, исследованы особенности инвестиционного процесса и инвестиционного сотрудничества страны.

В третьей главе «Перспективы развития внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар» рассмотрены состояние и перспективы российско-малагасийских отношений, а также предложены направления совершенствования внешнеэкономической деятельности Мадагаскара.

Основные выводы исследования представлены в заключении.

Апробация результатов работы. Основные положения и результаты диссертационного исследования нашли свое отражение в публикациях, докладывались на международной научно-практической конференции «Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации» (Белгород, 1 марта 2017 г.).

Публикации. По теме магистерской диссертации опубликовано 3 научных работы:

1) Разафимили, Ю. Современное состояние импортной деятельности Республики Мадагаскар / Ю. Разафимили // Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации (Белгород, 03 марта 2016 г.) / Ю. Разафимили / под науч. ред. д-ра пед. наук, проф. Е.Н. Камышанченко, к-та экон. наук, доц. Ю.Л. Растопчиной. Белгород: ИПК НИУ «БелГУ», 2016. – С.

2) Разафимили, Ю. Внешнеэкономический потенциал Мадагаскара / Ю. Разафимили // Актуальные проблемы развития национальной и региональной экономики (Белгород, 21 апреля 2016 г. / под науч. ред. д-ра пед. наук, проф. Е.Н. Камышанченко, к-та экон. наук, доц. Ю.Л. Растопчиной. Белгород: ИПК НИУ «БелГУ», 2016. – С.

3) Разафимили, Ю. Развитие внешнеэкономических связей Республики Мадагаскар в условиях глобализации / Ю. Разафимили / Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации (Белгород, 1 марта 2017 г.) / под науч. ред. д-ра пед. наук, проф. Е.Н. Камышанченко, к-та экон. наук, доц. Ю.Л. Растопчиной. Белгород: ИПК НИУ «БелГУ», 2017. – С.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

1.1. Внешнеэкономические связи: понятие, формы, инструменты

Внешнеэкономические связи предусматривают взаимодействие всех секторов и отраслей экономики, фаз процесса национального воспроизводства, в значительной мере обеспечивая его сбалансированность и эффективность, и в то же время представляют собой подсистему мирового хозяйства. Это целый комплекс различных направлений, форм, методов и средств перемещения материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов между странами. Внешнеэкономические связи являются одной из наиболее сложных сфер экономики любой страны, обеспечивающей ее приобщение к мировой науке и технике, промышленности и культуре.

Внешнеэкономические связи (ВЭС) предусматривают взаимодействие всех секторов и отраслей экономики, фаз процесса национального воспроизводства, в значительной мере обеспечивая его сбалансированность и эффективность, и в то же время представляют собой подсистему мирового хозяйства. Это целый комплекс различных направлений, форм, методов и средств перемещения материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов между странами. ВЭС являются одной из наиболее сложных сфер экономики любой страны, обеспечивающей ее приобщение к мировой науке и технике, промышленности и культуре.

Возникновение и развитие экономических отношений между государствами есть результат общественного разделения труда в международном масштабе. Внешнеэкономические связи выступают важным фактором, воздействующим на уровень и направление экономического развития страны и ее регионов [29, с. 421].

Основными участниками, реализующими политику государства в области внешнеэкономического сотрудничества, выступают хозяйствующие

субъекты (организации, предприятия) в зарубежной практике фирмы, которые осуществляют внешнеэкономическую деятельность. Для понимания тенденций развития международного сотрудничества необходимо понимать и различать понятия «внешнеэкономические связи» и «внешнеэкономическая деятельность». Внешнеэкономические связи относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) взаимодействия, а внешнеэкономическая деятельность – к микро-уровню, т.е. к уровню взаимодействия организаций, предприятий и фирм. [17, с.208].

Внешнеэкономические связи – это международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами, различные формы экономического содействия, научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, оказание услуг и совместное предпринимательство и др.

Экономические связи между различными организационными формами человеческих общностей имеют многовековую историю. Первоначально приняв форму единичных сделок, эти связи за счет увеличения участников международной торговли, расширения круга объектов (товар, услуга, интеллектуальная собственность, капитал, рабочая сила, научные знания, изобретения, информация, исторические и культурные достопримечательности и т.д.), постепенно превратились в сложную совокупность отношений, затрагивающих интересы всех стран мира, которые можно назвать обобщающим термином «международный бизнес».

Международный бизнес существует и развивается потому, что ни одна страна не имеет возможности производить абсолютно все одинаково хорошо и эффективно. Ограниченность ресурсов заставляет страны сконцентрировать их в тех отраслях, где они могут быть использованы наиболее эффективно, опираясь на принцип абсолютного преимущества [14, с.112].

Любая страна независимо от ее экономического развития, выходя на международный рынок, использует один из трех мотивов, побуждающих

фирмы осуществлять международный бизнес: расширение рынка сбыта, приобретение ресурсов, диверсификация источников снабжения и сбыта.

На выбор цели и мотивов бизнеса оказывают влияние такие факторы как: географический, исторический, политический, правовой, экономический, культурный и др.

Для достижения целей международного бизнеса компании используют различные средства, методы и формы международного сотрудничества. Выбор средств, методов и форм международного сотрудничества во многом обуславливается уровнем конкуренции на внешнем рынке, емкостью внутреннего рынка, транспортными расходами, торговыми ограничениями, уровнем экономического развития, восприятием товара внешним рынком, объемом закупок и др. [13. с.214]

Наиболее распространенные средства внешнеторгового сотрудничества – это экспорт-импорт товаров и услуг, лицензирование, франчайзинг, инвестирование, управленческие контракты, контракты «под ключ», кредитование, маркетинг и др. При организации международного бизнеса компании должны выбирать одну из форм внешнеторговых операций.

Доминирующей формой деловой международной активности пока остается экспорт и импорт товаров. Поскольку перемещение этих товаров из одной страны в другую поддается зрительному восприятию, то его принято называть «видимым». В общем, объеме международных сделок именно экспорт и импорт товаров занимает доминирующее положение и для большинства стран является основным источником международных доходов и расходов. Товарный экспорт и импорт практически для любой фирмы является первой внешнеторговой операцией. Даже если фирма переходит к другим формам международного сотрудничества, то это не означает снижение или отмену товарного экспорта или импорта [25, с. 48].

Наряду с экспортом и импортом товаров широкое развитие получил экспорт и импорт услуг, которые рассматриваются как «невидимые блага». Международный бизнес охватывает множество различных видов услуг как

основных, так и обеспечивающих. К основным услугам можно отнести туризм, использование активов за рубежом (фирменных знаков, патентов, авторских прав и др.), инженерно-технические услуги, лизинговые, управленческие, подрядные, информационные и др. К обеспечивающим услугам можно отнести транспортные, страховые, банковские, экспедиторские, таможенные, услуги по хранению внешнеторговых грузов и др.

Часто иностранные фирмы, достигшие успеха в экспорте своей продукции на внешнем рынке, прибегают к продаже лицензий, или франчайзингу, что сопровождается более высокой степенью обязательств и ответственности по сравнению с экспортной деятельностью. И, как правило, сопровождается капитальными операциями (инвестированием), командированием опытных специалистов, технического и управленческого персонала для содействия лицензиату или держателю франшизы в создании и адаптации его производства [32, с. 49].

Современное развитие международного бизнеса, организуемого в основном частными компаниями (доля которых в международном обороте составляет более 80 %), сопряжено с использованием двух основных форм ведения международного бизнеса: товарного экспорта и прямых инвестиций. Именно эти две формы оказывают ощутимое воздействие на правила регулирования потоков частного бизнеса между странами.

Основными формами внешнеэкономических связей являются следующие.

1. Совместные предприятия. Совместные предприятия на территории России образуются путем создания общего уставного фонда с участием капитала не менее чем двух стран. Нижняя граница доли иностранного капитала обычно не устанавливается, хотя наша сторона по понятным причинам заинтересована в том, чтобы эта граница была как можно выше. Верхняя граница иностранного капитала также не лимитируется. В том случае, если доля иностранного капитала достигнет 100%, предприятие из

разряда совместных переходит в разряд полностью иностранных. Уставный фонд образуется из взносов сторон в виде оборудования, машин, зданий и сооружений, ноу-хау и пр. Совместные предприятия зачастую создаются для совместного кооперирования производства, когда они располагают достаточным научно-техническим потенциалом для производства отдельных деталей продукции. В зависимости от того, в какой сфере действует предприятие можно выделить производственное, коммерческое и финансовое совместное предпринимательство.

2. Иностранные предприятия. Иностранные предприятия на территории России создаются и действуют в соответствии с российским законодательством. Правда, оно еще не полностью отработано в деталях, дополняется новыми положениями и таит много неожиданностей. В ходе функционирования иностранного предприятия не исключается привлечение дополнительного капитала (кредитов) других стран, в том числе России. Привлекаемые средства могут быть направлены в основные и оборотные фонды. Считается, что иностранным является предприятие, капитал которого на 100% иностранный. Но поскольку любое предприятие занимает какой-то земельный участок, а земля в России не продается иностранцам, постольку в строгом смысле стопроцентно иностранных предприятий у нас быть не может.

3. Концессии. Концессии представляют собой договор на сдачу в эксплуатацию на определенных условиях земли, природных богатств, предприятий и других хозяйственных объектов, принадлежащих государству. Это одна из взаимовыгодных форм международного экономического сотрудничества, исключающая при определенных обстоятельствах какую-либо нерациональную эксплуатацию богатств одной страны в интересах другой страны или фирмы. Концессии являются эффективным средством мобилизации валютных средств при минимальных затратах собственных капитальных вложений. Важным результатом использования концессионной

формы сотрудничества является выигрыш во времени сооружения объектов, освоения месторождений полезных ископаемых.

Концессионные договоры заключаются на длительные сроки. Это диктуется особенностями технологии. Если в условиях нашей хозяйственной неустойчивости и изменчивости правовых основ сотрудничества иностранный партнер проявляет заинтересованность в такой форме сотрудничества, это должно находить соответствующее понимание с нашей стороны.

Плата за пользование концессией формируется за счет процента на капитал, вложенный в имущество его собственников, и ренты. Конкретный размер платы определяется в ходе переговоров сторон исходя из международной практики концессионного сотрудничества.

4. Лизинг. Лизинг - досрочная аренда машин и оборудования при сохранении права собственности на их за арендодателем. Обязательства, вытекающие из аренды (лизинга), не включаются в объем внешней задолженности государства. Лизинг может быть финансовым и операционным. Финансовый лизинг предусматривает выплату в течение периода своего действия сумм, покрывающих полную стоимость амортизации оборудования или большую ее часть, а также прибыль арендодателя. По истечении срока действия такого соглашения арендатор может: вернуть объект лизинга арендодателю; заключить новое соглашение на аренду данного оборудования; купить объект лизинга по остаточной стоимости. Соглашения по операционному лизингу заключаются на сроки короче амортизационного периода объекта лизинга. После завершения срока действия такого соглашения предмет договора может быть возвращен владельцу или вновь сдан в аренду. Наряду с лизингом можно использовать аренду на короткий срок (рейтинг) и на средние сроки (хайринг). [24, с.280].

Оценка эффективности лизинга должна производиться с учетом фактора времени и особенностей учета амортизации в нашей стране и за рубежом. Что касается фактора времени, то надо исходить из того, что с

точки зрения наших партнеров этот фактор не только желательно, но и обязательно должен учитываться по рыночным ставкам. Что же касается амортизации, то важно иметь в виду, что на Западе сроки амортизации намного короче наших. Кроме того, может различаться и сам состав амортизационных затрат. Так, в западных странах практически не включается в состав амортизации такой вид расходов, как расходы на капитальный ремонт.

Внешнеэкономическая деятельность в отличие от внешнеэкономических связей осуществляется на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий и т.д.) с полной самостоятельностью в выборе иностранного партнёра, номенклатуры товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объёма и сроков поставки и является частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами. Таким образом, внешнеэкономическая деятельность представляет собой совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций. [37, с.590].

Обязательными сопутствующими условиями внешнеэкономической деятельности являются выполнение определенных операций по обеспечению продвижения товара от продавца к покупателю; по своевременному предоставлению различного рода внешнеторговых услуг. К такого рода услугам относятся транспортные, страховые, экспедиторские, банковские услуги, услуги по осуществлению платежно-расчетных операций, а также наличие коммерческой и валютно-финансовой информации о конъюнктуре внешних товарных и денежных рынков.

Внешнеэкономические связи включают следующие направления и формы: 1) внешнюю торговлю, 2) международное производственное сотрудничество, 3) инвестиционное сотрудничество, 4) международное научно-техническое сотрудничество, 5) экономическое и техническое содействие (помощь), 6) валютно-финансовое сотрудничество.

Внешняя торговля (англ. *Foreingtrade, pemeexternastrade*) – торговля между странами, которая состоит из вывоза (экспорта) и ввоза(импорта) товаров и услуг. Для большинства стран мира она является главной формой внешнеэкономических связей. Внешняя торговля, которая существовала еще в древних государствах, была связана с обменом материальных ценностей из-за разных природных условий в разных странах. Но в условиях, когда хозяйство носило преимущественно натуральный характер, во внешнюю торговлю поступала незначительная часть продукции, в основном для личного потребления господствующих классов. [43, с.456].

Внешнеторговая деятельность — это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, интеллектуальной собственностью и информацией. Внешняя торговля товарами — это импорт и (или) экспорт товаров. Ее объектом является товар, то есть движимое имущество, а также отнесенные к недвижимому имуществу воздушные, морские суда, суда внутреннего плавания и смешанного (река — море) плавания и космические объекты, а также электрическая энергия и другие виды энергии. Внешняя торговля товарами может осуществляться в виде экспорта и импорта. [6, 168 с.]

Экспорт товара — это вывоз товара с таможенной территории страны без обязательства об обратном ввозе, а импорт товара — ввоз товара на таможенную территорию страны без обязательства об обратном вывозе.

Внешняя торговля услугами — оказание услуг (выполнение работ), включающее в себя производство, распределение, маркетинг, доставку услуг (работ). Поставка товара во внешнеторговой деятельности осуществляется единственным способом — посредством перемещения его через границу. В отличие от товаров поставка услуг осуществляется одним из нижеперечисленных способов или их комбинацией:

- трансграничная поставка услуг;
- перемещение потребителей в страну-экспортера;

- учреждение коммерческого присутствия в стране, потребляющей услугу;
- временное перемещение физических лиц в другую страну с целью предоставления услуги.

Для развития внешней торговли каждой страны существенное значение имеет внешнеторговая политика государства, которая осуществляется функционированием таможенно-тарифной системы, количественных ограничений и других нетарифных барьеров. Государство играет важную роль в форсировании экспорта товаров, используя для этого субсидирование и кредитование экспорта, выделяя средства на изучение рынков, помощь частным компаниям в заграничных выставках, ярмарках и т. д. Существенную роль в регулировании внешней торговли играют международные договоры и межгосударственные торговые соглашения, которые заключаются как на двусторонней, так и на многосторонней основе.

По сравнению с обычным бизнесом внутри страны, внешнеторговая деятельность порождает дополнительные риски как для покупателя, так и для продавца, в частности риск времени и расстояния, валютный риск, законодательный риск. [69, с.132].

Действительно, международная торговля порождает более высокие риски для торговых партнеров по сравнению с торговлей внутри страны. Однако, экспортно-импортные операции часто более выгодны, хотя и требуют дополнительных организационных и финансовых затрат. Вопрос же снижения рисков при внешнеэкономической деятельности напрямую зависит от того, какие условия торговли предусматривает внешнеэкономический контракт и того, насколько эффективно стороны умеют использовать существующие финансовые инструменты международных расчетов. Это обстоятельство определяет необходимость более тщательного анализа контракта, как базиса внешнеторговых отношений. [28, с.456]

Таким образом, на современном этапе развития мировой экономики внешнеэкономическое сотрудничество имеет большое политическое

значение, содействуя упрочению мира, отношений мирного сосуществования государств с различным общественным устройством, выступает важным фактором, воздействующим на уровень и направление экономического развития стран и их регионов. В связи с этим продолжает оставаться актуальной задача создания действенных механизмов регулирования объемов, материальной, вещественной и пространственной структуры внешнеэкономического оборота, с помощью которых государство могло бы устанавливать позитивные и ослаблять негативные тенденции в области внешнеэкономического сотрудничества. Более того появилась необходимость в оптимизации моделей двусторонних экономических отношений для обеспечения эффективного функционирования национальных экономик. [4, с.308].

Внешнеэкономические связи – это международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами, различные формы экономического содействия, научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, оказание услуг и совместное предпринимательство и др. Внешнеэкономические связи включают следующие направления и формы: 1) внешнюю торговлю, 2) международное производственное сотрудничество, 3) инвестиционное сотрудничество, 4) международное научно-техническое сотрудничество, 5) экономическое и техническое содействие (помощь), 6) валютно-финансовое сотрудничество. Внешнеэкономические связи относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) взаимодействия, а внешнеэкономическая деятельность – к микро-уровню, т.е. к уровню взаимодействия организаций, предприятий и фирм. [9, с.527].

Главной формой внешнеэкономических связей остается внешняя торговля. Внешнеторговая деятельность регулируется достаточно большим количеством нормативно-правовых актов. В условиях развития международных экономических отношений все большую значимость приобретает оптимальная внешнеторговая политика каждой страны.

Внешняя торговля остается определяющей формой международных связей и от того, насколько эффективна внешнеторговая политика государства, во многом зависит его место в современной мировой экономике. Активная внешнеторговая деятельность способствует качественному и количественному развитию экономик стран. Однако увеличение экспорта сможет стимулировать экономический рост лишь при условии, что заработанные средства будут инвестироваться в развитие производства. Внешнеторговая деятельность порождает дополнительные риски как для покупателя, так и для продавца, основными из них являются риск времени и расстояния, валютные риски и законодательные риски.

1.2. Геополитическая специфика Мадагаскара как участника международных отношений

Внешнеэкономический потенциал страны - это совокупность находящихся в ее распоряжении ресурсов национального и иностранного происхождения, обеспечивающих ее внешнеэкономические отношения.

Мадагаскар — остров в Индийском океане, лежит параллельно восточному берегу Африки, отделяясь от него Мозамбикским проливом в 370-1000 километров ширины. Остров Мадагаскар - четвёртый по величине остров в мире. Площадь страны составляет 587 тыс. км², население - 25 млн. чел. Столица - Антананариву.



Рис. 1.1. Экономико-географическое положение Мадагаскара

Источник: [99, с.51].

Мадагаскар богат природными ресурсами: минеральными ресурсами (никель, уран, кобальт, драгоценные и поделочные и т.д.), топливно-энергетическими ресурсами (нефть), морские ресурсы (рыбные продукты), земельными ресурсами, возобновляемыми неисчерпаемыми ресурсами (вода, солнце, воздух, ветер). 80% фауны и 90% флоры Мадагаскара являются эндемичными.

Все это во многом определяет его геополитическое положение страны в мировой экономике. Политический кризис 2009-2013 и глобальный экономический кризис оказал серьезное влияние на социально-экономическое развитие страны. Мадагаскар имеет ВВП \$ 10,6 млрд., население 24 миллиона человек, по оценкам ВВП на душу населения составляет 462 долларов. По данному показателю Мадагаскар входит в

десятку самых бедных стран в мире. Мадагаскар - одна из наименее урбанизированных стран Африки и мира, подавляющее большинство его населения (33,837% населения) живет в сельской местности. При этом обеспеченность земельными ресурсами низкая.

Политическая нестабильность, неразвитая инфраструктура и рыночные институты сказались на социально-экономическом развитии страны. Экономическая ситуация значительно ухудшилась в период с 2009 года по 2013 год. В 2010 году Правительство Мадагаскара отказалось соблюдать требования Закона о содействии экономическому росту и расширению возможностей африканских стран (AGOA, АГОА). Основой данного документа является Общая система преференций для развивающихся стран, предусматривающая отмену ввозных пошлин в США по более чем 6,4 тыс. товарных позиций в торговле с 38 африканскими государствами Африки южнее Сахары, которые, в соответствии с положениями закона, могут в настоящее время претендовать на получение более широкого доступа их готовой продукции на американский рынок. Благодаря действию этого закона Соединенные Штаты оказались единственной страной западного мира, которая ежегодно увеличивала импорт товаров из стран Африки примерно на 6-7% [2]. АГОА дает возможность американскому президенту предоставлять странам Африки южнее Сахары техническую помощь и оказывать им содействие в развитии торговли. Этот закон уполномочивает президента ежегодно корректировать список африканских стран, имеющих право пользоваться торговыми преференциями. Так, 8 декабря 2009 г. президент США Б. Обама добавил в этот перечень Республику Маврикий и исключил из него Гвинею, Мадагаскар и Нигер, которые якобы не обеспечили соответствия установленным критериям и, более того, все сильнее уклонялись от выполнения базовых требований. Потенциальные получатели льгот по линии АГОА, по мнению Вашингтона, должны руководствоваться принципом соблюдения верховенства закона, всемерно защищать интеллектуальную собственность, участвовать в борьбе с

коррупцией, следовать духу и букве трудового законодательства, проводить курс на сокращение бедности, соблюдать права человека [2]. Данное решение президента США Б. Обама привело к резкому падению текстильного производства на Мадагаскаре и к потере более 100000 рабочих мест в стране.

Спад экономики наблюдался в 2009 году, незначительный рост экономики зафиксирован в 2010 году и в последующие годы имел положительную динамику. Экономический рост в 2015 году составил до 3,4% ВВП, в 2016 году темп экономического роста составил 4,6% (рис. 1.1). Ведущими отраслями экономики, за счет которых осуществлялся рост экономики, являются добывающие отрасли промышленности, темпы сельскохозяйственного производства были низкими, что обусловлено неблагоприятными условиями и высокой уязвимостью сельского хозяйства (наводнения, ураганы, миграция саранчи, эпидемии).

Современное состояние экономики страны характеризуется зависимостью от промышленно развитых стран, технической отсталостью, неразвитостью инфраструктуры, наличием серьезных диспропорций, слабое развитие промышленности, особенно обрабатывающей, постоянный рост безработицы. Наиболее нестабильными в развитии и в увеличении темпов роста являются пищевая промышленность, туризм, экспорт услуг, т.к. эти секторы требуют значительных инвестиций, но продолжающаяся политическая нестабильность и неблагоприятные экономические условия не позволяют привлекать их в достаточном объеме. Экономический рост обеспечивает преимущественно ростом темпов добычи и экспорта продукции горнодобывающей отрасли.

На рисунке 1.2 графически представлена динамика ВВП 2012-2016 гг. в млрд. долларов США с прогнозом на 2017г.

