

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

**ЕВРАЗИЙСКАЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В
УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения, группы 09001517
Комарь Олега Андреевича

Научный руководитель:
д. э. н., профессор кафедры
мировой экономики
Прокушев Е.Ф.

БЕЛГОРОД 2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические основы торгово-экономической интеграции	6
1.1. Мировая экономика в современных условиях	6
1.2. Концепция внешнеэкономической интеграции России	12
1.3. Процесс создания Евразийской торгово-экономической интеграции	15
Глава 2. Исследование внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза	21
2.1. Россия и Всемирная торговая организация, проблемы и перспективы взаимодействия	21
2.2. Страновые приоритеты членов ЕАЭС	26
2.3. Особенности выбора зарубежных контрагентов и заключения внешнеторговых контрактов	29
Глава 3. Перспективы развития торгово-экономической интеграции в условиях экономической нестабильности	35
3.1. Перспективы расширения стран-участниц ЕАЭС	35
3.2. Совершенствование логистики доставки зарубежной продукции	39
Заключение	43
Список использованных источников	46
Приложения	55

ВВЕДЕНИЕ

В условиях внешнеэкономических напряжений и политических конфликтов, усилением антироссийских настроений на Западе, чрезвычайную актуальность приобретает интеграционный успех России в сплочении своих ближайших соседей. Экономический и политический вес интеграционных групп в мире растет, и они оказывают все большее влияние на формирование и развитие международных экономических отношений. Россия не стоит в стороне от этих процессов и все активнее формирует свою систему регионального экономического сотрудничества, одновременно интегрируясь в мировое хозяйство. В этом контексте особое значение приобретает участие России в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС), который можно рассматривать как один из инструментов выхода страны на инновационное развитие.

Проблемам экономической интеграции посвящено немало работ отечественных и зарубежных исследователей. Труды Kenton W., Jones O., Сизова В.С., Фроловой Т.А., Цимбалюка А.А. в основном посвящены общим положениям международной экономической интеграции. Также, вопросы международной интеграции освещаются во многих научных журналах и сборниках, в интернет изданиях и средствах массовой информации.

Особое внимание процессу формирования ЕАЭС уделили Зиядуллаев Н.С., Мансуров Т.А., а уже аспекты управления в рамках переходного периода к Союзу раскрыли Александров Е.Л., Булатов, А.С., Воробьёва, Х. В., Глазьев С.Ю., Ткачук С.П.

Целью квалификационной работы является оценка и разработка путей совершенствования Евразийской торгово-экономической интеграции

Для достижения поставленной цели необходимо было решить следующие задачи:

- дать оценку состоянию мировой экономики в современных условиях;
- рассмотреть специфику и динамику интеграционных процессов мировой экономики;

- охарактеризовать проблемы и перспективы развития России в условиях евразийской торгово-экономической интеграции;
- рассмотреть особенности заключения внешнеторговых контрактов;
- предложить направления по совершенствованию логистики доставки зарубежной продукции.

Объектом исследования является мировая экономика в условиях глобальной нестабильности.

Предметом исследования – Евразийская торгово-экономическая интеграция.

Методологической основой исследования является синтез системного и диалектического подходов. В центре внимания системного подхода оказались экономические объединения, их структура и организованность, элементы и связи между ними, их функционирование и развитие. Также при написании выпускной квалификационной работы были применены методы научного анализа, системный подход, сравнительный и сопоставительный анализ, статистические методы обработки информации, методы экспертных оценок.

Информационную базу исследования составляют нормативно-правовые акты, данные статистических сборников, сайты Интернет.

Теоретическую и методическую основу выпускной квалификационной работы составляют научные разработки, посвященные теме исследования, изложенные в монографиях, авторефератах диссертаций, статьях периодических изданий, материалах научно-практических конференций. При написании работы были использованы официальные документы стран – учредителей ЕАЭС по вопросам евразийской интеграции, Евразийской экономической комиссии, а также труды отечественных и зарубежных специалистов, материалы обсуждения интеграционной политики на научных конференциях и в СМИ.

Теоретическая значимость работы заключается во всестороннем рассмотрении Евразийской экономической интеграции, её сущности и этапов становления; анализе торговых потоков между Евразийским экономическим союзом и другими экономическими объединениями; использовании полученных

результатов для поиска путей развития интеграционных процессов в евразийском регионе.

Практическая значимость данной выпускной квалификационной работы состоит в возможности использования результатов, полученных в ходе исследования для модернизации Евразийского экономического союза и создании других экономических союзов на базе их опыта.

Период исследования охватывает 2016 – 2019 г.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников, 4х приложений. Работа изложена на 58 страницах машинописного текста, включающего 6 рисунков, 1 таблицу, список литературы из 63 наименований.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

1.1. Мировая экономика в современных условиях

Первые упоминания о торговле, как обмене материальными ценностями, появилась еще в каменном веке. Международная торговля произошла с тех пор, как начали торговать древние цивилизации, а понятие международной торговли начали использовать в 12 веке. Со временем международная торговля приобретала особое значение, поскольку большая доля ВВП направлялась на экспорт и импорт.

Мировая экономика начала зарождаться в 18 веке. В начале своей истории она рассматривалась как сумма национальных хозяйств, имеющих в той или иной степени контакты в экономической сфере, а теория международной торговли строилась на основе абсолютных преимуществ [46]. В то время объемы мировой экономики росли очень медленно, так как вследствие военно-политических конфликтов преобладало перераспределение уже накопленных благ. Мировой экономике как системе присущи определенные свойства: целостность, структурность, иерархичность, динамизм, порядок и наличие общей цели.

Международные экономические отношения – это многоуровневый комплекс экономических отношений, которые возникают между субъектами мировой экономики [44]. Основные формы современных международных экономических отношений представлены на рис. 1.1

Во второй половине 20 века возросла роль чисто экономической составляющей стран, их относительных преимуществ и конкуренции на мировой арене. Большое количество продавцов получило доступ к новым рынкам, благодаря снижению цен на транспорт и увеличению скорости доставки. Не меньшую значимость имело появление международного регулирования и многосторонних соглашений между странами.



Рис 1.1. Формы международных экономических отношений

Наиболее значущим соглашением можно назвать Генеральное соглашение по тарифам и торговле (далее – ГААТ), которое вводило правила регулирования импортных и экспортных пошлин, тарифных льгот и налоговых сборов. Большую роль играли и переиодические встречи стран-участниц, на которых рассматривались их проблемы и принимались решения о снижении тарифов, либерализации торговли услугами и определенными товарами. В 1947 г. 23 ведущих государства подписали соглашение ГААТ в Женеве, а к 1994 г. туда входило более 111 государств-членов и 23 государства-наблюдателя [19].

В конце 20 века термин мировая экономика приобрел свое современное определение, но до сих пор существует несколько мнений по поводу того, что такое мировая экономика.

Так, Ломакин В.К. определил мировую экономику как совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных международным разделением труда, либо как совокупность международных отношений [27]. Также и Александров Е. Л. представлял мировую экономику, как целостное образование множества национальных хозяйств, поддерживающие тесные мирохозяйственные связи. Но если исходить из того, что мировая экономика – это сложная экономическая система, то необходимо выделять одновременно и структурные элементы, и отношения между этими структурными элементами, и системный эффект [44].

Булатов А.С считал, что мировая экономика, по широкому определению, это сумма всех национальных экономик мира, а по узкому определению – это совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром. Однако различие между двумя определениями становится все менее заметным, так как в любой стране остается все меньше отраслей и подотраслей, которые не взаимодействуют с внешним миром прямо или косвенно [11].

Что касается зарубежных авторов, американский юридический словарь дает определение мировой экономики, как взаимосвязанной экономической деятельности стран мира, влияющих как позитивно или негативно на другие страны [50].

В Кембриджском словаре мировая экономика – это система промышленности и торговли во всем мире, которая сложилась в результате глобализации чтобы работать как одна система [49].

