

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Кафедра мировой экономики

**ИНТЕНСИФИКАЦИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ
МЕЖДУ ЕВРОПЕЙСКИМ И АФРИКАНСКИМ СОЮЗАМИ**

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения 4 курса группы 06001306**

Адже Джошуа Айоделе

Научный руководитель:
к. э. н., доцент кафедры мировой
экономики
Растопчина Ю.Л.

БЕЛГОРОД 2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Общая характеристика становления и развития сотрудничества между странами Европейского и Африканского союзов	6
1.1. Европейский союз как лидер международных экономических отношений	6
1.2. Исследование экономического потенциала стран Африканского союза как стратегического партнера Европейского союза	13
1.3. Эволюция взаимоотношений между странами Европейского и Африканского союзов	19
Глава 2. Оценка внешнеэкономического состояния стран Европейского и Африканского союзов	25
2.1. Ключевые направления сотрудничества Европейского и Африканского союзов	25
2.2. Современное состояние и масштабы внешнеторгового сотрудничества ЕС и АС.....	32
2.3. Оценка интенсивности внешнеэкономических связей между Европейским и Африканским союзами.....	41
Глава 3. Перспективные направления торгово-экономического сотрудничества Европейского и Африканского союзов	46
3.1. Проблемы экономического сотрудничества Европейского и Африканского союзов	46
3.2. Пути интенсификации торгово-экономических отношений между Европейским и Африканским союзами	52
Заключение	61
Список использованных источников	66

ВВЕДЕНИЕ

Формирование и развитие внешнеэкономических связей является объективным процессом. В результате экономической глобализации страны все активнее взаимодействуют друг с другом. Ярким примером являются растущие экономические отношения между государствами-членами Европейского и Африканского союзов. Изучение механизма и проблем взаимодействия двух совершенно различных групп государств не только по уровню их экономического и социального развития, но и по отношению к факторам производства, занимающих разные ниши в мировой экономике, представляет для экономистов-международников и политологов большой теоретический и практический интерес.

Экономическое сотрудничество между европейскими и африканскими государствами предшествует формированию Европейского и Африканского союзов. Однако из-за исторических, экономических, социальных и политических причин оно существенно трансформировалось как по форме, так и по содержанию. Хозяйственные взаимосвязи между обоими регионами по линии «метрополия-колония» меняются по сути. Если раньше страны Африки рассматривались как сырьевую базу и рынки сбыта, то теперь строятся мирохозяйственные связи с их государствами, используя широкий спектр международных экономических отношений.

Углубление взаимодействия и вовлечение в мирохозяйственные связи стран Африки с преимущественно аграрно-сырьевой экономикой, и, следовательно, сырьевой характер экспорта повышает интерес к исследованиям в области внешнеэкономических связей Африки. Для стран Африканского союза укрепление и диверсификация форм внешнеэкономических связей еще более важны в силу их экономической отсталости. Важную роль в изучении внешнеэкономических связей континента призваны сыграть торгово-экономические отношения стран Африканского союза со странами-членами ЕС.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы являются взаимодействие Европейского союза со странами Африканского союза.

Предмет исследования – торгово-экономические отношения, возникающие при сотрудничестве Африканского союза со странами Евросоюза и пути их интенсификации.

Целью данной работы является изучение современного состояния внешне-торгового сотрудничества и характера взаимодействия стран Африканского союза со странами-членами Европейского союза. Исходя из поставленной цели, определены следующие задачи:

1. Провести обзор этапов развития сотрудничества между странами Африканского и Европейского союзов.

2. Оценить современное состояние и масштабы внешнеторгового сотрудничества Африканского и Европейского союзов, а также провести оценку интенсивности внешнеэкономических связей между ними.

3. Выявить проблемы экономического взаимодействия Африканского и Европейского союзов и определить пути интенсификации торгово-экономического сотрудничества ЕС и Африки.

Теоретико-методологической основой работы послужили труды ученых: И.О. Абрамова [6], Т.Л. Дейч [18], Н.Ю. Кавешников [19], Г.М. Костюнина [21], О.А. Смирнова [34], Л.Л. Фитуни [37] и др., учредительные акты, нормативно-правовые акты и соглашения, регулирующие сотрудничество Африканского и Европейского союзов, а также статистические данные внешней торговли данных союзов.

В процессе написания работы использовались следующие приёмы и методы исследования: описательный метод применяется при изложении теоретических аспектов темы, метод сравнения и анализа, который позволяет сопоставлять различные взгляды на внешнеторговую деятельность Африканского и Европейского союзов, и системный подход используется с целью обобщения полученных результатов и выявления их логической взаимосвязи и т.д.

Период исследования выпускной квалификационной работы охватывает 2014-2016 гг.

Данная выпускная квалификационная работа состоит из введения, трёх глав основной части, заключения, списка использованных источников и приложений.

Во введении обосновывается актуальность заявленной темы, формулируются цели, задачи, предмет и объект, а также характеризуются теоретическая основа и методы исследования.

Первая глава «Общая характеристика становления и развития сотрудничества между странами Европейского и Африканского союзов» раскрывает экономический потенциал Европейского и Африканского союзов и эволюцию их взаимоотношений.

Вторая глава «Оценка внешнеэкономического состояния стран Европейского и Африканского союзов» представляет собой аналитическую часть работы. Здесь выявлены ключевые направления сотрудничества Европейского и Африканского союзов, приведено описание структуры и динамики внешнеторговой деятельности между ними, и сформулированы выводы по результатам анализа.

В третьей главе «Перспективные направления торгово-экономического сотрудничества Европейского и Африканского союзов» определены пути интенсификации торгово-экономических отношений между Европейским и Африканским союзами. Здесь также описаны проблемы экономического сотрудничества Европейского и Африканского союзов.

В заключении содержатся основные выводы по результатам исследования торгово-экономических отношений между Европейским и Африканским союзами.

Список использованных источников насчитывает 65 источников.

ГЛАВА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ СТРАНАМИ ЕВРОПЕЙСКОГО И АФРИКАНСКОГО СОЮЗОВ

1.1. Европейский союз как лидер международных экономических отношений

Прежде чем приступить к рассмотрению позиции Европейского Союза как лидера международных экономических отношений, определим сущностные характеристики понятия «региональная экономическая интеграция».

В экономической литературе интеграция определяется как *«процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами»* [14]. Интеграционные процессы приводят к развитию экономического регионализма, в результате которого отдельные группы стран создают между собой более благоприятные условия для торговли, а в ряде случаев и для межрегионального передвижения факторов производства, чем для других стран. На микроуровне процесс интеграции идет через взаимодействие капитала отдельных хозяйствующих субъектов (предприятий, фирм) близлежащих стран путем формирования системы экономических соглашений между ними, создания филиалов за границей. На межгосударственном уровне интеграция происходит на основе формирования экономических объединений государств и согласования национальных политик [36, с. 174].

Предпосылками экономической интеграции являются сопоставимость уровней рыночного развития участвующих стран, их географическая близость, общность стоящих перед ними проблем, стремление ускорить рыночные реформы и не остаться в стороне от идущих интеграционных процессов. Именно эти предпосылки играли важную роль в формировании ЕС.

Европейский Союз (ЕС) - это политическое и экономическое объединение 28 государств-членов, которые находятся в основном в Европе. ЕС разработал единый внутренний рынок с помощью стандартизированной системы законов,

которые действуют во всех государствах-членах. Политики ЕС направлены на обеспечение свободного перемещения людей, товаров, услуг и капиталов на внутреннем рынке. ЕС принимает законы в сфере правосудия и внутренних дел, а также вырабатывает общую политику в области торговли, сельского хозяйства, рыболовства и регионального развития.

История становления Европейского союза началась в 1951 году с подписанием Парижского договора шести членами-государствами (Бельгия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция и ФРГ) об образовании Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). Главную роль в создании ЕОУС играл министр иностранных дел Франции Роберт Шуман, заложивший предложение (декларацию Шумана) разместить Франко-германское производство угля и стали под одним общим высоким авторитетом. Эта организация будет открыта для участия других стран Европы. Это сотрудничество должно было быть сконструированным таким образом, чтобы создать общность интересов между европейскими странами, которое приведет к постепенной политической интеграции, условием для умиротворения отношений между ними. Она проложила путь для европейского экономического сообщества, созданное в 1958 году на базе ЕОУС и Европейского сообщества по атомной энергии.

В 1967 году эти три европейских сообщества (Европейское объединение угля и стали, Европейское экономическое сообщество и Европейское сообщество по атомной энергии) объединились в Европейское Сообщество. Сообщество и его преемники вырос в размере путем присоединения новых государств-членов и во влиянии путем передачи всё большего числа функций управления на наднациональный уровень. Маастрихтским договором был учрежден Европейский Союз в 1993 году и введено Европейское гражданство. Договор завершил дела предыдущих лет по урегулированию денежной и политической систем европейских стран.

В таблице 1.1 представлены данные о государствах-членах ЕС и дате их входа в его состав.

Таблица 1.1

Государства-члены Европейского Союза

Дата	Страна	Общее количество членов
25 марта 1957	Бельгия, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция	6
1 января 1973	Великобритания, Дания, Ирландия	9
1 января 1981	Греция	10
1 января 1986	Испания, Португалия	12
1 января 1995	Австрия, Финляндия, Швеция	15
1 мая 2004	Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония	25
1 января 2007	Болгария, Румыния	27
1 июля 2013	Хорватия	28

Составлено по данным [4, с. 65-74]

С момента учреждения ЕС на территории всех государств-членов был создан единый рынок. Основные провозглашенные цели Союза:

- введение европейского гражданства;
- обеспечение свободы, безопасности и законности;
- содействие экономическому и социальному прогрессу;
- укрепление роли Европы в мире.

В настоящее время действуют три соглашения, предполагающие разную степень интеграции внутри Евросоюза: членство в ЕС, членство в зоне евро и участие в Шенгенском соглашении. Членство в ЕС не обязательно влечёт за собой участие в Шенгенском соглашении. Не все страны-члены ЕС входят в зону евро.

На рисунке 1.1 представлены эти три соглашения и их страны-участники.

	Государство	Евросоюз	Еврозона	Шенген
1	Австрия	+	+	+
2	Бельгия	+	+	+
3	Болгария	+		
4	Великобритания	+		
5	Венгрия	+		+
6	Германия	+	+	+
7	Голландия	+	+	+
8	Греция	+	+	+
9	Дания	+		+
10	Ирландия	+	+	
11	Исландия			+
12	Испания	+	+	+
13	Италия	+	+	+
14	Кипр	+	+	
15	Латвия	+	+	+
16	Литва	+	+	+
17	Лихтенштейн			+
18	Люксембург	+	+	+
19	Мальта	+	+	+
20	Норвегия			+
21	Польша	+		+
22	Португалия	+	+	+
23	Румыния	+		
24	Словакия	+	+	+
25	Словения	+	+	+
26	Финляндия	+	+	+
27	Франция	+	+	+
28	Хорватия	+		
29	Чехия	+		+

Рис. 1.1 Страны ЕС, Еврозоны и Шенгенской Зоны

Составлено по данным [28]

Еврозона (официально называемая «зона евро») – это валютный союз, включающий в себя 19 государств-членов из 28 стран Евросоюза (ЕС), которые приняли евро (€) в качестве их общей валюты и единственного законного платежного средства. Монетарной властью еврозоны является Евросистема. Остальные девять членов Европейского Союза продолжают использовать свои

национальные валюты, хотя большинство из них обязаны перейти на евро в будущем.

Из рис. 1.1 видно, что Еврозона состоит из Австрии, Бельгии, Кипра, Эстонии, Финляндии, Франции, Германии, Греции, Ирландии, Италии, Латвии, Литвы, Люксембурга, Мальты, Нидерландов, Португалии, Словакии, Словении и Испании. Другие государства-члена ЕС (кроме Дании и Великобритании) обязаны перейти на евро и войдет в зону евро. Для этого они должны отвечать определенным условиям, известным как «критерии сближения» [22]. Андорра, Монако, Сан-Марино и Ватикан имеют официальные соглашения с ЕС использовать евро в качестве своей официальной валюты и выпускать свои собственные монеты. Косово и Черногории перешли на евро в одностороннем порядке, но они официально не являются частью еврозоны.

Шенгенская зона включает в себя двадцать шесть европейских государств, присоединившихся к одноимённому соглашению, подписанному в деревне Шенген (Люксембург) в 1985 году. В плане международных путешествий Шенгенская зона действует во многом подобно единому государству с пограничным контролем на внешней границе — при въезде и выезде из зоны, но без пограничного контроля на внутренних рубежах государств, входящих в эту зону.

Как видно из рис. 1.1, Шенгенская зона официально включает и четыре страны, не входящие в ЕС: Исландия, Норвегия, Швейцария и Лихтенштейн, а также де-факто включает ещё три европейских микространства: Монако, Сан-Марино и Ватикан, которые также не являются членами ЕС.

Европейский союз (ЕС) в настоящее время является мощной экономической группировкой с территорией 3 992 тыс. км², населением более 500 млн человек, долей в мировой торговле около 38%. Если рассматривать в качестве единой страны, то ЕС является вторым по величине экономика в мире в номинальном выражении и по паритету покупательной способности (ППС). Его ВВП оценивается в €16,5 трлн. (номинальное) в 2016 году по данным Международного валютного фонда, что составляет 22,8% от номинального мирового ВВП.

Таблица 1.2

Состав и характеристика стран-членов Европейского Союза

Страна	Население, млн. чел.	ВВП, млрд. долл. США
Германия	82,3	3132,6
Франция	66,9	2225,3
Великобритания	65,1	2367,6
Италия	60,8	1672,4
Испания	46,5	1113,8
Польша	38,6	424,6
Румыния	19,9	169,6
Нидерланды	17,1	696,9
Португалия	10,8	185,1
Греция	10,8	175,9
Чехия	10,5	174,5
Бельгия	11,3	421,9
Венгрия	10,1	112,3
Швеция	10,0	462,4
Австрия	8,6	349,5
Болгария	7,4	47,4
Дания	5,7	277,3
Словакия	5,5	80,9
Финляндия	5,5	214,1
Хорватия	4,3	45,6
Ирландия	4,7	265,8
Литва	3,2	38,6
Латвия	2,2	25,0
Словения	2,1	39,8
Эстония	1,3	20,9
Кипр	0,8	17,9
Люксембург	0,6	54,2
Мальта	0,4	9,9
Итого	513,0	14821,8

Составлено по данным [51, с. 208]

Семь крупнейших торговых партнеров Евросоюза являются США, Китай, Швейцария, Россия, Япония, Турция и Норвегия. ЕС представлена в качестве единой сущности во Всемирную торговую организацию (ВТО), G20 и на G7, наряду с участвующими там его страны-члены.

Государства-члены Европейского Союза являются родиной многих из самых крупных в мире транснациональных компаний, и домой к своей глобальной

штаб-квартиры. Среди них выделяются компании, занимающие первое место в мире в своей отрасли, как компании Allianz, которая является крупнейшим поставщиком финансовых услуг в мире по доходам; WPP plc, который является крупнейшим в мире рекламным агентством по доходам; Airbus, который является крупнейшим в мире производителем авиационной техники.

ЕС несет ответственность за торговые отношения с остальным миром. Выступая единым фронтом, ЕС несет значительно больший вес в международных торговых переговорах, чем любой из его отдельных членов. Он является активным экономическим и политическим игроком с растущим региональным и глобальным интересами и обязанностями. Союз является одним из самых внешнеориентированных экономик и намерен оставаться таковым.

ЕС является крупнейшим торговым партнером для 59 стран, по сравнению с 36 для Китая и 24 в США. Европейская внешняя торговля товарами и услугами составляет 35% от ВВП ЕС. Торговая политика ЕС является неотъемлемой частью более широкой Стратегии 2020 по повышению занятости и созданию более современной, более жизнеспособной и устойчивой экономики.

Торговля никогда не была более важной для экономики ЕС чем сейчас. Недавний экономический кризис принес понимание того, что торговля может стать стабилизирующей силой в трудные времена. Когда внутренний спрос ЕС оставался слабым, торговля смягчил удар кризиса. Торговля будет еще более важным источником роста в будущем.