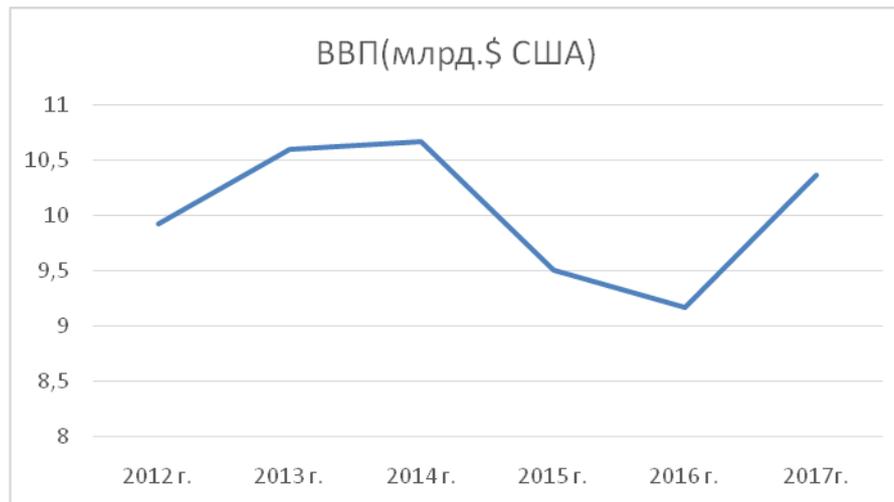


Рис. 1.2. Динамика ВВП Мадагаскара в млрд. долларов США с 2012 по 2017 год(прог.)

Источник:[76].

Мадагаскар обладает весьма ограниченными финансовыми возможностями, в частности, из-за уровня низкого уровня налоговых поступлений (10% от ВВП, один из самых низких в мире). Улучшение финансового состояния должно стать ориентиром для финансовых партнеров Мадагаскара, в частности МВФ. Правительство, которое обещало расширить налоговую базу, изо всех сил пытается внедрить эффективную бюджетную политику (увеличение количества налогоплательщиков, но неэффективный сбор).

Государственный бюджет, несмотря на мобилизацию внутренних ресурсов, в 2014 и 2015 гг. был дефицитным. Объем дефицита был покрыт в 2014 году за поддержка со стороны доноров (ЕС 78 млн. евро, в т.ч. Франция 40 млн. евро, Всемирного банка 45 млн. долл., Африканский банк развития \$ 25 млн. долл.), которые были предоставлены и освоены в конце 2014 и начале 2015 года.

В ноябре 2015 года МВФ предоставил новую быструю кредитную установку (Facilité de crédit Rapide, FCR)в размере \$ 47 млн, с сопутствующей программой необходимых экономических реформ(Staff Monitored Program, SMP). Усилия, предпринимаемые малагасийским правительством в рамках этой программы, будут иметь решающее значение в

процессе заключения расширенной программы кредитования. После первой миссии в марте 2016 года, МВФ провел вторую миссию (июнь 2016 г.). Соглашение было подписано на три года (2016-2019 гг.), помощь составила \$ 310 млн. 27 июля 2016 года Исполнительный совет МВФ утвердил соглашение на 40 месяцев в рамках расширенного кредитного механизма для Мадагаскара в размере около 304,7 \$ млн.

В декабре 2015 года Всемирный банк утвердил кредит в размере \$ 55 млн для поддержки государственного бюджета Мадагаскара. В феврале 2016 года Всемирный банк предоставил Мадагаскару доступ к финансированию IDA (International Development Association). Этот механизм используется для поддержки уязвимых стран, которые демонстрируют готовность и способность изменить свой путь развития. Поддержка со стороны Банка для Мадагаскара может более чем в два раза поднята на общую сумму \$ 690 млн за период 2016-2018, при условии, что страна успешно достигнет показателей эффективности программы за 2017 год. [78, с.67].

Такие доноры, как Европейский союз, также играют важную роль на Мадагаскаре с программой - Национальная индикативная программа (PIN) - € 518 млн за 11-й Европейский фонд развития (2014-2020). Африканский банк развития (АБР), в дополнение к Африканскому фонду развития (FAD XIII), выделил \$ 50 млн на Мадагаскаре, получено \$ 80 млн дополнительных ресурсов из-за ранга АБР Мадагаскару как стране существующей «в нестабильной ситуации». Япония также готова предоставить льготный кредит на \$ 500 млн для расширения порта Таматаве, что обусловлено предоставлением FES (расширенный кредитный механизм) МВФ.

Стоит отметить, что Китай в настоящее время активно наращивает свое присутствие в странах Африки, в том числе и на Мадагаскаре. В 2016 году прошли двусторонние переговоры министра иностранных дел КНР Ван И и президента Мадагаскара Эри Радзаунариампианина. В ходе переговоров были рассмотрены перспективы развития межгосударственных отношений по укреплению двусторонних связей в социальной, политической,

экономической и других областях. Основными сферами для сотрудничества на территории Мадагаскара Правительствами стран выбраны сельское хозяйство, рыболовство, обрабатывающая промышленность, сфера туристических услуг и региональная авиация [3].

Несмотря на то, что ВВП Мадагаскара приблизился к 10,3 млрд долларов США, экономический рост страны остается слабым. В этой связи привлечение иностранных инвестиций стало первостепенной задачей государства для развития экономики. «Мадагаскар приветствует вложения китайских инвесторов и ведение ими бизнеса в Мадагаскаре, в частности в энергетике, инфраструктуре и других отраслях», - отметил президент Мадагаскара Эри Радзаунаримампианина. Мадагаскар являясь крупнейшим островом Африки и важной страной Восточной Африки, один из самых географически близких к Китаю африканских государств. В 2017 году отмечается 45-я годовщина установления дипломатических отношений между Мадагаскаром и Китаем.

Особую и важную роль во внешнеэкономической деятельности страны играют свободные зоны, которые обеспечивают 27% экспорта Мадагаскара (75% текстильных изделий) и 16% импорта.

Свободная экономическая зона (СЭЗ) Мадагаскар – важный институт мирового хозяйства, особая форма международной экономической интеграции. Создание и функционирование СЭЗ во всех их разновидностях способствует общему подъему экономики на национальном и региональном уровнях. В условиях ограниченности, а тем более дефицита ресурсов в ряде стран СЭЗ выступают как реальный и достаточно эффективный инструмент включения национальных экономик в мировое хозяйство.

В конце 80-х годов в стране была создана зона свободной торговли. Власти страны взяли курс на либерализацию, провели референдум по новой конституции страны, окончательно поменявшей политический строй с социалистического на либерально-демократический. Однако связывавшиеся с этим надежды на ускорение развития национальной экономики не

получили своего воплощения в связи с начавшимся в 1991-1992 гг. политико-экономическим кризисом. Руководство Мадагаскара вновь вернулось к идее становления и развития СЭЗ в 1997г, им были приняты серьезные шаги в этом направлении [36]

Свободная экономическая зона к 2002 г. стала для правительства Мадагаскара одним из основных источников поступления иностранной валюты в бюджет и наиболее динамично развивающейся сферой экономики. Основную часть СЭЗ составляли расположенные в Антананариву маврикийские предприятия по производству текстильной продукции. Однако вследствие политической нестабильности в стране и нового экономического кризиса 2002г. эти предприятия оказались отрезаны как от рынков сырья и материалов, так и от рынка сбыта готовой продукции. Общий объем убытков предприятий СЭЗ составил 18 млрд. малагасийский франк (2,4 млн. долл. США), а связи с чем многие предприятия с территории Мадагаскара были эвакуированы, оставшиеся вынужденно прекратили производственно-хозяйственную деятельность, значительная часть работающих в этой сфере была отправлена в неоплачиваемый отпуск. Так, до кризиса 2002года на предприятиях СЭЗ было занято 110 тыс. человек, к маю 2003 года работу смогли сохранить только 40 тыс., что существенно обострило ситуацию с безработицей в целом по стране по сравнению с докризисным периодом. До настоящего момента кризисные тенденции в развитии свободной экономической зоны Мадагаскара не преодолены.

Основным фактором, препятствующим возобновлению полноценной деятельности предприятий СЭЗ, является резкое снижение доверия со стороны зарубежных заказчиков к местным производителям, из способности исполнять контрактные обязательства в надлежащие сроки и выпускать продукцию соответствующего качества. В свою очередь, потенциальные инвесторы не видят в новой власти гаранта обеспечения социальной и политической стабильности в стране даже в отдаленной перспективе, что затрудняет принятие ими решения об инвестировании средств в

малагасийскую экономику.

Правительство страны разрабатывает меры по созданию наиболее благоприятных условий для привлечения иностранных и отечественных инвестиций и функционирования предприятий. Это, например, введение режима беспошлинного ввоза сырья для текстильной промышленности, установление льготного режима уплаты НДС для предприятий СЭЗ, облегчение таможенных процедур, а также упрощение процедуры получения разрешений на создание предприятий и активизацию их деятельности в рамках свободной экономической зоны.

В плане постановки ориентиров развития СЭЗ правительство наметило увеличение занятости в этой сфере. В качестве приоритета развития отрасли правительство взяло курс на вертикальную интеграцию, то есть создание на территории Мадагаскара комплекса предприятий по производству всей номенклатуры сырья и полуфабрикатов, необходимых для ее функционирования. Такой подход соответствует положениям, заложенным в программе AGOA (African Growth and Opportunity Act), согласно которым Мадагаскар наряду с другими беднейшими странами имел право до 2003 г. закупать сырье в третьих странах и при этом беспошлинно экспортировать продукцию в США. После 2004 г. это льгота в рамках AGOA для Мадагаскара должна была быть отменена, хотя в настоящее время ведутся двусторонние американо-малагасийские переговоры о ее пролонгации.

Свободная экспортная зона по-прежнему обладает значительным потенциалом развития и рассматривается малагасийским руководством как один из ведущих секторов национальной экономики, особенно в части объема зарабатываемой для страны иностранной валюты. В этих целях была создана необходимая юридическая база, основу которой составили закон «О режиме свободной экспортной зоны» № 91.020 от 13.08.91, соответствующие правительственные декрет № 92.809 от 16.11.92 и постановления от 12.03.93 и от 14.05.93. В ближайшей повестке дня принятие нового закона о режиме свободной экспортной зоны на Мадагаскаре [53, с.35].

Режим свободной экспортной зоны применяется к инвестициям, вкладываемым в экспортно-ориентированную деятельность, и распространяется на 4 категории предприятий:

- предприятия, связанные с организацией, созданием, управлением и развитием свободных экспортных зон;
- промышленные предприятия, занятые переработкой в таких отраслях, как производство продуктов питания, текстиля и одежды, мебели, бумаги, а также металло- и деревообработка, изготовление ювелирных изделий и т.д.;
- предприятия по предоставлению услуг (кино- и видеопроизводство, обработка информационных данных, проведение технических испытаний и выдача сертификатов на качество продукции);
- предприятия по интенсивному производству базовой продукции (сельское хозяйство, садоводство, плодоводство, выращивание скота, рыболовство).

Если рассмотреть привлекательные стороны, которые несет в себе режим СЭЗ, то можно выделить: щадящую налоговую систему, включающую полное освобождение от уплаты налогов на прибыль на период от 2 до 15 лет в зависимости от вышеперечисленных категорий предприятий и фиксированный 10%-ный налог на прибыль в последующие годы; таможенный режим, обеспечивающий освобождение от уплаты всех пошлин и сборов на импортируемые товары (за исключением уплаты НДС в размере 20%, расходы на который затем возмещаются); свободный доступ к иностранной валюте и к переводу денег; возможность создания предприятий, работающих в режиме свободной экспортной зоны, вне зависимости от установленных границ географического района страны; применение упрощенных правил найма и использования рабочей силы, выдачи въездных виз и валютного обмена.

Однако, несмотря на активные действия властей по повышению инвестиционной привлекательности СЭЗ, негативные последствия кризиса

2002 г. пока не удается преодолеть и до настоящего времени должного возврата частного капитала в свободную экспортную зону Мадагаскара не наблюдается. Будущее отрасли в большей степени зависит от того, насколько быстро в стране восстановится политическая стабильность, а также от конкретных усилий правительства в области осуществления государственных инвестиций на развитие инфраструктуры СЭЗ. Хотя жизнеспособность и перспективность предприятий, работающих в свободной экспортной зоне на Мадагаскаре доказаны и имеют место быть. Данное обстоятельство можно рассматривать как благоприятный фактор для развития российско-малагасийского сотрудничества в инвестиционной сфере [54, p.1]

Таким образом, современное состояние экономики Мадагаскара характеризуется зависимостью от промышленно развитых стран, технической отсталостью, неразвитостью инфраструктуры, наличием серьезных диспропорций, слабое развитие промышленности, особенно обрабатывающей, постоянный рост безработицы. Наиболее нестабильными в развитии и в увеличении темпов роста являются пищевая промышленность, туризм, экспорт услуг, т.к. эти секторы требуют значительных инвестиций, но продолжающаяся политическая нестабильность и неблагоприятные экономические условия не позволяют привлекать их в достаточном объеме. Экономический рост обеспечивает преимущественно ростом темпов добычи и экспорта продукции горнодобывающей отрасли. Мадагаскар обладает весьма ограниченными финансовыми возможностями для решения своих экономических и социальных проблем. Улучшение финансового состояния возможно при реализации программ финансовой помощи и кредитования развитых стран (ЕС, США, Япония) и международных финансовых организаций (МВФ, группа Всемирного банка).

Особую и важную роль во внешнеэкономической деятельности страны играют свободные зоны, которые обеспечивают 27% экспорта Мадагаскара (75% текстильных изделий) и 16% импорта. На территории Мадагаскара

импорт всех товаров и продукции является беспошлинным и не требует предварительного разрешения или лицензии на импорт. Основными мероприятиями, направленными на улучшение условий экспортной деятельности являются: обеспечение прямых переговоров между производителями и покупателями продукции о ценах на готовую продукцию, за исключением цен на ваниль; развитие транспортной инфраструктуры, зон загрузки и разгрузки экспортной продукции; осуществление мер по подготовке и стимулированию производителей в развитии производства; создание системы кредитования и финансирования производители для достижения расширения ожидаемого результата из них; техническая помощь экспортерам, особенно в плане подготовки, повышения квалификации, обучения и переобучения специалистов и другие.

1.3. Государственное регулирование и особенности внешнеэкономических связей Мадагаскара

Государственное регулирование внешнеэкономических связей - это система хозяйственно-политических мер, осуществляемых государственными органами по углублению и расширению участия страны в международном разделении труда с целью повышения эффективности общественного производства и оптимизации структуры потребления.

Оно является составной частью механизма воспроизводства национального экономического потенциала и представляет собой один из основных объектов государственного регулирования национальной экономики наряду с воспроизводственной, технологической, отраслевой и территориальной ее структурой, научно-техническим прогрессом, социальными отношениями, окружающей средой и др.

Глобальные цели государственного регулирования внешнеэкономических связей конкретизируются в зависимости от остроты конкретных проблем, возникающих в хозяйственной и социальной сферах.

Это, например, преодоление кризиса экономики, необходимость структурной перестройки производственного потенциала, защита отечественного производителя, увеличение занятости, оздоровление платежного баланса, борьба с инфляцией и т.д. Достижение поставленных целей и определяет конкретные направления, формы, масштабы государственного регулирования внешнеэкономических связей. Существенное влияние при этом оказывает внутри - и внешнеэкономические установки государства, интегральный вектор интересов субъектов внешнеэкономической деятельности. [70]

Государственное регулирование внешнеэкономических связей осуществляется при помощи административных, денежных, кредитных, бюджетных средств, а также политики в государственном секторе экономики.

Сущность государственного регулирования внешнеэкономических связей заключается в приведении системы внешнеэкономических отношений в такое состояние, которое обеспечивало бы оптимальную реализацию государственных, коллективных и личных интересов субъектов внешнеэкономической деятельности в конкретном временном периоде и на перспективу на основе права, общепризнанных международных норм и правил.

Механизм регулирования международных экономических связей представляет собой определенную систему принципов, инструментов и методов управления отношениями, в которые вступают субъекты внешнеэкономической деятельности. Эта система включает три основных блока: принципы управления; совокупность конкретных методов и инструментов регулирования; институционно-правовые структуры. [59, с.46-47].

Принципы управления внешнеэкономическими связями характеризуют подход к международным экономическим отношениям. Различают два главных принципа международного сотрудничества, которые определяют

характер и формы регулирования внешнеэкономических связей: протекционизм и свобода торговли .

Протекционизм - это защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Проводится через высокие ставки таможенного тарифа на ввозимые из-за рубежа товары, а также через такие нетарифные ограничения, как количественные и валютные ограничения импорта товара. Чрезмерный протекционизм может привести к падению эффективности производства национальных предприятий, снижению конкурентоспособности производимых товаров.

Свобода торговли - означает устранение ограничений во внешнеэкономических отношениях. В своем крайнем выражении для стран с развивающейся экономикой это может привести к поглощению национальной экономики конкурентами из стран с развитой экономикой. Поэтому извечной проблемой является дилемма: протекционизм - свобода торговли, в рамках которой и колеблется внешнеторговая политика, осуществляется комбинация двух подходов.

Совокупность конкретных экономических методов и инструментов государственного регулирования включает: таможенные тарифы; экспортные и импортные квоты и лицензии; субсидии; валютные курсы; систему установления цен на экспортно-импортные товары.

Институционно-правовые структуры составляют: различные международные и национальные акты, договора, соглашения, нормы, правила, обычаи и т.д., которые регулируют порядок осуществления международного экономического сотрудничества.

Эффективность механизма регулирования внешнеэкономических связей может быть оценена с помощью следующих критериев:

- эффективность использования и распределения имеющихся национальных экономических ресурсов с точки зрения обеспечения потребления товаров и услуг населением страны;

- влияние системы регулирования на рост экономического потенциала, привлечение инвестиций;
- обеспечение занятости населения;
- распределение доходов между субъектами внешнеэкономической деятельности как на международном, так и на национальном уровне;
- стабильность цен;
- качество жизни в обществе;
- экономическая безопасность страны.

Механизм регулирования международных экономических отношений состоит из двух взаимосвязанных элементов: национального и международного. Поэтому механизм государственного регулирования внешнеэкономических связей находится под определенным влиянием международных рычагов и инструментов. Тяжесть этого влияния зависит от степени интеграции национального воспроизводственного потенциала в мирохозяйственные связи, места и роли национальной экономики в мировом хозяйстве. [60, с.248].

Рассматривая государственное регулирование как определенную систему, при изучении ее структуры целесообразно выделить четыре основных элемента:

Важнейшим элементом, определяющим эффективность функционирования всей системы, является выработка и реализация внешнеэкономической политики.

В основе внешнеэкономической политики стран-участниц международного разделения труда лежит перманентный (постоянный, непрерывный) процесс сложного приспособления структур национальных экономик (отраслевой, технологической, организационной и т.д.) к более динамичной по своей природе структуре мирового хозяйства.

Основной двуединой задачей, на решение которой должна быть направлена современная внешнеэкономическая политика стран является

проникновение на мировые рынки и адаптация национальных экономик в мировую экономику. Для этого необходимо:

- сформировать собственный экспортный потенциал, способный предложить конкурентоспособные товары, услуги и технологии;
- улучшить структуру и пропорции внешнеэкономического обмена за счет импортозамещения, увеличения части наукоемких товаров и услуг в экспорте;
- переходить к прогрессивным формам международного сотрудничества.

«Технологическим» элементом системы регулирования внешнеэкономических связей являются экономические инструменты. В зависимости от способа действия они могут быть подразделены на инструменты прямого и непрямого действия. [73, с.5-10].

К инструментам прямого действия относятся: целевые государственные затраты (например, на создание инфраструктуры в свободной экономической зоне); непосредственный контроль государства за внешнеэкономическими процессами (регулирование количественных объемов экспорта-импорта, установление валютных курсов, регулирование цен на экспорт-импорт и т.д.); законодательное регулирование.

Инструменты непрямого действия влияют на стоимостные пропорции народного хозяйства. Например, через величину налогов можно влиять на объемы производства и платежеспособность населения; рост процентной ставки в сбербанке стимулирует рост сбережений, ведет к росту объема отложенного спроса; девальвация национальной валюты создает интерес в экспорте товаров.

В качестве инструментов регулирования государство обычно использует следующие экономические категории:

Экспортная лицензия - документ, контролирующий вывоз из страны товаров, услуг и объектов, представляющих стратегическую, историческую

или культурную ценность. Она выдается в форме разрешения, подписанного специальными правительственными органами;

Экспортная субсидия - дотация производителю или продавцу экспортного товара, возмещающая часть его издержек производства или обращения и повышающая конкурентоспособность товара на внешнем рынке. Экспортная субсидия - одна из форм стимулирования развития экспорта, предоставляется в различных формах. Среди них наиболее распространены: прямое финансирование НИОКР при разработке конкурентоспособных экспортных товаров, финансирование модернизации производства, снижение налогообложения экспортного производства, включая введение повышенных норм амортизации, финансирование маркетинговых исследований, предоставление благоприятных кредитов на развитие экспортного производства, гарантирование экспортных кредитов и т.д.

Экспортные премии - экономические рычаги финансового и ценового характера, используемые государством (а также монополиями, предприятиями, организациями и фирмами) для поощрения вывоза определенных видов продукции и предоставления услуг иностранным партнерам. Они используются для расширения экспорта, овладения внешними рынками, создают благоприятные ценовые условия для реализации товаров на зарубежных рынках. Обычно экспортные премии выступают в форме полного или частичного освобождения фирм-экспортеров от уплаты тех или иных налогов, импортных пошлин, возврата акцизных сборов или в виде прямого субсидирования экспорта. [80, с. 57].

Импортная квота - это нетарифные количественные (стоимостный или натуральный) способы ограничения ввоза определенных товаров. Они устанавливаются с целью защиты национального товаропроизводителя или уменьшения импорта для улучшения платежного баланса страны.

Добровольное ограничение экспорта - своеобразный аналог импортных квот, один из методов государственного регулирования внешней торговли.

Он означает обязательство одного из партнеров по внешнеэкономическим связям ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта. Обязательство может быть принято в результате официального или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товаров. Часто добровольное ограничение экспорта вызывается угрозой страны-контрагента применить санкции или является уступкой в обмен на экономическую, техническую или военную помощь.

Антидемпинговая пошлина. Валютный демпинг-экспорт товаров по ценам ниже мировых, что становится возможным вследствие падения курса национальной валюты в большей степени, чем уменьшается ее покупательная способность внутри страны. Экспортеры, приобретая в стране товары по низким ценам, реализуют их на внешнем рынке за более твердую валюту, которую затем обменивают по заниженному курсу на национальную валюту, получая вследствие этого большую прибыль за счет курсовой разницы. Антидемпинговая пошлина - это дополнительная импортная пошлина, которой облагаются товары, экспортируемые по ценам ниже "нормальных" цен мирового рынка или внутренних цен импортирующей страны. В ряде стран, в т.ч. и на Украине, законодательством установлены предельные отклонения от нормальных цен, превышение которых признается демпингом. [64, с.229].

Инструментом регулирования экспорта-импорта являются также акциз и налог на добавленную стоимость.