В итоге, понятие мировой экономики можно рассматривать как одну гигантскую сущность, объединяющую в себе множество стран, транснациональных компаний и экономических объединений, как система торговли и промышленности во всем мире, возникшая в результате глобализации. Мировая

экономика непрерывно развивается под влиянием множества факторов, для понимания закономерностей её развития выделим основные факторы влияния на рис 1.2.

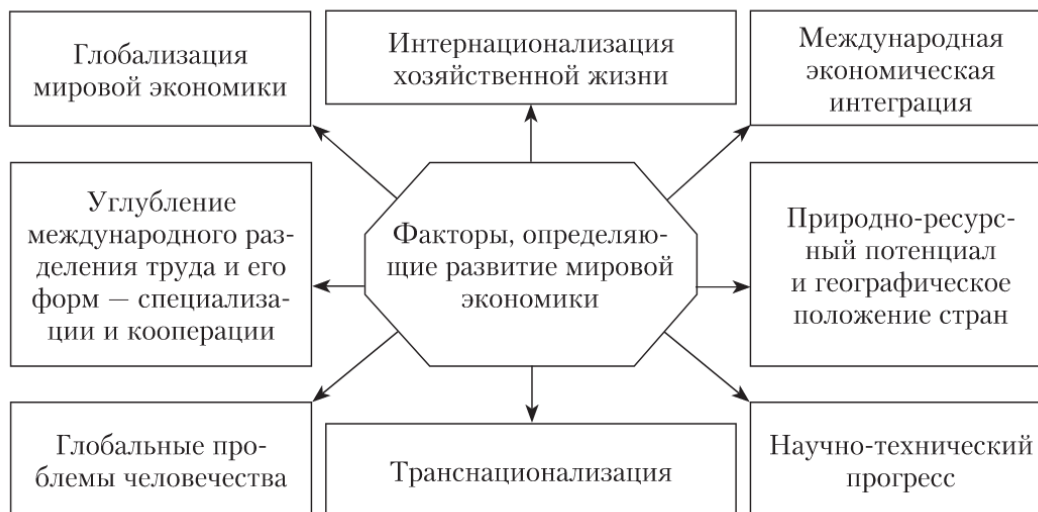


Рис.1.2. Факторы, определяющие развитие мировой экономики в современных условиях

Международная торговля между различными странами является важным фактором повышения уровня жизни, обеспечения занятости и предоставления потребителям возможности пользоваться большим разнообразием товаров. Статистические данные Всемирного банка показывают, как мировой экспорт в% к ВВП увеличился с 12% в 1960 г. до 45% в 2018 г. [20] Так же по данным Конференции ООН по торговле и развитию (далее – ЮНКТАД), объем мирового экспорта последние 2 года находился на стадии экономического подъема (рис.1.3).

В связи с возросшей значимостью торговли усилились опасения по поводу потенциальных негативных последствий торговли, в частности, несбалансированных выгод с некоторыми потерями, несмотря на общую чистую прибыль.

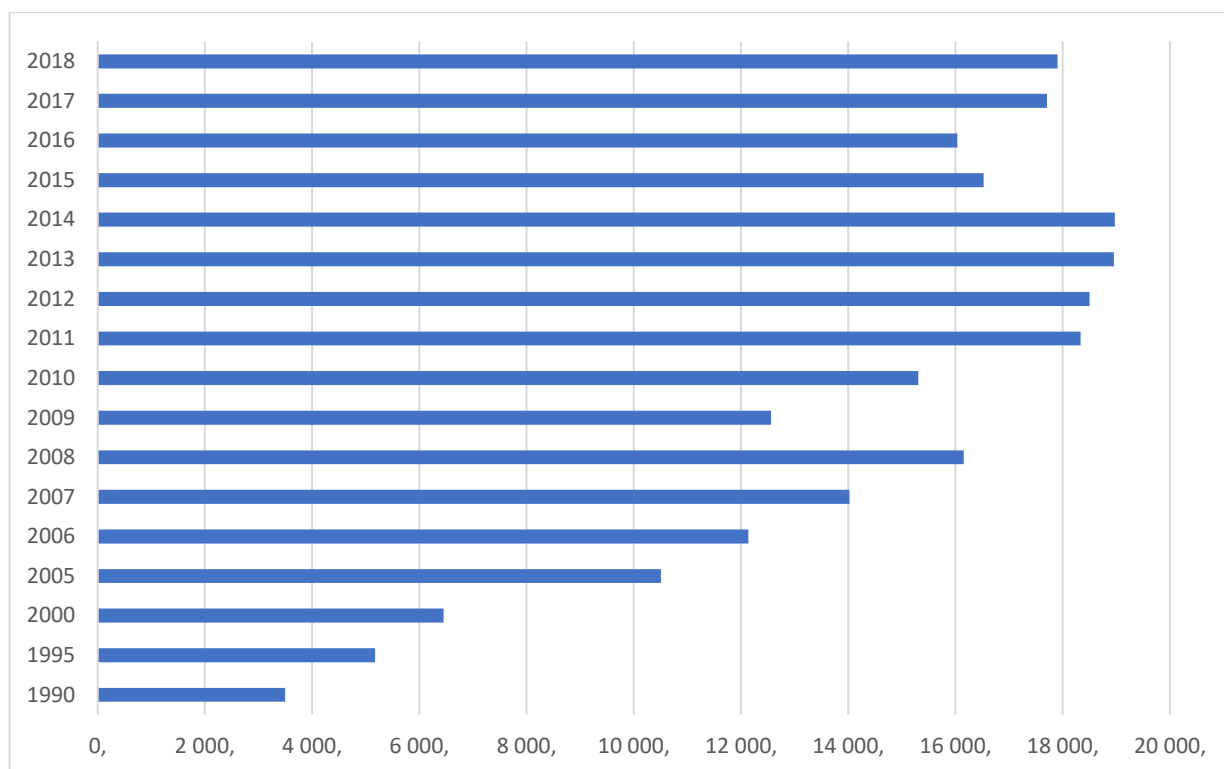


Рис.1.3. Мировой объем экспорта в период с 1990 г. по 2018 г.

Составлено по материалам: [62].

На сегодняшний день глобальная экономика находится на неустойчивом пути. Это позволяет сделать вывод, что она не может обеспечить ресурсы, необходимые будущим поколениям, сохраняя при этом экосистему, в которой мы все можем жить здоровой жизнью.

Согласно отчету ООН от 2017 г., население мира достигнет 8.6 млрд к 2030 г., 9.8 млрд к 2050 г. и превысит 11 млрд в 2100 г. [24]. Хотя в целом население мира продолжает увеличиваться, темпы роста сильно различаются в разных регионах. Ожидается, что Индия превзойдет Китай по густоте населения и общей численности уже в 2025 г., а Нигерия к 2050 г. обгонит Соединенные Штаты и станет третьей по численности населения страной [51].

С учетом роста численности населения мира потребуется на 50 процентов больше еды (в сравнении с потреблением отчетного г.), на 45 процентов больше энергии и на 30 процентов больше воды [53].

Известно, что каждую проблему можно представить, как игру с нулевой суммой: кто-то выигрывает, а кто-то проигрывает. Но бывают случаи, когда

никто не выигрывает, а все проигрывают [55]. Одним из таких случаев является нарастающая торговая война между США и Китаем.

Так, 6 июля 2018 г. США ввели первые меры тарифного регулирования для товаров из Китая. Таможенно-пограничная служба США начала собирать 25% налог на 818 импортируемых китайских товаров на сумму 34 млрд долларов США, что ознаменовало начало первого раунда торговой войны с Китаем [43].

Китай принимает ответные меры, вводя 25% тариф на 545 товаров, происходящих из США, на сумму 34 млрд долларов США. В этот список вошла сельскохозяйственная продукция, автомобили и морепродукты.