Сегодня Европейский союз – это некое либеральное федеративное образование, которое позволило объединить примерно 500 миллионов человек в единый рынок. Несмотря на то, что не все государства пожелали войти еще и в зону единой валюты, так или иначе они крепко привязаны к евро.

Наличие такого огромного рынка потребителей дает возможность получить свою выгоду экономикам государств ЕС, особенно промышленно развитых, имеющих высокую долю технологичных товаров в промышленном производстве (ФРГ, Франция) [28].

1.2. Исследование экономического потенциала стран Африканского союза как стратегического партнера Европейского союза

25 мая во всем мире отмечают День Африки, который знаменует собой годовщину создания Организации африканского единства. В этот день в 1963 году 32 независимых африканских государства подписали Устав этой Организации в Аддис-Абебе, Эфиопия. В 2002 году Организацию африканского единства переименовали в Африканский Союз [31].

Африканский союз (АС), основанная в июле 2002 года, является организацией преемником Организации африканского единства (ОАЕ). ОАЕ была основана 25 мая 1963 года как организация африканских стран. Основными целями ОАЕ были, в частности, чтобы избавить континент от остальных остатков колонизации и апартеида; чтобы способствовать укреплению единства и солидарности между африканскими государствами; для координации и активизации сотрудничества в целях развития; для защиты суверенитета и территориальной целостности государств - членов и содействовать развитию международного сотрудничества в рамках Организации Объединенных Наций. На момент основания ОАЕ, африканские лидеры не согласились о том, какой организации она должна быть. Некоторые лидеры настаивали на создании центрального правительства, которая объединила бы все страны Африки под одной властью. Тем не менее, многие из стран только недавно получила независимость от колониального правления, и их лидеры выступили против идеи. Лидеры в конце концов, пришли к компромиссу, но при этом создали организацию, которая находится под контролем его странами - членами, оставляя его с небольшим количеством силы, чтобы действовать самостоятельно. Тем не менее, эта организация способствовала укреплению связей между африканскими странами и урегулировать споры. Но он также столкнулся со многими проблемами, которые негативно сказывались на ее способность достигать поставленных целей.

Африканские страны, в их стремлении к единству, экономического и социального развития под знаменем ОАЕ, приняли различные инициативы и добились существенного прогресса во многих областях, которые проложили путь к

созданию АС. Внеочередная сессия ОАЕ была созвана в Сирте (Ливия) в сентябре 1999 года, где главы государств и правительств ОАЕ издал Сиртскую декларацию, содержащую призыв к созданию Африканского союза, для целей, в частности, для ускорения процесс интеграции на континенте, чтобы позволить ей играть свою законную роль в мировой экономике при решении многогранной социальной, экономической и политической проблемы, поскольку они являются некоторыми негативными аспектами глобализации [2, с. 3].

АС является региональной организацией в рамках главы VIII Устава Организации Объединенных Наций. Он создан по образцу Европейского союза (ЕС), чтобы быть главным институтом Африки и основной организацией для содействия ускоренной социально-экономической интеграции континента, что приведет к большему единству и солидарности между африканскими странами и народами. Оно основано на общем видении единой и сильной Африки и о необходимости создания партнерских отношений между правительствами и всеми слоями гражданского общества, в частности женщин, молодежи и частного сектора, в целях укрепления солидарности и сплоченности среди народов Африки.

В Африке интеграционные соглашения называются региональными интеграционными сообществами (regional economic communities, REC), что было закреплено в Договоре Абуджа (1991 г.). Здесь можно встретить практически весь спектр интеграционных объединений: от зоны преференциальной торговли до общего рынка. Так, зонами преференциальной торговли (как этапа прединтеграции) выступают Сообщество стран к югу от Сахары, СССГ и Союз арабских стран Магриба, АМУ; зонами свободной торговли – Экономическое сообщество западноафриканских государств, ЭКОВАС и Экономическое сообщество стран Центральной Африки, ЭКОЦАС; таможенными союзами – Экономическое сообщество стран Восточной и Южной Африки, КОМЕСА и Южноафриканский таможенный союз, САКУ; общим рынком – Восточноафриканское сообщество (ВАС) [21, с. 41-42].

Африканский Союз состоит из 55 африканских стран и нацелен на формирование экономического и валютного союза в Африке к 2028 г. на базе 8 интеграционных объединений – СССГ, КОМЕСА, ВАС, ЭКОЦАС, ЭКОВАС, ИГАД, САДК и АМУ. Каждое из этих объединений создано в соответствии с отдельным региональным соглашением и предназначен в конечном итоге интегрироваться в единое африканское экономическое сообщество.

Ниже приводится таблица 1.3 по этим ведущим объединениям в Африке.

Таблица 1.3

Ведущие региональные интеграционные (экономические) сообщества Африки

Объединение	Год создания	К-во стран	Страны-члены	Форма интеграции
1	2	3	4	5
Восточноафриканское экономическое сообщество (ВАС)	1967-1999	6	Бурунди, Кения, Руанда, Танзания, Уганда и Южный Судан	Общий рынок
Сообщество по развитию стран Южной Африки (САДК)	1992	15	ЮАР, Ботсвана, Лесото, Свазиленд, Намибия, Зимбабве, Ангола, Мозамбик, Малави, Мадагаскар, Танзания, Замбия, Маврикий, Демократическая республика Конго, Сейшельские острова	Торгово-экономический союз
Общий рынок стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)	1993	19	Бурунди, Демократическая Республика Конго, Джибути, Замбия, Зимбабве, Египет, Кения, Коморские Острова, Ливия, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Руанда, Свазиленд, Сейшельские Острова, Судан, Уганда, Эритрея, Эфиопия.	Таможенный союз
Экономическое сообщество западноафриканских государств (ЭКОВАС)	1975	15	Бенин, Буркина-Фасо, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея-Бисау, Кот-д'Ивуар, Кабо-Верде, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того	Зона свободной торговли
Экономическое сообщество стран Центральной Африки (ЭКОЦАС)	1994	11	Ангола, Бурунди, Камерун, Центральноафриканская Республика, Республика Конго, Демократическая Республика Конго, Габон, Экваториальная Гвинея, Сан-Томе и Принсипи, Чад	Торгово-экономический союз

Окончание табл. 1.3

1	2	3	4	5
Сообщество государств к югу от Сахары (СССГ)	1998	27	Буркина-Фасо, Чад, Ливия, Мали, Нигер, Судан, ЦАР, Эритрея, Джибути, Гамбия, Сенегал, Египет, Марокко, Нигерия, Сомали, Тунис, Бенин, Того, Кот-д'Ивуар, Гвинея-Бисау, Либерия, Гана, Сьерра-Леоне, Коморские острова, Гвинея, Кения, Мавритания, Сан-Томе и Принсипи	Зона преференциальной торговли
Межправительственный орган по вопросам развития (ИГАД)	1996	8	Джибути, Эритрея, Эфиопия, Кения, Сомали, Южный Судан, Судан, Уганда	Зона преференциальной торговли
Союз арабских стран Магриба (АМУ)	1989	5	Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис	Зона преференциальной торговли

Составлено по данным [21, 41-42]

Оперативной экономической программой вновь созданной всеафриканской организации была названа программа НЕПАД («Новое партнерство для развития Африки» – New Partnership for Africa's Development) – новая масштабная программа стратегии развития Африки, в которой определяется ее место в современном мире, содержится конкретный комплекс мер в сфере экономики государств континента, а также выражается надежда на партнерство глобального уровня в процессе ее реализации.

Африка воспринималась и продолжает восприниматься многими только как отсталый и подчиненный периферийный регион мира. Действительно, по основным макроэкономическим показателям и индикаторам человеческого развития большинство стран континента все еще остаются на невысоких местах в мировых рейтингах (доля континента в мировом ВВП не превышает 2%, в торговле — 3%, а в инвестициях — 5%) [64]. Внутренние и межгосударственные (часто вооруженные) конфликты, обострение проблем бедности, голода, распространения инфекционных заболеваний на континенте заставило мировое сообщество внести африканскую тематику в число глобальных проблем человечества.

Однако, в последние годы, ведущие мировые державы и центры экономической силы синхронно пришли к осознанию высокой значимости ресурсного, человеческого и нарастающего экономического потенциала Африки в формирующейся новой модели глобального развития и мировой экономики. Следствием этого понимания стало усиление экономической экспансии в данный, насыщенный ресурсами, регион всех без исключения государств, претендующих на роль весомого игрока на мировой арене и значимой силы в будущей мировой экономике. Их задача — гарантировать свои позиции в регионе путем инвестирования в имеющиеся и складывающиеся экономические цепочки. Это даст возможность в будущем не ограничиваться лишь торговыми связями с африканскими странами, а закрепиться в Африке на перспективу. При этом они гарантируют себе приток существенного объема ее ресурсов, необходимых для собственного развития в новых экономических условиях ресурсного дефицита [37, с. 149].

Прогнозы Всемирного банка и МВФ утверждают, что в нынешнем веке Африка будет самым динамично развивающимся регионом мира, от которого во многом будет зависеть характер и темпы роста в развитых государствах, их обеспеченность сырьем, энергетическими ресурсами и человеческим капиталом [49, с. 67-68]. Для ЕС проникновение на африканские рынки и интеграция хозяйственных потенциалов Старого Света и Африки — едва ли не обязательное условие сохранения своего геополитического веса и уровня благосостояния в XXI веке.

Уже сейчас Африка — самый экономически быстро растущий континент в мире. А субрегион Африки южнее Сахары (АЮС) в последние 12 лет уступал по ежегодным темпам прироста ВВП только субрегиону Восточной Азии. По прогнозам МВФ, в течение ближайшего десятилетия средние темпы роста экономики АЮС будут превышать 6%. В период с 2001 по 2012 гг. экономика 9 стран региона АЮС росла темпами 7% в год и выше. В том числе среднегодовые темпы прироста ВВП Экваториальной Гвинеи в этот период превысили 20%, Анголы — 12, Сьерра-Леоне — 10%, Нигерии — 9%, Эфиопии — 8% [49, с. 67-68]. По прогнозам эта тенденция сохранится длительное время. Африка развернулась в

сторону активного привлечения иностранных инвесторов, которым создаются все более благоприятные условия. По некоторым расчетам, в ближайшее десятилетие политика активного привлечения иностранных инвестиций может в среднем прибавить еще порядка 2% к ВВП континента. Страны Запада, раньше всех закрепившиеся в регионе, изменили содержание и риторику относительно сущности экономического сотрудничества с ним. Произошло смещение акцента от «помощи развитию» к «партнерству» (partnership), то есть совместному использованию ресурсов и возможностей континента с четко выраженной выгодой для обеих сторон. С западными центрами экономической силы на равных соперничают новые игроки, часто опережая и обыгрывая их.

Крушение однополярного мира, «восхождение» новых экономических гигантов — Китая, Индии, Бразилии и других, резко обострило борьбу за сырьевые ресурсы Африканского континента. По целому ряду их видов (особенно тех, которые сегодня материально обеспечивают наиболее перспективные направления научно-технического прогресса) страны Африки фактически являются монополистами мирового уровня. Среди других регионов мира Африка занимает первое место по запасам руд алмазов, флюорита, кобальта, марганца, фосфоритов, хромитов, золота, платиноидов, ванадия, бокситов; второе — по запасам руд урана, графита, сурьмы, меди, асбеста, бериллия; третье — по запасам нефти, газа, железной руды, ртути; значительны также запасы драгоценных камней, лития, тантала, никеля, вольфрама, титана, ниобия, олова, висмута, и др.

Поскольку острота сырьевой проблемы в обозримом будущем будет только нарастать, то и позиции Африки в мировой торговле имеют все шансы к укреплению. Тенденции последнего десятилетия подтверждают это предположение. Первая волна текущего мирового финансово-экономического кризиса почти не уменьшила ни абсолютные доходы африканских стран от экспорта, ни физические объемы вывоза. МВФ прогнозировал, что в силу относительной оторванности от процессов глобализации Африка и впредь не будет в серьезной мере ощущать последствия этого кризиса. Однако, последствия второй волны могут оказаться более серьезными.

В силу падения производства в развитом мире несколько ослаб спрос на некоторые товары африканского сырьевого экспорта, особенно на главном рынке сбыта — в странах ЕС. Это привело к ухудшению условий торговли для многих стран континента. Из-за падения мировых цен на многие виды сырья для получения целевых объемов валютной выручки требовалось продавать большие физические объемы товара, в то время как кризисные явления оказывали подавляющее воздействие на мировой спрос на них. Впрочем, хотя снижение валютных поступлений от экспорта и осложнило макроэкономическую ситуацию, общий тренд роста ВВП у большинства стран АС сохраняется уже почти пятнадцать лет.

1.3. Эволюция взаимоотношений между странами Европейского и Африканского союзов

Отношения между Европейским Союзом и Африканским Союзом предшествуют происхождению самого ЕС и АС. Истоки европейских отношений со странами Африки можно обнаружить в исторических связях между ними, основанных главным образом на наследии колониализма. В соответствии с Конвенцией Яунде 1960-х годов и последующими Ломейскими соглашениями европейские страны стремились сохранить экономические связи, доступ к природным ресурсам и сырьевым ресурсам и другие стратегические экономические интересы, которыми они пользовались в условиях колониализма.

С самого начала Европейское сообщество выстраивало отношения с Африкой по целому ряду институциональных механизмов, основанных на концепции партнерства. Преемник Ломейской конвенции, Соглашения Котону, также изобразились в качестве инновационной формы межрегионального сотрудничества, формы смешанного межрегионализма между официальной региональной группировкой Европейского союза и «сконструированным» регионом, включающим в себя страны Африки, Карибского бассейна и тихоокеанских стран. Как же начались отношения между странами ЕС и АС?

Постколониальный этап Европейско-африканских отношений начался с подписания Римского договора, который был подписан в 1957 году. Этим договором было создано Европейское экономическое сообщество ЕЭС (первыми членами-государствами которого являлись Бельгия, Франция, Германия, Италия, Люксембург и Нидерланды) и которое оказывало помощь колониям ее членов [54, с. 3].

В целях установления многосторонних связей между ЕЭС и странами Африки в пост-колониальном этапе Европейско-африканских отношений, первый Европейский Фонд развития (EDF) был создан в 1958 году. Однако, поскольку Франция была крупным колониальным государством среди шести стран ЕЭС, фонд EDF направлялись в основном на франкоязычные африканские государства. Остальные пять государств помогал финансировать французских колоний.

Спустя 10 лет, большинство французских колоний в Африке стали независимыми. К 1963 году отношения между ЕЭС и ее бывшими колониями стали реорганизоваться. Восемнадцать стран, все франкоязычные и все африканские, кроме Мадагаскара, образовали Ассоциацию государств Африки и Мадагаскара ААСМ и в июле 1963 года была подписана конвенция между ЕЭС и ААСМ. В положениях Конвенции были включены соглашения о преференциальной торговле, а также финансовой и технической помощи, но они также предоставили доступ Африканского сырья к европейским рынкам. Однако, этот договор сразу критиковался внутри и за пределами Африки в качестве «неоколониальным» договором [54, с. 4].

Вследствие этого, в июне 1965 года второй EDF был создан. Это соглашение было подписано в Яунде, в Камеруне и впоследствии он назывался Яундейской конвенцией. В конвенции Яунде предоставлялись тарифные преференции африканским государствам, но не было системы экспортных субсидий или стабилизационных фондов. Помощь африканским странам также увеличилась. Конвенции Яунде широко признан предшественником конвенций Ломе.