Акциз - одна из разновидностей косвенных налогов, связанных с движением товаров, а не доходов физических и юридических лиц. Плательщиком акциза выступает потребитель при покупке облагаемых акцизом товаров (табак, спиртные напитки, автомобили и др.). Взимание акциза ведет к росту цен на импортируемые товары и повышает конкурентоспособность аналогичных товаров отечественного производства. Аналогичный механизм влияния на импорт налога на добавленную стоимость, который в этом случае представляет собой налог с части

стоимости реализованных внутри страны продукции и услуг, добавленной в обращении. Добавленная стоимость исчисляется как доход (выручка) от реализации продукции или услуг за вычетом материальных затрат .

Льготы и привилегии предприятиям с иностранными инвестициями заключаются в следующем. Имущество иностранных инвесторов, ввозимое в качестве вклада в уставной фонд этих предприятий, предназначенное для собственного материального производства и собственных нужд иностранных работников, не облагается таможенными пошлинами.

Валютная выручка таких предприятий от экспорта продукции собственного производства остается полностью в их распоряжении.

Гарантирование экспортных кредитов - выдача гарантии государством, коммерческими банками по обязательствам клиентов перед зарубежными партнерами. Основная их цель - страхование покупателя от убытков, вызванных нарушением продавцом своих обязательств. Государство также может выступить гарантом по возврату кредитов, получаемых отечественными организациями от иностранных кредитов.

Важнейшим элементом системы государственного регулирования внешнеэкономических связей являются различные стандарты и технические нормы.

Международные стандарты - рекомендации международных специализированных организаций, устанавливающие общие для однородных товаров, производимых в разных странах, требования к этим товарам или процессам их производства либо использования. [67, с.2-3].

В отличие от национальных стандартов международные не носят обязательного характера для их использования, однако применение международных стандартов повышает конкурентоспособность товаров на мировых рынках. Международные стандарты разрабатываются и рекомендуются к применению, в частности, Международной организацией по стандартизации ООН, а также большим количеством других специализированных организаций. Международные стандарты увязывают

входные и выходные параметры изделий разных производителей, призванных работать в едином комплексе.

Соответствие продуктов международного обмена определенным стандартам и техническим требованиям подтверждается посредством сертификата. Сертификация бывает трех видов: самосертификация (проводимая самим изготовителем); осуществляемая потребителем; проводимая третьей стороной (специализированной организацией, независимой от изготовителя и потребителя). Государство может влиять на потоки экспортно-импортных товаров, устанавливая соответствующие сертификатные требования. [69, с.132].

Валютно-финансовое регулирование внешнеэкономических связей государство осуществляет через выработку и реализацию валютной политики. Валютная политика - это комплекс мер экономического, правового и организационного характера, проводимых государственными органами, центральными финансовыми учреждениями и национальными (государственными) банками, а также международными валютно-финансовыми организациями в области валютно-кредитных отношений. Валютная политика государства является составной частью его внешнеэкономической политики, важным средством, содействующим включению экономики страны в мировое хозяйство.

Таким образом, методы регулирования внешнеэкономической деятельности предполагают использование конкретных инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, которые условно могут быть объединены в следующие группы:

1. Таможенно-тарифные инструменты (импортный и экспортный тарифы).
2. Паратарифные инструменты, использование которых формально не связано с таможенно-тарифным регулированием, но фактически оказывает на внешнеторговую деятельность похожее воздействие (таможенные сборы и

иные таможенные платежи неналогового характера, акцизы, НДС, взимаемые таможенными органами).

3. Валютно-финансовое регулирование (порядок совершения валютных операций, валютные ограничения, валютный контроль за внешнеторговой деятельностью и т.д.).

4. Антидемпинговые и компенсационные пошлины, с помощью которых осуществляется защита интересов национальных производителей, борьба с занижением цен экспортируемых товаров и использованием экспортных субсидий.

5. Государственная монополия на внешнюю торговлю отдельными товарами.

6. Установление технических барьеров, позволяющих контролировать импортные поставки на предмет их соответствия национальным стандартам безопасности и качества.

7. Квотирование (квотирование) внешнеторговых операций, означающее ограничение экспортных и/или импортных поставок определенным количеством товаров или их суммарной стоимостью на установленный период времени.

8. Лицензирование, предполагающее выдачу уполномоченными на то органами исполнительной власти разрешений (лицензий) на совершение экспортных и/или импортных операций [4].

Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности осуществляется в соответствии с законодательными актами стран. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности на Мадагаскаре подразделяется на регулирование импортной и экспортной деятельности.

Регулирование импорта базируется на трех основных принципах:

1. Импорт всех товаров и продукции на Мадагаскаре является беспошлинным и не требует предварительного разрешения или лицензии на импорт в соответствии со статьей 1 Приказа № 92-424 от 3 апреля 1992 года.

Статьей 2 Приказа № 94-134 от 22 февраля 1994 года запрещен ввоз валюты, если нет разрешительных документов Министерства экономики, финансов и бюджета или распоряжений премьер-министра, главы правительства.

2. Импортеры обязаны иметь счет в банке и определенную сумму на счете.

3. Обязательным является контроль и инспекция импортируемых товаров, общей стоимостью равной или более 5000 (пять тысяч) долларов США (в ценах FOB) (Приказ № 3537/95 от 12 июля 1995 года). Проверке могут подвергаться и товары, стоимость которых составляет в ценах FOB от 1000 (одна тысяча) долларов США до 5000 (пять тысяч) долларов США.

К импортерам предъявляются следующие требования:

- импортер должен быть резидентом Мадагаскара;
- импортер должен быть внесен в коммерческий регистр хозяйствующих субъектов;
- импортер должен своевременно уплачивать налоги и прочие государственные обязательные платежи [39, с. 57]

Эти условия должны соблюдать все хозяйствующие субъекты, осуществляющие импорт товаров. Контроль за ввозом товаров на территорию Мадагаскара осуществляется Общей компанией по надзору за импортом, в настоящее время это единственная компания, получившая разрешение на деятельность по инспекции импорта.

Основные функции компании заключаются в следующем:

- проверка мест производства или хранения товаров;
- оценка количества и качества товаров, которые будут импортированы;
- сопоставление цен различных импортеров;
- расчет налогов и сборов, включенных в стоимость к уплате на малагасийской таможне.

Направление в инспекционную компанию предоставляется по инициативе таможенных органов или по запросу импортера, получившего отказ в выдаче разрешения на осуществление импортной деятельности.

Требование обязательного осмотра распространяется на все товары, стоимость которых превышает 5000 долларов США. Тем не менее, из данного правила предусмотрен ряд исключений. К ним относятся:

- коммерческие образцы;
- бандероли;
- товары для свободных промышленных зон [35, с.258].

Для процесса таможенного оформления импорта и прохождения таможенной очистки своих грузов, компания самостоятельно должны оформить таможенную документацию.

Основные принципы осуществления экспортной деятельности Мадагаскара отражены в статье 2 Приказа № 88- 015 от 1 сентября 1998, в статье приведен перечень товаров и услуг, разрешенных к экспорту, и определены таможенные пошлины и сборы на экспорт товаров и услуг, а также ограничения на экспорт.

Постановлением № 88-015 2 от 1 сентября 1988 года определены общие положения осуществления экспортных сделок:

- 1) экспортные товары – это товары и услуги, произведенные на территории страны и предназначенные для вывоза с территории Мадагаскара;
- 2) ограничен экспорт товаров, являющихся товарами культурного наследия или представляющие национальный интерес, приведен перечень уникальных объектов растительного и животного мира, запрещенных к вывозу;
- 3) экспортером может быть любое физическое или юридическое лицо, не имеющее валютных или налоговых долгов, правонарушений.

Положения экспортной политики были опубликованы в сентябре 1988 года в Постановлении № 88-015 от 1 сентября 1988 г. Основные положения

направлены на либерализацию внешней торговли, но оно имеет недостатки и неоднозначные положения. С одной стороны, Правительство страны пытается сохранить национальные интересы, с другой предусматривает стимулы и процедуры для улучшения условий экспортной деятельности.

Мероприятия, направленные на улучшение условий экспортной деятельности:

- обеспечение прямых переговоров между производителями и покупателями продукции о ценах на готовую продукцию, за исключением цен на ваниль;
- осуществление любых инициативных стимулов, направленных на реконструкцию существующих хозяйств и предприятий, расширяя их производственную мощность, оказание помощи в создании соответствующей инфраструктуры, связанной с упаковкой, консервацией и хранением готовой продукции;
- развитие транспортной инфраструктуры, зон загрузки и разгрузки экспортной продукции;
- осуществление мер по подготовке и стимулировании производителей в развитии производства;
- создание системы кредитования и финансирования производители для достижения расширения ожидаемого результата из них;
- техническая помощь экспортерам, особенно в плане подготовки специалистов, повышения квалификации, обучения и переобучения;
- консалтинговая и маркетинговая деятельность: подготовка исследований, обзоров рынков, реклама и участие в ярмарках, выставках и других международных торговых событиях;
- увеличение финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок;
- сохранение, хранение и стандартизация экспортной продукции в соответствии с требованиями внешних рынков [55, с.1-4.]

Для процесса таможенного оформления экспорта, после подтверждения заказа и получения соответствующих документов, экспортер обязан подготовить следующие документы:

- 1) декларация экспорта и вывоза валюты (в 8 экземплярах), документы должны быть получены в банке-резиденте;
- 2) технические разрешения на экспорт от соответствующих государственных органов, с указанием веса, упаковки экспортных товаров;
- 3) договор купли-продажи на экспорт товара;
- 4) доказательство оплаты из банка-резидента;
- 5) свидетельство о происхождении, упаковке продукции для сельскохозяйственной продукции;
- 6) сертификат происхождения и безопасности для скота и рыбной продукции от Департамента животноводства и рыбного хозяйства;
- 7) таможенная декларация «Экспорт».

Итак, государственное регулирование внешнеэкономических связей - это система хозяйственно-политических мер, осуществляемых государственными органами по углублению и расширению участия страны в международном разделении труда с целью повышения эффективности общественного производства и оптимизации структуры потребления.

Важнейшим элементом, определяющим эффективность функционирования всей системы, является выработка и реализация внешнеэкономической политики. В качестве инструментов регулирования государство обычно использует следующие экономические категории: экспортная лицензия, экспортная субсидия, экспортные премии, импортная квота, добровольное ограничение экспорта, антидемпинговая пошлина, косвенные налоги – акциз и НДС, международные стандарты и технические нормы и др.

Резюмируя все вышесказанное в первой главе можно сделать следующие выводы.

На современном этапе развития мировой экономики внешнеэкономическое сотрудничество имеет большое политическое значение, содействуя упрочению мира, отношений мирного сосуществования государств с различным общественным устройством, выступает важным фактором, воздействующим на уровень и направление экономического развития стран и их регионов. Внешнеэкономические связи – это международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами, различные формы экономического содействия, научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, оказание услуг и совместное предпринимательство и др. Внешнеэкономические связи включают следующие направления и формы: 1) внешнюю торговлю, 2) международное производственное сотрудничество, 3) инвестиционное сотрудничество, 4) международное научно-техническое сотрудничество, 5) экономическое и техническое содействие (помощь), 6) валютно-финансовое сотрудничество. Внешнеэкономические связи относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) взаимодействия, а внешнеэкономическая деятельность – к микро-уровню, т.е. к уровню взаимодействия организаций, предприятий и фирм.

Главной формой внешнеэкономических связей остается внешняя торговля. Внешнеторговая деятельность регулируется достаточно большим количеством нормативно-правовых актов. Внешняя торговля остается определяющей формой международных связей и от того, насколько эффективна внешнеторговая политика государства, во многом зависит его место в современной мировой экономике. Активная внешнеторговая деятельность способствует качественному и количественному развитию экономик стран.

Современное состояние экономики Мадагаскара характеризуется зависимостью от промышленно развитых стран, технической отсталостью, неразвитостью инфраструктуры, наличием серьезных диспропорций, слабое развитие промышленности, особенно обрабатывающей, постоянный рост

безработицы. Наиболее нестабильными в развитии и в увеличении темпов роста являются пищевая промышленность, туризм, экспорт услуг, т.к. эти секторы требуют значительных инвестиций, но продолжающаяся политическая нестабильность и неблагоприятные экономические условия не позволяют привлекать их в достаточном объеме. Экономический рост обеспечивает преимущественно ростом темпов добычи и экспорта продукции горнодобывающей отрасли. Мадагаскар обладает весьма ограниченными финансовыми возможностями для решения своих экономических и социальных проблем. Улучшение финансового состояния возможно при реализации программ финансовой помощи и кредитования развитых стран (ЕС, США, Япония) и международных финансовых организаций (МВФ, группа Всемирного банка).

ГЛАВА 2. МАДАГАСКАР В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

2.1. Общая характеристика социально-экономического развития Мадагаскара

Несмотря на богатство природных ресурсов, Мадагаскар является одной из беднейших стран мира. Политическая нестабильность, слабая институты и плохое управление препятствуют его росту.

Мадагаскар является одной из беднейших стран мира и сталкивается с огромными проблемами, такими, как сокращение бедности, борьба с коррупцией и аграрными реформами. После политического кризиса, ситуация резко ухудшилась: бедность в настоящее время затрагивает 92% населения, против 68% в 2005 году. Слабость островной экономики отражается и в таких показателях, как: уровень благосостояния населения, ВВП на душу населения, индексу развития человеческого потенциала. В 2017 году страна заняла 144 место по величине индекса развития человеческого потенциала.

По данным на конец 2013 года 4 млн. сельских жителей страдают от голода, причиной которого является деградация сельскохозяйственных земель. Кроме того, страна остается в высшей степени уязвимой от климатических потрясений и других внешних потрясений, таких, как ураганы, наводнения, саранчи и эпидемий.

Несмотря на сокращение государственных расходов в условиях недостаточных доходов, снижение иностранных кредитов и финансовой помощи, сокращение цен на топливо привели к накоплению бюджетной задолженности. Государственный долг составил около 35% ВВП в конце 2014 г. В марте 2014 года МВФ нормализовал отношения с Правительством Мадагаскара и в июне малагасийские власти получили выплаты в рамках ускоренного кредитования (FCR). Был разработан Новый Национальный план развития (PND), который определил среднесрочные приоритетные

экономические и структурные реформы. Приоритеты заключаются в повышении развитости социальной инфраструктуры и создании основы для более быстрого и всеобъемлющего экономического роста и сокращения бедности. План предполагает сокращение инвестиций в горнодобывающие отрасли страны и развитие нефтедобычи на шельфах острова. Выборы нового президента страны Эри Радзаунаримампианина в конце 2013 года, ознаменовали завершение переходного периода страны в политическом плане, который продолжался от переворота 2009 г. [73, с. 15-18].

Проанализируем основные макроэкономические показатели Мадагаскара с 2012 по 2016 годы и прогнозные значения на 2017 год. Данные представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1

Экономические показатели Мадагаскара с 2012 – 2017гг.

Показатели роста	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г. (прог.)
ВВП (млрд. долл.)	9,9	10,6	10,6	9,5	9,2	10,3
ВВП (рост в год % ; в постоянных ценах)	3	2,3	3,3	3,4	4,6	4,5
ВВП на душу населения; долл.	445	462	453	393	368	405
Государственный долг (% ВВП)	33,7	34	34,7	35,4	43,6	43,2
Уровень инфляции (%)	5,7	5,8	6,1	7,6	7,4	6,9
Сальдо счета текущих операций (млрд. долл.)	-0,6	-0,6	-0,03	-0,1	-0,2	-0,4
Сальдо счета текущих операций (% ВВП)	-6,7	-5,6	-0,2	-1,3	-2,2	-3,7
Курс валюты (средний годовой курс \$ на Ариари)	2147,6	2176,2	2354,3	2879	3103,7	3297,1

Источник:[76]

По данным таблицы 2.1 мы видим, что за период с 2012 по 2016 год ВВП страны уменьшается на 7,5%, с 9,92 млрд. долл. США до 9,17 млрд. долл. США, из-за сокращения объемов производства экспортных товаров и увеличение уровня инфляции . Также мы видим и оптимистический прогноз на 2017 год с увеличением ВВП страны на 13,1%, с 9,17млрд. долл. США до 10,37 млрд. долл. США.

В структуру ВВП Мадагаскара 30% ВВП вносит сельскохозяйственный сектор, занятость населения в котором составляет более двух третей населения. В силу физико-географического положения страны, сельскохозяйственное производство очень сильно зависит от погодноклиматических условий. Основные сельскохозяйственные культуры - рис (под посевами занято 50% обрабатываемой земли), бананы, кукуруза, маниок (кассава) и сладкий картофель. Выращивают также ананасы, авокадо, арахис, бобы, ваниль, гвоздику, гуаву, иланг-иланг, какао-бобы, кокосовый орех, корицу, кофе, чай, личи, манго, перец, сахарный тростник, сизаль, табак, хлопок, хурму и яблоки, хорошо развито овощеводство. Животноводство (разведение коз, крупного рогатого скота, овец и свиней) и птицеводство (разведение индеек, кур и уток) развивается в основном в целях внутреннего потребления. Потребности в продовольствии полностью не удовлетворяются.

В 2013 году объемы производства в сельскохозяйственном секторе существенно сократились из-за отсутствия дождей и нашествия саранчи. Так, производство риса, основной сельскохозяйственной и продовольственной культуры, сократилось на 20%. Это привело к росту цен на продовольствие, инфляция составила более 7% в год.

В рисунке 2.2 графически представлены данные о ВВП на душу населения в долларах США. ВВП на душу населения составлял в 2016 году 368 долларов США на человека.



Рис.2.2. Динамика ВВП на душу населения Мадагаскара с 2012 по 2017 гг.

Источник: Источник:[76]

Анализируя данный график, можно выводить, что ВВП на душу населения Мадагаскара с 2012 года до 2016 года снизился – 17,3% с 445 долл. США до 368 долл. США из-за экономического кризиса и политической нестабильности. По прогнозам статистической службы Мадагаскара ВВП на душу населения в 2017 году составит 405 долларов США на душу населения, т.е. увеличиться на 10,1% с 368 долл. США до 405 долл. США.

В рисунке 2.3 графически представлены данные государственного долга Мадагаскара.



Рис.2.3. Государственный долг Мадагаскара с 2012 по 2017 гг.

Источник:[76]

Государственный долг Мадагаскара на 2016 год составил 43% от ВВП страны. По прогнозу на 2017 год государственный долг не будет расти и составит те же 43% ВВП. За исследуемый период с 2012 года по 2016 год государственный долг увеличился на 29,3% (табл. 2.1).

На рисунке 2.4 графически представлены данные уровня инфляции Мадагаскара за 2012-2017 гг.



Рис.2.4.Уровень инфляции Мадагаскара с 2012 по 2017 гг.

Источник:[76]

По данным рисунка 2.4 мы видим, что уровень инфляции в 2016 году в стране составил 7,4%. По прогнозам на 2017 год планируется снижение уровня инфляции до 6,9%. Минимальные значения инфляции были зафиксированы в 2012-2013 гг. – 5,8%, максимальное высокое значение инфляции за анализируемый период зафиксировано в 2015 году – 7,6 % (табл. 2.1).

На рисунке 2.5 графически представлены сальдо счета текущих операций Мадагаскара за 2012-2017 гг.



Рис. 2.5. Сальдо счета текущих операций Мадагаскара за 2012-2017 гг.

Источник:[76]

На рисунке 2.5 представлены значения сальдо счета текущих операций страны за 2012-2016 гг. и прогноз на 2017 год в млрд. долларов США.

Как мы видим из таблицы 2.1 и рисунка 2.5 сальдо счета текущих операций отрицательно с 2012 по 2016годы: в 2012 году составляло -0,67 млрд. долл. США , в 2016 году -0,2 млрд. долл. США. Прогноз на 2017 год отрицательное сальдо на уровне 2015 года, что обусловлено экономическими и политическими событиями в стране.

В таблице 2.1 представлены данные среднего валютного курса доллара к ариари в год. Мы видим, рост курса доллара к ариари за исследуемый период составил почти 1000 ариари или 44,5%. В 2017 году прогнозируется дальнейший рост курса доллара к ариари. В настоящее время 1 доллар США равняется 3 297,14 малагасийский ариари. Динамика среднего валютного курса доллара к ариари за 2012- 2016 гг. и прогноз на 2017 год отражены на рисунке 2.6.



Рис.2.6. Динамика среднего валютного курса доллара к ариари 2012- 2017гг.

Источник:[76]

Структура экономической деятельности страны представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Структура экономики Мадагаскара

Структура экономической деятельности в разбивке по секторам	сельское хозяйство	промышленность	услуги
Занятость в промышленности (% от общей занятости)	75,3	7,9	16,9
Добавленная стоимость (% от ВВП)	24,1	18,1	57,8
Добавленная стоимость (% в год)	-0,7	6,8	3,7

Источник:[76]

По данным таблицы 2.2. мы видим, что наиболее важными областями в Мадагаскаре являются сельское хозяйство (хлопок, рис, дерево, ваниль, полезные ископаемые) и услуги (туризм).

Темпы роста реального ВВП составляют около 4,6%, а уровень инфляции - около 7% (табл. 2. 1). Поэтапная отмена субсидий на топливо способствует развитию инфляции. Рост сельскохозяйственного производства, которое медленно восстанавливается от тяжелого нашествия саранчи в 2013 году, составляет менее чем 1%. Рост промышленного производства составил в 2014 году 2%, постепенно восстанавливается сфера услуг, а именно туризм.

Динамика добавленной стоимости представлена на рисунке 2.7.

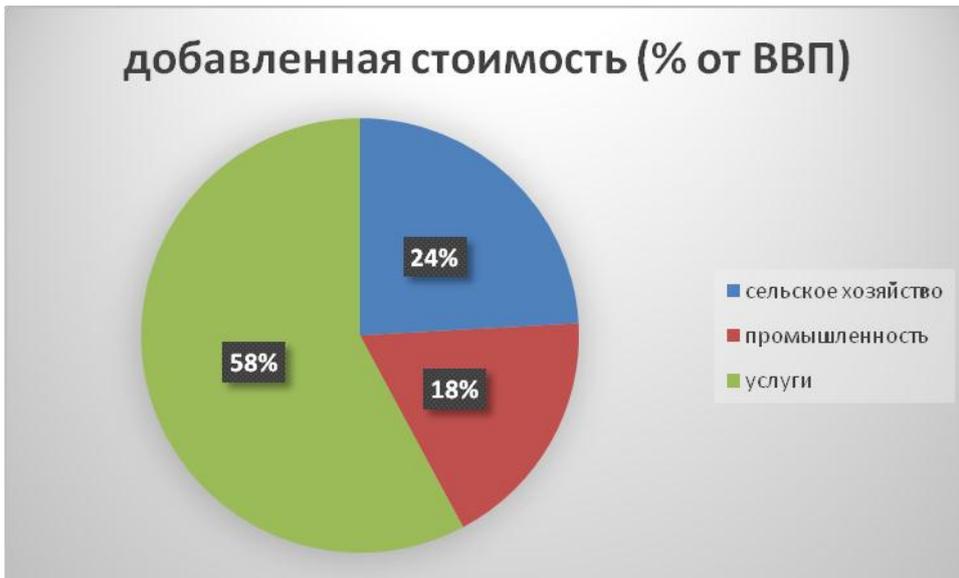


Рис.2.7. Динамика добавленной стоимости от ВВП страны

Источник:[76]

Таким образом, проанализировав социально-экономическое положение страны можно сделать следующие выводы.