В 2018 г. США и Китай неоднократно проводили переговоры по обсуждению возможностей снижения данных тарифов, но вновь и вновь увеличивали список товаров, облагаемый повышенным налогом [42]. Спустя 12 раундов этой войны общая сумма налогов, введенная США против китайских товаров, составила 250 млрд долларов США, а ответные меры Китая 110 млрд долларов США. Так же большое количество товаров теперь находится под запретом ввоза из когда-то бывших стран-торговых партнеров.

Всеобъемлющая торговая война может стоить экономике США почти половину процента внутреннего валового продукта. Неприятная реакция финансового рынка может нанести еще больший ущерб экономике США, снизив ВВП еще на один процент в течение последующих двух лет [59].

Китай может потерять больше, учитывая его большой экспорт в США. Исходя из уже действующих тарифов, снижение ВВП составит почти 1% в течение следующих 12 месяцев. Этот ущерб увеличится до более чем двух процентов от ВВП Китая, если президент США Дональд Трамп решит нанести удар по всему китайскому экспорту в США, а не только по отдельным группам товаров [57].

Такая политика нанесет серьезный удар по уверенности инвесторов и, в свою очередь, приведет к существенной коррекции на китайских рынках акти-

вов. Совокупное воздействие реальных экономических и финансовых потрясений, вероятно, будет значительно больше, чем подразумевает стандартное экономическое моделирование, так как данная методика не способна учесть и точно спрогнозировать возможные последствия от финансового шока.

Но самое главное, что торговая война между двумя сильнейшими государствами, с точки зрения экономического развития, может привести не только к снижению ВВП данных стран, но и к всемирному финансовому кризису. Известно, что любые крупные потрясения на финансовом рынке приводят к отрицательным последствиям в экономике [18].

В мае 2019 г. Всемирный банк и Международный валютный фонд предупредили о перспективах замедления роста мировой экономики. Обе организации указали на расширение торговых споров между США и Китаем как на виновников. Представители Всемирного банка отметили, что рост мировой торговли замедлился до самого низкого уровня за десятилетие, в то время как МВФ утверждает, что тарифы, которые Соединенные Штаты и Китай установили на импорт друг друга, могут сократить мировой валовой внутренний продукт на 0,5%, или на 455 млрд долларов, в 2020 г. [60].

1.2. Концепция внешнеэкономической интеграции России

Чаще всего интеграционные процессы происходят между странами, которые граничат или расположены в одном регионе. Как правило, важно не только географическое соседство, но и схожая культура, религия и способ ведения хозяйства. Международное экономическое сотрудничество открывает новые возможности как для бизнеса и государства, так и для потребителей, работников. Компаниям становится легче нанимать иностранных работников и выходить на рынки стран объединения, а работники могут претендовать на работу в этом регионе на тех же условиях что и коренное население.

Еще одним важным преимуществом экономической интеграции является способствование укреплению мира и повышению безопасности региона.

Государства-члены выигрывают от расширения политического сотрудничества, что приводит к большей стабильности и мирному разрешению конфликтов [53]. Экономическая интеграция – объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними. Экономическая интеграция имеет место как на уровне национальных хозяйств целых стран, так и между предприятиями, фирмами, компаниями, корпорациями [37].

Международная экономическая интеграция – высшая ступень международного разделения труда; процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении или согласованной межгосударственной экономики и политики [36].

Внешнеэкономическая интеграция – это соглашение между различными странами и регионами, которое часто включает снижение или устранение торговых барьеров и координацию денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики. Экономическая интеграция направлена на снижение издержек как для потребителей, так и для производителей, а также для увеличения торговли между странами, участвующими в соглашении [55].

Сегодня интеграционные объединения носят региональный характер и различаются по глубине происходящих процессов. Существуют следующие основные виды интеграционных объединений:

1. Зона свободной торговли: страны-участницы отменяют таможенные барьеры в торговле между собой.
2. Таможенный союз характеризуется свободным перемещением товаров и услуг внутри группировки, единый таможенный тариф по отношению к третьим странам.
3. Общий рынок обеспечивает беспошлинное перемещение услуг и товаров, также ликвидируются барьеры между странами для перемещения рабочей силы и капитала, вводится единый внешний тариф на импорт из стран, не являющихся членами.

4. Экономический союз предполагает, что ко всем перечисленным интеграционным мероприятиям добавляется целый новый блок, как-то: проведение единой экономической политики, создание системы регулирования социально-политического процесса, общая валюта.

5. Экономический и валютно-экономический союз – символизирует процесс гармонизации экономической и валютной политики государств-участников, обеспечивающей возможность введения единой валюты [45].

Экономическое развитие в России, как и в любой другой стране, нуждается в постепенной и последовательной интеграции в систему международных экономических отношений. На данный момент в России уже сформирована и функционирует открытая рыночная экономика, российские предприятия ежегодно осуществляют внешнеэкономические операции. Конкуренция с иностранными компаниями как на внутреннем, так и на внешнем рынке становится для них привычным и все более значимым фактором, который воздействует на принятие управленческих решений в области производства и сбыта.

Постепенно более разнообразными становятся формы и области участия в международных экономических отношениях. Помимо традиционной торговли товарами быстрыми темпами развиваются экспорт и импорт в современных и динамичных областях международных экономических отношений – прежде всего в торговле услугами и правами интеллектуальной собственности. Продолжается процесс перехода от импорта товаров (в основном потребительского назначения) к организации производств на основе прямых иностранных инвестиций на российской территории.

Несмотря на все преимущества экономической интеграции присущи некоторые недостатки. К ним можно отнести изменение торговых потоков и подрыв национального суверенитета. Например, экономические объединения могут вынуждать стран участниц пересмотреть свою торговлю с не членами данного объединения или полностью отказаться от сотрудничества, даже если это нанесет им экономический ущерб. Кроме того, члены экономических союзов,

как правило, обязаны соблюдать правила торговли, денежно-кредитной политики и фискальной политики, которые устанавливаются не избираемым органом, определяющим внешнюю политику [55].

Поскольку экономисты и политики считают, что экономическая интеграция приносит существенные выгоды для общества, многие учреждения пытаются измерить степень экономической интеграции между странами и регионами. Методология измерения экономической интеграции обычно включает в себя сочетание нескольких экономических показателей, включая торговлю товарами и услугами, трансграничные потоки капитала, трудовую миграцию и другие. Оценка экономической интеграции также включает в себя меры институционального соответствия, такие как членство в международных объединениях и сила институтов, которые защищают права потребителей и инвесторов [52].

Последнее десятилетие XX века ознаменовалось распадом СССР – мощнейшей индустриальной державы, обладающей огромным политическим, экономическим, культурным и военным потенциалом. Союз Советских Социалистических Республик обладал всеми признаками регионального интеграционного объединения, так как на его территории существовали зона свободной торговли, таможенный союз и единое экономическое пространство. Произошедшее событие спровоцировало 15 республик, входивших в состав СССР, в том числе и Россию, искать новые пути не только своего развития и дальнейшего существования, но и региональной интеграции.

Правительства вновь сформированных государств ясно осознавали, что их экономические приоритеты и цели не могут быть достигнуты в полной мере без объединения усилий стран, между которыми на момент распада СССР была сформирована эффективная система разделения труда [21].

1.3. Процесс создания Евразийской торгово-экономической интеграции

В настоящее время на территории СНГ сложилась многоуровневая система взаимодействия, которая характеризуется наличием различных интеграционных механизмов и региональных объединений. Одним из первых объединений такого рода на постсоветском пространстве был Таможенный союз России, Белоруссии, Казахстана и Киргизии, соглашение о котором было подписано в 1995 г. В нём были определены основные этапы, которые необходимо было пройти союзным государствам для достижения полной интеграции.

Первый этап предполагал обеспечение реализации в полном объеме режима свободной торговли, в частности неприменение тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле, введение единой системы взимания косвенных налогов, устранение административных, фискальных и иных препятствий, затрудняющих свободное передвижение товаров [10].