Когда была подписана Яундская конвенция, Британия все еще не была членом ЕЭС, и бывшие британские колонии поэтому не подчинялись этим соглашениям. Нигерия самостоятельно подписала Конвенцию Яунде в 1966 году, но не ратифицировала отдельное соглашение с ЕЭС. В 1969 году три восточноафриканских государства – Кения, Уганда и Танзания - подписали Арушское соглашение, которое вступило в силу в 1971 году и касалось преференциальных торговых соглашений с ЕЭС. После истечения срока действия первого договора 29 июля 1969 года был подписан новый. Позднее он вступил в силу 1 января 1971 года. Между ААСМ и африканскими странами Кении, Уганде и Танзании существовала тесная связь. Поэтому ЕЭС хотело, чтобы Арушское соглашение с тремя странами вступило в силу в тот же день, что и Вторая Яундская конвенция. Оба соглашения закончились и составили основу для более широкой Ломейской конвенции 1975 года.

После безуспешных попыток вступить в ЕЭС в 1963 и 1967 гг. Дания, Ирландия и Великобритания в январе 1973 года, наконец, присоединились к ЕЭС. Присоединение Великобритании к ЕЭС с ее многочисленными территориями Содружества, более продвинутыми, чем французские, вызвало необходимость внесения изменений в Яундейских договорах и создания нового соглашения – Ломейская конвенция [54, с. 5].

Первая Ломейская конвенция (Lomé I), которая вступила в силу в апреле 1976 года, была разработана для обеспечения новых рамок сотрудничества между тогдашним Европейским экономическим сообществом (ЕЕС) и развивающимися странами АКТ (группа государств Африки, Карибского бассейна и Тихоокеанского региона АКТ представляет собой группу стран Африки, Карибского бассейна и Тихоокеанского региона, которая была создана в соответствии с Джорджтаунским соглашением в 1975 году), в частности, бывшими британскими, голландскими, бельгийскими и французскими колонии. Она имела два основных аспекта. Она предусматривала, что большинство сельскохозяйственных и минеральных ресурсов АКТ ввозится в ЕЭС без пошлин. Льготный доступ

на основе системы квот был согласован для продуктов, таких как сахар и говядина, в конкуренции с сельским хозяйством ЕЭС. Во-вторых, ЕЭС выделила 3 млрд. ЭКЮ на помощь и инвестиции в странах АКТ. Кроме того, также вводилась система СТАБЕКС (чтобы компенсировать странам АКТ за дефицит экспортной выручки из-за колебаний цен или поставок сырьевых товаров).

Конвенция была пересмотрена и возобновлена три раза. Ломе II (январь 1981 года - февраль 1985 года) увеличила объем помощи и инвестиций до 5,5 млрд. ЭКЮ. Ломе III вступил в силу в марте 1985 года (торговые положения) и в мае 1986 года (помощь) и истек в 1990 году; Он увеличил обязательства до 8,5 млрд. ЭКЮ. Ломе IV была подписана в декабре 1989 года. Ее торговые положения охватывают десять лет, с 1990 по 1999 год. Обязательства в отношении инвестиций и инвестиций в течение первых пяти лет составляли 12 млрд. ЭКЮ.

В целом, около 70 стран АКТ являются участниками Ломе IV, по сравнению с 46 странами, подписавшими Ломе I.

Таблица 1.4

Группировка базовых соглашений о сотрудничестве между ЕС и АС

	Соглашения / Договоры		Страны-участники	Дата
1	Яундская конвенция	1-ая Яундская конвенция	6 стран ЕЭС и 16 стран ААСМ	1963 – 1969
		2-ая Яундская конвенция	6 стран ЕЭС и 19 стран Африки (включение Кении, Уганды и Танзании)	1969 – 1975
2	Ломейская конвенция	Ломе I	9 стран ЕЭС и 46 стран АКТ	1975 – 1980
		Ломе II	10 стран ЕЭС и 54 стран АКТ	1980 – 1985
		Ломе III	12 стран ЕЭС и 60 стран АКТ	1985 – 1990
		Ломе IV	15 стран ЕС и 70 стран АКТ	1990 – 2000
3	Соглашение Котону		ЕС-28 и 79 стран АКТ	2000 – 2020

Составлено по данным [54, с. 2-7]

В 1990-х годах отношения между Европейским союзом (ЕС) и странами Африки значительно изменились. Исторические связи, которые были наиболее характерными чертами ранее заключенных соглашений, были подорваны, а важность стран Африки для ЕС уменьшилась. Хотя отношения между ЕС и странами Африки были продолжены, это было отмечено изменением политической ситуации того времени. Волна демократизации, охватившая многие развивающиеся

страны после окончания «холодной войны», привела к ранее неизвестной политизации сотрудничества в области развития. Кроме того, продолжающееся отсутствие ожидаемых от Ломе экономических ожиданий и сложность, которую взяли на себя Ломейские конвенции, были причинами, по которым было подготовлено новое соглашение в Котону, столице Бенина. Поэтому в 2000 году соглашение Котону заменило Ломейскую конвенцию, которая была основой сотрудничества Африки-ЕС в области развития с 1975 года. Однако Соглашение Котону намного шире, чем когда-либо ранее. Он рассчитан на срок в 20 лет (2000 – 2020 гг.).

Соглашение Котону является наиболее полным партнерским соглашением между развивающимися странами и ЕС, охватывающее отношения ЕС с 79 странами АКТ, в том числе 48 стран Африки к югу от Сахары.

Его главная цель заключается в сокращении и, в конечном счете, искоренении нищеты и содействии постепенной интеграции стран АКТ в мировую экономику. Он основан на трех основных принципах:

- сотрудничества в области развития;
- экономическое и торговое сотрудничество;
- политическое измерение.

Наиболее радикальное изменение, которое подразумевалось в Соглашении Котону, заключалось в создании так называемых соглашений об экономическом партнерстве (СЭП). Соглашения об экономическом партнерстве (СЭП) являются юридически обязательными двусторонними договорами между Европейским союзом и отдельными африканскими странами. Эта новая договоренность предусматривает взаимные торговые соглашения, а это означает, что не только ЕС предоставляет беспошлинный доступ на свои рынки для экспорта стран Африки (в том числе стран Карибского бассейна и Тихоокеанского региона, эти страны также предоставляют беспошлинный доступ на свои рынки для экспорта из ЕС).

Верные принципу дифференциации и регионализации соглашения Котону, развивающиеся страны поощряются к вступлению в СЭП в региональных

группировках. До настоящего времени страны АКТ сформировали семь региональных группировок (пять из которых являются ведущие региональные интеграционные (экономические) сообщества АС), в которых они намерены вступить (или уже вступили) в СЭП с Европейским союзом. Эти региональные группировки включают:

1. Экономическое сообщество западноафриканских государств (ЭКОВАС)
2. Экономическое сообщество стран Центральной Африки (ЭКОЦАС)
3. Восточноафриканское экономическое сообщество (ВАС)
4. Сообщество по развитию стран Южной Африки (САДК)
5. Общий рынок стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)
6. Карибское сообщество
7. Тихоокеанский регион

Соглашение Котону будет завершено в 2020 году и в целях обеспечения непрерывности отношений между ЕС и странами Африки. В ноябре 2016 года начались обсуждения о характере и структуре будущих отношений между ЕС и странами АС после истечения соглашения Котону в 2020 г.

Выводы по главе 1.

В итоге можно сделать вывод о том, что отношения между Европейским Союзом и Африканским Союзом предшествуют происхождению самого ЕС и АС. Истоки европейских отношений со странами Африки можно обнаружить в исторических связях между ними, основанных главным образом на наследии колониализма. За последние годы, отношения между Европейским союзом (ЕС) и странами Африки значительно изменились. Уменьшилась значимость исторических связей, которые были наиболее характерными чертами ранее заключенных соглашений. Как Европейский союз, так и Африканский союз претерпели значительные изменения и реформы, которые повлияли на их внешнюю торговлю и экономическую политику. Каждое соглашение между двумя союзами больше ориентируется на экономические преимущества, которые обе стороны могут выиграть. Однако эти соглашения не были полностью без особых проблем.

ГЛАВА 2. ОЦЕНКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СТРАН ЕВРОПЕЙСКОГО И АФРИКАНСКОГО СОЮЗОВ

2.1. Ключевые направления сотрудничества Европейского и Африканского союзов

Сотрудничество на континентальном уровне между Африкой и Европейским союзом опирается на стратегическое партнерство, основанное на общих ценностях и общих интересах. В 2007 году Совместная стратегия Африки и ЕС (Joint Africa Europe Strategy – JAES) была принята обоими партнерами для установления более тесных связей между двумя континентами в ключевых областях сотрудничества, углубления политического диалога и обеспечения конкретной дорожной карты для Будущей совместной работы [59, с. 7].

На 4-м саммите ЕС-Африка в Брюсселе главы государств и правительств стран Африки и Европы приняли «Дорожную карту 2014-2017 годов». В нем основное внимание уделяется реализации Совместной стратегии по 5 приоритетным направлениям [58, с. 2]:

1. Мир и безопасность.

Партнерство по вопросам мира и безопасности преследует три конкретные цели:

- укрепление политического диалога по вопросам мира и безопасности.
- введение в действие Африканскую архитектуру мира и безопасности (APSA).
- обеспечение предсказуемого финансирования операций по поддержанию мира, возглавляемых африканскими странами [58, с. 3].

Ключевым финансовым инструментом ЕС в поддержку партнерства по вопросам мира и безопасности является Африканский фонд мира (APF).

Таблица 2.1 показывает мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по этому направлению.

Таблица 2.1

Мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по направлению
«Мир и безопасность»

Область	Отдельные мероприятия и достижения	Общий вклад ЕС / Год
Осуществляемые под руководством африканских стран операции по поддержанию мира	Миссия Африканского союза в Сомали (АМИСОМ)	1,7 млрд. евро (2007 – до сих пор)
	Возглавляемая африканцами Международная миссия по поддержке в Центральноафриканской Республике (MISCA)	143,7 млн. евро (2008 – 2014)
	Многонациональная совместная Целевая группа (MNJTF) против Боко Харам	50 млн. евро (2016 – 2018)
	Региональная инициатива в области сотрудничества в целях ликвидации армии сопротивления Бога (RCI-LRA)	2,9 млн. евро (2013 -2016)
Наращивание потенциала	Программа поддержки APSA	33,9 млн. евро (2015 – 2018)
	Система командования, управления, связи и информации (C3IS) для поддержки осуществляемых под руководством африканских стран операций по поддержанию мира	12,5 млн. евро (2014 -2017)

Составлено по материалам [59, с. 11-14]

2) Демократия, благое управление и права человека.

В рамках партнерства между АС и ЕС, стратегическая цель этой области сотрудничества заключается в обеспечении транспарентной, демократической и подотчетной среды в области прав человека и верховенства права, что способствовало бы уменьшению хрупкости, укреплению политической стабильности и эффективному управлению, и обеспечению устойчивого развития и роста [58, с. 4].

Таблица 2.2 показывает мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по этому направлению.

Таблица 2.2

Мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по направлению
«Демократия, благое управление и права человека»

Область	Отдельные мероприятия и достижения	Общий вклад ЕС / Год
Права человека	Осуществление целевой программы EIDHR для поддержки потенциала и координации деятельности национальных учреждений по правам человека (NHRIs)	5 млн. евро (2014)
	Программа «Укрепление Африканской системы прав человека» - направлена на содействие транспарентной и подотчетной обстановке в рамках Африканской архитектуры управления через Африканскую комиссию и Африканский суд по правам человека и народов, и Африканский комитет по правам и благосостоянию ребенка	10 млн. евро (2015)
	Совместная программа UNFPA-UNICEF по борьбе с калечащими операциями на женских половых органах	11 млн. евро (2015)
Наблюдение за выборами	С 2007, 49 миссии ЕС по проведению выборов были развернуты в Африке (зачастую координировались с наблюдателями от Африканского союза и региональных экономических сообществ)	-
	Программа в целях оказания поддержки Африканскому союзу в развитии его человеческого потенциала и методологической основы для организации и развертывания долгосрочных групп наблюдения за выборами в соответствии с международными стандартами	6,5 млн. евро
Управление	«Панафриканская программа финансового управления» в целях поддержки согласованных подходов и построения стандартов систем государственного финансирования через панафриканские организации, действующие в четырех областях бюджетного цикла: Налоговая политика и управление (ATAF), Бюджетные реформы (CABRI), Внешняя ревизия (AFROSAI) и Законодательный надзор (AFROPAC)	11 млн. евро (2014)

Составлено по материалам [59, с. 15-16]

3) Развитие человека.

В рамках партнерства между Африкой и ЕС стратегическая цель в этой области сотрудничества заключается в содействии развитию людских ресурсов и накоплению знаний; общества и экономики, основанные на навыках, в частно-

сти путем укрепления связей между образованием, профессиональной подготовкой, наукой и инновационной деятельностью и более рациональным регулированием мобильности людей [58, с. 6].

Таблица 2.3 показывает мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по этому направлению.

Таблица 2.3

Мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по направлению
«Развитие человека»

Область	Отдельные мероприятия и достижения
Наука, техника и инновации (STI)	ЕС финансировал почти 600 совместных исследовательских проектов с участием европейских и африканских исследователей по вопросам, касающимся здравоохранения, продовольственной безопасности, изменения климата и энергетики и т. д. и примерно 1300 участников из 45 африканских стран
	Второй этап исследовательских грантов Африканского союза был утвержден в размере 17,5 млн. евро в рамках Панафриканской программы. Она обеспечивает финансирование Комиссии Африканского союза для организации призывов к предложениям в отношении совместных исследовательских проектов
	Финансирование в размере 20 млн. евро было принято в 2014 в рамках Панафриканской программы по расширению инициативы “AfricaConnect”. Общая цель заключается в создании, развитии и использовании региональных учебных и научно-исследовательских сетей и обеспечении высокопроизводительного подключения к интернету с помощью шлюза к глобальному сотрудничеству в области научных исследований
	Поддержка в области научных премий Африканского союза Кваме Нкрумах также предоставляется через программу поддержки Африканского союза с 2008
Наблюдение за выборами	Программа в размере 5 млн. евро была принята в 2014 для поддержки гармонизации программ высшего образования в Африке
	Сотрудничество осуществляется также в рамках других мероприятий, таких, как Erasmus + и Марии Склодовской-Кюри. Например, 2545 африканских студентов и сотрудников университетов осуществляют мобильность по всему ЕС в рамках новой программы по мобильности в области международного обмена Erasmus +; около 2000 учащихся в Африке получили стипендии для Erasmus Mundus мастерских курсов; 65 африканские стипендиаты приняли участие в Erasmus Mundus совместных докторских диссертациях

Окончание табл. 2.3

Область	Отдельные мероприятия и достижения
Сотрудничество в области мобильности, миграции и занятости	Чрезвычайный целевой фонд ЕС для Африки был создан в 2015 в целях решения проблем, связанных с нелегальной миграцией и перемещением населения. По состоянию на май 2016 года Европейская комиссия одобрила в общей сложности 50 проектов на сумму 730 млн. евро из первоначального распределения 1,88 млрд. евро
	Конкретная поддержка Диалога по миграции и мобильности между Африкой и ЕС (ММД) предоставляется через программу в размере 18,5 млн. евро в рамках Панафриканской программы. Он направлен на улучшение управления миграцией и мобильностью в Африке и между Африкой и ЕС и усиление защиты прав мигрантов

Составлено по материалам [59, с. 17-20]

4) Устойчивое и всестороннее развитие и рост и континентальная интеграция.

В рамках партнерства между Африкой и ЕС стратегическая цель этой области сотрудничества между Африкой и Европой заключается в стимулировании экономического роста, способствующего сокращению масштабов нищеты, созданию достойных рабочих мест и мобилизации предпринимательского потенциала людей, в частности молодежи и женщин, на устойчивой основе. Это включает поддержку развития частного сектора, малых и средних предприятий, а также поддержку процесса континентальной интеграции, в частности путем ускоренного развития инфраструктуры, энергетики, индустриализации и инвестиций [58, с. 8].

Таблица 2.4 показывает мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по этому направлению.

Таблица 2.4

Мероприятия и достижения сотрудничества АС-ЕС по направлению «Устойчивое и всестороннее развитие и рост и континентальная интеграция»

Область	Достижения	Общий вклад ЕС / Год
1	2	3
Инвестиции и торговля	Переговоры СЭП с западными и южными районами Африки были завершены в июле 2014 и с Восточноафриканского сообщества в октябре 2014	2014г.