Экономика Мадагаскара имеет два различных уровня: внутренний и внешний. Мадагаскар - страна, с доминирующим в экономике сельским хозяйством. Почти 88 % экономически активного населения занято в сельском хозяйстве. В 2016 году темпы экономического роста Мадагаскара составили 98,9% сравнивает в 2015 году. ВВП страны в 2016 году составлял 9,2 млрд. долл. США, ВВП на душу населения 368 долларов \$ США на человека. Уровень инфляции в 2016 году в стране составил 7,4%. Государственный долг Мадагаскара на 2016 год составил 43,6% от ВВП страны.

Дефицит торгового баланса является важным показателем экономики страны, он находится в процессе непрерывного снижения с 2009 года, благодаря добыче и экспорту полезных ископаемых. В 2014 году начата добыча нефти, и страна станет одним из мировых экспортеров нефти. Продукция сельскохозяйственного сектора составляет 20% экспорта. Горнодобывающая промышленность (добыча графита, полудрагоценных камней, слюды и хрома) развита слабо, остается зависимой от поставок

импортного оборудования для отрасли. Проблемной остается лесная и деревообрабатывающая отрасль промышленности страны, с начала политической нестабильности растет незаконный оборот древесины.

50% продукции обрабатывающей промышленности вырабатывается на предприятиях пищевой промышленности (производство арахисового и кокосового масла, колбасных изделий, кофе, молочных, мясных, овощных, рыбных и фруктовых консервов, поваренной соли, специй и сахара, переработка какао-бобов). Развиваются бумажная, кожевенная, мебельная, пивоваренная, табачная и текстильная промышленность.

При условии политической стабилизации, Мадагаскар вновь может претендовать на выгодные режимы экспортной торговли текстилем в США, странах ЕС. Стабильная политическая ситуация будет способствовать привлечению числа инвесторов, развитию инвестиционных проектов в добывающей промышленности (добыча угля, бокситов, титана), обрабатывающей промышленности, туризме. Экономика страны зависима от внешнеполитических факторов, отношений с США и странами Европейского союза.

2.2. Оценка внешнеэкономического потенциала и анализ внешней торговли Мадагаскара

В настоящее время состояние экономики Мадагаскара таково, что предприятия страны не могут удовлетворять совокупный спрос населения. Часть товаров народного и промышленного потребления вообще не производится на территории страны. Поэтому многие товары на Мадагаскар ввозятся из-за рубежа. Малагасийский импорт составляют машины, оборудование, транспортные средства, товары народного потребления. Кроме того, импортируются топливно-энергетические ресурсы, с каждым годом происходит увеличение импорта углеводов.

Импортные поставки традиционно играют значительную роль в решении многих жизненно важных задач социально-экономического развития страны и обеспечения как производственной сферы, так и населения теми видами продукции, которые внутри страны не производятся или производятся в недостаточных объемах. Проблемы индустриализации страны реконструкция народного хозяйства в послевоенные годы, исправление неблагоприятного баланса продовольственных товаров в неурожайные годы и многие другие не менее значимые задачи общенационального масштаба решались в большой степени с помощью импорта. Основными торговыми партнерами являются Китай, Франция, ОАЭ(Объединенные Арабские Эмираты),Европейский Союз, Япония, ЮАР, США, Маврикий, Индия и Малайзия.

Проанализируем более подробно товарную и географическую структуру импорта Мадагаскара за период с 2012 по 2016 гг., выделив 10 наиболее значимых импортных товарных категорий и 10 основных стран-партнеров и прочие страны по импорту продукции.

Географическая структура импорта представлена в таблице 2.3. Объемы импорта представлены по отдельным странам в млрд. долларов США с 2012 по 2016 гг.

Таблица 2.3

Объемы импорта по 10 основным странам-партнерам и прочим странам в 2012-2016 гг., в млн. долл. США

Экспортеры	2012 г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р.2016/2 012	Сред.ур
Китай	379	400	512	539	629	165,9	491,8
Франция	160	160	203	183	204	127,5	182
Индия	129	149	209	181	191	148,1	171,8
Объединенные Арабские Эмираты	389	554	577	189	163	41,9	374,4
ЮАР	152	145	154	139	144	94,7	146,8
Саудовская Аравия	9	10	16	22	121	1344,4	35,6
США	99	94	101	128	106	107,1	105,6
Маврикий	77	85	111	101	98	127,2	94,4
Пакистан	65	96	134	101	96	147,6	98,4
Малайзия	30	37	57	57	80	266,6	52,2
Прочие	1169	969	1280	1320	1034	88,4	1154,4

Окончание таблицы 2.3

Итого	2658	2699	3354	2960	2866	2659,7	2907,4
-------	------	------	------	------	------	--------	--------

Источник: [52]

По данным таблицы 2.3 можно сказать, что на протяжении исследуемого периода основными торговыми партнерами страны по импорту товаров являются Китай, Франция, Индия, ОАЭ, ЮАР, Саудовская Аравия, США, Маврикий, Пакистан, Малайзия и прочие страны. Импорт товаров из Китая увеличился за период с 2012 года по 2016 год на 65%, с Францией на 27%, с Индией на 48% , с США на 7%. Объем импорта из США сократился что обусловлено политическим кризисом в стране, отсутствием поддержки США нового Правительства Мадагаскара.

На рисунке 2.8 представлена динамика объема импорта продукции по 10 основным странам-партнерам 2012-2016 гг.



Рис.2.8. Динамика суммарного объема импорта продукции по 10 основным странам-партнерам 2012-2016 гг.

Источник:[52]

В таблице 2.4 представлен удельный вес стран партнеров в общем объеме импорта за 2012-2016гг.

Таблица 2.4

Удельный вес стран партнеров в общем объеме импорта за 2012-2016гг.

Экспортеры	Доля импорта в 2012г.	Доля импорта в 2013г.	Доля импорта в 2014г.	Доля импорта в 2015г.	Доля импорта в 2016г.
Китай	14,3	14,8	15,3	18,2	21,9
Франция	6	5,9	6,1	6,2	7,1
Индия	4,9	5,5	6,2	6,1	6,7
ОАЭ	14,7	20,5	17,2	6,4	5,7
ЮАР	5,7	5,4	4,6	4,7	5
Саудовская Ар.	0,4	0,4	0,5	0,8	4,2
США	3,7	3,5	3	4,3	3,7
Маврикий	2,9	3,2	3,3	3,4	3,4
Пакистан	2,5	3,6	4	3,4	3,4
Малайзия	1,1	1,4	1,7	2	2,8
Прочие	43,8	35,8	38,1	44,5	36,1
Итого	100	100	100	100	100

Источник:[52]

По данным таблицы 2.4 мы видим, что наибольший удельный вес по импорту на протяжении всего рассматриваемого периода занимал Китай, Франция, Индия, ОАЭ. На рисунке 2.9 представлен удельный вес стран партнеров Мадагаскара по импорту в 2016 году.



Рис. 2.9. Доля стран партнеров Мадагаскара по импорту в 2016 году,%

Источник:[52]

Данные рисунка 2.9 показывают, что основным торговым партнером в течение рассматриваемого периода является Китай. Доля импорта из КНР в

2016 году составила почти 22 %, второе место – Франция и Индия 7% и третье место – ОАЭ 6%.

В таблице 2.5 представлена товарная структура импорта Мадагаскара с 2012 по 2016 год в млн. долларов США. Основными импортируемыми товарами на остров являются минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные, ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности, и др.

За 2012-2016 году импорт минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки, битуминозного вещества, восков минеральных уменьшился на 29,5 %, импорт ядерных реакторы, котлов, оборудования и механических устройств увеличился на 10,7%, незначительно увеличился импорт соли, серы, камня, штукатурных материалов, извести и цемента. По всем остальным категориям наблюдается существенное снижение объемов импорта, что обусловлено политической и экономической нестабильностью страны.

Таблица 2.5

Товарная структура импорта Мадагаскара с 2012 по 2016 гг., млн. долларов США

Код	Продукты импорта	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/ 2012	Сред.ур.
27	Минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	615	639	735	496	440	71,5	585
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части.	205	196	249	237	227	110,7	222,8

Окончание таблицы 2.5

87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	193	141	178	156	180	93,2	169,6
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	127	96	158	173	140	110,2	138,8
25	соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	63	116	154	159	125	198,4	123,4
39	Пластмассы и изделия из него	78	77	103	100	113	144,8	94,2
30	фармацевтическая продукция	83	77	104	98	112	134,9	94,8
51	Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса	87	108	126	112	100	114,9	106,6
15	жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	57	51	65	67	97	170,1	67,4
10	злаки	94	155	168	106	93	98,9	123,2
	Прочие	1056	1043	1314	1256	1239	117,3	1181,6
	Итого	2658	2699	3354	2960	2866	1365,3	2907,4

Источник: [50]

В 2016 году общий объем импорта составлял 2866 млн. долл. США, но ежегодно объем импортируемой продукции снижался: в 2013 – на 1,5%; 2014– на 24,2%; 2015–на 11,7% ; 2016–на 3,1%.

В таблице 2.6 представлен удельный вес импортных товаров в общем объеме импорта с 2012 по 2016 годы.

Таблица 2.6

Удельный вес импорта в общем объеме импорта за 2012-2016гг., %

Код	Продукты	Доля импорта 2012 г.	Доля импорта 2013 г.	Доля импорта 2014 г.	Доля импорта 2015 г.	Доля импорта 2016 г.
27	Минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	23,17	23,69	21,91	16,78	15,36
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части.	7,72	7,29	7,44	8,03	7,94
87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	7,28	5,25	5,33	5,28	6,28
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	4,79	3,57	4,73	5,88	4,91
25	соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	2,4	4,3	4,59	5,39	4,37
39	Пластмассы и изделия из него	2,96	2,86	3,1	3,39	3,97
30	фармацевтическая продукция	3,15	2,86	3,11	3,32	3,94
51	Шерсть, тонкий или грубый волос животных; пряжа и ткань, из конского волоса	3,29	4,02	3,76	3,81	3,5
15	жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	2,18	1,92	1,96	2,28	3,4
10	злаки	3,56	5,78	5,01	3,6	3,26
	Прочие	39,5	38,46	39,06	42,24	43,07
	Итого	100	100	100	100	100

Источник: [50]

Данные таблицы 2.6 показывают, что импорт продукции на Мадагаскар уменьшился, что было вызвано снижением импорта в 2016 году. Первое место по доле импорта занимают минеральное топливо, нефть и продукты ее перегонки, битуминозные вещества, воски минеральные (15%), второе место - ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части (7,94%), третью позицию занимают средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности (6,28%). Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта графически представлена на рисунке 2.10.



Рис. 2.10. Доля импорта по товарным группам за 2016 год

Источник:[50]

Можно сказать, что экономика Мадагаскара имеет сильную зависимость от импорта, особенно от импорта продовольственных товаров, что создает угрозу национальную продовольственной безопасности. Это является следствием непродуманной внешнеторговой политики страны. Зачастую на территорию страны ввозится дешевая продукция, очень низкого качества, которая по качеству уступает производимой на территории страны продукции. Основными торговыми партнерами страны по импорту товаров являются Китай, ЮАР, страны Европейского союза, ОАЭ.

Мадагаскар является страной известной разнообразием и богатством природных ресурсов. Основными источниками роста экономики на данный момент являются туризм, экспорт текстильной и лёгкой промышленности, экспорт продуктов сельского хозяйства и экспорт полезных ископаемых.

Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются страны Европейского союза, США и Китая. Основными статьями экспорта страны

кофе, чай, ваниль, гвоздика, какао, морские продукты, крупный рогатый скот, дерево, хлопок одежды, нефть и полезные ископаемые.

Но основная часть экспорта приходится на экспорт сельскохозяйственной продукции. Проанализируем товарную и географическую структуру экспорта Мадагаскара, выделив 10 наиболее значимых экспортных товаров и 10 основных стран-партнеров по экспорту продукции и прочие группы товаров и страны. В таблице 2.7 представлены данные объема экспортных товаров с 2012 по 2016 год.

Таблица 2.7

Динамика объемов экспорта Мадагаскара за 2012-2016гг., в млн.долл. США

Код	Продукты экспорта	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/2012	Сред. ур.
9	Кофе , Чай , Мате, или парагвайский чай, и пряности	191	152	264	393	565	295,8	313
75	Никель и изделия из него	59	321	602	550	397	672,8	385,8
62	Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного и ручного вязания	149	190	245	205	239	160,4	205,6
61	Предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	152	180	213	206	223	146,7	194,8
3	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	73	90	109	90	116	158,9	95,6
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	10	46	87	95	80	800	63,6
26	Руды, шлак и зола	136	105	97	71	58	42,6	93,4
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	82	72	84	64	44	53,6	69,2
7	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	24	28	41	42	39	162,5	34,8
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них, бижутерия, монеты	25	22	26	27	39	156	27,8
	Прочие	323	420	475	421	360	111,4	399,8

Окончание таблицы 2.7

Итого	1224	1626	2243	2164	2160	2760,9	1883,4
-------	------	------	------	------	------	--------	--------

Источник:[49]

Как следует из данных таблицы 2.7, темпы прироста суммарного объема экспорта товаров всех категорий значительно колебались на протяжении рассматриваемого периода. В 2013 году объем экспорта сократился на 32,8%, в 2014 сократился на 37,9%, в 2015 наблюдалось уменьшение объемов экспорта в стране на по данным товарным группам на 3,5%, в 2016 – снижение на 0,1%. Существенное снижение экспорта в 2012, 2013 годах объясняется не только снижением мировых цен, но и сокращением физических объемов экспорта.

За исследуемый период 2016 год экспорт кофе, чая, мате, или парагвайского чая, и пряностей, никеля и изделия из него, предметов одежды увеличился. Существенное увеличение объемов экспорта зафиксировано по таким группам товаров: кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности на 26%, никеля и изделий из него – на 18 %, предметов одежды, кроме трикотажных машинного и ручного вязания, на 11%.

В таблице 2.8 рассчитан удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта по годам с 2012 по 2016 год.

Таблица 2.8

Удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта по годам с 2012 по 2016 гг., %

Код	Продукты	Доля экспорта в 2012г.	Доля экспорта в 2013г.	Доля экспорта в 2014г.	Доля экспорта в 2015г.	Доля экспорта в 2016г.
9	Кофе , Чай , Мате, или парагвайский чай, и пряности	15,66	9,37	11,79	18,18	26,17
75	Никель и изделия из него	4,85	19,75	26,87	25,44	18,42
62	Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного и ручного вязания	12,23	11,71	10,94	9,51	11,07
61	Предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	12,44	11,11	9,52	9,53	10,34
3	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	6,01	5,53	4,9	4,18	5,4
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	0,83	2,88	3,9	4,4	3,72

Окончание таблицы 2.8

26	Руды, шлак и зола	11,12	6,49	4,35	3,31	2,69
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	6,74	4,44	3,76	2,97	2,08
7	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	1,97	1,73	1,85	1,97	1,85
71	Жемчуг природный или культивируемый, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них, бижутерия, монеты	2,09	1,4	1,17	1,26	1,83
	Прочие	26,06	25,59	20,95	19,25	16,43
	Итого	100	100	100	100	100

Источник: [49]

По данным таблицы 2.8 мы видим, что наибольший удельный вес в экспорте в 2016 году занимают кофе, чай, сате, или парагвайский чай, и пряности (26,17%), никель и изделия (18,42%), предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного и ручного вязания (11,07%).

Графически удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в 2016 году представлен на рисунке 2.11.

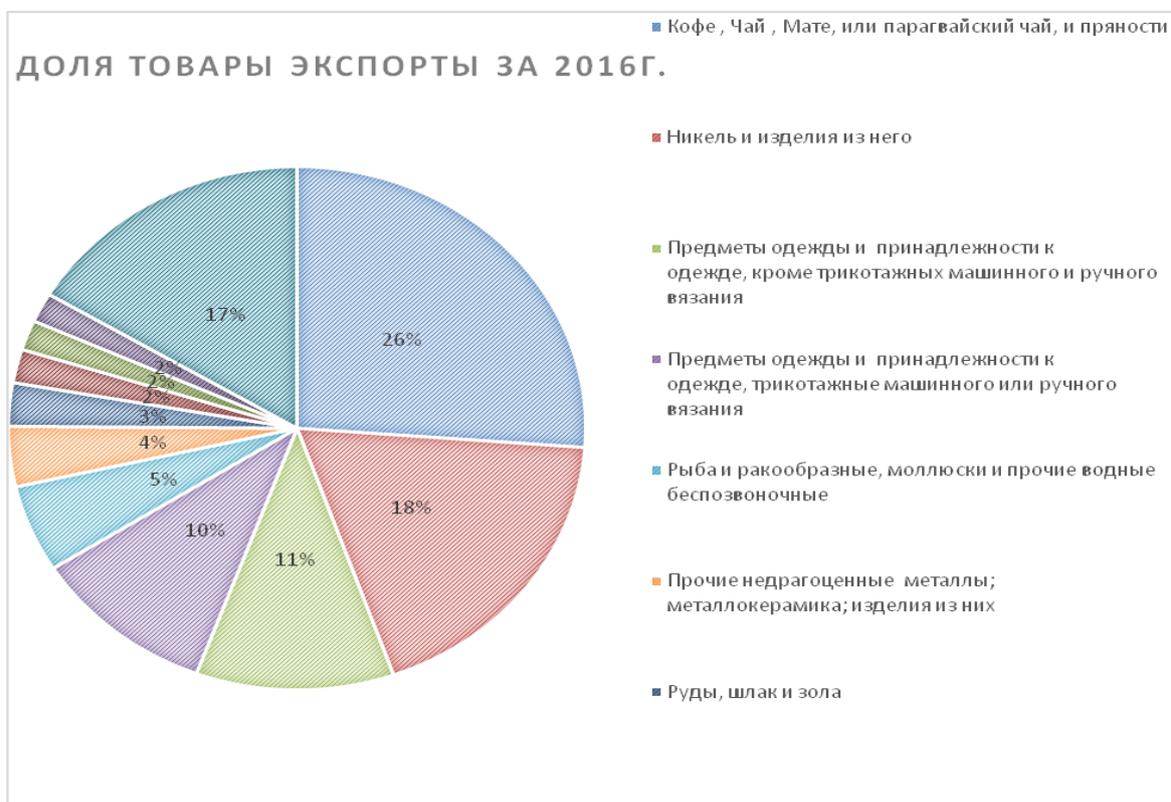


Рис. 2.11. Удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в 2016 году

Источник:[49]

Таким образом, в последние годы экспорт рыбы и ракообразных, моллюсков и прочих водных беспозвоночных, недрагоценных металлов, металлокерамики и изделий из них уменьшился из-за нестабильного состояния мировой и национальной экономики.

Мадагаскар имеет достаточное большое число стран-партнеров по экспорту продукции. Со многими странами заключены двусторонние, многосторонние соглашения по экспорту товаров, многими товарами страна торгует на международных товарных биржах. Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются США, Франция, Китай, Германия, ЮАР и другие страны.

В таблице 2.9 представлены географическая структура экспорта страны с 2012 по 2016 год в млн. долл. США.

Таблица 2.9

Динамика экспорта по основным странам партнерам за 2012-2016гг., в млн. долл. США.

Импортеры	2012г	2013г	2014г	2015г	2016г	Т.Р. 2016/2012	Сред. ур.
Франция	356	413	526	436	519	145,7	450
США	54	126	186	234	282	522,2	176,4
Германия	76	91	99	126	189	248,6	116,2
Китай	102	114	100	142	144	141,1	120,4
Япония	6	74	144	114	114	1900	90,4
Нидерланды	27	97	146	145	98	362,9	102,6
Республика Корея	17	72	139	113	95	558,8	87,2
Индия	67	39	68	118	84	125,3	75,2
ЮАР	40	73	97	87	78	195	75
Сингапур	49	26	22	31	70	142,8	39,6
Прочие	430	501	716	618	487	113,2	550,4
Итого	1224	1626	2243	2164	2160	4456,1	1883,4

Источник:[51]

По данным таблицы 2.9 мы видим, что за исследуемый период с 2012 года по 2016 год уменьшались объемы экспорта из Мадагаскара на территорию Нидерландов, Республики Корея, Сингапура. Экспорт во

Францию, США, Германию, Китай увеличивался. Франция исторически является основным торговым партнером Мадагаскара. Темп прироста экспорта во Францию увеличился за данный период на 45%.

Изменения суммарного объема экспорта в различные страны в рассматриваемый период имеют скачкообразную динамику. Темп прироста в 2013 году имел положительное значение и составил 32,8%, в 2014 – увеличение на 37,9%, в 2015 – сокращение на 3,5%, в 2016 – сокращение на 0,2%. Общий объем экспорта с 2008 по 2014 год увеличился на 76%.

Динамика общего объема экспорта по основным странам партнерам за 2012-2016гг. представлена на рисунке 2.12.



Рис. 2.12. Динамика суммарного объема экспорта по 10 основным странам-партнерам 2012-2016г.

Источник:[51]

В таблице 2.10 представлен удельный вес стран торговых партнеров в общем объеме с 2012 по 2016 годы.

Таблица 2.10

Удельный вес стран партнеров в общем объеме экспорта за 2012-2016гг., %

Импортеры	Доля экспорты в 2012г.	Доля экспорты в 2013г.	Доля экспорты в 2014г.	Доля экспорты в 2015г.	Доля экспорты в 2016г.
Франция	29,1	25,4	23,5	20,2	24,1
США	4,4	7,8	8,3	10,8	13,1
Германия	6,2	5,6	4,4	5,8	8,8
Китая	8,4	7,1	4,5	6,6	6,7
Япония	0,5	4,6	6,4	5,3	5,3
Нидерланды	2,2	6	6,5	6,7	4,6
Республика Корея	1,4	4,5	6,2	5,3	4,4
Индия	5,5	2,4	3	5,5	3,9
ЮАР	3,3	4,5	4,3	4	3,6
Сингапур	4	1,6	1	1,4	3,2
Прочие	35	30,5	31,9	28,6	22,3
Итого	100	100	100	100,2	100

Источник:[51]

По данным таблицы 2.10 мы видим, что экспорт Мадагаскара в 2016 году увеличился по каждой стране партнера как Франция увеличилась на 3,9% чем в 2015 году, США на 2,3%, Германия на 3%, Китая на 1% и другие.