На втором этапе необходимо было создать таможенный союз, предполагающий единую таможенную территорию, общий таможенный тариф, отмену таможенного контроля на внутренних границах, унификацию механизмов регулирования экономики и торговли [10].

На третьем этапе – сформировать единое экономическое пространство, предусматривающее проведение общей экономической политики и формирование общего рынка услуг, труда и капитала, унификацию национального законодательства, проведение согласованной социальной и научно-технологической политики [10].

Однако, спустя 5 лет, 10 октября 2000 г. Таможенный союз был преобразован в Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС), конечной целью которого являлось развитие экономического сотрудничества и взаимной торговли входящих в его состав государств, а также создание Таможенного союза и Единого экономического пространства.

Членами данной экономической организации с момента образования являлись Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Таджикистан, позже к ней присоединился Узбекистан, но в уже в 2008 г. приостановил своё членство. Статус наблюдателей при ЕврАзЭС имели Украина, Молдавия и Армения.

Также статусом наблюдателя обладали Межгосударственный авиационный комитет и Евразийский банк развития [23].

Первым этапом реализации основной цели ЕврАзЭС следует считать 16 августа 2006 г., когда главы стран-членов данной организации на встрече, проходившей в Сочи, приняли решение о создании Таможенного союза Белоруссии, Казахстана и России, которые экономически были готовы к этому. Следующим этапом стало подписание договора о создании зоны свободной торговли в рамках СНГ на саммите ЕврАзЭС, проходившем в октябре 2011 г.

Однако, несмотря на достигнутые успехи в ходе функционирования данной организации, 24 октября 2013 г. на заседании Высшего Евразийского экономического совета президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым было выдвинуто предложение о роспуске ЕврАзЭС в связи с тем, что в декабре 2012 г. было принято решение о его реорганизации и создании нового интеграционного объединения. В связи с началом функционирования новой экономической организации 10 октября 2014 г. в Минске главами государств, входивших в состав ЕврАзЭС, был подписан Договор о его ликвидации.

С 1 января 2015 г. и по сегодняшний день существует другая международная организация региональной экономической интеграции – Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Его странами-участниками являются Казахстан, Россия, Белоруссия, Армения и Киргизия. Задачи, которые он призван решить, заключаются в осуществлении режима свободной торговли, межстранового движения капитала, формировании общего финансового рынка и системы тарифного и нетарифного таможенного регулирования [22].

В 2001 г. была основана Шанхайская организация (ШОС), в состав которой входят Россия, Китай, Казахстан, Таджикистан, Киргизия и Узбекистан. ШОС носит международный характер, так как помимо бывших союзных республик страной-участницей данной организации является Китай. Существует несколько принципов, на которых базируется её функционирование: укрепление взаимоотношений между государствами, развитие сотрудничества в сфере безопасности и поддержания мирового порядка, борьба с незаконными видами

деятельности (торговлей наркотиками и оружием, терроризмом, экстремизмом) и нелегальной миграцией [35].

Ещё одной организацией, созданной в 2003 г. для защиты территориально-экономического пространства России, Казахстана, Таджикистана, Киргизии, а также Армении и Белоруссии, является Организация Договора о коллективной безопасности. Принципы международной безопасности основываются на коллективной основе независимости, территориальной целостности и суверенитета государств-членов, приоритет в достижении которых государства-члены отдают политическим средствам [8].

Важное место в процессе налаживания интеграционных связей в рамках СНГ, начиная с 1997 г., занимает Петербургский экономический форум, который проводится ежегодно с целью выявления сильных и слабых сторон экономического развития и взаимодействия государств СНГ, реализации более тесного межстранового сотрудничества.

Нельзя не отметить существование с 2000 г. такого интеграционного объединения на территории СНГ, как Союзное Государство России и Белоруссии, цель создания которого заключается в организации единого политического, экономического, военного, таможенного, валютного, юридического, гуманитарного и культурного пространства.

Данное интеграционное объединение предполагает объединение ресурсных потенциалов двух стран, обеспечение безопасности на их территории, формирование унифицированной правовой системы Союзного Государства, а также проведение согласованной внешней и внутренней социальной политики.

Высшим органом Союзного государства является Высший Государственный Совет. В его состав входят главы государств, главы правительств, руководители палат парламентов Республики Беларусь и Российской Федерации [28].

Таким образом, с момента основания Содружества Независимых Государств на его территории формировались и развивались различные интеграционные объединения, затрагивающие экономические и политические интересы России и стран ближнего зарубежья. Некоторые из них, пройдя сложные этапы достижения своих основополагающих целей, прекратили своё существование или модифицировались в другие объединения, основной целью которых является интеграция стран-участниц СНГ путём формирования единого экономического пространства, развития свободной торговли и устранения административных и таможенных барьеров.

Вывод

Международные экономические отношения можно представить в форме:

- торговли товарами, услугами, технологиями;
- экономической интеграции;
- сотрудничества для решение глобальных проблем;
- международной трудовой миграция;
- валютно-финансовых отношений;
- движения капитала в судной и предпринимательской формах.

Мировая экономика система экономических взаимоотношений между странами мира на основе международного разделения труда. Она непрерывно развивается под влиянием множества факторов таких как глобализация и транснационализации мировой экономики, научно-технического прогресса и углубление международного разделения труда.

Внешнеэкономическая интеграция – это соглашение между различными странами и регионами, процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении или согласованной межгосударственной экономики и политики.

Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизстан и Армения проделали длинный путь в налаживании сотрудничества и интеграции экономик своих стран, за 30 лет прошли через 3 стадии интеграционных объединений: зону свободной торговли, таможенный союз, общий рынок. И, наконец, осуществляют свою

деятельность как единый экономический союз, в рамках Евразийского экономического союза. На данный момент страны-участницы отменили таможенные барьеры в торговле между собой, обеспечивает беспопшлинное перемещение услуг и товаров, а также ликвидируют барьеры между странами для перемещения рабочей силы и капитала. В краткосрочных планах стоит вопрос введения единого внешнего тарифа на импорт из стран, не являющихся членами и создание единой системы как экономической, так и политической.

ГЛАВА 2. ИССЛЕДОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

2.1. Россия и Всемирная торговая организация, проблемы и перспективы взаимодействия

По причине ускоренной глобализации в XX веке для большинства стран значительно возросла роль международной торговли. В то же время стремление защитить собственного производителя с помощью введения тарифных барьеров, импортных квот и полного эмбарго определенных видов продукции препятствовало развитию торговли на глобальном уровне. Одним из первых шагов по преодолению данных препятствий стало подписание «Генерального соглашения по тарифам и торговле» в 1947 г.

Торговые раунды, проходившие под эгидой ГАТТ, позволили в значительной мере снизить внешнеторговые пошлины. В ходе Уругвайского раунда переговоров было достигнуто соглашение о преобразовании ГАТТ в постоянно действующую организацию (ВТО), которая бы позволяла более оперативно решать торговые споры.

ВТО в данный момент имеет статус безальтернативного регулятора международной торговли и является единственным инструментом по борьбе с торговой дискриминацией и ущемлением прав отдельно взятых государств. Для вступления в ВТО государство должно изменить свое законодательство в области пошлин и тарифов в соответствии с требованиями организации. На 2018 г. в ВТО состоят 164 государства [31].