Окончание табл. 2.4

1	2	3
	Панафриканская программа по разработке согласованных статистических данных на общеафриканском уровне, включая поддержку создания Панафриканского института статистики (StatAfric).	6,8 млн. евро (2015г.)
	Поддержка ЕС для африканской континентальной зоны свободной торговли (СТА), которая состоит в прямой поддержке переговоров, а также в оказании технической экспертизы отделу поддержки и технических исследований СТА.	5 млн. евро (2015г.)
Сельское хозяйство	Вклад в обеспечение безопасности продовольствия и питания и устойчивое развитие сельского хозяйства в Африке.	2 млрд. евро (2011г. - 2014г.)
	Континентальная и региональная поддержка сельского хозяйства посредством осуществления различных программ в дополнение к программам сельскохозяйственной и продовольственной безопасности на страновом уровне.	360 млн. евро (2014г.)
	Программа «Live 2 Africa» - направлена на содействие развитию устойчивого сектора животноводства в Африке.	19 млн. евро (2015г.)
	Второй этап научно-исследовательских грантов Африканского союза для совместных исследовательских проектов по обеспечению безопасности пищевых продуктов и питания и устойчивому ведению сельского хозяйства.	17,5 млн. евро (2016г.)
Инфраструктуры	Создание целевого фонда инфраструктуры ЕС-Африка для выдачи грантов инфраструктурным проектам. Предоставил более 110 грантов инфраструктурным проектам с 2007 г.	8,5 млрд. евро (с 2007г.)
	Инициатива по финансированию под электроэнергией, направленная на поддержку инвестиций в электрификацию	2015г.
	Программа сотрудничества АС-ЕС в области возобновляемых источников энергии	2010г.
	Программа поддержки инфраструктуры ЕС-Африка для эффективного осуществления плана мероприятий JAES 2014-2017 в областях энергетики, водных ресурсов, транспорта и информационных систем.	7 млн. евро 2014г.
	Третий этап программы транспортной политики в Африке (SSATP)	8 млн. евро (2016г.)

Составлено по материалам [59, с. 17-20]

5) Глобальные и возникающие проблемы.

В рамках партнерства между Африкой и ЕС стратегическая цель этой области сотрудничества между Африкой и Европой заключается в достижении общих позиций на глобальных форумах и международных переговорах и совместном решении глобальных проблем [58, с. 13].

Основные направления сотрудничества и конкретные цели:

- усиление стратегического диалога по общим и глобальным вопросам, таким, как изменение климата, вопросы управления окружающей средой и рациональным использованием природных ресурсов, нелегальная миграция, терроризм и транснациональная преступность и незаконные финансовые потоки;
- содействие совместным позициям в процессах глобальных переговоров и улучшение общего понимания проблем, стоящих перед АС, ЕС и мировым сообществом;
- сотрудничество в осуществлении многосторонних соглашений;
- содействие устойчивому управлению земельными ресурсами и борьба с опустыниванием и его воздействие на источники средств к существованию;
- укрепление потенциала африканских стран в области мониторинга окружающей среды и безопасности в Африке с использованием методов наблюдения Земли посредством осуществления Глобального плана действий по мониторингу окружающей среды и безопасности.

Избранные мероприятия и достижения:

- крупная программа поддержки управления рисками стихийных бедствий в странах Африки к югу от Сахары в размере 8 млн. евро была начата в 2015 году Европейским союзом под эгидой EDF. Он направлен на улучшение систем готовности и раннего предупреждения, а также на создание систем для понимания того, как возникают стихийные бедствия, чтобы избежать их в будущем.
- сотрудничество в области устойчивого землепользования и борьбы с опустыниванием пропагандируется такими программами, как Великая зеленая стена для Сахары и Сахеля, платформа ТеррАфрика и инициатива ЕС по глобальному альянсу в области изменения климата.

- в 2015 году в рамках программы «Панафрикан» был утвержден взнос в размере 28 млн. евро для инициативы «Глобальной мониторинг в интересах окружающей среды и безопасности» (GMES). Она направлена на повышение способности директивных органов и планировщиков африканских стран разрабатывать, осуществлять и контролировать национальную, региональную и континентальную политику и содействовать устойчивому управлению природными ресурсами посредством использования данных наблюдения Земли и полученной информации.

Основные проекты и достижения Объединенной стратегии Африки и ЕС до сих пор обобщены в брошюре «Партнерство между Африкой и ЕС»: 2 союза, 1 видение.

2.2. Современное состояние и масштабы внешнеторгового сотрудничества Европейского и Африканского союзов

Международная торговля – это обмен капиталами, товарами и услугами через международные границы или территории. Это обмен товарами и услугами между странами мира. В большинстве стран, такая торговля составляет значительную долю валового внутреннего продукта (ВВП) (см. таблицу 2.5). Хотя международная торговля существовала на протяжении всей истории (например, Шелковый путь, Янтарный путь, схватки за Африку, Атлантический работорговли), ее экономическое, социальное и политическое значение возросло в последние столетия. С помощью современных технологий производства, высоко развитых транспортных систем, транснациональных корпораций, аутсорсинга производства и услуг и быстрой индустриализации международная торговая система растет и распространяется очень быстро.

Таблица 2.5 позволяет судить об открытости экономики ЕС и АС. Экспортная квота обеих региона больше 10%, поэтому принято считать степень открытости экономики приемлемой. Если рассматривать подробнее, видно, что экономика ЕС с 2014 г. по 2016 г. стала более открытой. Увеличение показателя экспортной квоты для ЕС свидетельствует как о возрастающем участии ее стран-

членов в международном разделении труда, так и о росте конкурентоспособности производимой ею продукции. В странах АС наблюдалась противоположная ситуация (экспортная квота уменьшилась).

Внешнеторговая квота (отношение внешнеторгового оборота к ВВП) показывает, насколько внешнеэкономические связи страны стимулируют ее общий экономический рост. Как правило, внешнеторговый оборот оказывает стимулирующее воздействие на хозяйство, когда он достигает уровня около 25% от ВВП. Для ЕС и АС этот показатель в 2016 году составила 26,28% и 41,87% соответственно, что говорит о стимулирующем влиянии внешнеторгового оборота на их экономику.

Таблица 2.5

Товары и услуги: показатели открытости экономики АС и ЕС ежегодно за 2014 – 2016 гг.

Экономика	Показатели	В долларах США, млн.			% к ВВП		
		2014	2015	2016	2014	2015	2016
АС	Экспорт	704747,67	651133,48	494139,43	29,23	26,02	21,79
	Импорт	767966,48	799977,09	697771,53	31,86	31,97	30,77
	Внешнеторговый оборот (Э+И)	1472714,14	1451110,57	1191910,96	61,09	58,00	52,56
	(Экспорт + Импорт)/2	736357,07	725555,29	595955,48	30,54	29,00	26,28
	ВВП	2410732,33	2502052,80	2267609,80	-	-	-
ЕС	Экспорт	7782405,12	8060332,29	7115900,86	43,21	43,38	43,61
	Импорт	7250206,28	7489762,63	6549503,18	40,26	40,31	40,14
	Внешнеторговый оборот (Э+И)	15032611,40	15550094,92	13665404,04	83,47	83,69	83,75
	(Экспорт + Импорт)/2	7516305,70	7775047,46	6832702,02	41,74	41,84	41,87
	ВВП	18008864,90	18581552,10	16316938,94	-	-	-

Рассчитано по материалам: [63]

Сегодня международная торговля остается одним из величайших инструментов двустороннего партнерства. Открытие внутренних рынков для международной торговли способствует устойчивому национальному развитию, что приводит к повышению благосостояния, сокращению масштабов нищеты и повышению экономической стабильности.

Изменения, характеризующие динамику внешнеторговых отношений Африканского и Европейского Союзов, представлены на рисунке 2.1.

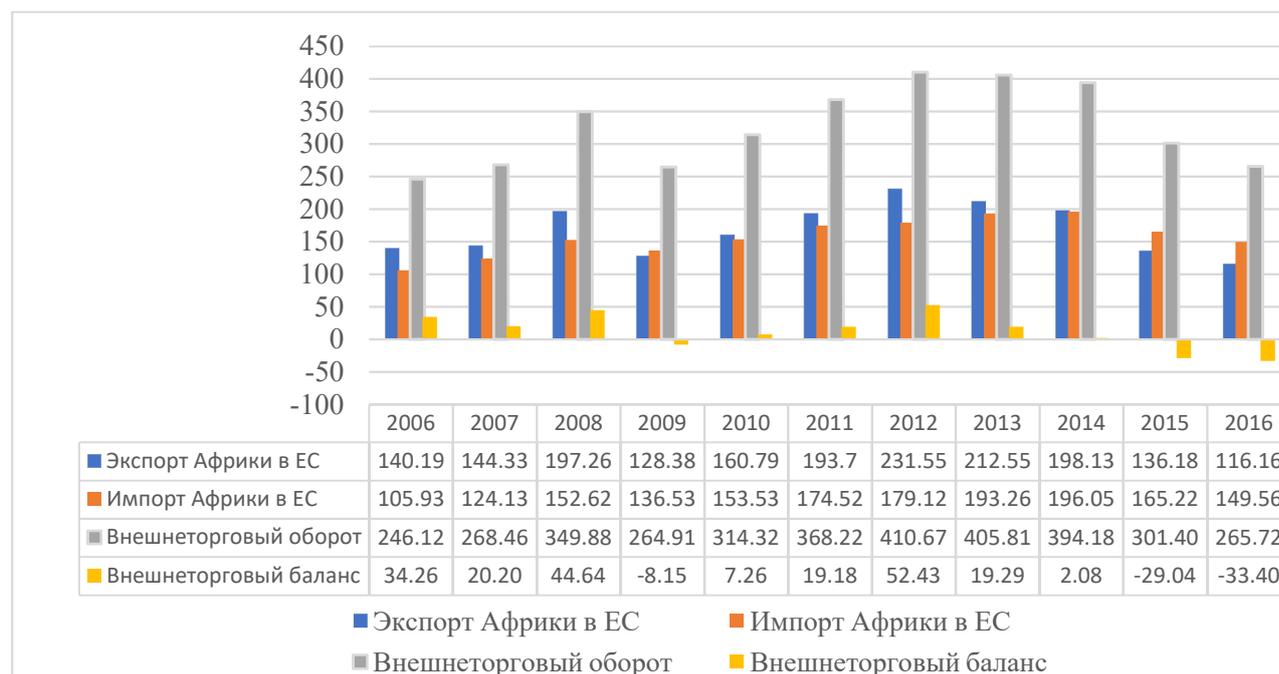


Рис. 2.1 Торговля между странами АС и ЕС (млрд. долларов США), 2006 – 2016 гг.

Составлено по материалам: [63]

За период 2006 – 2016 гг. внешнеторговый оборот между АС и ЕС имел много скачков. Наблюдаем рост торговых отношений между АС и ЕС с 2006 года по 2008 году, но в 2009 году виден заметный спад, что, скорее всего, обусловлено мировым экономическим кризисом и прочими факторами. Торговая активность между странами АС и ЕС вновь возродилась в 2010 году, а с 2010 года по 2012 году произошло увеличение внешнеторгового оборота. В 2012 году заметили рекордно высокий уровень торговли товарами между ними. Однако с указанного периода до сих пор, торговая деятельность между обоими союзами ухудшалась. За период 2013 – 2016 гг. объем внешнеторгового оборота между АС и ЕС показал отрицательные темпы роста – 11,83% в 2016 году. Этого можно отнести к трудностям в переговорах по торговым соглашениям между обеими сторонами.

Торговые переговоры между Европой и Африкой, похоже, застопорились. Большинство европейских стран сейчас стремятся к стратегическому партнерству с формирующейся азиатской экономикой, в то время как Африка как континент все больше обращается к странам Востока и Юга, к развивающимся рынкам и уделяет меньше внимания Европе. Несмотря на все это, ЕС по-прежнему остается крупнейшим торговым партнером стран АС.

Рассмотрим подробнее динамику экспорта из страны АС в ЕС-28 (табл. 2.6).

Таблица 2.6

Динамика экспорта из стран Африканского Союза в ЕС-28, 2014-2016гг.

Показатели	Годы			Темп роста, %; абсолютное отклонение: +; -	
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2015 г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
Экспорт АС в ЕС-28, млрд. долл. США	198,13	136,18	116,16	-31,27 %	-14,70 %
Общий объем импорта ЕС, млрд. долл. США	6002,43	5215,85	5217,18	-13,10 %	0,03 %
Общий объем экспорта АС, млрд. долл. США	555,07	387,28	327,66	-30,23 %	-15,39 %
Доля АС в общем объеме импорта ЕС, %	3,30	2,61	2,23	-0,69	-0,38
Доля ЕС в общем объеме экспорта АС, %	35,69	35,16	35,45	-0,53	0,29

Рассчитано по материалам: [63]

Таким образом, экспорт стран Африканского Союза в ЕС-28 в 2016 году уменьшился на 14,7% – с 136,18 млрд. долларов США в 2015 году до 116,16 млрд. долларов в 2016 году. 2015 год показал наибольшее сокращение объема экспорта стран АС в ЕС-28 – экспорт сократился на 61,95 млрд. долларов США или на 31,3% по сравнению с 2014г.

За последние 2 года АС провел дефицит в торговле с ЕС во многом за счет экспорта минерального топлива, нефти и природного газа. Резкое падение цен на нефть и природный газ с середины 2014 года стало ключевым фактором для

снижения стоимости экспорта из Африки в ЕС-28 с 2014 по 2016 году. Хотя величина экспорта этих продуктов из Африки в ЕС-28 в натуральном выражении сократилась лишь на 11% за рассматриваемый период, показатель в стоимостном выражении снизился на 63%.

Более того, согласно данным таблицы 2.6, удельный вес экспорта стран АС в ЕС-28 в общем объеме экспорта стран АС увеличился в 2016 году и составил 35,45%, а в 2015 году – 35,16%. Если рассмотреть общий объем импорта ЕС, то наблюдалась противоположная ситуация, так как доля АС в общем объеме импорта ЕС в 2016 году уменьшилась и составила лишь 2,23% (с 2,61% в предыдущем году).

Рассмотрим далее товарную структуру экспорта АС в ЕС-28 (Рис. 2.2).

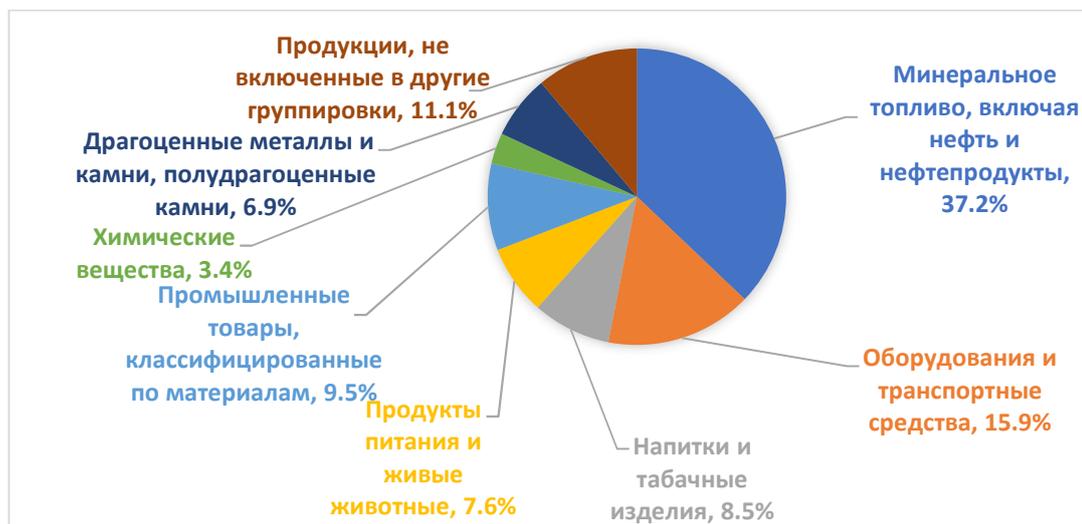


Рис. 2.2 Товарная структура экспорта АС в ЕС-28

Составлено по материалам [63]

На основании данных рисунка 2.2, важнейшей статьёй экспорта стран АС в ЕС традиционно оставались минеральное топливо и топливно-энергетические товары. На их долю приходилось 37% экспорта АС в ЕС. Чистый экспорт (экспорт – импорт) данных товаров – 28,82 млрд. долларов США (см. рис. 2.3). В общем количестве экспорта минерального топлива и топливно-энергетических товаров из Африки 36,14% поставили в ЕС. Нигерия, Алжир, Ангола, Ливия и Египет были соответственно третьим, восьмым, девятым, десятым и двенадцатым наиболее важным источником импорта нефти и газа для ЕС-28 [47].