Графически удельный вес стран партнеров в общем объеме экспорта в 2016 году представлен на рисунке 2.13.

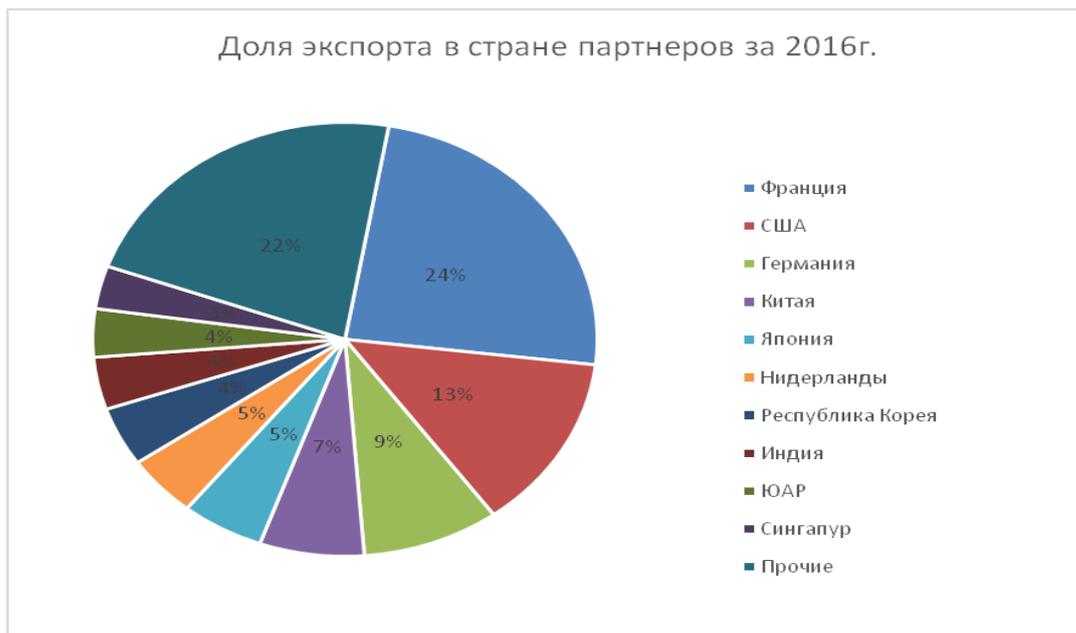


Рис. 2.13. Доли экспорта стран партнеров Мадагаскара за 2016 год

Источник:[51]

По данным рисунка 2.13 можно сделать вывод о том, что основным торговым партнером в 2016 году стала Франция, ее доля составляет 24%. Доля экспорта в США в этом же году составила 13%, доля Германии 8,8%.

Таким образом, экспорт Мадагаскара уменьшился на 0,1% до 2160 млн. долл. США в 2016 году с 2164 млн. долл. США в 2015 году. Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются Сингапур, ЮАР, США, Франция, Китай, Германия, ЮАР и другие страны. Франция является основным экспортным рынком Мадагаскара, экспорт в эту страну увеличился на 19% до 519 млн. \$ США в 2016 году с 436 млн. \$ США в 2015 году, что обусловлено увеличением объемов экспорта текстиля, текстильных изделий, гвоздики, креветок.

Франция колонизовала Мадагаскар с 1896-1960гг. Франция входит в географическую структуру Мадагаскара по политическому, экономическому, социальному принципу, до сих пор отношения этих стран сильные, взаимозависимые и взаимосвязанные. Мадагаскар импортирует из Франции продукцию фармацевтической промышленности, электрические машины и оборудование, транспортные средства, прочие готовые текстильные изделия, пластмассу и изделия из нее, изделия из черных металлов, хлопок и прочие.

Рассмотрим товарную структуру импорта из Франции в период с 2014 по 2016гг. (табл. 2.11).

Таблица 2.11

Товарная структура импорта Мадагаскара из Франции за 2014 -2016гг.,
в млн. долл. США

Код	Все продукты	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/ 2012	Сред. ур.
30	фармацевтическая продукция	20	17	20	100	19
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звукопроизводящая аппаратура ,аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	15	18	20	133,3	17,6

Окончание таблицы 2.11

84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части	16	16	20	125	17,3
87	Транспортные средства, тракторы, циклы и другие наземные транспортные средства	19	17	17	89,4	17,6
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	12	8	14	116,6	11,3
63	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении тряпье	6	7	8	133,3	7
39	Пластмассы и изделия из него	4	7	8	200	6,3
73	Изделия из черных металлов	5	4	7	140	5,3
52	хлопок	3	2	5	166,6	3,3
90	инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	3	3	4	133,3	3,3
	Прочие	100	84	81	81	88,3
	Итого	203	183	204	1418,8	196,6

Источник:[54]

По данным таблицы 2.11 мы видим, что в 2016 году общий объем импорта из Франции составил 204 млн. \$, объем в 2015 г. снизился на 9,8%, в 2016 г. повысился на 11,4%. Общий объем импорта по товарным категориям приведен в таблице 2.10

В таблице 2.12 представлен удельный вес импортных товаров в общем объеме импорта с 2014 по 2016 годы.

Таблица 2.12

Удельный вес импортируемых товаров из Франции на Мадагаскар

Код	Все продукты	Доля 2014г.	Доля 2015г.	Доля 2016г.
30	фармацевтическая продукция	9,8	9,2	9,8
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звукопроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	7,3	9,8	9,8
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части	7,8	8,7	9,8
87	Транспортные средства, тракторы, циклы и другие наземные транспортные средства	9,3	9,2	8,3
23	Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных	5,9	4,3	6,8
63	Прочие готовые текстильные изделия; наборы; одежда и текстильные изделия, бывшие в употреблении тряпье	2,9	3,8	3,9
39	Пластмассы и изделия из него	1,9	3,8	3,9
73	Изделия из черных металлов	2,4	2,1	3,4
52	хлопок	1,4	1,1	2,4

Окончание таблицы 2.12

90	инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности	1,4	1,6	1,9
	Прочие	49,2	45,9	39,7
	Итого	100	100	100

Источник:[54]

Данные таблицы 2.12 показывают, что импорт продукции на Мадагаскар увеличился, что было вызвано ростом импорта в 2016 году. Доля импорта фармацевтической продукции составила 9,8%; электрические машины и оборудование – 9,8%; ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части – 9,8%; Остатки и отходы пищевой промышленности – 6,8%.

Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта графически представлена на рисунке 2.14.



Рис. 2.14. Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта из Франции на Мадагаскар

Источник:[54]

Можно сказать, что экономика Мадагаскара имеет сильную зависимость от импорта из Франции.

Мадагаскар активно экспортирует товары во Францию. Основная часть экспорта приходится на экспорт сельскохозяйственной продукции.

Проанализируем товарную структуру экспорта Мадагаскара во Францию, выделив 10 наиболее значимых экспортных товаров. В таблице 2.13 представлены данные объема экспортных товаров с 2014 по 2016 гг.

Таблица 2.13

Динамика объемов экспорта Мадагаскара во Францию за 2014-2016 гг.,
в млн. долл. США

Код	Все продукты	2014 г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/2014	Сред. ур.
62	Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажные машинного или ручного вязания	184	135	147	79,8	155,3
9	Кофе, чай, мате или парагвайский чай, и пряности	56	68	125	223,2	83
3	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	69	56	82	118,8	69
61	предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	16	21	19	118,7	18,6
27	Минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	38	31	19	50	29,3
20	продукты переработки овощей, фруктов, орехов или других частей растений	16	14	19	118,7	16,3
16	готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков и других водных беспозвоночных	27	14	11	40,7	17,3
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	11	8	9	81,8	9,3
91	часы всех видов и их части	10	9	9	90	9,3
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части	3	7	9	300	6,3
	Прочие	96	73	70	72,9	79,6
	Итого	526	436	519	1294,9	493,6

Источник: [53]

Как следует из данных таблицы 2.13 темпы прироста суммарного объема экспорта товаров всех категорий значительно колебались на протяжении рассматриваемого периода. В 2015 году объем экспорта сократился на 17,1%, в 2016 увеличился на 19,03%. Существенное снижение экспорта в 2015 годах объясняется не только снижением мировых цен, но и сокращением физических объемов экспорта.

В таблице 2.14 рассчитан удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара во Францию по годам с 2014 по 2016 год.

Таблица 2.14

Удельный вес экспорта товаров в общем объеме экспорта за 2014-2016гг., %

Код	Все продукты	Доля 2014г.	Доля 2015г.	Доля 2016г.
62	предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажные машинного или ручного вязания	34,9	30,9	28,3
9	Кофе, чай, мате или парагвайский чай, и пряности	10,6	15,5	24,1
3	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	13,1	12,8	15,7
61	предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного вязания	3,04	4,8	3,6
27	Минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	7,2	7,1	3,6
20	продукты переработки овощей, фруктов, орехов или других частей растений	3,04	3,2	3,6
16	готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков и других водных беспозвоночных	5,1	3,2	2,1
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	2,1	1,8	1,7
91	часы всех видов и их части	1,9	2,1	1,7
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части	0,5	1,6	1,7
	Прочие	18,2	16,7	13,4
	Итого	100	100	100

Источник:[53]

По данным таблицы 2.14 мы видим, что наибольший удельный вес в экспорте в 2016 году занимают предметы одежды и принадлежности к одежде (28,3%), кофе, чай, мате или парагвайский чай, и пряности (24,1%), рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные (15,7%) и прочие товары (13,4%).

Графически удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара во Францию в 2016 году представлен на рисунке 2.15.

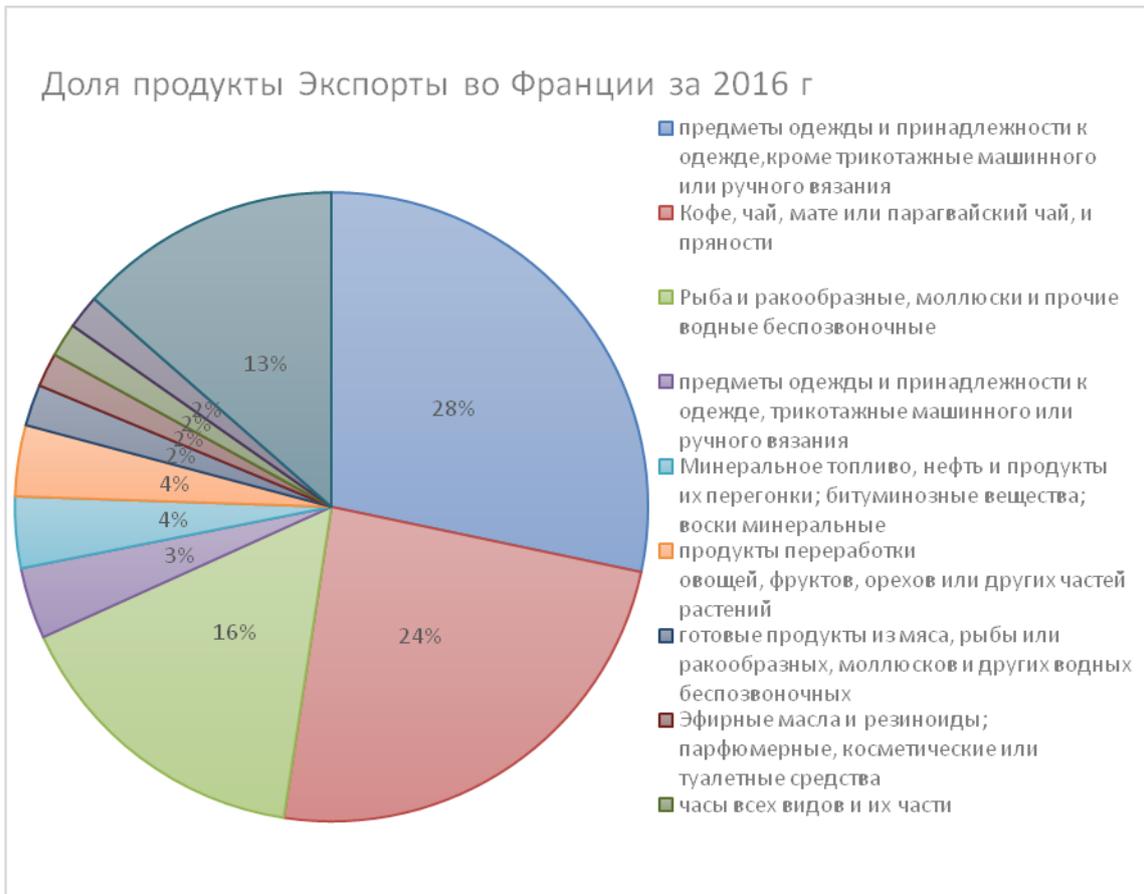


Рис. 2.15. Удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в 2016 году

Источник:[53]

Таким образом, объем экспорта кофе, чая, мате или парагвайского чая, пряностей, рыбы и ракообразные, моллюски и прочих водных беспозвоночных увеличился, а экспорт предметами одежды и принадлежностями к одежде и прочими товарами уменьшился из-за нестабильного состояния мировой и национальной экономики.

Стоит отметить, что еще одним значимым торговым партнером Мадагаскара является Китай, который в настоящее время активно наращивает свое присутствие в странах Африки. В 2016 году прошли двусторонние переговоры министра иностранных дел КНР Ван И и президента Мадагаскара Эри Радзаунаримампианина. В ходе переговоров были рассмотрены перспективы развития межгосударственных отношений по укреплению двусторонних связей в социальной, политической,

экономической и других областях. Основными сферами для сотрудничества на территории Мадагаскара Правительствами стран выбраны сельское хозяйство, рыболовство, обрабатывающая промышленность, сфера туристических услуг и региональная авиация.

Основными статьями экспорта в Китай является никель и изделия из него, руды, шлак и зола, рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные и прочие товары. В таблице 2.15 представлены данные объема экспортных товаров с 2014 по 2016 гг.

Таблица 2.15

Динамика объемов экспорта Мадагаскара в Китай за 2014-2016гг., в млн. долл. США

Код	Все продукты	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/ 2014	Сред. ур.
75	Никель и изделия из него	13	49	81	623,1	47,6
26	Руды, шлак и зола	31	36	16	51,6	27,6
3	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	20	20	15	75	18,3
71	жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	8	10	7	87,5	8,
29	Органические химические соединения	2	4	5	250	3,6
25	Соли; Сера; Земля и камни; штукатурки, известь и цемент	3	4	4	133,3	3,6
	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной	4	2	2	50	2,6
41	необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	6	6	1	16,6	4,3
13	шеллак природный неочищенный, камеди, смолы и другие растительные соки и экстракты	1	1	1	100	1
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметические или туалетные средства	2	1	1	50	1,3
	Прочие	10	9	11	110	10
	Итого	100	142	144	1547,1	128,6

Источник:[55]

Как следует из данных таблицы 2.15 темпы прироста суммарного объема экспорта товаров всех категорий значительно колебались на

протяжении рассматриваемого периода. В 2015 году объем экспорта увеличился на 42%, в 2016 увеличился на 1,4%.

В таблице 2.16 рассчитан удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта по годам с 2014 по 2016 гг.

Таблица 2.16

Удельный вес экспорта товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в Китай за 2014-2016гг., %

Код	Все продукты	Доля 2014г.	Доля 2015г.	Доля 2016г.
75	Никель и изделия из него	13	34,5	56,2
26	Руды, шлак и зола	31	25,3	11,1
3	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	20	14,1	10,4
71	жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	8	7,04	4,8
29	Органические химические соединения	2	2,8	3,4
25	Соли; Сера; Земля и камни; штукатурки, известь и цемент	3	2,8	2,7
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной	4	1,4	1,3
41	необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	6	4,2	0,6
13	шеллак природный неочищенный, камеди, смолы и другие растительные соки и экстракты	1	0,7	0,6
33	Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметические или туалетные средства	2	0,7	0,6
	Прочие	10	6,3	7,6
	Итого	100	100	100

Источник:[55]

По данным таблицы 2.16 мы видим, что наибольший удельный вес в экспорте в 2016 году занимают никель и изделия из него (56,2%), руды, шлак и зола (11,1%), рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные (10,4%). Графически удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в 2016 году представлен на рисунке 2.16.



Рис. 2.16. Удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в Китае в 2016 году

Источник:[55]

Таким образом, в последние годы объем экспорта никеля и изделий из него; органических химических соединений увеличились, по остальным товарным группам мы наблюдаем сокращение объемов из-за нестабильного состояния мировой и национальной экономики.

В таблице 2.17 представлена товарная структура импорта Мадагаскара из Китая с 2014 по 2016 год в млн. долл. Основными импортируемыми товарами на остров являются электрические машины и оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности, шерсть, пряжа и ткань из конского волоса, ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства, их части, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности.

Таблица 2.17

Товарная структура импорта Мадагаскара из Китая за 2014-2016гг., в млн.долл. США

Код	Все продукты	2014г.	2015г.	2016г.	Т.Р. 2016/ 2014	Сред. ур.
85	электрические машины и оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	56	71	70	125	65,6
51	Шерсть, тонкий или грубый волос; Пряжа и ткань из конского волоса	76	80	64	84,2	73,3
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства, их части	50	39	57	114	48,6
87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	29	26	32	110,3	29
72	черные металлы	21	25	30	142,8	25,3
52	Хлопок	18	21	28	155,5	22,3
39	пластмассы и изделия из них	15	18	23	153,3	18,6
30	Фармацевтическая продукция	18	18	22	122,2	19,3
60	Трикотажные полотна машинного или ручного вязания	14	13	22	157,1	16,3
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	15	23	21	140	19,6
	Прочие	196	200	255	130,1	217
	Итого	508	534	624	1434,8	555,3

Источник:[56]

Мы видим, что в 2016 году общий объем импорта составлял 2756 млрд. ариари, но ежегодно объем импортируемой продукции увеличивался: в 2015 – на 5,1%; 2016 – на 16,8%. В таблице 2.18 представлен удельный вес импортных товаров из Китая в общем объеме импорта с 2014 по 2016 годы.

Таблица 2.18

Удельный вес импорта в общем объеме импорта за 2014-2016гг., %

Код	Все продукты	Доля 2014 г.	Доля 2015г.	Доля 2016г.
85	электрические машины и оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	11,02	13,2	11,2
51	Шерсть, тонкий или грубый волос; Пряжа и ткань из конского волоса	14,9	14,9	10,2
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства, их части	9,8	7,3	9,1
87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	5,7	4,8	5,1
72	черные металлы	4,1	4,6	4,8
52	Хлопок	3,5	3,9	4,4

Окончание таблицы 2.18

39	пластмассы и изделия из них	2,9	3,3	3,6
30	Фармацевтическая продукция	3,5	3,3	3,5
60	Трикотажные полотна машинного или ручного вязания	2,7	2,4	3,5
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	2,9	4,3	3,3
	Прочие	38,5	37,4	40,8
	Итого	100	100	100

Источник:[56]

Данные таблицы 2.18 показывают, что импорт продукции на Мадагаскар из Китая увеличивался. Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта из Китая графически представлена на рисунке 2.17

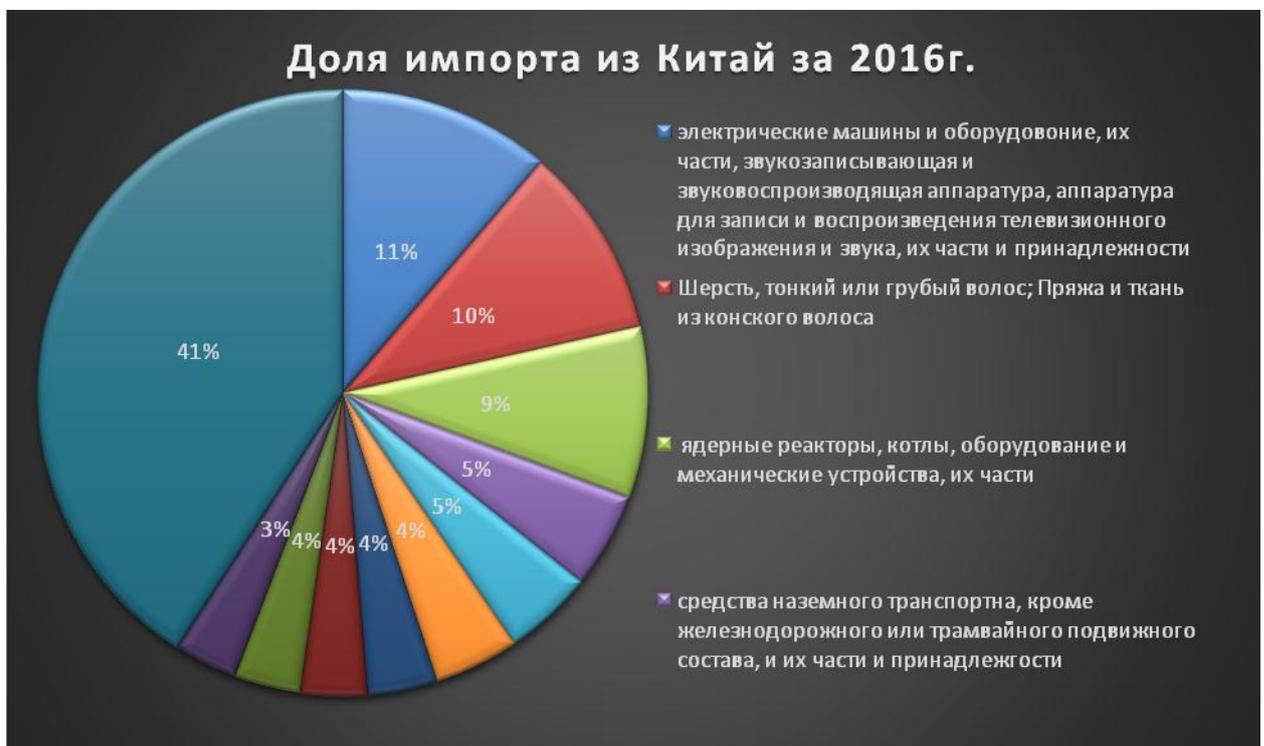


Рис. 2.17. Доля импорта из Китая по товарным группам за 2016год

Источник:[56]

По данным рисунка 2.17 мы видим, что доля импорта электрических машин и оборудование, их части, звукозаписывающей и звуковоспроизводящей аппаратуры, аппаратуры для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука составила 11,2%; шерсть, тонкий или грубый волос, пряжа и ткань из конского волоса – 10,2%,

ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства, их части – 9,1%.

Несмотря на то, что ВВП Мадагаскара приблизился к 10 млрд. долларов США, экономический рост страны остается слабым. В этой связи привлечение иностранных инвестиций стало первостепенной задачей государства для развития экономики. «Мадагаскар приветствует вложения китайских инвесторов и ведение ими бизнеса в Мадагаскаре, в частности в энергетике, инфраструктуре и других отраслях», - отметил президент Мадагаскара Эри Радзаунаримампианина.