С 1993 года Россия вела переговоры о вступлении во Всемирную торговую организацию, которая на тот момент насчитывала 144 государства-члена, являясь одним из крупнейших и быстрорастущих объединений в мире. После успешного завершения Уругвайского раунда торговых переговоров ГАТТ, требования вступления для стран в ВТО резко возросли. В настоящее время ВТО включает в себя обширные правила в области сельского хозяйства, государственных закупок, прав интеллектуальной собственности, инвестиционные

ограничения, связанные с торговлей и оказанием услуг. Польша, Венгрия, Югославия и Румыния присоединились к ГАТТ, предшественнику ВТО, во время холодной войны на гораздо более мягких условиях. Другие же страны присоединились после на более жестких условиях, такими странами стали: Молдова, Литва и Китай. Предполагалось, что Россия также будет обязана придерживаться этих строгих стандартов. Однако в обмен на решительную поддержку президентом Владимиром Путиным интервенции США в Афганистане и в рамках неформального пакета возникающих политических компромиссов, администрация Буша выразила готовность попытаться ускорить вступление России в ВТО. Так, спустя 19 лет Россия наконец присоединилась к ВТО на относительно гибких условиях, которые предполагали снижение тарифных пошлин постепенно, в течение двух-трех лет [15].

После вступления России в ВТО можно выделить ряд положительных последствий. Акцент на развитие международной торговли и кооперации позволял повысить инвестиционный климат в Российской Федерации. Ранее России было трудно в полной мере реализовывать собственную внешнеторговую политику, однако после 2012 г. ряд стран были вынуждены отменить меры по протекционизму по отношению к России. К примеру, отмена поправки Джексона – Вэника в США, по которой запрещалось предоставлять России режим наибольшего благоприятствования в сфере торговли. Россия получила доступ к международным технологиям на равных правах с остальными государствами, что является одним из факторов, способствующих интенсивному экономическому росту.

Был установлен относительный баланс между ускоренной интеграцией страны в мировую экономику и защитой собственного производства. Став полноправным членом ВТО, Россия расширила свои возможности по отстаиванию интересов экспортеров в зарубежных государствах, примером чего может служить иск по третьему энергопакету ЕС [34].

Вступление в организацию дало немедленный эффект на внешнеторговый баланс России. По результатам первой половины 2013 г. можно наблюдать рост импорта на 3,4% с \$145721 млн до \$150678 млн и снижение экспорта на 2,74% с \$261105 млн до \$253943 млн. Сальдо внешнеторгового оборота снизилось более чем на 10%, что связано с повышением конкуренции на внутреннем рынке в связи со снижением импортных пошлин значительно изменилась структура внешней торговли. Доля экспорта и импорта в страны СНГ показала снижение на 7,2% и 8% соответственно. За тот же период экспорт и импорт в страны дальнего зарубежья повысились на 1,7% и 1,5% [32].

Структура экспорта по категориям экспортируемых товаров не показала значительных изменений после вступления в ВТО. Наибольшее изменение произошло в сфере топливно-энергетических товаров, удельный вес которых снизился на 7,2% по отношению к тому же периоду 2012 г. Рост удельного веса в структуре экспорта показали машины и оборудование, металлы и продукция химической промышленности.

2016 г. ознаменовался крайне низкими показателями внешнеторгового оборота, причиной которого стало резкое снижение цены на нефть и, как следствие, девальвация рубля. Объем экспорта России уменьшился на 28,7% по причине резкого снижения цены на продукты экспорта. Частично компенсировать топливно-энергетический экспорт смогло повышение поставок за границу техники и сельхозпродукции.

Машины и оборудование имеют наибольший структурный объем импорта из стран дальнего зарубежья: на них приходится 44%. Стоимостной объем ввоза данной группы товаров сократился на 8,2%, наибольшее снижение произошло в сфере легковых и грузовых автомобилей: физические объемы их ввоза сократились на 31% и 23,2% соответственно. Падение объемов импорта техники наблюдается уже несколько лет подряд. С одной стороны, это связано с переносом заводов по производству машин и оборудования из стран

дальнего зарубежья непосредственно на территорию России, а с другой - ростом цен и снижением покупательской способности населения по причине девальвации российского рубля [31].

Однако говорить о влиянии вступления в ВТО нельзя, не принимая во внимание внешнеполитическую и экономическую обстановку в стране. Кратковременная разрядка международно-политических отношений закончилась в 2014 г. в связи с санкциями по причине «присоединения Крыма к России и конфликта на востоке Украины». Данные события практически нивелировали основную часть положительных эффектов вступления в ВТО. Данные санкции были сделаны с поправкой на статью ГАТТ, следуя которой государства имеют право вводить ограничения по соображению национальной безопасности.

В данном случае и санкции стран Евросоюза, и санкции России не были оспорены в ВТО. Вместе с тем, не оправдались надежды российских экспортеров на облегчение доступа на международные рынки: к уже существовавшим до «санкционной войны» ограничениям против российских компаний добавились новые. Россия не получила доступ к передовым технологиям, упали объемы прямых инвестиций, затруднен доступ к дешевым финансовым кредитам, что было главным при вступлении в ВТО. Крупные убытки в результате вступления в ВТО понес сельскохозяйственный сектор. Значительное снижение тарифной пошлины вкупе с усилением конкуренции на внутреннем рынке пошатнули позиции российских сельхозпроизводителей. Своевременным решением данной проблемы стал частичный запрет на ввоз сельхозпродукции из ряда государств [32].

Недостаток высококвалифицированных специалистов в области юриспруденции и общая спешка в вопросах ратифицирования договора (договор был ратифицирован до полного перевода соответствующего договора на русский язык) привело к тому, что после вступления в ВТО против России в ряде стран действует несколько расследований по поводу экспорта российских товаров по демпинговым ценам. Из-за снижения ввозных пошлин за пять лет

российский бюджет недосчитался 800 млрд руб. Сам механизм ВТО в последние теряет свою эффективность, становится неспособным поддерживать безбарьерную экономическую среду в международной торговле. Также, несмотря на большое количество исков, поданных в рамках организации процедур по решению торговых споров, не было принято решений, вводящих значимых санкций [26].

Во время частых экономических и политических кризисов государства вводят сугубо протекционистские меры, без санкций со стороны ВТО. Данные аргументы ставят под вопрос само членство России в данной организации, что привело к рассмотрению в Госдуме РФ вопроса о выходе России из ВТО [41]. Однако, по прогнозам ряда экономистов, выход России приведет к ужесточению международных санкций и к невозможности отстаивать свои торгово-экономические интересы на мировой арене. Также выход России из ВТО приведет только к кратковременному росту отечественного производства. Изоляция от международного рынка и международных технологий может стать отправной точкой к замедлению роста научно-технологического потенциала России [9].

Рассматривая перспективы дальнейшего взаимодействия России и ВТО, возникает необходимость создания согласованной, скоординированной политики государств – членов ЕАЭС в виде комплекса инструментов и механизмов регулирования общего рынка, направленных на дальнейшее развитие интеграции, устранение барьеров свободного перемещения товаров, обеспечение продовольственной безопасности и устойчивости экономического развития, реализуемых сторонами на основе согласованных целей и задач, экономических индикаторов, проведения поэтапной гармонизации и унификации законодательства государств-членов при координирующей роли Евразийской экономической комиссии, а также применяемых ей в рамках предоставленных полномочий [11].

По отношению к более развитым иностранным странам государства – члены ЕАЭС должны разработать гибкую и крайне продуманную система по-

шлин, не допускающую зависимости от внешних поставщиков и ориентированную на максимально возможное развитие промышленно-хозяйственных отраслей. Экспорт должен быть предельно либерализован и полностью соответствовать принципам «свободы торговли», импорт же, напротив, должен подчиняться стратегическим интересам государств – членов ЕАЭС.

Подводя итоги, можно выделить, что «ВТО – инструмент, при умелом использовании которого страна становится сильнее» [27], что вступление России в ВТО имеет наряду с положительными моментами и отрицательное свойство. Вместе с интеграцией России в мировую экономику появился и ряд проблем для внутреннего производства вкупе со снижением государственных доходов от пошлин на ввозимые товары. В то же время, у России появилась возможность использования арбитража Всемирной торговой организации для борьбы с нарушением соглашений по антидемпинговым мерам и другим нарушениям норм ВТО [33].