Рис. 2.3 Африканский союз в торговле товарами со странами ЕС-28, 2016 г.
(млрд. долларов США)

Составлено по материалам [63]

Второе место в товарной структуре экспорта стран АС в ЕС-28 заняли оборудования и транспортные средства. Их доля равна 15,9%, а их чистый экспорт составил -36,1 млрд. долларов США – то есть, страны Африки импортировали больше данных товаров чем экспортировали (см. рис. 2.3). На третьем месте находились промышленные товары, классифицированные по материалам.

Далее рассмотрим топ-5 поставщиков продуктов, импортируемых ЕС-28 из Африки (рис. 2.3)

Страны	Стоимость экспорта, млрд. долларов США	Доля, %
Алжир	18,16	15,63
ЮАР	16,67	14,35
Марокко	14,82	12,76
Нигерия	12,26	10,55
Тунис	10,96	9,45

Рис. 2.3 Топ-5 поставщиков товаров, импортируемых ЕС-28 из Африки
Составлено по материалам: [63]

Страны	Стоимость, млрд. долларов США	Доля, %
Франция	21,8	18,78
Испания	20,34	17,51
Италия	17,31	14,90
Германия	14,77	12,72
Нидерланды	11,45	9,86

Рис. 2.4 Топ-5 стран-импортеров товаров, экспортируемых странами АС в ЕС
Составлено по материалам: [63]

Крупнейшими странами АС по объему экспорта в ЕС-28 (по данным 2016 года) оказались Алжир и ЮАР с экспортом в размере 18,16 и 16,67 млрд. долларов США соответственно. Вслед за ними на третьем месте находилась Марокко с долей 12,76% (см. рис. 2.3).

Как для Алжира, так и для Нигерии основной экспортируемой в ЕС-28 группой продуктов являлись нефтепродукты. На втором месте находилась Южная Африканская Республика благодаря во многом своей позиции в области поставок горнодобывающей продукции, в том числе золота и алмазов. Крупнейший экспорт Марокко - автомобили, изолированный провод, фосфорная кислота, смешанные минеральные или химические удобрения и фосфаты кальция.

В числе топ-5 импортеров товаров, экспортируемых странами АС в ЕС, вошли Франция (19%), Испания (18%), Италия (15%), Германия (13%) и Нидерланды (10%) (см. рис. 2.4).

Далее проанализируем объемы импорта стран АС в ЕС-28 за период с 2010 по 2015гг. (табл. 2.7).

Таблица 2.7

Динамика импорта стран Африканского Союза из ЕС-28, 2014-2016гг.

Показатели	Годы			Темп роста, %; абсолютное отклонение: +; -	
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2015 г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
Импорт АС из ЕС, млрд. долл. США	192,05	165,22	149,56	-13,97%	-9,48%
Общий объем экспорта ЕС, млрд. долл. США	6134,29	5373,24	5355,46	-12,41%	-0,33%
Общий объем импорта АС, млрд. долл. США	616,72	542,90	450,17	-11,97%	-17,08%
Доля АС в общем объеме экспорта ЕС, %	3,13	3,07	2,79	-0,06	-0,28
Доля ЕС в общем объеме импорта АС, %	31,14	30,43	33,22	-0,71	2,79

Составлено по данным: [63]

Данные таблицы 2.7 позволяют судить о том, что импорт стран Африканского Союза из ЕС-28 в 2016 году сократился на 9,48% по сравнению с 2015

годом. В 2015 году этот показатель также уменьшился на 13,97% по сравнению с предыдущим годом. До того момента (в период с 2006 по 2013 году), стоимостный объем импорта увеличивался в среднем на 8,9%. Однако, с 2014 года началось сокращение объема импорта стран АС в ЕС-28. Средний темп роста за рассматриваемый период равно:

$$\overline{T_p} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_0}} = \sqrt{\frac{149,56}{192,05}} = 0,8825 = 88,25\%$$

Среднегодовой темп прироста равно: $88,25 - 100 = -11,75\%$ т.е. в среднем за рассматриваемый период стоимостный объем импорта стран АС из ЕС-28 снижался на 11,75% или на 21,25 млрд. долларов США.

Более того, согласно данным таблицы 2.3, удельный вес импорта стран АС из ЕС-28 в общем объеме их импорта увеличился в 2016 году до 33,45% с 30,43% в предыдущем году. Если рассмотреть общий объем экспорта ЕС, то наблюдалась противоположная ситуация, так как доля АС в общем объеме экспорта ЕС в 2016 году уменьшилась и составила лишь 2,79% (с 3,07% в предыдущем году).

В товарной структуре импорта стран АС из ЕС преобладали оборудования и транспортные средства 36,5% (рис. 2.5). Как уже рассказано выше, страны Африки импортировали больше данных товаров из ЕС чем экспортировали.



Рис. 2.5 Товарная структура импорта АС из ЕС-28

Составлено по материалам: [63]

Второе место заняли промышленные товары, классифицированные по материалам – 15,2%. Страны Африки также импортировали больше данных товаров чем экспортировали – их чистый экспорт равен -11,6 млрд. долларов США (см. рис. 2.3). На третьем месте находилось минеральное топливо, включая нефть и нефтепродукты. Страны АС экспортировали в ЕС-28 значительно больше этой группы товаров чем импортировали из нее.

Далее рассмотрим топ-5 поставщиков продуктов, импортируемых ЕС-28 из Африки (рис. 2.3)

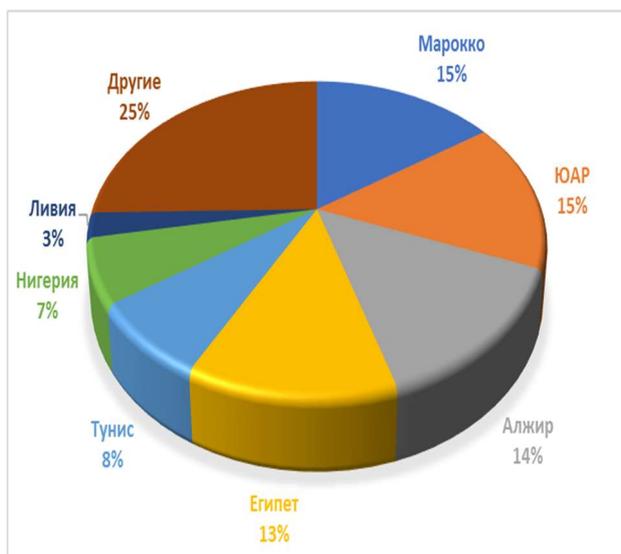


Рис. 2.6 Топ импортеры продуктов, экспортируемых ЕС-28 в страны АС
Составлено по материалам: [63]

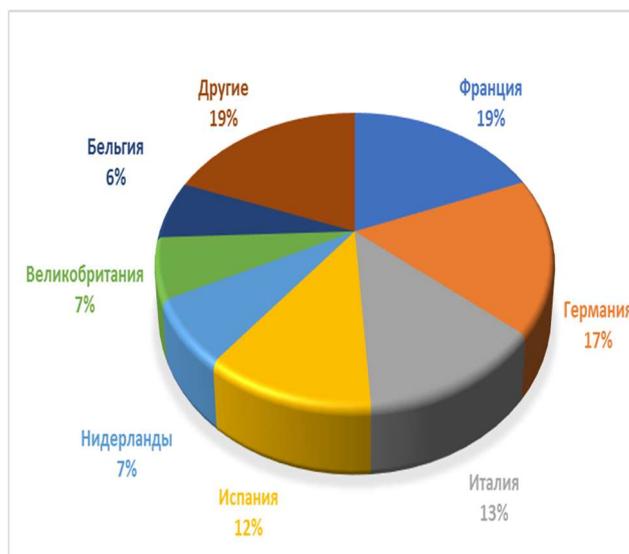


Рис. 2.7 Топ поставщики продуктов, импортируемых странами АС из ЕС
Составлено по материалам: [63]

Основными рынками для экспорта стран ЕС в Африку (по данным 2016 года) были Марокко, ЮАР, и Алжир с импортом в размере 23,17, 23,15 и 21,37 млрд. долларов США соответственно. Вслед за ними на четвертом и пятом местах находились Египет и Тунис с долей 12,6% и 7,7% соответственно (см. рис. 2.6).

В числе топ-5 поставщиков продуктов, импортируемых странами АС из ЕС, вошли Франция, Германия, Италия, Испания, и Нидерланды. Их доля в общем импорте ЕС из Африки была 18,9%, 17,2%, 12,8%, 11,6% и 7,1% соответственно.

2.3. Оценка интенсивности внешнеэкономических связей между Европейским и Африканским союзами

Для оценки интенсивности внешнеэкономических связей между ЕС и АС будем использовать следующие показатели:

1. Индекс интенсивности торговли.

Индекс интенсивности торговли (Т) используется для определения того, больше или меньше объем торговли между двумя странами или группами стран, чем можно было бы ожидать, исходя из их важности в мировой торговле. Он определяется как доля экспорта одной страны (или региона), идущая на партнера, разделенная на долю мирового экспорта, поступающего в страну партнера.

Индекс интенсивности торговли между АС и ЕС рассчитывается как:

$$T_{ij} = \frac{x_{ij}/x_{it}}{x_{wj}/x_{wt}} \quad (2.1)$$

где,

T_{ij} – индекс интенсивности торговли

x_{ij} – объем экспорта АС в ЕС, млрд. долл. США

x_{it} – общий объем экспорта АС, млрд. долл. США

x_{wj} – общий объем мирового экспорта в ЕС, млрд. долл. США

x_{wt} – общий объем мирового экспорта, млрд. долл. США

Индекс больше (меньше), чем один, указывает на двусторонний торговый поток, который больше (меньше), чем ожидалось, учитывая важность страны-партнера в мировой торговле. На таблице 2.8 представлен расчет индекса интенсивности торговли между АС и ЕС.

Таблица 2.8

Расчет индекса интенсивности торговли между АС и ЕС, 2016 г.

x_{ij}	116,16	x_{ij}/x_{it}	0,35	$x_{ij}/x_{it} / x_{wj}/x_{wt}$	1,08
x_{it}	327,66				
x_{wj}	5217,18	x_{wj}/x_{wt}	0,33		
x_{wt}	15862,04				

Рассчитано по данным: [63]

Таким образом, индекс интенсивности торговли между АС и ЕС в 2016 году составил 1,08, что говорит о интенсивности торговли между союзами. Несмотря на то что, торговля между ними уменьшилась в том году, двусторонний торговый поток между АС и ЕС больше, чем ожидалось, учитывая важность ЕС-28 в мировой торговле.

2. Индекс концентрации экспорта или импорта продукта (индекс Херфиндаля-Хиршмана).

Индекс концентрации, известный в экономической литературе как индекс Херфиндаля-Хиршмана, является показателем степени концентрации рынка. Он показывает, каким образом экспорт и импорт отдельных стран или групп стран концентрируется на нескольких продуктах или иным образом распределяется более однородным образом среди ряда продуктов. Этот индекс обычно рассчитывается для всех торговых партнеров, но его можно разделить по конкретным торговым партнерам для более детального анализа. Поэтому двусторонний индекс концентрации позволяет пользователю указывать группу стран в качестве места назначения или происхождения. В этой работе он был нормализован для получения значений от 0 до 1 (максимальная концентрация) в соответствии со следующей формулой:

$$H_{jk} = \frac{\sqrt{\sum_{i=1}^n \left(\frac{x_{ijk}}{x_{jk}}\right)^2} - \sqrt{1/n}}{1 - \sqrt{1/n}} \quad (2.2)$$

$$x_{jk} = \sum_{i=1}^n x_{ijk} \quad (2.3)$$

где,

H_{jk} – индекс концентрации экспорта страны или группы стран j в или ее импорта из группы стран-партнеров k

x_{ijk} – экспорт (импорт) продукта i для страны- j в (из) страну торгового партнера k

x_{jk} – общая стоимость экспорта (импорта) страны j в (из) страну k

n – количество продуктов, равное 97. [количество продуктов основано на классификации товаров HS-4 (Гармонизированное товарное описание и кодирование) на 4-значном групповом уровне].

У страны с совершенно диверсифицированным экспортным портфелем будет индекс, близкий к нулю, тогда как страна, которая экспортирует только один экспорт, будет иметь значение 1 (наименее диверсифицированное).

В таблице 2.9 представлен результат расчета индексов концентрации экспорта и импорта стран АС в ЕС-28 за период 2014 – 2016 гг.

Таблица 2.9

Двусторонний индекс концентрации экспорта и импорта стран АС в ЕС-28 за период 2014 – 2016 гг.

Показатель	Годы		
	2014	2015	2016
Индекс концентрации экспорта стран АС в ЕС-28	0,556	0,456	0,325
Индекс концентрации импорта стран АС из ЕС-28	0,167	0,157	0,160

Рассчитано по данным: [64]

На основании результата расчета, представленного на данной таблице можно судить о том, что у стран Африканского союза умеренноконцентрированные рынки экспорта, то есть, экспорт стран АС в ЕС-28 не очень диверсифицированный. Их экспорт концентрируется на минеральном топливе, топливно-энергетических товарах, машинах и транспортных средствах. На их долю приходится больше 50% всего экспорта. С другой стороны, значение индекса концентрации экспорта ЕС-28 в страны АС (импорта стран АС из ЕС-28), равное 0,16 означает, что экспорт ЕС-28 в страны АС более диверсифицированный, чем экспорт стран АС.

В качестве меры международной конкурентоспособности товарной продукции используется Коэффициент специализации торговли (Trade Specialization Coefficient, TSC) и Выявление сравнительного преимущества

(Revealed Comparative Advantage, RCA). Как пишут многие исследователи, Коэффициент специализации торговли не дает четкой информации при сравнении различных стран или групп стран. Поэтому в литературе часто используется Выявление сравнительных преимуществ и Индекс взаимодополняемости торговли.

3. Индекс взаимодополняемости торговли.

Индекс взаимодополняемости торговли – Индекс взаимодополняемости торговли рассчитывается на основе дезагрегированных данных о совокупном экспорте и импорте любой пары стран и показывает, насколько экспортер способен удовлетворить потребности импортера в товарах. Индекс принимает значения от 0 до 1. Значение, близкое к 0, свидетельствует об отсутствии взаимосвязей между экспортом страны j и импортом страны k .

Чем больше значение этого индекса, тем больше страны могут реализовать свои выгоды в торговле при подписании преференциального соглашения о торговле за счет взаимной компенсации потребностей на основе торговой специализации. Однако высокое значение этого индекса не означает получение больших выгод, если страны географически удалены друг от друга или экспортно-импортные связи между ними сопряжены с высокими транспортными и иными транзакционными издержками.

Индекс взаимодополняемости торговли рассчитывается по формуле:

$$S_{ejm_k} = 1 - \frac{\sum_i |E_{ij} - M_{ik}|}{2} \quad (2.4)$$

где, S_{ejm_k} – индекс взаимодополняемости торговли экспортера j с импортером k ; j – экспортер (страна или группа стран); k – импортер (страна или группа стран); i – товары в соответствии с трехзначной SITC версии Международной торговой классификации; E_{ij} – доля товаров i в общемировом экспорте страны j ; M_{ik} – доля товаров i в общемировом импорте страны k .