Таким образом, экономика Мадагаскара имеет сильную зависимость от импорта, особенно от импорта продовольственных товаров, что создает угрозу национальной продовольственной безопасности. Это является следствием непродуманной внешнеторговой политики страны. Зачастую на территорию страны ввозится дешевая продукция, очень низкого качества, которая по качеству уступает производимой на территории страны продукции.

Торговля Мадагаскара достигла € 5,6 млрд в 2015 году, рост составил 22,8% по сравнению с 2014 г. Дефицит торгового баланса страны увеличился на 20,5% или до € 1,4 млрд в контексте восстановления импорта (+ 22,3%, 3,5 млрд €) и экспорта (+ 23,6 %, € 2,1 млрд).

В 2015 году экспорт Мадагаскара составил 2,1 млрд €. Основными экспортными товарами стали никель (рост добычи горнодобывающей компанией «Амбатови»), его доля составила почти 27%, второе место пришлось на текстиль 23%, третье место - сельскохозяйственная продукция (в основном ваниль и гвоздика) около 20%. В 2014 году никель стал основным продуктом малагасийского экспорта. В целом на добычу полезных ископаемых приходится более трети экспорта.

Географическая структура экспорта в 2015 году сложилась следующим образом: удельный вес стран ЕС составил 41%, стран региона АТЭС - 36%, развивающиеся страны Азии и развивающиеся страны - 12%, на страны

Африки пришлось только 9% экспорта. Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются Франция (15,2%), США (12,7%), Китай (7%), Южная Африка (5,9%) и Япония (5, 5%). В 2016 году доля Франции составила 24%. Доля экспорта в США в этом же году составила 13%, доля Германии 8,8%.

Основными экспортируемыми товарами являются кофе, чай, мате или парагвайский чай, пряности, никель и изделия из него, текстиль. Большая часть экспортных товаров производится в сельскохозяйственном секторе Мадагаскара.

В 2015 году объем импорта страны составил 3,5 млрд €. Основные статьями импорта стали сырье (22%), оборудование (15%), энергетика (15%) и потребительские товары (13%). Основными торговыми партнерами Мадагаскара по импорту являются Китай (24,8%), Франция (10,3%), Бахрейн (5,6%), Индия (5,5%), Кувейт (4,5%) и Маврикий (4,4%).

Основными импортируемыми товарами на остров являются дизельное топливо и мазут, машины и оборудование, металлы и металлические изделия, продовольственные товары. В 2016 году общий объем импорта составил 2866 млн. долл. США.

2.3. Мадагаскар в мировом инвестиционном сотрудничестве

Иностранные инвестиции на сегодняшний день являются значительной составляющей экономики любой страны. Каждая страна в мировом хозяйстве является или стремится стать как страной-инвестором, так и страной-получателем. Для стран-доноров иностранные инвестиции выступают фактором деловой и экономической привлекательности, для получателей инвестиций, реципиентов, – это возможность улучшения экономической среды в целом. Предпосылками инвестирования являются международное разделение труда, развитие внешнеэкономических связей, а также интегрирование национальной экономики в мировую экономику.

Иностранные инвестиции способствуют: ускорению экономического и технического прогресса; внедрению новых форм управления; обновлению и модернизации производственного аппарата; активизации конкуренции; развитию малого и среднего бизнеса; подготовке кадров, отвечающих требованиям рыночной экономики; расширению экспортного потенциала страны; замене импорто-замещающего производства; созданию новых рабочих мест, повышению уровня занятости, снятию социальной напряженности; повышению конкурентоспособности отечественного производства; решению проблем реформирования экономики.

Рассмотрим основные этапы привлечения иностранных инвестиций в экономику страны и их динамику.

До 2004 года темпы инвестиций Мадагаскара составляли от 15 до 20% своего ВВП, при этом темпы инвестиций в развивающихся странах в среднем составляли 30% в период между 1992 и 1997 годами, для азиатских стран этот показатель был 35%. После 2004 года уровень инвестиций Мадагаскара достиг 20%. В 2008 году - 36% : 25,7% для частного сектора и 10,3% в государственном секторе. В 2011 году уровень инвестиций стабилизируется и имеет следующую структуру: 25,9% в 2011 и 22,5% в 2012 году с преобладанием уровня частных инвестиций 22,8% и 19,2% по годам соответственно. Инвестиционная активность характеризуется большим дисбалансом между государственными и частными инвестициями. Отношения между государственными и частными инвестициями было 1,8 балла до 1995 года. После 1995 года постоянный рост инвестиций сопровождался ростом частных инвестиций. Этот период соответствует фазе перехода к либеральной системе с началом осуществления политики стимулирования инвестиционного процесса в частном секторе (приватизация государственных предприятий, создание свободных экономических зон). Политический кризис 2002 года привел к резкому снижению частных инвестиций, который достиг уровня 10%. В 2009 году произошло сокращение как государственных, так и частных инвестиций. Прекращение

поддержки всех доноров отрицательно сказывается на снижении инвестиций, в том числе государственных. [92, с.14-19].

Вместе с тем Республика Мадагаскар имеет инвестиционные возможности, обладая конкурентными преимуществами, и может рассчитывать на привлечение местных и иностранных инвесторов. Рассмотрим основные из них.

1. Физико-географическое положение страны. Мадагаскар является островом, который дает определенные преимущества: во-первых, стратегическое расположение, он находится в морской оси между Азией и Африкой, во-вторых идеально подходит для региональных, межрегиональных и международных инвестиций.

2. Природно-климатические ресурсы и потенциал. Разнообразие климата на острове делает его интересным как для туризма, так и предлагает разнообразные культуры. Большие участки девственных и плодородных земель по-прежнему доступны для тех, кто хочет инвестировать в сельскохозяйственный сектор. Остров отличает богатая и разнообразная флора и фауна, многие растения и животные являются эндемиками. Национальный парк «Раноманафа» известен своими водопадами и горячими источниками, многообразием приматов и птиц. Парк является домом в общей сложности для двенадцати видов лемуров и 118 видов птиц, 68 из которых находятся под угрозой исчезновения Мадагаскара.

Природные ресурсы - одни из основных активов страны. Недры страны богаты минеральными ресурсами: гранит, мрамор, драгоценные камни (бриллиант, рубин, сапфир, изумруд), металлы (золото, железо, хром, уран), промышленные минералы (слюда, графит), энергетических ресурсы (нефть, уголь) и многое другое. Эти бесчисленные богатства являются могут стать привлекательной инвестиционной площадкой для для всех потенциальных инвесторов.

3. Человеческие ресурсы. Экономически активное население составляет 25 миллионов человек, из которых 75% являются молодые люди,

Трудовые ресурсы отличает низкая квалификация, что требует подготовки, переподготовки кадров, но в тоже время рабочие имеют большой опыт работы в текстильной промышленности, это может привлечь инвесторов.

4. Структура экономической деятельности. На рынке страны имеется множество возможностей для бизнеса и инвестиций в шести ключевых секторах экономики: сельское хозяйство, туризм, горнодобывающая промышленность, инфраструктура, информационные и коммуникационные технологии, легкая промышленность. Создание и развитие свободных экономических зон на территории страны. [90, с.3].

В стране имеются существенные препятствия для инвестиционного сотрудничества хозяйствующих субъектов с потенциальными инвесторами. Несмотря на предпринимаемые правительством страны усилия, направленные на стимулирование инвестиционной активности, уровень инвестиционной привлекательности остается относительно низким.

Рассмотрим основные проблемы привлечения иностранных инвестиций на территорию страны.

1. Незрелость инфраструктуры. Качество инфраструктуры в Мадагаскаре оставляет желать лучшего, особенно в области электроэнергетики. Компании часто испытывают проблемы, связанные с получением электричества, которое необходимо для организации производственных процессов. Это приводит к нежеланию инвестировать в проекты.

2. Политическая и социальная ситуация в стране. Политическая ситуация страны всегда имеет непосредственное влияние на ее развитие. Для Мадагаскара, как показывает история, нестабильность политической ситуации привела к кризисам, которые повторялись на протяжении ряда лет в 1972, 1991-92, 2001-2002 и 2009 гг. Эта нестабильность приводит к огромным рискам для инвестиций. Действительно политические изменения могут произойти в любое время, стать причиной социальных волнений, что происходило 26 января 2009 года, когда многие компании стали жертвами грабежей. Из-за нестабильности несут наибольшие риски инвесторы,

реализующие крупные проекты. Помимо безопасности инвестиционных проектов, важно еще и получение прибыли.

3. Государственное регулирование инвестиционного процесса. Бюрократическая медлительность, встречи с властями или другие административные правила затрудняют деятельность иностранных инвесторов. Все это может вызвать значительные накладные расходы, но и риск в случае отказа в осуществлении какой-либо деятельности.

4. Финансовые проблемы. Доступ к кредитам по-прежнему остается одним из основных препятствий для поощрения инвестиций в стране. В 2009 году было проведено обследование предпринимателей по оценке инвестиционного климата, работающих в Мадагаскаре. Обследование показало, что отсутствие доступа к финансовым ресурсам является одним из основных препятствий для развития частного сектора. В стране действуют только два коммерческих банка, имеющих филиалы по территории страны. Другие банковские учреждения сосредоточили внимание только на больших городах. В тоже же время эти финансовые учреждения страны не являются абсолютно надежными при предоставлении кредитов. Доклад Doing Business 2012 поставил страну на 177 место с точки зрения доступа к кредитам.

Воздействие прямых инвестиций за рубежом влияет на экономический рост Мадагаскара. Прямые инвестиции за рубежом являются источником экономического развития, модернизации и роста доходов и занятости населения. Развитие внутреннего финансового сектора (банки, сберегательные банки, Центральный банк Мадагаскара) должны пользоваться приоритетом в усилиях по мобилизации национальных ресурсов.[99, с.45].

Прямые инвестиции за рубежом также является одним из основных факторов, которые способствовали созданию благоприятной торговой инфраструктуры, развитию людских ресурсов и изменения правил выгодно для экономики в целом. В Монтеррейском консенсусе, было принято решение на международной конференции по финансированию развития.

Главное заключается в мобилизации внутренних финансовых ресурсов в целях развития страны, т.к. каждая страна сама отвечает за свое собственное будущее. Политические и финансовые кризисы в стране показывают сильную зависимость от иностранных займов и портфельных инвестиций.

ПИИ(Прямые Иностранные Инвестиции) в направлении Мадагаскара резко упали с момента глобального экономического кризиса, и особенно в связи с крупным политическим кризисом, который прошел через страну в период между 2009 и 2013, что привело к весьма сильной дипломатической изоляции. Несмотря на избрание Ражаонаримампианина на пост главы страны, политическая ситуация остается неопределенной.

В 2016 страна получила \$438 000 000 в ПИИ по сравнению с 320 000 000 в 2015. Правительство Мадагаскара провело различные реформы, особенно с точки зрения улучшения делового климата, для привлечения инвесторов. Три реформы, в частности, позволили улучшить деловой климат на Мадагаскаре: создание предприятия, предоставление разрешений на строительство и трансграничная торговля.

Мадагаскар обладает огромным природным потенциалом, однако низкое качество и высокая стоимость инфраструктуры (автомобильные дороги, электроснабжение, телекоммуникации, порты, воздушные перевозки), ограниченность ассигнований и финансовых инструментов, а также плохое определение документов о праве собственности являются препятствиями для инвестиций. Политическая нестабильность также является одним из основных препятствий, которые привели к блокированию государственных капиталовложений и весьма значительному числу инвесторов. Мадагаскар занимает место 167с на 190 в соответствии с рейтингом Всемирного банка, который занимается бизнесом 2017года. Высокий уровень коррупции также весит на Мадагаскаре, 145 ранга из 176 стран в 2016 докладе международной транспарентности.

Тем не менее ситуация, как представляется, начинает улучшаться, что ведет к постепенному возвращению инвесторов, о чем свидетельствует

возобновление разведки недр и малагасийских подводных лодок, которые будут богаты нефтью, золотом, хромом и ураном. Например, компания Шерритт приступила к осуществлению проекта добычи никеля и кобальта при расчетной стоимости более чем 4 000 000 000 евро. Кроме того, с 2014 в настоящее время ведется эксплуатация нефтяных месторождений тсимиоро, и французская компания рходиа намеревается инвестировать в эксплуатацию редких земель на северо-западе Мадагаскара. Главными инвесторами в этой стране остаются Маврикий, Китай, Соединенные Штаты и Франция. Объем прямых иностранных инвестиций составил 541 млн. дол. США.

Таким образом, правительство должно поощрять внутренние капиталовложения и прямые иностранные инвестиции.

Так, коммерческие банки Мадагаскара выступили с инициативой для облегчения финансирования start-up компаний. BNICL, началось с подписания контракта с Sonapar. Этот договор призван обеспечить финансирование в соответствии с потребностям корпоративных наличных средств. В результате, они предлагают кредит на краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе, авансы на покупку товаров. Данное предложение является открытым для любого предприятия малого бизнеса и любой хозяйствующего субъекта, который 3 года продемонстрировал положительную динамику рентабельности.

Система государственно-частных партнерств является очень интересным принципом, поскольку совещание государственных органов и частных агентов позволяет для проектирования, финансирования, создавать, управлять или сохранить проект и интерес общественности.

Резюмируя все вышесказанное в второй главе можно сделать следующие выводы. Экономика Мадагаскара имеет два различных уровня: внутренний и внешний. Мадагаскар - страна, с доминирующим в экономике сельским хозяйством. Почти 88 % экономически активного населения занято в сельском хозяйстве. В 2016 году темпы экономического роста Мадагаскара составили 9,9% сравнивает в 2015 году. ВВП страны в 2016 году составлял

9,2 млрд. долл. США, ВВП на душу населения 368 долларов \$ США на человека. Уровень инфляции в 2016 году в стране составил 7,4%. Государственный долг Мадагаскара на 2016 год составил 43,6% от ВВП страны.

Дефицит торгового баланса является важным показателем экономики страны, он находится в процессе непрерывного снижения с 2009 года, благодаря добыче и экспорту полезных ископаемых. В 2014 году начата добыча нефти, и страна станет одним из мировых экспортеров нефти. Продукция сельскохозяйственного сектора составляет 20% экспорта. Горнодобывающая промышленность (добыча графита, полудрагоценных камней, слюды и хрома) развита слабо, остается зависимой от поставок импортного оборудования для отрасли. Проблемной остается лесная и деревообрабатывающая отрасль промышленности страны, с начала политической нестабильности растет незаконный оборот древесины.

50% продукции обрабатывающей промышленности вырабатывается на предприятиях пищевой промышленности (производство арахисового и кокосового масла, колбасных изделий, кофе, молочных, мясных, овощных, рыбных и фруктовых консервов, поваренной соли, специй и сахара, переработка какао-бобов). Развиваются бумажная, кожевенная, мебельная, пивоваренная, табачная и текстильная промышленность.

При условии политической стабилизации, Мадагаскар вновь может претендовать на выгодные режимы экспортной торговли текстилем в США, странах ЕС. Стабильная политическая ситуация будет способствовать привлечению числа инвесторов, развитию инвестиционных проектов в добывающей промышленности (добыча угля, бокситов, титана), обрабатывающей промышленности, туризме. Экономика страны зависима от внешнеполитических факторов, отношений с США и странами Европейского союза.

Торговля Мадагаскара достигла 5,6 евро млрд в 2015 году, рост составил 22,8% по сравнению с 2014 г. Дефицит торгового баланса страны

увеличился на 20,5% или до 1,4 евро млрд в контексте восстановления импорта (+ 22,3%, 3,5 млрд евро) и экспорта (+ 23,6 %, € 2,1 млрд).

В 2015 году экспорт Мадагаскара составил 2,1 млрд евро. Основными экспортными товарами стали никель (рост добычи горнодобывающей компанией «Амбатови»), его доля составила почти 27%, второе место пришлось на текстиль 23%, третье место - сельскохозяйственная продукция (в основном ваниль и гвоздика) около 20%. В 2014 году никель стал основным продуктом малагасийского экспорта. В целом на добычу полезных ископаемых приходится более трети экспорта.

Географическая структура экспорта в 2015 году сложилась следующим образом: удельный вес стран ЕС составил 41%, стран региона АТЭС - 36%, развивающиеся страны Азии и развивающиеся страны - 12%, на страны Африки пришлось только 9% экспорта. Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются Франция (15,2%), США (12,7%), Китай (7%), Южная Африка (5,9%) и Япония (5, 5%). В 2016 году доля Франции составила 24%. Доля экспорта в США в этом же году составила 13%, доля Германии 8,8%.

Основными экспортируемыми товарами являются кофе, чай, мате или парагвайский чай, пряности, никель и изделия из него, текстиль. Большая часть экспортных товаров производится в сельскохозяйственном секторе Мадагаскара.

В 2015 году объем импорта страны составил 3,5 млрд €. Основные статьями импорта стали сырье (22%), оборудование (15%), энергетика (15%) и потребительские товары (13%). Основными торговыми партнерами Мадагаскара по импорту являются Китай (24,8%), Франция (10,3%), Бахрейн (5,6%), Индия (5,5%), Кувейт (4,5%) и Маврикий (4,4%).

Основными импортируемыми товарами на остров являются дизельное топливо и мазут, машины и оборудование, металлы и металлические изделия, продовольственные товары. В 2016 году общий объем импорта составил 2866 млн. долл. США.

Роль частных инвестиций играет важную роль в обеспечении экономического роста, потому что позволяет создавать рабочие места, производство товаров и услуг для населения и производства, повышать уровень жизни населения, сократить масштабы нищеты, увеличить доходы государства. Одним из приоритетных действий государства для улучшения инвестиционного климата должно стать развитие инфраструктуры, изменение бюджетной политики, государственная поддержка малого и среднего бизнеса, развитие финансовой системы и страны и обеспечение свободного доступа предприятий к финансовым ресурсам в стране. В целом поощрение частных инвестиций является ключом, который позволит Мадагаскару найти путь роста. Однако это требует от малагасийского государства активной комплексной политики по развитию своей экономики.

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕСПУБЛИКИ МАДАГАСКАР

3.1. Состояние и перспективы российско-малагасийских отношений

Двусторонние связи России и Мадагаскара имеют дружественный характер. В 1970–1980-х годах президент Мадагаскара Д. Рацирака неоднократно посещал СССР с официальными и рабочими визитами. В посланиях, которыми обменялись в 1998 году председатель Национального собрания РМ А. К. Андрианарисуа и председатель Государственной Думы Г. Н. Селезнёв, выражалось обоюдное стремление к активизации межпарламентских контактов и диалога. В сентябре 2000 года в Антананариву состоялись двусторонние межмидовские консультации.

Экономическое и техническое сотрудничество государств регулируется межправительственным Соглашением 1974 года и протоколами к нему, а также Соглашением об учреждении Межправительственной комиссии по экономическому и техническому сотрудничеству и торговле 1979 года.

При финансовом и техническом содействии России на Мадагаскаре осуществлялись 14 проектов, включая строительство мельничного комбината, средневолновой радиостанции, центра подготовки механизаторов сельского хозяйства, ветеринарной станции, опытного зернового хозяйства, автодороги (80 км) и другие. Были выполнены геолого-разведочные работы по поиску твёрдых полезных ископаемых (кварц, графит и др.), была составлена металлогеническая карта страны. Малагасийская сторона заинтересована в завершении ряда объектов при участии российских специалистов. Активизировалась деятельность российских экономических структур по реализации ряда инвестиционных проектов, в частности совместных предприятий СОМАК (добыча и поставка в Россию кварца) и «Марсгео» (обработка камне-самоцветного сырья). Сохраняют актуальность и другие проекты- создание предприятий по производству растворимого

кофе и компонентов детского питания, программа доразведки и возможной последующей разработки минерального сырья, в том числе нефти и газа, эксплуатации месторождений золота и хромитов. Развиваются связи в сфере рыболовства.

Торговые отношения регулируются Соглашением 1975 года. В 1980–1990 годах ежегодный товарооборот с Мадагаскаром достигал 40–50 миллионов долларов США. Товарооборот с Российской Федерацией в 1998–2000 годах в среднем составлял 1,5 миллиона долларов США.

5 марта 2003 года заместитель министра иностранных дел Российской Федерации А. В. Салтанов принял вновь назначенного посла Республики Мадагаскар в Москве Э. Дуву, который вручил копии своих верительных грамот. В ходе состоявшейся беседы были обсуждены состояние и перспективы развития российско-малагасийских отношений, а также ряд актуальных вопросов международной жизни. Было подчеркнуто обоюдное стремление к углублению взаимовыгодных связей в различных областях, необходимость рационального использования имеющегося потенциала сотрудничества. А. В. Салтанов и Э. Дуву отметили близость позиций России и Мадагаскара по ключевым вопросам современности, включая борьбу с международным терроризмом, высказались за решение проблем социально-экономического развития Африки, скорейшее урегулирование конфликтных ситуаций на континенте. В июне 2005 года в Москве спикером Совета Федерации Сергеем Мироновым и председателем Сената Республики Мадагаскар Радземисоном Ракутумахару было подписано коммюнике о сотрудничестве.

По приглашению Министра иностранных дел Российской Федерации С.В.Лаврова 5-7 апреля Москву с рабочим визитом посетит Министр иностранных дел Республики Мадагаскар Беатрис Жанин Аталла.

В ходе предстоящих 6 апреля переговоров главы внешнеполитических ведомств обсудят широкий круг вопросов дальнейшего развития двусторонних связей в политической, торгово-экономической и других

областях. Состоится углубленный обмен мнениями по ключевым вопросам международной и региональной повестки дня с акцентом на разблокирование кризисных ситуаций на африканском континенте.

Россию и Мадагаскар связывают многолетние дружественные отношения, плодотворное взаимодействие в различных областях. Между двумя странами успешно развивается политический диалог. Подходы обоих государств к задачам формирования более безопасной и справедливой системы международных отношений, укрепления центральной роли ООН и ее Совета Безопасности в мировых делах близки или совпадают. Москва и Антананариву плотно взаимодействуют в рамках ООН, других авторитетных международных форумов.

В настоящее время имеются хорошие предпосылки для наращивания торгово-экономического сотрудничества между Россией и Мадагаскаром. Перспективными направлениями совместной работы видятся разведка месторождений минерального сырья, сельское хозяйство, туризм. Важное направление наших связей - подготовка малагасийских национальных кадров в российских учебных заведениях. В период острого политического кризиса в Республике Мадагаскар в 2009-2013 гг. Россия как постоянный член Совета Безопасности ООН и участник Международной контактной группы по Мадагаскару последовательно содействовала малагасийскому урегулированию на основе выработанной при посредничестве Сообщества развития Юга Африки «дорожной карты переходного периода». В России приветствовали успешное завершение этого процесса и избрание легитимного Президента страны, формирование новых органов законодательной и исполнительной власти. Намерены и далее активно участвовать в работе Международной группы поддержки Мадагаскара.