2.2. Страновые приоритеты членов ЕАЭС

На 2019 г. Евразийский экономический союз осуществляет внешнеэкономическую деятельность как с множеством государств, входящих в такие объединения как ЕС, АТЭС, СНГ, так и с другими государствами. Суммарный объем внешней торговли товарами государств – членов Евразийского экономического союза с третьими странами за январь – март 2019 г. составил 172 млрд долл. США, в том числе экспорт товаров – 113,7 млрд долл., импорт – 58,3 млрд долл. (рис. 2.1).

По сравнению с январем – мартом 2018 г. объем внешнеторгового оборота не изменился, экспорт увеличился на 1,4% (на 1,6 млрд долл.), импорт снизился на 2,6% (на 1,6 млрд долл.). Профицит внешней торговли составил 55,4 млрд долл. против 52,2 млрд долл. в январе – марте 2018 г. (табл. 2.1)

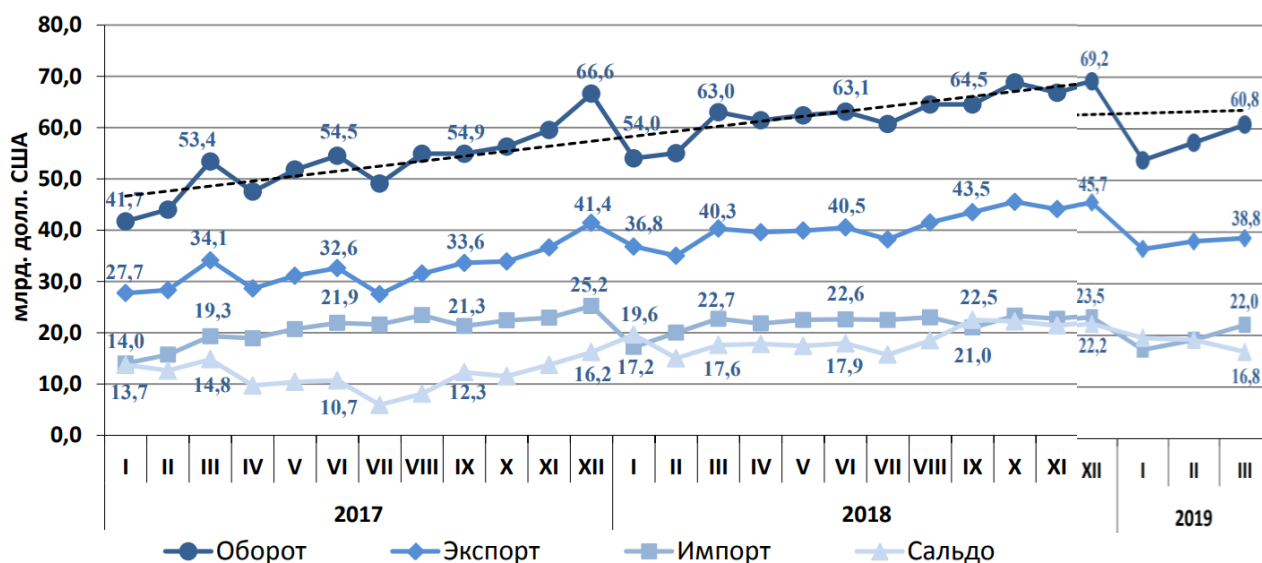


Рис. 2.1. Данные об объемах внешней торговли ЕАЭС с третьими странами с января 2017 г. по март 2019 г.
Составлено по материалам: [5].

Объемы внешней торговли товарами государств – членов ЕАЭС с третьими странами за январь – март 2019 года представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1

Внешнеторговый оборот стран-членов ЕАЭС за январь-март 2019 г.
(млн. долл. США)

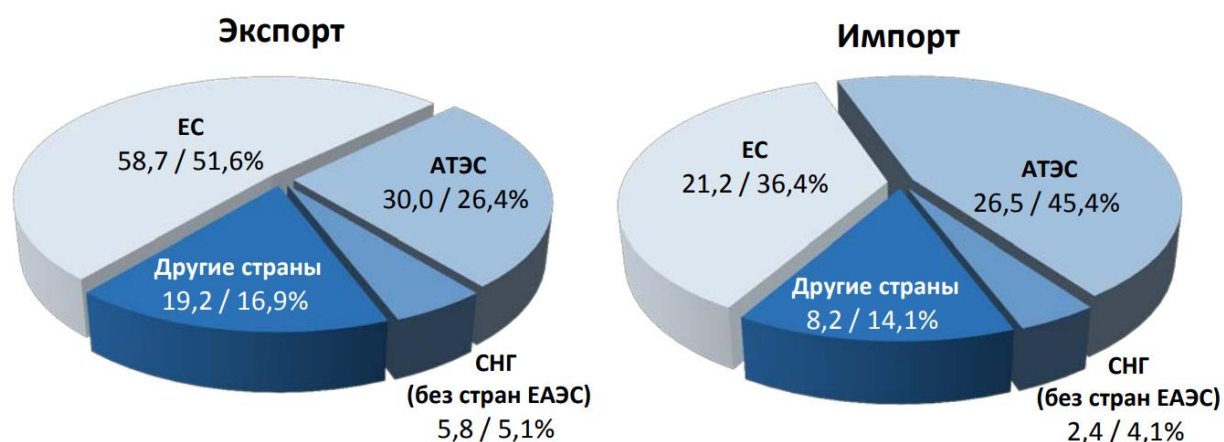
	Оборот	Экспорт	Импорт	Сальдо	В % к январю – марту 2018 г.		
					оборот	экспорт	импорт
ЕАЭС	172 085,1	113 736,7	58 348,4	55 388,3	100,0	101,4	97,4
в том числе:							
Армения	1 129,5	400,8	728,7	-327,9	93,9	90,5	95,9
Беларусь	8 205,1	4 526,6	3 678,5	848,1	98,4	97,1	100,0
Казахстан	15 914,2	11 969,3	3 944,9	8 024,4	95,4	95,8	94,1
Кыргызстан	1 023,8	320,2	703,6	-383,4	96,8	132,4	86,3
Россия	145 812,5	96 519,8	49 292,7	47 227,1	100,7	102,3	97,6

Источник: [5].

Как видно из таблицы 2.1, основной вклад во внешнюю торговлю вносит Россия 84,6%, затем идут Казахстан 9,3%, Беларусь 4,8%, Армения 0,7%, Кыргызстан 0,6%. По большей части это обусловлено размерами экономики

стран, входящих в ЕАЭС, так ВВП России в 6 раз больше суммарного ВВП остальных стран.

На рисунке 2.2 продемонстрировано распределение объемов внешней торговли государств – членов ЕАЭС по группам стран за январь – март 2019 г. Основным покупателем экспортируемых государствами – членами ЕАЭС товаров выступает Европейский союз (51,6% совокупного экспорта). Среди стран Европейского союза наиболее существенны поставки товаров в Нидерланды 11,6%, Германию 8,2%, Италию 5,3%, Польшу 2,8%.



Указаны: объем, млрд. долл. США / доля группы стран

Рис.2.2. Объем внешней торговли ЕАЭС по группам стран

Источник: [5].

В страны АТЭС продано 26,4% экспортированных товаров, из них в Китай 13,2%, Южную Корею – 4,4%, Соединенные Штаты – 2,5%. Странам СНГ реализовано 5,1% экспортированных товаров, из них Украине – 2,8%. Экспортные поставки в Турцию составили 4,9% общего объема экспорта государств – членов ЕАЭС.

Импортные закупки сосредоточены в странах АТЭС (45,4% совокупного импорта товаров) и Европейского союза (36,4%). Среди стран АТЭС наибольшие объемы приходятся на Китай (24,8%), Соединенные Штаты (6,5%), Японию (3,8%), Южную Корею (3,6%). Среди стран Европейского союза значимы поставки из Германии (9,8%), Италии (4,3%), Франции (3,4%). В странах СНГ приобретено 4,1% импортированных товаров, из них в Украине – 2,7%. На

долю Турции приходится 2,6% совокупного импорта государств – членов ЕАЭС.