На таблице 2.10 представлен результаты расчета индекса взаимодополняемости торговли.

Таблица 2.10

Индекс взаимодополняемости торговли между АС и ЕС
за период 2014–2016 гг.

Показатель	Годы		
	2014	2015	2016
Индекс взаимодополняемости торговли (АС – экспортер; ЕС – импортер)	0,4	0,4	0,4
Индекс взаимодополняемости торговли (ЕС – экспортер; АС – импортер)	0,7	0,7	0,7

Рассчитано по данным: [65]

Выводы из торговых показателей, рассчитанные для понимания структуры торговли между АС и ЕС показали, что имеются полные сектора и продукты, доступные для укрепления торгового сотрудничества между торговыми партнерами. Показатели 0,4 и 0,7 указывают то, что оба партнера выиграют от увеличения торговли между ними. Страны АС находятся в различные этапы экономического развития, поэтому страны ЕС могут торговать с некоторыми из них во всех категориях продуктов.

Выводы по главе 2.

В итоге можно сделать вывод о том, что экспорт стран АС в ЕС-28 в 2016 году уменьшился на 14,7% по сравнению с 2015 годом. Удельный вес экспорта стран АС в ЕС-28 в общем объеме экспорта стран АС составил 35,45%. Важнейшей статьей экспорта стран АС в ЕС-28 традиционно оставались минеральное топливо и топливно-энергетические товары 37%. Крупнейшими странами АС по объему экспорта в ЕС-28 (по данным 2016 года) оказались Алжир, ЮАР и Марокко, а в числе топ-5 импортеров товаров, экспортируемых странами АС в ЕС, вошли Франция, Испания, Италия, Германия и Нидерланды.

Импорт стран АС из ЕС-28 в 2016 году сократился на 9,48% по сравнению с 2015 годом. Удельный вес импорта стран АС из ЕС-28 в общем объеме их импорта увеличился в 2016 году до 33,45% с 30,43% в предыдущем году. В товарной структуре импорта стран АС из ЕС-28 преобладали оборудования и транспортные средства 36,5%. Основными рынками для экспорта стран ЕС в Африку (по данным 2016 года) были Марокко, ЮАР, и Алжир.

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЕВРОПЕЙСКОГО И АФРИКАНСКОГО СОЮЗОВ

3.1. Проблемы экономического сотрудничества Европейского и Африканского союзов

На современном этапе, процесс международного экономического сотрудничества, как в рамках экономических союзов, так и в процессе сближения стран Африки со странами ЕС, характеризуется следующими особенностями:

- различия в политических системах и экономических структурах;
- неурегулированность отдельных спорных вопросов в отношениях друг с другом;
- внутренняя нестабильность в ряде стран, усиление роли исламского экстремизма, проблема смены власти и ее влияние на экономику, наличие горячих точек в регионе;
- дезинтеграционные процессы внутри- и внешнеполитического характера.

Существующие в настоящее время разногласия между африканскими странами и Европейским союзом связаны, в частности, с переговорами ЕС по поводу заключения соглашений об экономическом партнерстве с рядом африканских государств.

Одним важным форматом взаимодействия между партнерами ЕС и АС является сотрудничество в рамках Соглашения Котону (2000 г.), которое было заключено между ЕС и 79 странами Африки, Карибского моря и Тихоокеанского бассейна (группа АКТ). В рамках этого многостороннего договора ЕС с 2007 г. стремится заключать соглашения об экономическом партнерстве (СЭП) с отдельными странами и региональными блоками АС. Именно эти соглашения послужили одним из камней преткновения в современных европейско-африканских отношениях, поскольку они более выгодны для ЕС и могут нести угрозу

развитию экономик государств Африки. В соглашении Котону предусматривается поэтапный процесс перехода к новому торговому режиму между ЕС и странами АКТ с целью создания системы, основанной на принципах взаимности, а не на односторонних преференциях (такой формат соглашения был принят под предлогом того, что преференции противоречат правилам международной торговли, установленным ВТО) [24].

Предполагается, что СЭП облегчат для европейских компаний проникновение на рынки стран АС. Предложение Евросоюза о переходе к свободной торговле стало проблемой для участников переговоров АС–ЕС по соглашениям об экономическом партнерстве. Некоторые Африканские страны не принимали СЭП из-за опасений, что крупные компании ЕС может заполнить континент более дешевой продукцией, разрушая зарождающиеся отрасли. Очевидно, что с учетом различных уровней развития экономик ЕС и африканских государств такие торговые отношения будут чрезвычайно невыгодны странам АС.

Обсуждение соглашений об экономическом партнерстве с ЕС было начато в 2002 г. Предполагалось, что к концу 2007 г. африканские страны их примут, и в начале 2008 г. они вступят в силу. Однако в декабре 2007 г. большинство стран АС отвергли эти соглашения.

К сентябрю 2013 г. только 16 из 48 стран субсахарской Африки подписали или парафировали подобные соглашения. В связи с отсутствием прогресса на переговорах на протяжении 12 лет ЕС установил дедлайн – 1 октября 2014 г. Речь идет о сроке, до истечения которого страны АС должны было либо ратифицировать временные СЭП, подписать постоянные СЭП и приступить к их исполнению, либо экспортировать свою продукцию в страны ЕС по менее выгодной схеме – согласно Генеральной системе преференций [24].

И так, даже после более чем двенадцати лет переговоров и установления дедлайна, результаты не впечатляют. Только 30 из 76 стран АКТ приняли СЭП. В Африке, основные региональные блоки – экономическое сообщество западно-африканских государств (ЭКОВАС), сообщество по вопросам развития стран

юга Африки (САДК) и Восточноафриканское сообщество (ВАС) завершили переговоры в 2014. Так называемое Соглашения об экономическом партнерстве со Сообществом по вопросам развития стран юга Африки (СЭП -САДК) – на самом деле лишь шесть из 15 государств САДК, а именно Южная Африка, Ботсвана, Лесото, Намибия, Свазиленд и Мозамбик – вступило в действие в предварительном порядке в 2016. Страны ЭКОВАС, с исключением Кот-д’Ивуара и Ганы, которые осуществляют «пошаговые соглашения», все еще задерживаются при подписании и ратификации своих соглашений. Очевидно, что подобное давление со стороны ЕС и нежелание со стороны стран АС чревато ухудшением отношений Евросоюза с АС. Ведь вопрос о СЭП носит не только экономический, но и политический характер.

Кроме того, весьма актуальной остается проблема зависимость стран АС от внешних факторов. Экономической интеграции Африки препятствует зависимость от внешних факторов. Как известно, большинство стран Африки имеет приоритетные торговые связи с Европой. Учитывая схожесть экспортной номенклатуры товаров, страны Африки, с одной стороны, являются конкурентами в отношениях с ЕС, а с другой, - испытывают немалые трудности в развитии внутренней торговли. Из-за зависимости экономик стран АС от внешних структур (МВФ, МБРР и т.д.), практически отсутствует координация экономической и финансовой политики внутри континента. Одни страны, например, Тунис, Марокко, не имеют возможности проводить относительно независимую валютно-финансовую и бюджетную политику, поскольку связаны с МВФ программами структурной перестройки, другие, например, Алжир, имеют весьма ограниченные условия для маневра в силу нестабильности как экономической, так и политической ситуации. Следствием всего этого является слабость торговли между странами Африки и с Евросоюзом.

К этому добавляются социальная нестабильность и кризисные явления в национальных экономиках. Произошедшие в Египте и Ливии политические трансформации вывели эти страны из разряда наиболее активных игроков в континентальных структурах Африки и в пан-континентальных проектах развития.

Египет и Ливия служили ключевыми источниками финансовой поддержки для Африканского союза (АС), движущей силой взаимодействия континента с ЕС. Ослабление этих двух стран замедлило развитие межконтинентального партнерства.

Еще одной из главных проблем в развитии торгово-экономических отношений между АС и ЕС является потребность Африки в равных торговых партнеров. Главы правительств из 61 страны и другие чиновники топ-уровня из африканских и европейских стран собрались в марте прошлого года в Брюсселе, де-факто столице Евросоюза, чтобы обсудить состояние и перспективы двусторонних отношений. Хотя лидеры обсудили такие вопросы, как продолжающиеся бои в Центральноафриканской Республике, демократия, региональная интеграция, вопросы иммиграции и экономической помощи, ключевым моментом встречи было обсуждение «слабых торговых отношений» между Африкой и Европой.

Хотя на саммите Председатель Европейской Комиссии Жозе Мануэл Баррозу подтвердил, что «в Европе предпочитают и хотят иметь дело с африканскими странами как с равными партнерами», но как считает Кристоф Хассельбах, редактор «Дойче Велле», немецкой вещательной организации, в реальности только Южная Африканская Республика может считаться таковым. Если это негативное отношение не будет ликвидировано, то значительный рост торговых отношений с Африкой не следует ожидать.

Именно по этой причине за последние годы наблюдается значительный рост торговли Африки с Азией (особенно с Китаем). Хотя ЕС по-прежнему является крупнейшим торговым партнером Африки, объем торговли Африки с Азией вырос на 22% в течение времени с 2001 по 2011 г., в то время как торговля с Европой выросла лишь на 15%. Кроме того, «импортный вклад» Европы в Африку снизился с 32% в 2002 году до 23% в 2011 году, в то время как доля Азии в африканском импорте выросла с 13% до 22% за тот же период, что вызвало обеспокоенность в Европе.

Совместная африкано-европейская стратегия и базирующееся на ней партнерство изначально были ориентированы на две основные цели: преодоление парадигмы отношений донор – реципиент и борьба с вызовами, с которыми сталкивался ЕС в связи с активным проникновением на континент Китая и Индии. Время для подписания Совместной африкано-европейской стратегии – 2007 г. – было выбрано не случайно. В ноябре 2006 г. состоялся крупнейший саммит Китай – Африка, в котором приняли участие не менее 48 глав африканских государств и правительств. А вскоре после подписания Совместной стратегии, в апреле 2008 г., прошел первый саммит Индия – Африка.

Подспудный мотив выбора между китайской и европейской моделями взаимодействия, который АС якобы должна сделать, по-прежнему служит источником разногласий в африкано-европейских отношениях.



Рис. 3.1 Проблемы сотрудничества АС и ЕС

Источник: [10]

Таким образом, можно выделить две области проблем на пути к международному сотрудничеству ЕС и АС (рис. 3.1).

Политические проблемы:

— Различия в политических системах европейских и африканских стран.

- Политические разногласия в отношениях стран Африки.
- Внутренняя политическая нестабильность в регионе.
- Усиление роли исламского экстремизма.
- Проблема частой смены власти и ее влияние на экономику.
- Наличие горячих точек в Африке.
- Спор вокруг вопроса о нормализации отношений арабских стран с Израилем.
- Проблема соперничества за лидерство в Африке.
- Проблема миграции населения Африки в Европу.
- Проблемы энергетической безопасности стран двух континентов.
- Проблема отсутствия унифицированной законодательной базы по международной деятельности.

Экономические проблемы:

- Наличие разных экономических структур в Африки, как следствие отсутствие возможности образовать единый экономический организм.
- Проблема всех стран – самообеспечение продовольствием.
- Проблема зависимости экономик стран от внешних структур (МВФ, МБРР), что не позволяет координировать экономическую и финансовую политику внутри региона Африки.
- В Ливии проблема восстановления экономики после снятия санкций.
- В Мавритании проблема социально-экономического характера слаборазвитой страны.
- Проблема неэффективной реализации программ и торговых соглашений между партнерами, что объясняется некоторой закрытостью экономик стран АС и неразвитостью их производственной инфраструктуры.
- Периодические кризисные явления в национальных экономиках стран Африки.
- Закрытость банковской системы арабских стран.

- Проблемы с доступом к статистическим данным.
- Слаборазвитость приватизационных программ.

3.2. Пути интенсификации торгово-экономических отношений между Европейским и Африканским союзами

2017 год является определяющим годом партнерства между Европой и Африкой. В быстро меняющемся глобальном ландшафте Африка переживает глубокие экономические, политические и социальные изменения, и ее значение для внутренних и внешних аспектов безопасности и процветания Европы становится все более очевидным. Европа и Африка могут многое выиграть от роста политических и экономических связей, но и многое потерять, если они не смогут действовать. Пятый саммит стран АС и ЕС на высшем уровне, который должен состояться в ноябре 2017 года предоставляет критическую возможность для африканских и европейских лидеров реагировать на этот изменяющийся контекст, а также изменять и углублять партнерство между Африкой и ЕС.

В этом изменяющемся и глобальном контексте в стратегическом плане ЕС явно необходимо углубить и адаптировать свое давнее партнерство с АС.

Однако ЕС не может быть эффективным действующим лицом с нынешним большим количеством разрозненных соглашений, которые регулируют его отношения с Африкой на континентальном, региональном и двустороннем уровнях.

ЕС применяет разделительную линию между странами, расположенными к югу от Сахары, и средиземноморскими государствами. Первые покрыты партнерством АКТ; Последний - Европейской политикой добрососедства (ЕПС) и Союзом для Средиземноморья. Некоторые защищают это разделение по культурным и историческим соображениям, но проекты африканского единства являются такими же старыми, как и сами государства. Хотя Африканский союз пытался преодолеть это разделение, рамки ЕС все еще подчеркивают его. Кроме того, основные финансовые инструменты ЕС увязаны с политикой АКТ и ЕПС,

в которой участвуют неафриканские партнеры, и в этой связи вызывается дополнительная напряженность [42, с. 2].

ЕС задумал Совместную Стратегию Африки и ЕС (JAES) упорядочить свой подход и преодолеть эти фрагментированные рамки, подчеркнув «партнерский» аспект и придав АС центральную роль.

За последние 10 лет ЕС и Африка уже создали более сильное и более политическое партнерство, основанное на общих ценностях и интересах, закрепленных в Совместной Стратегии Африки и ЕС (JAES). Сегодня ЕС является общим основным иностранным инвестором Африки, его основным торговым партнером, ключевым поставщиком безопасности, основным источником денежных переводов и его первым партнером в области развития и гуманитарной помощи. Все более тесная сеть человеческих контактов и обменов укрепляет связи между народами обоих континентов.

Опираясь на JAES, ЕС должен стремиться к достижению трех взаимосвязанных стратегических целей:

— укрепление взаимного взаимодействия и расширение сотрудничества на международной арене на основе общих ценностей и общих интересов, в том числе в двусторонних отношениях;

— безопасность, на суше и на море, а также борьба с транснациональными угрозами в качестве инвестиций в обеспечение безопасности на обоих континентах;

— обеспечение устойчивого и всеобъемлющего экономического развития в Африке, создание рабочих мест, необходимых континенту, и использование возможностей, которые она предлагает Европе [56, с. 5].

Внешняя политическая схема ЕС и собственная программа реформ в Африке 2063 года обеспечивают правильное руководство для превращения этих целей в преобразующую повестку дня.

В Повестке дня 2063 года Африка предусматривает сдвиг парадигмы, позволяющий «процветать континент, используя средства и ресурсы для собственного развития, и где экономика структурно трансформируется посредством индустриализации и обрабатывающей промышленности для обеспечения совместного роста на основе развития частного сектора, предпринимательства и обеспечения достойных рабочих места для всех» [56, с. 7].

С целью превращения этой парадигмы в реальность, ЕС сопровождает индустриализацию Африки с конечной целью создания богатства на основе более качественных рабочих мест, уделяя особое внимание повышению производительности труда и повышению качества инвестиций в секторах с добавленной стоимостью и трудоемкой деятельностью, особенно в агропромышленном секторе, в отношении согласованных на международном уровне трудовых прав и достойных условий труда, а также расширения прав и возможностей женщин.

Макроэкономическая стабильность, создание региональных рынков, надлежащий инвестиционный климат и диверсифицированная экономика с добавленной стоимостью необходимы для экономического развития и достойного создания рабочих мест. В Повестке дня 2063 года, Африка стремится стать «континентом, где свобода людей, капитала, товаров и услуг приведет к значительному увеличению объема торговли и инвестиций». Это переводится в необходимость поощрения «макроэкономической политики, способствующей росту, созданию рабочих мест, инвестиции и индустриализация», а также «развитие африканского частного сектора на основе взаимодействия и благоприятных условий, способствующих развитию панафриканских предприятий за счет роста региональных производственных центров и расширения внутриафриканской торговли» [56, с. 15].