Исходим из того, что с возвращением политической жизни на Мадагаскаре в конституционное русло открылись новые возможности для активизации российско-малагасийского разнопланового взаимодействия.

В Москве выражают уверенность, что визит Министра иностранных дел Мадагаскара Б.Ж.Аталлы позволит придать дополнительный импульс продвижению всего комплекса двусторонних отношений, взаимодействию двух стран по актуальной двусторонней и международной повестке дня.

Рассмотрим внешнеторговые отношения Мадагаскара и России. Основные товары, которые Россия экспортирует на Мадагаскар: средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава и их части и принадлежности; удобрения; продукты животного происхождения, бумага и картон, изделия из бумажной массы, бумаги или картона; инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические, их части и принадлежности; жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления, готовые пищевые жиры, воски животного или растительного происхождения; инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недорогих металлов, их части из недорогих металлов; оборудование, их части, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука их части и принадлежности; ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства, их части; оружие, боеприпасы и их части и принадлежности.

Рассмотрим данные товарную структуру импорта Мадагаскара из России в 2014 – 2016 гг. (табл. 3.1). по млн.\$ США

Таблица 3.1

Товарная структура импорта Мадагаскара из России в 2014 – 2016 гг.

Код	Все продукты	2014г.	2015г.	2016г.	Т. Р. 2016/ 2014	Сред. ур.
87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава и их части и принадлежности	5	30	463	9260	166

Окончание таблицы 3.1

31	Удобрения	0	0	440	0	146,6
5	продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные	0	374	229	0	201
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	19	87	201	1057,8	102,3
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические, их части и принадлежности	0	0	106	0	35,3
15	Жиры и масла животного или растенного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0	85	0	28,3
82	Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов	5	51	54	1080	36,6
85	электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука их части и принадлежности	163	66	50	30,6	93
84	ядерные реакторы, котлы, оборудавние и механические устройства; их части	34	28	44	129,4	35,3
93	Оружие, боеприпасы и их части и принадлежности	32	0	22	68,7	18
	Прочие	12	3	14	116,6	9,6
	Итого	270	639	1708	11743,3	872,3

Источник:[58]

По данным таблицы 3.1 мы видим, что в 2016 году общий объем импорта из России составил 1708 млн. долл. США, объем в 2015 г. увеличился на 136,6%, в 2016 г - на 167,2%.

В таблице 3.2 представлен удельный вес импортных товаров в общем объеме импорта Мадагаскара из России с 2014 по 2016 годы.

Таблица 3.2

**Удельный вес импортных товаров в общем объеме импорта
Мадагаскара из России с 2014 по 2016 гг.**

Код	Все товары	Доля 2014г.	Доля 2014г.	Доля 2014г.
87	средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава и их части и принадлежности	1,8	4,6	27,1
31	Удобрения	0	0	25,7
5	продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные	0	58,5	13,4
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	7,03	13,6	11,7
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические, их части и принадлежности	0	0	6,2
15	Жиры и масла животного или растенного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения	0	0	4,9
82	Инструменты, приспособления, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов; их части из недрагоценных металлов	1,8	7,9	3,1
85	электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука их части и принадлежности	60,3	10,3	2,9
84	ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части	12,5	4,3	2,5
93	Оружие, боеприпасы и их части и принадлежности	11,8	0	1,2
	Прочие	4,4	0,4	0,8
	Итого	100	100	100

Источник:[58]

Данные таблицы 3.2 показывают, что импорт продукции на Мадагаскар увеличился, что было вызвано ростом импорта в 2016 году. Доля импорта средств наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава и их частей и принадлежностей составила 27,1%; удобрения 25,7%; продукты животного происхождения - 13,4%; бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона - 11,7%.

Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта графически представлена на рисунке 3.1.



Рис. 3.1. Доля импорта по товарным группам в общем объеме импорта
Источник:[58]

Таким образом, Мадагаскар импортирует более средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава и их части и принадлежности; удобрения; продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные; Бумага и картон, изделия из бумажной массы, бумаги или картона особенно в 2016 году. Значит отношение между Мадагаскаром и Россией улучится

Проанализируем товарную структуру экспорта Мадагаскара в России выделив 10 наиболее значимых экспортных товаров. Основная часть экспорта приходится на экспорт сельскохозяйственной продукции.

В таблице 3.3 представлены данные объема экспортных товаров с 2014 по 2016 гг.

Таблица 3.3

Динамика объемов экспорта Мадагаскара в Россию за 2014-2016 гг., млн. долл. США

Код	Все товары	2014г.	2015г.	2016г.	ТР 2016/ 2014	Сред. ур.
8	Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	0	211	1068	0	426,3
9	Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	394	812	1026	260,4	744

Окончание таблицы 3.3

25	Соли; Сера; Земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	49	30	101	206,1	60
61	предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного	173	52	55	31,7	93,3
62	предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	423	287	51	12,05	253,6
95	оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	1	12	37	3700	16,6
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0	0	29	0	9,6
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия, монеты	30	2	5	16,6	12,3
73	изделия из черных металлов	0	0	1	0	0,3
1	Живые животные	7	4	1	14,2	4
	Прочие	284	20	1	0,3	101,6
	Итого	1361	1430	2375	4241,6	1722

Источник:[57]

Как следует из данных таблицы 3.3 темпы прироста суммарного объема экспорта товаров всех категорий значительно колебались на протяжении рассматриваемого периода. В 2015 году объем экспорта повысился на 5,1%, в 2016 увеличился на 66,08%.

В таблице 3.4 рассчитан удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в России по годам с 2014 по 2016 год.

Таблица 3.4

Удельный вес экспорта товаров в общем объеме экспорта за 2014-2016гг., %

Код	Все товары	Доля 2014г.	Доля 2015г.	Доля 2016г.
8	Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	0	14,7	44,9
9	Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	28,9	56,7	43,2
25	Соли; Сера; Земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	3,6	2,09	4,2
61	предметы одежды и принадлежности к одежде, трикотажные машинного или ручного	12,7	3,6	2,3
62	предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	31,08	20,06	2,1

Окончание таблицы 3.4

95	оружие и боеприпасы; их части и принадлежности	0,07	0,8	1,5
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	0	0	1,2
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия, монеты	2,2	0,1	0,2
73	изделия из черных металлов	0	0	0,04
1	Живые животные	0,5	0,2	0,04
	Прочие	20,8	1,3	0,04
	Итого	100	100	100

Источник:[57]

По данным таблицы 3.4 мы видим, что наибольший удельный вес в экспорте в 2016 году занимают съедобные фрукты и орехи, кожура цитрусовых плодов или корки дынь (44,9%); кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности (43,2%); соли, сера, земли и камень, штукатурные материалы, известь и цемент (4,2%); предметы одежды и принадлежности к одежде (2,3%) и прочие товары.

Графически удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта Мадагаскара в России в 2016 году представлен на рисунке 3.2



Рис. 3..2 Удельный вес экспортных товаров в общем объеме экспорта
Мадагаскара в 2016 году.

Источник:[57]

Таким образом, съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь, кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности увеличились в структуре экспорт, а предметы одежды и принадлежности к одежде, и прочие товары уменьшились из-за нестабильного состояния мировой экономики.

3.2. Стратегия совершенствования внешнеэкономической деятельности Мадагаскара

В 2015 году в Республике Мадагаскар был принят Национальный план развития страны, в котором отражены направления действий для восстановления экономики и содействия всестороннему и устойчивому развитию. Основными факторами развития страны должны стать: 1) рост сельскохозяйственного сектора, 2) эффективное возвращение в действие Закона о содействии экономическому росту и расширению возможностей африканских стран, AGOA, 3) повторное открытие подразделений по производству сахара на основе партнерства с частными компаниями, 4) проведение саммита КОМЕСА (COMESA). Положительным эффектом должно стать развитие промышленных зон с ростом на 9,4%, агро-индустрии (6,4%), пищевой промышленности (6,4%), металлообрабатывающей промышленности (6,4%) и строительство (13,6%). Кроме того, связанные с развитием транспортного сектора удалось увеличить рост на 3,5% в 2016 году сектора туризма.

Для развития экономики страны и улучшения делового климата следует поощрять привлечение прямых иностранных инвестиций на международном уровне. Для этого необходимо предпринять инициативы по привлечению прямых иностранных инвестиций в качестве национальной политики в области землепользования с учетом процедур облегчения доступа

к земле на городском и сельском уровнях, включая разрешение на строительство и передачу собственности. Содействие развитию возобновляемых источников энергии. Устранение неопределенностей, связанных с доступом к кредитам, т. е. повышение осведомленности и информирование заинтересованных сторон о наличии гарантийных фондов для получения займов и ускорение осуществления национальной стратегии в области инклюзивного микрофинансирования. [80, с.57].

Для того чтобы восстановить доверие инвесторов, оно должно сопровождаться совершенствованием правовой и институциональной основы инвестиций. Правительство просит провести обзор инвестиционной политики, в котором основное внимание уделяется привлечению ПИИ (прямые иностранные инвестиции) в стране и обеспечению максимального их позитивного воздействия на устойчивое развитие.

Недавно были созданы новые структуры для создания транспарентной и предсказуемой деловой среды, которая восстановит доверие инвесторов.

К их числу относятся координационный комитет по реформам делового климата под эгидой президента Республики, а также форум частного общественного диалога, возглавляемый министром промышленности и развития частного сектора. Укрепление конкурентоспособности местной экономики также имеет первостепенное значение.

Стратегическое мышление должно также определять четкие и согласованные модели и цели секторального развития. Некоторые из них четко определены с учетом целей развития, в том что касается сельскохозяйственного сектора, а именно экспорта и безопасности, обзора инвестиционной политики в Мадагаскаре, а также межсекторальной согласованности, необходимой для того, чтобы не добиваться того, чтобы одна из них не осуществлялась за счет другой. В горнодобывающем секторе осуществляется крупномасштабная операция, направленная на обеспечение межсекторальной согласованности, с тем чтобы увязать эту цель с

сохранением окружающей среды и развитием экотуризма, а также с целью защиты других экспортных секторов. [73, с. 5-10].

Что касается рекомендаций по развитию сельскохозяйственного сектора: роль прямых иностранных инвестиций должна определяться в достижении целей развития сельскохозяйственного сектора. Это предполагает выявление желаемых моделей развития в целях согласованного содействия экспорту и продовольственной безопасности и четкое их включение в План развития. Затем необходимо определить типы прямых иностранных инвестиций, которые могут помочь в достижении этих целей, и определить целевую политику привлекательности. В противном случае может оказаться значительным риск привлечения инвестиций, которые не обязательно способствуют достижению общей цели инклюзивного сельскохозяйственного сектора. Обеспечение согласованности между секторальным сельскохозяйственным рыболовством и проектом Комиссии по Индийскому океану «Мадагаскар: чердак в Индийском океане», включая проекты, касающиеся стратегий привлечения инвестиций. Уточнение режима доступа к прямым иностранным инвестициям в приобретении и эксплуатации земельных участков иностранцами на Мадагаскаре поднимает проблемы, которые необходимо определить для привлечения прямых иностранных инвестиций в этот сектор и осуществления проектов. Для этого необходимо уточнить режим, применимый к приобретению земли иностранцами, в частности в отношении сельскохозяйственных угодий, и обеспечить, чтобы существующие имущественные дела были обеспечены. Внедрить механизмы обеспечения прозрачности и благого управления в области предоставления земельных участков и управления ими, а затем опубликовать контракты о распределении сельскохозяйственных земель. Рассмотреть принципы ответственных международных инвестиций в сельское хозяйство (PIIRA).

Что касается развития горнодобывающего сектора, то необходимо обеспечить прозрачность и гарантии стабильности. Любые изменения в

правилах добычи полезных ископаемых, вероятно, поставят вопросы о стабильности режима и, следовательно, о периодичности этих изменений. В этой связи важно заверить инвесторов. [78, с. 62- 67].

Уже привлеченные инвесторы должны уважаться в течение всего срока их полномочий в качестве юридически фиксированного субъекта и должны быть предоставлены гарантии стабильности в течение 10 лет. Затем в случае, когда реформа предусматривает участие государства в стратегических горнодобывающих проектах, необходимо будет дать четкие определения условий участия и обеспечить, чтобы это не было воплощено в участие государства в операциях и управленческих решениях компании.

Реформа налоговой системы, которая должна предусматривать увеличение ставок роялти с целью повышения уровня доходов государства в сочетании с переходными и стабильными положениями; включение общин, косвенно влияющих на распределение роялти; рассматривать вопросы о внедрении структурированных механизмов для обеспечения того, чтобы доходы от налога на добычу были посвящены приоритетным расходам на инфраструктуру и социальное развитие. Отказаться от режима мелкомасштабной добычи полезных ископаемых в горнодобывающем кодексе. Ряд нормативных и торговых вопросов, затрагивающих оба вида операций, различаются, и планы должны отражать это. Однако нижеследующие рекомендации касаются исключительно крупномасштабной добычи. В соответствии с надлежащей международной практикой новое горное законодательство должно предусматривать следующие: предоставление лицензии на добычу полезных ископаемых должно быть предметом представления и одобрения Плана развития минной опасности, который включает в себя: Технический план разминирования; План охраны здоровья и безопасности, План развития занятости и навыков, а также Программу развития общин и местных предприятий (на основе официальной

оценки прямого и косвенного социального воздействия шахты) и Плана восстановления/реабилитации и экологического плана.

Что касается рекомендаций для развития текстильной промышленности, то необходимо укрепить конкурентоспособность сектора и его привлекательность для прямых иностранных инвестиций. Для этого необходимо сократить затраты на вводимые ресурсы, а в сочетании с обучением — ключом к успеху этого сектора. Любая стратегия развития и привлечения прямых иностранных инвестиций в этот сектор должна быть в большей степени основана на контроле или сокращении расходов и в меньшей степени на конкуренции и налоговых льготах. В частности, сокращение расходов на снабжение и улучшение его предложения в области электроэнергетики.

Мадагаскар должен рассмотреть возможность разрешения частной конкуренции на нынешнюю монополию на производство и продажу электроэнергии. Конкретные рекомендации по привлечению прямых иностранных инвестиций в этот сектор: упрощение процедур и уменьшение сроков возмещения НДС. Затем укрепить инфраструктуру поддержки текстильной промышленности. Это включает содействие развитию обслуживаемых промышленных парков вблизи экспортных инфраструктур, их предоставление инвесторам на основе средне- и долгосрочных арендных соглашений по конкурентоспособным ценам и обеспечение прямого предоставления услуг по упрощению процедур, включая таможенные и другие соответствующие государственные услуги. Эти парки могут также быть открыты для местных компаний, не являющихся экспортерами. И наконец, чтобы поддержать обучение. Создать систему фондов для подготовки кадров, которая будет предусматривать финансовый вклад работодателей, в процентах от оклада (например, 0,5%), на всех предприятиях более чем определенное число работников и предназначенных для профессиональной подготовки. Такой тип системы существует в ряде

стран, таких, как Маврикий, Африка или Доминиканская Республика, Сальвадор, Гватемала и Монголия в других странах мира. [82, с.31- 55].

Чтобы воспользоваться максимальными возможностями, вытекающими из международной торговли, важно дать некоторые решения и предложения, с тем чтобы преодолеть препятствия и трудности, связанные с международной торговлей на Мадагаскаре.

Что касается качества продукции, то необходимо, чтобы государство приняло в целях оказания большей поддержки этим продуктам, будь то для оказания помощи, финансирования или непосредственной подготовки, в то же время думая о некоторой защите внутреннего предприятия, с тем чтобы противостоять суровой конкурентной борьбе.

Что касается тарифов и инвестиций, то необходимо изучить углубленный анализ, с тем чтобы взвесить нехватку таможенных пошлин и прибыль от международной торговли, фактически, таможенные пошлины являются важным источником поступлений для государства, либерализация слишком большого объема потерь, не являющихся ничтожными, с другой стороны, высокие тарифы нарушают функционирование международной торговли. То же самое относится и к инвестициям, нагрузка, предоставляемая инвесторы охотятся на территории.

Несмотря на многочисленные преимущества, которые он предлагает, международная торговля не может гарантировать экономическое развитие самостоятельно, а также мобилизовать другие сектора.

Туристический сектор является весьма интересным. Сектор туризма может частично обеспечить определенное развитие, в первую очередь туризм, который определяется как факт.

Таким образом, Мадагаскар идентифицируется среди стран, по-прежнему страдающих от нищеты и трудностей, связанных с выживанием. За последние несколько десятилетий «большой остров» предпринимает шаги в области международной торговли, интеграции различных региональных союзов и подписания соглашений о торговом партнерстве со многими

странами, не забывая при этом о том, что Мадагаскар регистрирует определенный объем запасов прямых иностранных инвестиций, которые являются весьма значительными. И оказывается, что эта деятельность оказывает позитивное воздействие на экономическую деятельность, особенно в области занятости, благосостояния.

Основные рекомендации по развитию Мадагаскара могут быть следующие:

- сектор туризма может частично обеспечить определенное развитие, улучшить условия гостиниц, транспортной, воздушной и дорожной инфраструктуры,
- для прямых иностранных инвестиций в этот сектор: упрощение процедур и уменьшение сроков возмещения НДС.
- развитие горнодобывающего сектора, то необходимо обеспечить прозрачность и гарантии стабильности,
- рост сельскохозяйственного сектора,
- эффективное возвращение в действие Закона о содействии экономическому росту и расширению возможностей африканских стран, AGOA.

Резюмируя все вышесказанное в третьей главе можно сделать следующие выводы, отношение между Мадагаскаром и Россией улучится по каждому году, не только по торговле но по дипломатическим также, например некоторые представители министров и депутатов с Мадагаскара приезжают в Россию каждый год чтобы найти пути улучшить связи между двумя странами. План развития Мадагаскара должен включать в себя модели развития и роль прямых иностранных инвестиций. В Плане развития особое внимание необходимо уделить развитию гостиничного и туристского капитала в столице Мадагаскара, а также в разработке политики в области развития гостиниц. Развитие транспортной, воздушной и дорожной инфраструктуры между столицей и различными туристическими районами территории является необходимым условием для подтверждения потенциала

центра Антананариву. Необходимо определить роль прямых иностранных инвестиций и разработать стратегии привлечения их к этому сектору. Это включает в себя ориентирование на инвесторов, которые могут внести вклад в модель развития, предусмотренную для этого сектора, и подготовку конкретных проектов для инвесторов. Использовать передовую практику в плане поощрения прямых иностранных инвестиций в секторе туризма. Разработать маркетинговые стратегии, которые должны способствовать максимальному воздействию прямых иностранных инвестиций на устойчивое развитие сектора туризма.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На современном этапе развития мировой экономики внешнеэкономическое сотрудничество имеет большое политическое значение, содействуя упрочению мира, отношений мирного сосуществования государств с различным общественным устройством, выступает важным фактором, воздействующим на уровень и направление экономического развития стран и их регионов. Внешнеэкономические связи – это международные хозяйственные, торговые, политические отношения, включающие обмен товарами, различные формы экономического содействия, научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, оказание услуг и совместное предпринимательство и др. Внешнеэкономические связи включают следующие направления и формы: 1) внешнюю торговлю, 2) международное производственное сотрудничество, 3) инвестиционное сотрудничество, 4) международное научно-техническое сотрудничество, 5) экономическое и техническое содействие (помощь), 6) валютно-финансовое сотрудничество. Внешнеэкономические связи относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) взаимодействия, а внешнеэкономическая деятельность – к микро-уровню, т.е. к уровню взаимодействия организаций, предприятий и фирм.

Главной формой внешнеэкономических связей остается внешняя торговля. Внешнеторговая деятельность регулируется достаточно большим количеством нормативно-правовых актов. Внешняя торговля остается определяющей формой международных связей и от того, насколько эффективна внешнеторговая политика государства, во многом зависит его место в современной мировой экономике. Активная внешнеторговая деятельность способствует качественному и количественному развитию экономик стран.

Современное состояние экономики Мадагаскара характеризуется зависимостью от промышленно развитых стран, технической отсталостью,

неразвитостью инфраструктуры, наличием серьезных диспропорций, слабое развитие промышленности, особенно обрабатывающей, постоянный рост безработицы. Наиболее нестабильными в развитии и в увеличении темпов роста являются пищевая промышленность, туризм, экспорт услуг, т.к. эти секторы требуют значительных инвестиций, но продолжающаяся политическая нестабильность и неблагоприятные экономические условия не позволяют привлекать их в достаточном объеме. Экономический рост обеспечивает преимущественно ростом темпов добычи и экспорта продукции горнодобывающей отрасли. Мадагаскар обладает весьма ограниченными финансовыми возможностями для решения своих экономических и социальных проблем. Улучшение финансового состояния возможно при реализации программ финансовой помощи и кредитования развитых стран (ЕС, США, Япония) и международных финансовых организаций (МВФ, группа Всемирного банка).

Экономика Мадагаскара имеет два различных уровня: внутренний и внешний. Мадагаскар - страна, с доминирующим в экономике сельским хозяйством. Почти 88 % экономически активного населения занято в сельском хозяйстве. В 2016 году темпы экономического роста Мадагаскара составили 98,9% сравнительно с 2015 годом. ВВП страны в 2016 году составлял 9,2 млрд. долл. США, ВВП на душу населения 368 долларов \$ США на человека. Уровень инфляции в 2016 году в стране составил 7,4%. Государственный долг Мадагаскара на 2016 год составил 43,6% от ВВП страны.

Дефицит торгового баланса является важным показателем экономики страны, он находится в процессе непрерывного снижения с 2009 года, благодаря добыче и экспорту полезных ископаемых. В 2014 году начата добыча нефти, и страна станет одним из мировых экспортеров нефти. Продукция сельскохозяйственного сектора составляет 20% экспорта. Горнодобывающая промышленность (добыча графита, полудрагоценных камней, слюды и хрома) развита слабо, остается зависимой от поставок

импортного оборудования для отрасли. Проблемной остается лесная и деревообрабатывающая отрасль промышленности страны, с начала политической нестабильности растет незаконный оборот древесины.

50% продукции обрабатывающей промышленности вырабатывается на предприятиях пищевой промышленности (производство арахисового и кокосового масла, колбасных изделий, кофе, молочных, мясных, овощных, рыбных и фруктовых консервов, поваренной соли, специй и сахара, переработка какао-бобов). Развиваются бумажная, кожевенная, мебельная, пивоваренная, табачная и текстильная промышленность.

При условии политической стабилизации, Мадагаскар вновь может претендовать на выгодные режимы экспортной торговли текстилем в США, странах ЕС. Стабильная политическая ситуация будет способствовать привлечению числа инвесторов, развитию инвестиционных проектов в добывающей промышленности (добыча угля, бокситов, титана), обрабатывающей промышленности, туризме. Экономика страны зависима от внешнеполитических факторов, отношений с США и странами Европейского союза.