Данные о внешней торговле ЕАЭС по странам – основным торговым партнерам представлены на рисунке 2.3.

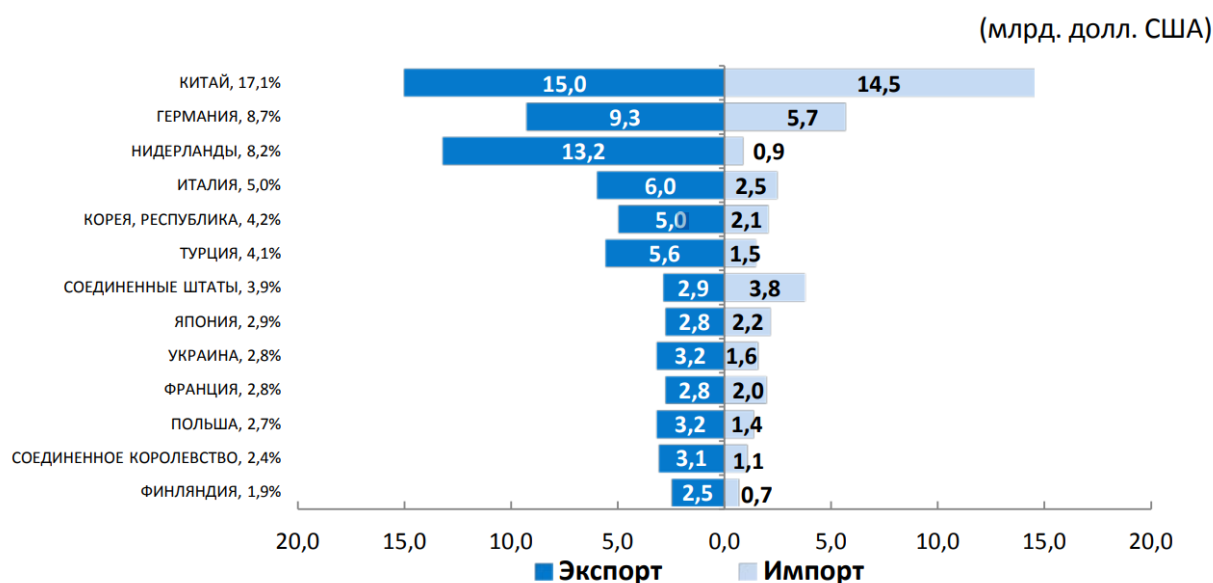


Рис. 2.3. Данные о внешней торговле ЕАЭС по странам

Проанализировав данные за январь 2016 г. – март 2019г. (Приложения 1-4), можно сделать вывод что Китай, Германия и Нидерланды являются ключевыми партнерами ЕАЭС как в импорте товаров, так и в экспорте уже на протяжении 3х лет.

2.3. Особенности выбора зарубежных контрагентов и заключения внешнеторговых контрактов

Часто экономическая деятельность компаний выходит за рамки собственного государства и включает сотрудничество с иностранными контрагентами. Согласно современному экономическому словарю иностранный контрагент – это иностранное лицо, фирма или предприятие, являющиеся сотрудничающей, взаимодействующей стороной в коммерческой сделке [30].

Работа с иностранными контрагентами поднимает ряд вопросов, которые, связаны с особенностями торговли в России. Как правило, они включают

языковые различия, новые способы оплаты и повышенные требования к оформлению документов.

Контрагент – это когда каждый из партнеров, который заключает договор друг с другом. Контрагентами могут выступать любые лица, которые имеют связь с организацией. К таковым относятся производители товаров или услуг, подрядчики, сотрудники и даже покупатели.

Таким образом, все, с кем предприятие вступает в деловые отношения и заключает контракты. Договорные отношения между контрагентами могут строиться на взаимном равенстве и полностью исключают какое-либо подчинение одного участника сделки другому. Тем не менее, исследование и планирование этих проблем решаемы.

Расширение закупок на международном рынке может дать значительное конкурентное преимущество. Использование иностранных поставщиков может снизить затраты и предоставить доступ к специализированным товарам и материалам, которые могут быть недоступны в России.

Торговля с иностранными контрагентами отличается от торговли внутри страны. Новые проблемы могут быть связаны с удаленностью стран друг от друга, культурными и правовыми различиями между странами, а также законами, регулирующих международную торговлю. Данные международные торговые отношения попадают под валютное регулирование. В соответствии со ст. 6 Федерального закона от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «О валютном регулировании и валютном контроле» валютные операции между резидентами и нерезидентами осуществляются без ограничений, за исключением валютных операций, предусмотренных статьями 7, 8 и 11 настоящего Федерального закона, в отношении которых ограничения устанавливаются в целях предотвращения существенного сокращения золотовалютных резервов, резких колебаний курса валюты Российской Федерации, а также для поддержания устойчивости платежного баланса Российской Федерации [3].

Внешнеэкономические отношения регулируются международным правом и законами, отличающимися от внутренних законов Российской Федерации. К факторам, учитываемым при формировании этих отношений, относятся:

- наличие ограничений на импорт или экспорт;
- соответствие технических стандартов в стране поставщика требованиям законодательства Российской Федерации;
- возможность нарушения импортируемыми товарами каких-либо прав интеллектуальной собственности;
- сторона, несущая ответственность за повреждение или порчу продукта;
- сторона, несущая расходы по страхованию на каждом этапе транзита.

Ключом к выявлению иностранных контрагентов, как и в случае поиска местного партнера, является тщательное исследование.

Сначала выбираются страны для торговли, а затем отдельные поставщики в этих странах. Большинство товаров и материалов можно импортировать из широкого спектра стран. При этом находится компромисс между ценами и уровнями регулирования и защиты.

Поставщики в развивающихся странах могут предложить более низкую цену, но с ними может быть сложнее решить проблемы. Факторы, которые могут повлиять на принимаемое решение, следующие:

- знакомство со страной – знание целевой страны и наличие контактов в секторе облегчают ведение бизнеса;
- общение – бизнес широко распространен на английском языке, что обуславливает необходимость владения данным языком или, в случае незнания местного языка, использования услуг переводчика;
- уровень развития – как правило, торговать с развитыми странами легче, чем с развивающимися;

- удаленность страны – это влияет на стоимость доставки, продолжительность торгового цикла и простоту посещения поставщиков в случае необходимости;

- уровни существующей торговли с Россией – большие объемы предполагают, что другие компании успешно выбрали наилучшую логистику.

Для определения потенциальных поставщиков существует много источников информации о них, в том числе:

- торговые ассоциации для вашего сектора;
- другие импортеры в вашем секторе;
- отделы торгового обслуживания банков;
- зарубежные торговые визиты и выставки;
- посольство целевых стран в России;
- бизнес организации, ведущие торговлю между Россией и нужными странами.

При выборе иностранного поставщика следует учитывать те же приоритеты, что и при выборе российского поставщика. Необходимо получить достоверную информацию о том, что поставщик всегда будет соответствовать высоким стандартам.

Надежность выбранного поставщика имеет решающее значение. Хотя конкурентоспособная цена также важна, поскольку низкие цены не сопровождаются неприемлемыми компромиссами по качеству или уровню обслуживания, которое желательно получить [57].

Основными этапами в процессе выбора поставщика являются:

- составление списка;
- сравнение поставщиков с коротким списком на основе соотношения цены и качества, надежности и кредитоспособности;
- посещение поставщиков, если возможно, для обзора их деятельности;
- заключительное решение, с кем из поставщиков работать.

Для заключения договора с определенным контрагентом любому предприятию для начала необходимо сделать соответствующее предложение, а другой стороне нужно его принять. Таким образом, каждая подобная сделка состоит из 2-ух стадий.