ЕС активно сотрудничает с африканскими партнерами в целях развития деловой среды и инвестиционного климата, ускорения процесса экономической интеграции Африки на национальном, региональном и континентальном уровнях, а также для массовых государственных и частных инвестиций на континенте. ЕС предлагает сделать дальнейшее партнерство следующим шагом:

— поддержка африканских предпринимателей, малых и средних предприятий и стартапов посредством специализированных структур и услуг поддержки бизнеса;

— поддержка более предсказуемого и благоприятного инвестиционного климата в Африке, в частности, путем одобрения руководящих принципов Африки и ЕС для разработки инвестиционной политики.

— поддержка основных стимулирующих инфраструктур, в частности в таких секторах, как устойчивая энергетика, водоснабжение, транспорт, информационно-коммуникационные технологии, окружающая среда, устойчивое использование природных ресурсов, социальная инфраструктура, человеческий капитал; то будет включать в себя налаживание партнерских отношений с промышленностью ЕС, в частности в тех секторах, когда она является мировым лидером;

— установление структурированного диалога с европейским и африканским частным сектором через платформу «Устойчивый бизнес для Африки» (SB4A) в рамках EIP, бизнес-форумов и «миссий по экономической дипломатии» европейских инвесторов в Африку;

— дальнейшее укрепление торговых отношений между ЕС и АС путем обеспечения того, чтобы партнеры могли воспользоваться всеми преимуществами стабильной и предсказуемой структуры, предусмотренной Соглашениями об экономическом партнерстве (EPA), соглашениями о свободной торговле и другими выгодными торговыми режимами в контексте усиленной многосторонней торговой системы. Они также извлекут выгоду из пересмотренной стратегии ЕС по содействию торговле;

— содействие торговле путем проведения устойчивой таможенной реформы и поддержки модернизации;

— дальнейшее укрепление «Панафриканской инфраструктуры качества (PAQI)» с уделением особого внимания внедрению панафриканской системы стандартизации, основанной на передовой практике единого рынка ЕС;

— поддержка подготовки к Континентальной зоне свободной торговли (СФТА).

Достижение универсального доступа к недорогостоящей, надежной, устойчивой и современной энергии в Африке, в том числе в сельских районах, также является возможностью для создания инклюзивного развития и рабочих мест для обоих континентов, что соответствует задачам в области климата. В общих интересах укреплять сотрудничество, основанное на общих ценностях перехода на экологически чистую энергию, которое ЕС защищает и ведет во всем мире.

В повестке дня 2063 года Африка предусматривает «использование всех африканских энергоресурсов для обеспечения современных, эффективных, надежных, рентабельных, возобновляемых и экологически чистой энергии для всех африканских домашних хозяйств, отраслей и учреждений».

ЕС установил целевые ориентиры для устойчивого энергетического сотрудничества с субсахарской Африкой, внося свой вклад также в достижение целей COP21: к 2020 году ЕС будет оказывать поддержку в обеспечении доступа к устойчивой энергетике для 30 000 000 человек, обеспечивая 5 ГВт мощности по созданию возобновляемых источников энергии и сохраняя 11 000 000 тонн CO₂ в год в поддержку Африканской инициативы по возобновляемым источникам энергии (AREI) [56, с. 17].

Что касается Северной Африки, то партнерство в области энергетики продолжает развиваться на региональном уровне в рамках Союза для Средиземноморья. На двустороннем уровне ЕС сотрудничает с странами Северной Африки с широким портфелем программ финансовой и технической помощи, а в конкретном случае с ключевым поставщиком энергии, таким как Алжир, через стратегическое энергетическое партнерство.

ЕС предлагает партнерство на шаг дальше, повышая свои усилия на:

— содействие инвестициям частного сектора по цепочке создания стоимости агропродовольственных товаров, опираясь на такие инициативы, как Ин-

струмент финансирования сельского хозяйства (AgriFI), предлагаемый ЕИР и руководством FAO-OECD в отношении ответственных цепочек поставок сельскохозяйственной продукции;

— помогать стран АС в захвате рыночных возможностей для африканского производства продуктов питания. ЕС также будет продолжать поддерживать развитие потенциала Африки по соблюдению стандартов безопасности и качества, в том числе по санитарным и фитосанитарным вопросам;

— повышение устойчивой продуктивности сектора рыболовства в Африке путем расширения в соответствующих случаях сети соглашений о партнерстве в области устойчивого рыболовства между ЕС и странами АС и улучшения потенциала африканских партнеров в области устойчивого рыболовства и борьбы с незаконным, несообщаемым и нерегулируемым рыболовством (IUU) путем сотрудничества и диалога в соответствии с Положением 46 IUU ЕС;

— создание инвестиций ЕС и стран АС для поддержки научных исследований и нововведений в области сельского хозяйства через партнерство между ЕС и странами АС по исследованию и инновациям в области Безопасности пищевых продуктов и питания и устойчивого сельского хозяйства (FNSSA) и повышение уровня освоения новых технологий местными общинами в целях увеличения сельскохозяйственного дохода и питания;

— усиление профессиональной подготовки и образования в области сельского хозяйства и агропродовольственной предпринимательской деятельности, основанной на предыдущей и текущей поддержке фермерских организаций;

— расширение масштабов поддержки доступа к финансам, доступа мелких фермеров к сетям и использования цифровых услуг в области электронного сельского хозяйства для повышения производительности и доходов.

Хотя за последние десятилетия доля участия в образовании в большинстве африканских стран значительно возросла, по-прежнему более 20% африканских детей, в частности девочек, не заканчивают начальное образование; около 50%

не имеют доступа к среднему образованию и только 7% имеют доступ к высшему образованию. Нынешние уровни базового обучения, которые необходимы для того, чтобы молодые люди продолжали свое образование через профессионально-техническое образование и профессиональную подготовку (VET) и высшее образование, по-прежнему очень низки. Многие молодые люди, которым удается завершить начальное и среднее образование, уходят без знаний и навыков, которые необходимы им для дальнейшего обучения и быть активными, ответственными и производительными гражданами.

В повестке дня 2063 Африка предполагает «стимулировать революцию в области образования и профессиональной подготовки и активно содействовать развитию науки, техники, научных исследований и инновационной деятельности, развивать знания, человеческий капитал, возможности и навыки, необходимые для стимулирования инноваций» [56, с. 21].

ЕС является давним партнером Африки в области образования, начиная с раннего детства и начального до высшего образования, включая профессиональное обучение и предпринимательское обучение, а также исследования и инновации.

ЕС предлагает сделать это партнерство еще одним шагом путем активизации его усилий, направленных на:

I. Поддержка качественного образования на всех уровнях путем:

— активизация совместных усилий по облегчению доступа к начальному и среднему образованию для всех детей, особенно девочек, и их завершение посредством двусторонних программ и глобального партнерства в целях образования;

— решение вопросов гендерного равенства и образования, в том числе гендерное насилие, в рамках инициативы ЕС по обеспечению гендерного равенства;

- дальнейшее поощрение участия стран АС в программе Ерасмус +, повышение мобильности персонала и учащихся, и сотрудничество в области образования, что позволит повысить квалификацию учащихся, а также качество и актуальность обучения.

- дальнейшая поддержка региональной мобильности и усиление поддержки в деле гармонизации высшего образования посредством трансграничных программ, признания квалификации, повышения качества, инновационной деятельности и совершенствования «проекта настройки»;

II. Активизировать сотрудничество между Африкой и ЕС в области исследований путем:

- Расширение сотрудничества между исследователями и новаторами из стран Африки и Европы, в том числе путем расширения возможностей профессионального развития для исследователей посредством действий Мари Склодовской-Кюри и других видов проектов на Horizon 2020;

- Оказание поддержки в создании научно-исследовательского потенциала в Африке посредством таких программ, как гранты на научные исследования в Африканском союзе;

- Поддержка открытой цифровой исследовательской среды для университетов и научно-исследовательских организаций в Африке.

В заключение следует отметить, что для плодотворного сотрудничества ЕС и АС необходимо найти адекватные ответы на множество вызовов. Сторонам предстоит обсудить свои ожидания, которым раньше не уделялось должного внимания, переосмыслить роль Европы в Африке в свете активности на континенте новых азиатских игроков. Странам АС следует использовать благоприятную для нее глобальную обстановку для решения многочисленных внутренних проблем.

Выводы по главе 3.

В итоге можно сделать вывод о том, что процесс международного экономического сотрудничества, как в рамках экономических союзов, так и в процессе

сближения стран Африки со странами ЕС, характеризуется следующими особенностями: различия в политических системах и экономических структурах; нерегулированность отдельных спорных вопросов в отношениях друг с другом; внутренняя нестабильность в ряде стран, усиление роли исламского экстремизма, проблема смены власти и ее влияние на экономику, наличие горячих точек в регионе; дезинтеграционные процессы внутри- и внешнеполитического характера. ЕС придется серьезно поработать над практическим наполнением сотрудничества, ведь сейчас у стран АС есть реальный геополитический выбор, с какими партнерами развивать связи и к кому прислушиваться в мировой политике. Представляется, что, несмотря на кризис, Евросоюз будет стремиться укреплять сотрудничество с африканским континентом. Новая «схватка за Африку» интенсивно набирает обороты, и замедление может оказаться для ЕС равносильным стратегическому поражению с долговременными последствиями. К тому же, по прогнозам исследователей, европейская помощь Африке более чем окупится к 2020 г.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итоги исследования, можно сделать следующие выводы:

Европейский Союз (ЕС) - это политическое и экономическое объединение 28 государств-членов, которые находятся в основном в Европе. Европейский союз (ЕС) в настоящее время является мощной экономической группировкой с территорией 3 992 тыс. км², населением более 500 млн человек, долей в мировой торговле около 38%.

Африканский союз (АС), основанная в июле 2002 года, является организацией преемником Организации африканского единства (ОАЕ). АС является региональной организацией в рамках главы VIII Устава Организации Объединенных Наций. Он создан по образцу Европейского союза (ЕС), чтобы быть главным институтом Африки и основной организацией для содействия ускоренной социально-экономической интеграции континента, что приведет к большему единству и солидарности между африканскими странами и народами.

Отношения между Европейским Союзом и Африканским Союзом предшествуют происхождению самого ЕС и АС. Истоки европейских отношений со странами Африки можно обнаружить в исторических связях между ними, основанных главным образом на наследии колониализма. С самого начала Европейское сообщество выстраивало отношения с Африкой по целому ряду институциональных механизмов, основанных на концепции партнерства. Преемник Ломейской конвенции, Соглашения Котону, также изобразились в качестве инновационной формы межрегионального сотрудничества, формы смешанного межрегионализма между официальной региональной группировкой Европейского союза и «сконструированным» регионом, включающим в себя страны Африки, Карибского бассейна и тихоокеанских стран. Соглашение Котону будет завершено в 2020 году и в целях обеспечения непрерывности отношений между ЕС и странами Африки. В ноябре 2016 года начались обсуждения о характере и структуре будущих отношений между ЕС и странами АС после истечения соглашения Котону в 2020 г.

На 4-м саммите ЕС-Африка в Брюсселе главы государств и правительств стран Африки и Европы приняли «Дорожную карту 2014-2017 годов». В нем основное внимание уделяется реализации Совместной стратегии по 5 приоритетным направлениям: Мир и безопасность; Демократия, благое управление и права человека; Развитие человека; Устойчивое и всестороннее развитие и рост и континентальная интеграция; Глобальные и возникающие проблемы.

Как правило, внешнеторговый оборот оказывает стимулирующее воздействие на хозяйство, когда он достигает уровня около 25% от ВВП. Для ЕС и АС этот показатель в 2016 году составила 26,28% и 41,87% соответственно, что говорит о стимулирующем влиянии внешнеторгового оборота на их экономику.

Экспорт стран Африканского Союза в ЕС-28 в 2016 году уменьшился на 14,7% – с 136,18 млрд. долларов США в 2015 году до 116,16 млрд. долларов в 2016 году. Удельный вес экспорта стран АС в ЕС-28 в общем объеме экспорта стран АС увеличился в 2016 году и составил 35,45%, а в 2015 году – 35,16%. Важнейшей статьёй экспорта стран АС в ЕС-28 традиционно оставались минеральное топливо и топливно-энергетические товары. На их долю приходится 37% экспорта АС в ЕС. Крупнейшими странами АС по объему экспорта в ЕС-28 (по данным 2016 года) оказались Алжир, ЮАР и Марокко, а в числе топ-5 импортеров товаров, экспортируемых странами АС в ЕС входят Франция, Испания, Италия, Германия и Нидерланды.

Импорт стран Африканского Союза из ЕС-28 в 2016 году сократился на 9,48% по сравнению с 2015 годом. Удельный вес импорта стран АС из ЕС-28 в общем объеме их импорта увеличился в 2016 году до 33,45% с 30,43% в предыдущем году. В товарной структуре импорта стран АС из ЕС-28 преобладают оборудования и транспортные средства 36,5%. Основными рынками для экспорта стран ЕС в Африку (по данным 2016 года) были Марокко, ЮАР, и Алжир с импортом в размере 23,17, 23,15 и 21,37 млрд. долларов США соответственно. В числе топ-5 поставщиков продуктов, импортируемых странами АС из ЕС, входят Франция, Германия, Италия, Испания, и Нидерланды.

Индекс интенсивности торговли между АС и ЕС в 2016 году составил 1,08, что говорит о интенсивности торговли между союзами. Не смотря на то что, торговля между ними уменьшилась в том году, двусторонний торговый поток между АС и ЕС больше, чем ожидалось, учитывая важность ЕС-28 в мировой торговле.

На современном этапе, процесс международного экономического сотрудничества, как в рамках экономических союзов, так и в процессе сближения стран Африки со странами ЕС, характеризуется следующими особенностями: различия в политических системах и экономических структурах; неурегулированность отдельных спорных вопросов в отношениях друг с другом; внутренняя нестабильность в ряде стран, усиление роли исламского экстремизма, проблема смены власти и ее влияние на экономику, наличие горячих точек в регионе; дезинтеграционные процессы внутри- и внешнеполитического характера.

За последние 10 лет ЕС и Африка уже создали более сильное и более политическое партнерство, основанное на общих ценностях и интересах, закрепленных в Совместной Стратегии Африки и ЕС (JAES).

Опираясь на JAES, ЕС должен стремиться к достижению трех взаимосвязанных стратегических целей:

- укрепление взаимного взаимодействия и расширение сотрудничества на международной арене на основе общих ценностей и общих интересов, в том числе в двусторонних отношениях;
- безопасность, на суше и на море, а также борьба с транснациональными угрозами в качестве инвестиций в обеспечение безопасности на обоих континентах;
- обеспечение устойчивого и всеобъемлющего экономического развития в Африке, создание рабочих мест, необходимых континенту, и использование возможностей, которые она предлагает Европе.

Внешняя политическая схема ЕС и собственная программа реформ в Африке 2063 года обеспечивают правильное руководство для превращения этих целей в преобразующую повестку дня.

С целью превращения этой парадигмы в реальность, ЕС сопровождает индустриализацию Африки с конечной целью создания богатства на основе более качественных рабочих мест, уделяя особое внимание повышению производительности труда и повышению качества инвестиций в секторах с добавленной стоимостью и трудоемкой деятельностью, особенно в агропромышленном секторе, в отношении согласованных на международном уровне трудовых прав и достойных условий труда, а также расширения прав и возможностей женщин.

Макроэкономическая стабильность, создание региональных рынков, надлежащий инвестиционный климат и диверсифицированная экономика с добавленной стоимостью необходимы для экономического развития и достойного создания рабочих мест.