Торговля Мадагаскара достигла 5,6 евро млрд в 2015 году, рост составил 22,8% по сравнению с 2014 г. Дефицит торгового баланса страны увеличился на 20,5% или до 1,4 евро млрд в контексте восстановления импорта (+ 22,3%, 3,5 млрд евро) и экспорта (+ 23,6 %, € 2,1 млрд).

Франция занимает первое место по объемам импорта товаров с Мадагаскара. Основными экспортными товарами страны стали никель (рост добычи горнодобывающей компанией «Амбатови»), его доля составила почти 27%, второе место пришлось на текстиль 23%, третье место - сельскохозяйственная продукция (в основном ваниль и гвоздика) около 20%. В 2014 году никель стал основным продуктом малагасийского экспорта. В целом на добычу полезных ископаемых приходится более трети экспорта.

Географическая структура экспорта в 2015 году сложилась следующим образом: удельный вес стран ЕС составил 41%, стран региона АТЭС - 36%,

развивающиеся страны Азии и развивающиеся страны - 12%, на страны Африки пришлось только 9% экспорта. Основными торговыми партнерами Мадагаскара являются Франция (15,2%), США (12,7%), Китай (7%), Южная Африка (5,9%) и Япония (5, 5%). В 2016 году доля Франции составила 24%. Доля экспорта в США в этом же году составила 13%, доля Германии 8,8%.

Основными экспортируемыми товарами являются кофе, чай, мате или парагвайский чай, пряности, никель и изделия из него, текстиль. Большая часть экспортных товаров производится в сельскохозяйственном секторе Мадагаскара.

В 2015 году объем импорта страны составил 3,5 млрд. евро. Основные статьями импорта стали сырье (22%), оборудование (15%), энергетика (15%) и потребительские товары (13%). Основными торговыми партнерами Мадагаскара по импорту являются Китай (24,8%), Франция (10,3%), Бахрейн (5,6%), Индия (5,5%), Кувейт (4,5%) и Маврикий (4,4%).

Китай является главным партнером страны по экспорту товаров на Мадагаскар. Основными импортируемыми товарами на остров являются дизельное топливо и мазут, машины и оборудование, металлы и металлические изделия, продовольственные товары. В 2016 году общий объем импорта составил 2866 млн. долл. США.

Роль частных инвестиций играет важную роль в обеспечении экономического роста, потому что позволяет создавать рабочие места, производство товаров и услуг для населения и производства, повышать уровень жизни населения, сократить масштабы нищеты, увеличить доходы государства. Одним из приоритетных действий государства для улучшения инвестиционного климата должно стать развитие инфраструктуры, изменение бюджетной политики, государственная поддержка малого и среднего бизнеса, развитие финансовой системы и страны и обеспечение свободного доступа предприятий к финансовым ресурсам в стране. В целом поощрение частных инвестиций является ключом, который позволит

Мадагаскару найти путь роста. Однако это требует от малагасийского государства активной комплексной политики по развитию своей экономики.

Отношение между Мадагаскаром и Россией улучшится по каждому году, не только по торговле но по дипломатическим также, например некоторые представители министров и депутатов с Мадагаскара приезжают в Россию каждый год чтобы найти пути улучшить связи между двумя странами. План развития Мадагаскара должен включать в себя модели развития и роль прямых иностранных инвестиций. В Плане развития особое внимание необходимо уделить развитию гостиничного и туристского капитала в столице Мадагаскара, а также в разработке политики в области развития гостиниц. Развитие транспортной, воздушной и дорожной инфраструктуры между столицей и различными туристическими районами территории является необходимым условием для подтверждения потенциала центра Антананариву. Необходимо определить роль прямых иностранных инвестиций и разработать стратегии привлечения их к этому сектору. Это включает в себя ориентирование на инвесторов, которые могут внести вклад в модель развития, предусмотренную для этого сектора, и подготовку конкретных проектов для инвесторов. Использовать передовую практику в плане поощрения прямых иностранных инвестиций в секторе туризма. Разработать маркетинговые стратегии, которые должны способствовать максимальному воздействию прямых иностранных инвестиций на устойчивое развитие сектора туризма.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. О Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров [Электронный ресурс] : заключена в г. Вене 11.04.1980 // Вестник ВАС РФ. - 1994. - № 1. - С. 64 – 88
2. Авсянников, Н.М. Экономические и социальные проблемы развития сельского хозяйства ДРМ. [Текст]// Дисс, к.э, н. - М., 2012.- 189 с.
3. Бардина Ю.Я. Проблемы социально-экономического развития. М. [Текст]// Ю.Я. Бардина.- М; Наука, 2011.- 221 с.
4. Бархатов, А. П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности [Текст]: Учебное пособие, 7-е изд., испр. и доп. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2011 г. — 308 с.
5. Блеклов, А. В. Проблемы формирования отдельных условий внешнеторговых контрактов [Текст] / А. В. Блеклов, Л. В. Каткова// Таможенное дело. – 2007. - № 2. - С. 43-46.
6. Былиняк, С.А. Развивающиеся страны [Текст] // Современные тенденции мировых отношений. - М.:Наука,2013. - 221 с.
7. Виньков, А. Ресурсная взаимность [Текст] // Эксперт. - 2013. - N 13. - С.14.-20.
8. Внешнеторговый контракт = ContractsinForeignTrade [Текст]: учебное пособие / Громова Н. М. - М.: Магистр, 2010. - 141 с.
9. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник; под ред. Е.Ф. Прокушева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2012 .- 527 с.
10. Войкин, Д. Н. Правовое регулирование валютного контроля при совершении внешнеторговых бартерных сделок [Текст] / Д. Н. Войкин // Вестн. Саратовской гос. акад. права. – 2009. - № 3. - С. 115.-118.
11. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст] : учеб. пособие для

магистров / А. А. Вологдин. – 3-е изд., испр. и доп. – М. : Юрайт, 2012 . – 445 с.

12. Гаврилов Н., Солодовников В. Африка: тенденции неокapиталистического развития. [Текст]// Международная жизнь, 2013, № 2, с.33.-42.

13. Ганковский, В.Е. Развивающиеся страны в системе мирового капиталистического хозяйства. М. [Текст]// В.Е. Ганковский- М; Наука, 2011.- 183 с.

14. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России [Текст] / под ред. Фаминского И. П. - М.: Республика, 2010. – 445 с.

15. Гоголева, Т. Н. Методика оценки эффективности внешнеэкономической политики государства: институциональный подход [Текст] / Т. Н.Гоголева, Л. А.Мажорова // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2010. - N 7. - С.81.- 86.

16. Горковенко, М. Л. Понятие и признаки внешнеторговой сделки [Текст] / М. Л. Горковенко // Гражданин и право. – 2010. - № 4. - С. 18.-29.

17. Гофман, Н. Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст]: учеб. пособие / Н. Ф. Гофман, Г. А. Маховикова. - СПб: Питер, 2009. - 208 с.

18. Гражданско-правовая ответственность предпринимателей во внешнеторговом обороте [Текст]/ Николукин С.В. М.: Юрлитинформ, 2009.- 192 с.

19. Громько А.А. Политика развивающихся стран. М. [Текст]// Международные отношения, 2010. С.- 34

20. Дао, Май Хань. Внешнеторговая деятельность стран в контексте процессов глобализации (методология и результаты эконометрического анализа) [Текст] / Май Хань Дао // Экон. наука соврем. России. - 2010. - N 4. - С.126.-143.

21. Евгенийев В. Мадагаскар на пути создания [Текст]/ В. Евгенийев // Международная жизнь. - №9. – 2013. - С.157.-159.
22. Евсеев, С. В. Эффективность транспортных услуг в современных условиях [Текст] / С. В. Евсеев // Экономические науки. - 2011. - № 3. - С. 46.-53.
23. Еилевич Б. Мадагаскар на пути обновления [Текст] / Б. Еилевич // Азия и Африка сегодня. - 2012.- №5. - С. 6-12.
24. Ершов, А. Д. Экспортный контроль и нетарифное регулирование ВЭД [Текст]: учеб. пособие/А. Д.Ершов, А. И. Роденков, И. Г. Тараторин. - СПб: СПбИВЭ СЭП, 2007. - 280 с.
25. Зарецкий, В.А. Демократическая республика Мадагаскара [Текст] / В.А. Зарецкий. - М; Знание, 2013,- 64 с.
26. Зародова, Н.И. Узловые проблемы развивающихся стран. М. [Текст]/ Н.И. Зародова.- Прага: Мир и социализм, 2010.- 174 с.
27. Капица, Л.М. Экономическая интеграция развивающихся стран [Текст]/ Л.М. Капица, В.Д. Суров.- М; Международные отношения, 2012.- 185 с.
28. Карагодия, Н.А. Международные корпорации и социально-экономические проблемы развивающихся стран [Текст] / Н.А. Карагодия.- М: Наука, 2011. - 200 с.
29. Кириченко, Л.М. Западно-Европейская интеграция и страны Африки. [Текст] / Л.М. Кириченко.- М: Международные экономические отношения, 2014.- 136 с.
30. Княжинская, Л.А. Рост населения и продовольственная проблема в развивающихся странах [Текст] / Л. А. Княжинская.- М; Статистика, 2013.- 192 с.
31. Колесов, В.П. Роль государственного сектора в экономике развивающихся стран [Текст] / В.П. Колесов.- Д; Экономика, 2013.- 393с.

32. Короченцев, В. Социально-экономические проблемы развития развивающихся стран [Текст]// В. Короченцев, В. Цветков.- М: Мысль, 2011.- 125 с.
33. Куприянов, А.Б. Развивающиеся страны и международное сотрудничество [Текст]/ А.Б. Куприянов.- М: Наука, 2010.-264 с.
34. Левин, Ю. Мировая торговля сырьем и развивающиеся страны [Текст]/ Ю. Левин // МЭМО. - № 2. - 2012.- с.77.
35. Максимова, М.М. Основные проблемы империалистической интеграции (экономический аспект). [Текст] / М.М. Максимова.- М: Экономика 2011,- 140 с.
36. Материалы конференции «Потенциал и перспективы инвестиций в Республику Мадагаскар» [Электронный ресурс]/ LEMUR.SU [сайт]. - М.,2012 - Режим доступа: <http://lemur.su/index.php?id=132#>
37. Мировая экономика [Текст]: учеб. для бакалавров / под ред. Б. М. Смитиенко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2013. – 590 с.
38. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст] : учеб. пособие / под ред. Л. С. Шаховской. – М.: КНОРУС, 2013. – 253 с.
39. Оболенский, В. П. Роль внешнего фактора в экономическом развитии России [Текст]: тез. докл. / В. П. Оболенский // Мировая экономика и международные отношения. - 2010. - N 5. - С.13-18.
40. Олейнов, А. Экономика международных отношений [Текст] / А. Олейнов // Мировая экономика и международные отношения. - 2011. - N 3. - С.24-31.
41. Осипов, Ю. Экономическая ситуация в Африке. [Текст]/ Ю. Осипов// Азия и Африка сегодня. - № 10. - 2011. - С.12.-16.
42. Покатаева, Т. Сдвиги в экономике и изменения в социально-классовой структуре развивающихся стран [Текст] / Т. Покатаева // МЭМО. - № 7. – 2013. – С. 71.-85.

43. Покровская, В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст]: Учеб./ В.В.Покровская. - М.: Юристъ, 2005. - 456 с.

44. Портянников, И.С. Развивающиеся страны [Текст] / И. С. Портянников / Проблемы внешнеэкономических связей. Дисс. к.э.н., М., Политиздат, 2010.-127 с.

45. Райский остров Мадагаскар в ожидании российского бизнеса [Электронный ресурс]/ LEMUR.SU [сайт]. - М.,2012 - Режим доступа: <http://lemur.su/index.php?id=184>

46. Родионов, Т.П. Роль внутренних и внешних фактов и процессов накопления в развивающихся странах [Текст]/ Т.П. Родионов/ Дисс.к.э.н. М., 2013.- 221 с.

47. Старушенко, Г.Б, Социалистическая ориентация в развивающихся странах. [Текст]// М. Политиздат, 2013.- 192 с.

48. Суслов, И.Ф. Аграрный сектор экономики стран социализма [Текст]//: место и роль в строительстве и функционировании развитой экономики. - М., Мысль, 2011.- 254 с.

49. Товарная структура экспорта Республики Мадагаскар [Электронный ресурс] / Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016; Дворец Наций; СН-1211 Женева10;Швейцария.-Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

50. Товарная структура импорта Республики Мадагаскар [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016 ;

Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария. – Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

51. Географическая структура экспорта Республика Мадагаскара [Электронный ресурс] / Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.- Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

52. Географическая структура импорта Республика Мадагаскара[Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.- Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

53. Структура экспорта Республики Мадагаскар и Франции [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.-Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

54. Структура импорта Республики Мадагаскар и Франции [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика

торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.-
Режимдоступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450||251||TOTAL||2|1|1|2|1|1|1|1

55. Структура экспорта Республики Мадагаскар и Китая [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.
Режимдоступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450||251||TOTAL||2|1|1|2|1|1|1|1

56. Структура импорта Республики Мадагаскар и Китая [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария.
Режимдоступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450||251||TOTAL||2|1|1|2|1|1|1|1

57. Структура экспорта Республики Мадагаскар и России [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap:статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария. Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450||251||TOTAL||2|1|1|2|1|1|1|1

58. Структура импорта Республики Мадагаскар и России [Электронный ресурс]/ Официальный сайт Trademap: статистика торговли для развития международного бизнеса/ Расчеты Центра международной торговли (ЦМТ) на основе статистических данных Генерального директората таможи Мадагаскара с января 2016. ; Дворец Наций; СН-1211 Женева 10; Швейцария. Режим доступа: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=2|450|251||TOTAL||2|1|1|2|2|1|1|1|1

59. Тимошин, В. А. Понятие государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Текст] / В. А. Тимошин // Административное право и процесс. – 2011. - № 3. - С. 47.-49.

60. Трубицын, В.И. Экономика малагасийской республики. [Текст]/ В.И. Трубицын.- М; Наука, 2012.- 248 с.

61. Тюдьпакова, Ю.А. Современная тенденция развития внешней торговли ДРМ. [Текст]// Прилож.БШШ. - № 9. - 2013.- с.64.

62. Фализов И.О. Международные экономические отношения. [Текст]// И.О. Фализов.- М; Международные экономические отношения, 2011.-135с.

63. Фомина, Н. А. Государственное управление внешнеторговой деятельностью [Текст] / Н. А. Фомина// Международное публичное и частное право. - 2009. - № 6 (51). - С. 9-11.

64. Фотина, Т.М. Влияние внешнеэкономических факторов на процесс воспроизводства в развивающихся странах. [Текст]// Дисс.к.э.н. М., 2012.- 229 с.

65. Христич, Э.В. Программа коллективной опоры развивающихся стран на собственные силы. [Текст]// Критический анализ. Дисс.к.э.н. М., 2012.- 178 с.

66. Хромушин, Г. Б. Развивающиеся страны. Проблемы укрепления национальной экономики. [Текст]/ Сборник научных трудов. - М., УДН, 2013.- с.128 -137

67. Царев, П. А. От внешнеторговой деятельности государства к интеграции в мировую экономику [Текст] / П.А. Царев // Внешнеторговое право. – 2009. - № 1. - С. 2-3.
68. Шкуха, В.Б. Продовольственная проблема в развивающихся странах и неокOLONиальная стратегия империализма. [Текст]// Дисс.к.э.н. Воронеж, 2010.- 200 с.
69. Шувалова Е.Б. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности [Текст]: учебное пособие / Е. Б. Шувалова, П. М. Шепелева. - 2-е изд. — М.: ИТК «Дашков и К°», 2011 г. — 132 с.
70. Экономическое положение Мадагаскара [Электронный ресурс]/ Официальный сайт МВФ. - Режим доступа:<http://www.imf.org>
71. Эльянов А.Я. Развивающиеся страны [Текст] //Проблемы экономического роста и рынок. - М., Мысль, 2012.- 295 с.
72. Africanstatisticalyear book Nations Unies [Текст]// Handbook of international Trade and Developemtnt statistique 2010.- P30
73. Andrianarison Francis. La politique industrielle à Madagascar : les traits marquants de 1960 à nos jours [Текст] // Projet Madio. – 2016. – P. 5-10
74. Bairoch P., Commerce extérieur et développement économique de l'Europe au XIXe siècle [Текст] / Bairoch P. // La découverte. - Paris, 2006. - 258 P.
75. Banque Centrale de Madagascar. "Bulletin mensuel de statistique [Текст]// service de documentation 2016.- 54 P.
76. Banque Mondiale. Мémорandum économicque sur le pays, Madagascar à la recherché du temps perdu vers une croissance soutenue et équilibrée [Текст]// Rapport principal, n° 46449-MG.- 2012.
77. Banque nationale pour le developpement rural (rapport annuel) societe "MADPRINT" [Текст]// D.L. n°170/2016 Tananarive 64 P.

78. BCM – Instat [Текст]// Enquête sur les investissements directs étrangers, 2016. - P.62-67.
79. Bijon, J. F. Exporter à Madagascar [Текст] / Bijon J. F. //Ubifrance : s.l, 2010. - P.265.
80. BIT- République de Madagascar [Текст]// La Situation du secteur des entreprises franches à Madagascar, 2017. –57 p.
81. Centre Français du Commerce Extérieur (CFCE) [Текст]// Un marché : Madagascar. - 2016. - 127 P.
82. Dossier des entreprises socialistes malgaches; [Текст]// "Afrique et Asie" n°197 du 16 au 29.10.2013. -Paris, P. 12-13 et 31-55.
83. Edition ouvrages éducatifs[Текст]// Tananarive 2012.- 106 P.
84. Ethier, W. National and International Returns to Scale in the Modern Theory of International Trade, [Текст] / Ethier W. // in American EconomicReview, 2012. - P.389-405.
85. F.A.O. production year book vol.33 statistique n° 28 PAO Italy Rome.123. [Текст]// "Les échanges Franco-Malgache" MTM 31.12.2012 n°1938, P.3558 Paris.
86. Finances et du Plan; Statistique du commerce,.exterieur de Madagascar T I edition[Текст]// INSRE Tananarive 2014.- 361 P.
87. Helpan, E. Market Structure and Foreign Trade: IncreasingReturns, ImperfectCompetition and the International Economy [Текст]// Krugman P., Cambridge, Massachusetts, MIT Press. – 2016. – 705 P.
88. Hirschman, A. O.Grandeur et décadence de l'économie du développement [Текст] / A. O.Hirschman // in L'économie comme science morale et politique. - Le Seuil, Paris, 2011. - P.43-68.
89. Ignace Fred Razoharino "Or. Pus d'histoire du droit et des institutions". Imp. pars socio. Tananarive aout 2013.- 173 P.143
90. Instat, Banque Centrale : FMI [Текст]// Répartition des échanges de Madagascar. - 2014. - P. 3.

91. Instat, Institut Nationale de la Statistique Malgache [Текст]// Enquête sur le Développement Social de Madagascar. - 2013-2014. - P.25-27.
92. Instat, Institut Nationale de la Statistique Malgache [Текст]// Commerce extérieur Malgache. – 2014. - P.14-19.
93. Instat, Institut Nationale de la Statistique Malgache, [Текст]// Rapport économique.- 2010-2014. - P.15-18.
94. Jacob Andriambelo; Madagascar la révolution (le Texte intégral du discours en français) Madagascar matin. Tananarive.116* Germain R. "Madagascar des bureaux à la rizière".[Текст]// Edit. Afrique Asie n°15 Paris 2013.- P.15-16.
95. Jacques Latremojliette "Madagascar; un succès sans problèmes dans un pays qui en connaît beaucoup" Marchés tropicaux et Méditerranéens, [Текст]// <MTM) n° 1931 du 12.11.2013.- Paris P.2996-3 3000.
96. Krugman, P. Economie internationale [Текст] / P.Krugman, M.Obstfeld // 7ème édition Pearson Education France. Paris, 2013. - P.52.
97. Ministère auprès de la Présidence de la République chargé des Finances et du Plan: situation économique [Текст]// édition INSRE 2015.- 50 P.
98. Ministère des Finances et du Commerce "inventaire socio-économique de Madagascar 1960-1965 INSRE Tananarive 1 partie 2012.- 250 P.
99. Océan Indien actuel "Magazine mensuel d'information politique, économique, sociale et culturelle n° 19/20 Juin/Juillet "Special Madagascar [Текст]// Edit. Société Nouvelle de l'imprimerie Centrale" 2012.- 51 P.
100. Pierre Luizakct "Madagascar; cir, an: sottement" [Текст]// Edit. Afrique Asie 216 p. I LXX-111. 2012.- P.45.
101. Plan Situation économique Madagascar [Текст]// Edition INSRE 1 97a, 2016.- 79 P.1 01.
102. Séminaire Scientifique International sur les idées de Djoutche" Bulletin quotidien Edit [Текст]// Madagascar Presse Tananarive 28,29 ,30 septembre 2011.-110 P.

103. Latroisiemereunion de la Commission Mixte Soviето-Malgache pour la coopération économique [Текст]// MTM n°1:927 du 15.10.12.- Paris P. 2791.
104. Lafay Gérard, Herzog Colette, CEP II, Commerce international : la fin des avantages acquis [Текст]// Economica. - Paris, 2012. - 407 P.
105. Madagascar - Communauté Européenne [Текст]//Document de stratégie pays et programme indicatif national pour la période. – 2016. - 92P.
106. Ministère de l'agriculture, de l'élevage et de la pêche Deuxième rapport national sur l'état des ressources phylogénétiques pour l'alimentation et l'agriculture [Текст]// Madagascar. – 2013. - 91P.
107. Ministère des finances et de l'économie Malgache [Текст]// Situation économique. – 2014. - 35 P.
108. Ministère du Commerce, Analyse des Contraintes [Текст]// Recueil de textes de base sur le commerce extérieur malgache. – 2016. - P.1.
109. Mission économique à Tananarive – Ambassade de France [Текст]// Le commerce extérieur de Madagascar en 2015. - P.1-4.
110. Razafindrakoto, M. La dynamique du secteur industriel à Madagascar : des perspectives favorables a l'horizon mais un chemin sème d'embuches [Текст] / M. Razafindrakoto// Projet Madio. – Juin, 2012. - P.1-23.
111. RandrianariveloBenjamina, Consultants de la Banque Mondiale et Membres du Groupement Masters: Stratégies de développement des exportations de Madagascar [Текст]/ RanaivosonZakazo, 1er draft. – 2015. - P.43.
112. Samuelson P., The Gains from International Trade, Once Again [Текст] / P.Samuelson // in Economic Journal.- 2010. - P.820-829.
113. Vernon, R. Multinationals Are Mushroaming [Текст] / R. Vernon // in Challenge. - mai- juin, 2010. - P. 25-64.