Это переводится в необходимость поощрения «макроэкономической политики, способствующей росту, созданию рабочих мест, инвестиции и индустриализация», а также «развитие африканского частного сектора на основе взаимодействия и благоприятных условий, способствующих развитию panaфриканских предприятий за счет роста региональных производственных центров и расширения внутриафриканской торговли».

Для укрепления торгово-экономических отношений между ЕС и АС предлагается сделать дальнейшее партнерство следующим шагом:

— поддержка африканских предпринимателей, малых и средних предприятий и стартапов посредством специализированных структур и услуг поддержки бизнеса

— поддержка основных стимулирующих инфраструктур, в частности в таких секторах, как устойчивая энергетика, водоснабжение, транспорт, информационно-коммуникационные технологии, окружающая среда, устойчивое использование природных ресурсов, социальная инфраструктура, человеческий

капитал; то будет включать в себя налаживание партнерских отношений с промышленностью ЕС, в частности в тех секторах, когда она является мировым лидером.

— содействие торговле путем проведения устойчивой таможенной реформы и поддержки модернизации.

— дальнейшее укрепление «Панафриканской инфраструктуры качества (PAQI)» с уделением особого внимания внедрению панафриканской системы стандартизации, основанной на передовой практике единого рынка ЕС.

— дальнейшее укрепление торговых отношений между ЕС и АС путем обеспечения того, чтобы партнеры могли воспользоваться всеми преимуществами стабильной и предсказуемой структуры, предусмотренной Соглашениями об экономическом партнерстве (ЕРА), соглашениями о свободной торговле и другими выгодными торговыми режимами в контексте усиленной многосторонней торговой системы.

В заключение следует отметить, что для плодотворного сотрудничества ЕС и АС необходимо найти адекватные ответы на множество вызовов. Сторонам предстоит обсудить свои ожидания, которым раньше не уделялось должного внимания, переосмыслить роль Европы в Африке в свете активности на континенте новых азиатских игроков. Странам АС следует использовать благоприятную для нее глобальную обстановку для решения многочисленных внутренних проблем.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Соглашение о партнерстве между членами Группы африканских, карибских и тихоокеанских государств, входящих в состав одной части, и Европейским сообществом, и его государствами-членами, другая часть: Протоколы-Заключительные акты-Декларации [Текст]: подписанная в Котону 23 июня 2000 г. // официальный журнал ЕС. – 2000. – 350с.
2. Учредительный акт Африканского союза [Текст]: Заключен в Ломе 11 июля 2000 г.: вступила в силу 2001 г. // официальный текст. – 2000. – 23с.
3. Лиссабонский договор о внесении изменений в Договор о Европейском союзе и Договор об учреждении Европейского сообщества [Текст]: подписанный в Лиссабоне на саммите ЕС 13 декабря 2007 г.: вступил в силу 1 декабря 2009 г. // официальный журнал ЕС. – 2007. – 306с.
4. Договор о Европейском союзе и Договор о функционировании Европейского союза (сводный вариант), опубликованный 7 июля 2016 [Текст]: официальный журнал ЕС. – 2016. – С. 13-388.
5. Абрамова, И. О. Ресурсный потенциал Африки: структура, параметры, значимость для мировой экономики и внутреннего развития [Текст] / И. О. Абрамова // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 5. – С. 155-161.
6. Абрамова, И. О. Экономика Африки в условиях надвигающейся второй волны мирового экономического кризиса [Текст] / И. О. Абрамова, Л.Л. Фитуни // Проблемы современной экономики. – 2012. – № 4. – С. 105-112.
7. Абрамова, И. О. Ящик Пандоры XXI века (Влияние «Африканского фактора» на мировую экономику и политику все еще недооценено) [Электронный ресурс] / И. О. Абрамова // Экономическая глобализация и проблемы национальной и международной безопасности: электрон. журн. / КиберЛенинка. – 2015. – № 6. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yaschik-pandory-xxi-veka-vliyanie-afrikanskogo-faktora-na-mirovuyu-ekonomiku-i-politiku-vse-esche-nedootseneno>

8. Авладеев, А. А. Уточнение понятий «экономическая интеграция» и «принудительная экономическая интеграция» [Текст] / А. А. Авладеев // Молодой учёный. – 2014. – № 21. – С. 260-263.

9. Ахмадулина, Т. В. Возможные направления сотрудничества БРИКС со странами Африки в сфере обеспечения продовольственной безопасности [Текст] / Т. В. Ахмадулина // Российский внешнеэкономический вестник. – 2014. – № 5. – С. 3-13.

10. Возрождение Африки [Электронный ресурс]: многопредмет. электрон. журн. / Секция Африки; ред. Масимба Т.; Департамент общественной информации ООН. – Нью-Йорк, 2016 – . – URL: <http://www.un.org/africarenewal/>

11. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст]: учеб. пособие для магистров / А. А. Вологдин. – М.: Юрайт, 2014. – 445 с.

12. Гарагуля, М. И. Проблема унификации норм, регулирующих внешнеэкономические договорные отношения [Текст] / М. И. Гарагуля // Юрист. – 2012. – № 10. – С. 27-31.

13. Гоголева, Т. Н. Методика оценки эффективности внешнеэкономической политики государства: институциональный подход [Текст] / Т. Н. Гоголева, Л. А. Мажорова // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. – 2014. – № 7. – С.81-86.

14. Голованова, С. В. Экономическая интеграция [Электронный ресурс] / С. В. Голованова // ЭСМ: Научно-образовательный портал: [сайт] / Высшая школа экономики. – М., 2012 – . – URL: <http://ecsocman.hse.ru/text/19280377/>

15. Данилина, М. Ф. Финансирование совместных программ сотрудничества Европейского Союза, Совета Европы и Российской Федерации [Текст] / М. Ф. Данилина // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 5. – С.48-57.

16. Дегтярева, О. И. Внешняя экономическая деятельность [Текст]: учеб. пособие / О. И. Дегтярева, Т. Н. Полянова, С. В. Саркисов. – М.: Дело, 2012. – 424 с.

17. Дейч, Т. Л. Региональная политика БРИКС в Африке [Электронный ресурс] / Т. Л. Дейч // Вестник международных организаций: образование, наука: электрон. журн. – М.: Изд-во НИУ «Высшая школа экономики». – 2015. – № 6. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/regionalnaya-politika-briks-v-afrike>

18. Дейч, Т.Л. Содействие развитию инфраструктуры в Африке – приоритетное направление усилий стран БРИКС [Текст] / Т.Л. Дейч, Е.Н. Корендясов // БРИКС – Африка: партнерство и взаимодействие: сб. статей. – М.: Институт Африки, 2013. – С. 232-237.

19. Кавешников, Н.Ю. Отношения ЕС со странами АКТ [Текст] / Н.Ю. Кавешников // Европейская интеграция: учеб. пособие / Под ред. О.В. Буториной. – М.: Деловая литература, 2012. – С. 457.

20. Костюнина, Г. М. Единый внутренний рынок ЕС [Текст] / Г. М. Костюнина, Н. Г. Адамчук. – М.: ИНФРА-М, Магистр, 2014. – 384 с.

21. Костюнина, Г. М. Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап [Текст] / Г. М. Костюнина // Мировая экономика. – 2015. – № 5. – С. 34-50.

22. Кто может присоединиться к ЕС и когда? [Электронный ресурс]: Официальный сайт Европейской Комиссии // разд. «Бизнес, экономика, евро». Инф. Банк «Расширение еврозоны». – . – URL: https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/euro-area/enlargement-euro-area/who-can-join-and-when_en

23. Кулькова, О. С. БРИКС в Африке в контексте интересов ЕС [Текст] / О.С. Кулькова // БРИКС – Африка: партнерство и взаимодействие: сб. статей. – М.: Институт Африки, 2013. С. 286-292.

24. Кулькова, О.С. Африка и ЕС: в преддверии четвертого совместного саммита [Электронный ресурс] / О.С. Кулькова // Российский совет по международным делам : [сайт] / beta «РСМД». – М., 2014. – . – URL: http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/afrika-i-es-v-preddverii-chetvertogo-sovmestnogo-sammita/?sphrase_id=175667

25. Ларионова, М.В. Оценка эффективности взаимодействия международных институтов в процессе глобального управление [Электронный ресурс] / М.

В. Ларионова // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика: электрон. журн. – М.: НИУ «Высшая школа экономики». – 2016. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-effektivnosti-vzaimodeystviya-mezhdunarodnyh-institutov-v-protssesse-globalnogo-upravleniya>

26. Ливенцев, Н. Н. Международные экономические отношения [Текст]: учебник / Н. Н. Ливенцев. – М.: РОССПЭН, 2014. – 512с.

27. Методические рекомендации по выполнению выпускных квалификационных работ для студентов специальности 080102.65 Мировая экономика и бакалавров по направлению подготовки 080100.62 Экономика (профиль Мировая экономика) / Е. И. Дорохова, Е. Н. Камышанченко, С. Н. Растворцева, Ю. Л. Растопчина. – Белгород: Изд-во ИПК НИУ «БелГУ», 2017. – 69 с.

28. Молостов, Ю. Страны Евросоюза, зоны евро и Шенгенского пространства [Электронный ресурс] / Ю. Молостов // Ассистент в Чехии: [сайт] / «Ассистент в Чехии». – Прага, 2015 – . – URL: <http://czech-consult.ru/articles/476-strany-evrosojuza-shengena-evro.html>

29. Олейнов, А. Экономика международных отношений [Текст] / А. Олейнов // Мировая экономика и международные экономические отношения. – 2014. – № 3. – С. 24-31.

30. Платонова, И. Н. Международные экономические отношения в эпоху глобализации [Текст]: учебное пособие / И. Н. Платонова, Н. Н. Ливенцев, Г. М. Костюнина, В. Б. Буглай. – М.: Проспект, 2012. – 344 с.

31. Повестка дня Африки до 2063 года [Электронный ресурс]: Официальный сайт ООН // разд. «Африки». Информ. Банк «Глобальные вопросы повестки дня». – . – URL: <http://www.un.org/ru/sections/issues-depth/africa/index.html>

32. Право Европейского Союза [Текст]: Учебник для вузов. 2-е изд. / Под ред. С. Ю. Кашкина. – М.: Юристъ, 2009. – 1054 с.

33. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник / Е. Ф. Прокушев. – М.: Дашков и К, 2012. – 500 с.

34. Смирнова, О.А., Золина Д.М. Эволюция отношений ЕС-Африка (на примере договора Котону) [Электронный ресурс] / О.А. Смирнова // Известия

высших учебных заведений. – Поволжский регион., 2012. – URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-otnosheniy-es-afrika-na-primere-dogovora-kotonu>

35. Смитиенко, Б. М. Мировая экономика [Текст]: учеб. для бакалавров / Б. М. Смитиенко. – М.: Юрайт, 2013. – 590 с.

36. Спиридонов, И. А. Мировая экономика [текст]: учеб. пособие для вузов по эконом. спец / И. А. Спиридонов. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 272с.

37. Фитуни, Л. Л. Африка в современной мировой системе товарной торговли [Текст] / Л. Л. Фитуни // Экономическая глобализация и проблемы национальной и международной безопасности. – 2015. – № 5. – С. 148-154

38. Фитуни, Л. Л. Экономика Африки: вызовы посткризисного развития [Текст] / Л. Л. Фитуни // Азия и Африка сегодня. – 2012. – № 8. – С. 47-54

39. Хьюз К. ЕС-африканские отношения. Стратегии обновления партнерства [Текст] / К. Хьюз ; под. ред. Г. Ками. – Брюссель, Бельгия: Друзья Европы, 2017. – 70 с.

40. Шаховская, Л. С. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учеб. пособие / Л. С. Шаховская. – М.: КНОРУС, 2013. – 253 с.

41. Assessing Regional Integration in Africa V. Towards an African Continental Free Trade Area [Текст]: ECA, AU, ADB, 2014. – 190 p.

42. Cristina Barrios. EU cooperation with the African Union: Problems and potential [Текст] / Cristina Barrios // FRIDE, A European think tank for global action. – 2010. - № 51. – pp. 1-5.

43. Da Gomez J. The challenges of Regional Integration in Africa [Текст] / J. DA Gomez // European Scientific Journal, May 2014. – pp. 429-433.

44. Damien Helly. The EU and Africa since the Lisbon summit of 2007: Continental drift or widening cracks? [Текст] / Damien Helly // South African Journal of International Affairs, Volume 20, 2013. – pp. 137-157.

45. Dima N. S. Re-conceptualizing regional integration in Africa: the European Union and Africa's priorities [Текст] / N. S. Dima // University of Oxford. GEG WP 2013/78. – 25 p.
46. European Commission. EU position in World trade [Электронный ресурс] [официальный сайт]. – URL: <http://ec.europa.eu/trade/policy/eu-position-in-world-trade/>
47. Eurostat. EU imports of energy products – recent developments explained [Электронный ресурс]. – URL: http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/EU_imports_of_energy_products_recent_developments#Main_suppliers_of_natural_gas_and_petroleum_oils_to_the_EU
48. Gorm, R. O. The European Union's Africa Policy: The Result of Nordicization or Europeanization? [Текст] / R. O. Gorm // Journal of European Integration, Volume 35, 2013. – pp. 409-424.
49. International Monetary Fund World Economic Outlook Biannual Publication: Hopes, Realities, Risks [Текст]: IMF Research Dept., April 2013. – 204p.
50. International Monetary Fund World Economic Outlook Biannual Publication: Legacies, Clouds, Uncertainties [Текст]: IMF Research Dept., October 2014. – 242p.
51. International Monetary Fund World Economic Outlook Biannual Publication: Subdued Demand: Symptoms and Remedies [Текст]: IMF Research Dept., October 2016. – 288 p.
52. International Trade Centre. Trade statistics for international business development [Электронный ресурс] [официальный сайт]. - URL: <http://trademap.org/Index.aspx>
53. Investing in European Success. EU-Africa cooperation on science, technology and innovation [Текст]: Luxembourg: Publications of the European Union, 2015. – pp. 1-60.
54. Isebill, V. G. The evolution of European-African relations [Текст] / V. G. Isebill // Presented at the European Community Studies Association: Third International Conference, Washington D.C. – pp. 1-21.

55. James Mackie. Challenges for Africa-EU relations in 2017. Matching means to priorities [Текст] / James Mackie, Matthias Deneckere and Greta Galeazzi // ECDMP publication, Issue № 8, 2017. – pp. 1-20.

56. Joint Communication to the European Parliament and the Council for a renewed impetus of the Africa-EU partnership [Текст]: High representative of the Union for foreign affairs and security policy, final report, 2017. – pp. 1-23.

57. Michael Smith. Foreign policy and development in the post-Lisbon European Union [Текст] / Michael Smith // Cambridge review of International affairs, Volume 26, 2013. – pp. 519-535.

58. Roadmap 2014-2017 Fourth EU-Africa Summit, Brussels 2014 [Текст]: General secretariat of the Council – Press office, Brussels, 2014. pp. 1-15.

59. The Africa-EU partnership: 2 unions, 1 vision [Текст]: Luxembourg: Publications office of the European Union - summit edition, 2014. – 40 p.

60. The Africa-European Union Strategic Partnership. Investing in people, prosperity and peace [Текст]: Publication of Council of the European Union, 2014. – pp. 26-43.

61. The European Council. EU-Africa relations [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consilium.europa.eu/en/policies/eu-africa/>

62. Toni Hastrup. EU as Mentor? Promoting Regionalism as External Relations Practice in EU–Africa Relations [Текст] / Toni Hastrup // Journal of European Integration, Volume 35, 2013. – pp. 785-800.

63. Trade map statistics. Bilateral trade between Africa and European Union: Exports and Imports of Products [Электронный ресурс]. – URL: http://trade-map.org/Bilateral_TS.aspx?nvpm=1||7||14719|TOTAL||2|1|1|1|2|1|1|1|1

64. UNCTADStat. Bilateral concentration indices of merchandise exports and imports, annual, 1995-2014 [Электронный ресурс]. – URL: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/summary.aspx?ReportId=34508>

65. UNCTADStat. Trade complementarity index, annual [Электронный ресурс]. – URL: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=16420>