Первая стадия имеет название оферта и является письменным предложением для заключения контракта. Вторая стадия называется акцептом и имеет в виду согласие лица (контрагента) на принятие оферты. В итоге, сделка может считаться заключенной в том случае, когда предлагающая сторона получает в ответ акцепт от стороны, принимающей данное предложение.

Процесс заключения договора (в том числе внешнеторгового) регулируется нормами ГК РФ (ст. 432-444) [1]. Юридическими инструментами этого процесса являются оферта и акцепт. При заключении и исполнении внешнеторгового договора необходимо соблюдать общие нормы права, применимые к имущественному обороту (ГК РФ), и специальные нормы российского законодательства (таможенного [4], валютного [3], налогового [2], внешнеторгового [5] и т. д.).

Внешнеторговый договор – основная форма оформления внешнеэкономических торговых сделок. Этот документ предполагает договоренность участников по условиям поставки продукции экспортером покупателю [17].

Внешнеторговый договор (контракт) - это вид хозяйственной сделки, то есть соглашение экономических агентов, один из которых не является резидентом Российской Федерации либо, являясь резидентом РФ, имеет за рубежом коммерческую организацию, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей при осуществлении торговых (экспортных, импортных и реэкспортных) операций [16].

Для внешнеторгового договора характерны следующие признаки:

- одним из контрагентов по сделке выступает юридическое или физическое лицо иностранного государства (нерезидент) либо резидент РФ, имеющий за рубежом коммерческую организацию;
- товар находится на территории иностранного государства;

– при исполнении договора товар, как правило, пересекает таможенную границу одного или нескольких иностранных государств.

В соответствии с ГК РФ внешнеторговый договор заключается в простой письменной форме [1, статья 434]. Следует, однако, иметь в виду, что Венская Конвенция 1980 г. о договорах международной купли-продажи не требует заключения договора в письменной форме. Он может доказываться любыми средствами, включая свидетельские показания. СССР ратифицировал Венскую Конвенцию [39].

В контракте должны быть максимально понятны все аспекты торгового процесса - что произойдет, когда это произойдет, и за что конкретно несет ответственность каждая сторона на каждом этапе.

Существуют стандартные торговые практики и системы, которые помогут согласовать ключевые вопросы. Инкотермс – это свод правил, используемый для увеличения эффективности и приведения к стандартам условий, направленных на заключение договоров поставок, которые необходимы при оформлении документов на международном уровне [47].

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

3.1. Перспективы расширения стран-участниц ЕАЭС

В сложной, динамично развивающейся системе интеграционных взаимоотношений на евразийском пространстве можно условно выделить два уровня: двустороннее сотрудничество между государствами и многосторонние интеграционные проекты.

В качестве примера первого вида взаимодействия назовем сотрудничество Российской Федерации и Республики Беларусь, закрепленное рядом соглашений, в том числе, Договором о создании Союзного государства (далее — СГБР). Примером второго обозначенного нами вида взаимодействия является Евразийский экономический союз, объединяющий на момент подготовки данного материала пять государств: Республику Армения, Республику Беларусь, Республику Казахстан, Киргизскую Республику и Российскую Федерацию.

Евразийская интеграция в наши дни вступает во взаимодействие с другими перспективными интеграционными процессами, прежде всего, с проектом Экономического пояса Шелкового пути, выдвинутого Китаем. Так, 8 мая 2015 г. Президент Российской Федерации В.В. Путин и Председатель Китайской Народной Республики Си Цзиньпин договорились о сотрудничестве по сопряжению строительства Евразийского экономического союза и «Экономического пояса Шелкового пути» (ЭПШП). Таким образом, возникает новый интеграционный феномен в современных международных отношениях, который будет требовать детального и глубокого изучения.

Взаимодействие таких проектов, как Евразийский экономический союз и «Экономический пояс Шелкового пути» можно обозначить как третий уровень системы интеграционных взаимоотношений на евразийском пространстве, о которой говорилось выше. Данный уровень — это

трансрегиональные мегапроекты, которые объединяют многосторонние интеграционные проекты регионального масштаба.

В контексте интересов Российской Федерации в евразийском регионе необходимо упомянуть тот факт, что о возможности сотрудничества с Евразийским экономическим союзом заявили также Вьетнам, Египет, Индия, Иран, Китай, Новая Зеландия, Сирия, Турция, Япония и ряд других стран. Отметим, что сотрудничество указанных стран с Евразийским экономическим союзом рассматривается только в единственном возможном на сегодня формате, создании зоны свободной торговли.

Говоря о стремительно растущей роли Китая на мировой арене, как было отмечено выше, следует подчеркнуть высокую вероятность укрепления сотрудничества России и КНР. Это касается как двухстороннего взаимодействия, так и формата «ЕАЭС-Китайская Народная Республика». О процессе формирования рабочего механизма по данному направлению говорит, например, состоявшаяся 8 мая 2015 г. встреча Члена Коллегии (Министра) по торговле ЕЭК А. А. Слепнева и Министра коммерции КНР Г. Хученом, на которой началось обсуждение торгово-экономического сотрудничества между ЕАЭС и Китаем.

Что касается Турции, то ее намерения сотрудничать со столь крупным интеграционным проектом, коим планируется Евразийский экономический союз, можно объяснить следующим. Для Турции существует три возможных и, в той или иной степени, перспективных с экономической точки зрения пути интеграционного взаимодействия, а именно: Европа, Ближний Восток и евразийский регион.

Интеграция Турции с Европейским союзом возможна только в формате ассоциированного членства. Это, как и в случае с Грузией, Молдавией и Украиной, означает принятие ассоциированным членом ряда обязательств и условий, требующих ощутимых экономических затрат, и, при этом, вовсе не гарантирует скорое полноценное членство.

В ближневосточной интеграции Турция имеет ряд перспектив, однако, политическая нестабильность региона, а также наличие крупных ресурсных запасов, контролируемых такими государствами, как Саудовская Аравия, Ирак, Иран, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, сделает Турцию простым участником интеграционных процессов, без претензий на значительное расширение сфер собственного влияния.

Принимая во внимание геополитический аспект, предположим, что участие Турции в евразийском интеграционном проекте может оказаться для ЕАЭС достаточно интересным. Как отмечают специалисты, взаимодействие Турции с Евразийским экономическим союзом оказало бы положительное влияние на политический климат на Кавказе, что позволило бы России укрепить свое влияние на данном направлении. Однако, учитывая присоединение Армении к ЕАЭС, данный сценарий находится под вопросом и требует серьезной проработки.

Следует обратить внимание на договоренность о создании зоны свободной торговли Египта и Евразийского экономического союза. В качестве перспектив сотрудничества ЕАЭС и Египта следует отметить интенсификацию торговли между странами — будущими участницами зоны свободной торговли.

Так, например, по словам помощника Президента РФ Ю.В. Ушакова, за 11 месяцев 2014 г. товарооборот России и Египта увеличился на 80% по сравнению с аналогичным периодом 2013 г. и составил 4,6 млрд долл. Египет является крупным покупателем российских энергоресурсов (более 1 млрд долл.), а также зерновых (около 1 млрд долл., что составляет около 40% потребностей страны).

Согласно заявлению премьер-министра Российской Федерации Д.А. Медведева, на момент подготовки данного материала возможность создания зоны свободной торговли Египта и ЕАЭС прорабатывалась на экспертном уровне. Мы предполагаем, что ЗСТ будет создана и начнет функционировать в ближайшее время, возможно, до конца 2016 г.

Во взаимодействии с Евразийским экономическим союзом также заинтересован Вьетнам. Создание зоны свободной торговли с ЕАЭС, о котором было объявлено в мае 2015 г., позволит расширить доступ на вьетнамский рынок и рынок стран АСЕАН, а также, как и в случае с Египтом, увеличить товарооборот между странами-участницами ЕАЭС и Вьетнамом. Так, по оценкам экспертов, товарооборот между странами ЕАЭС и Вьетнамом к 2020 г. увеличится более чем в 2,5 раза (с 3,7 до 10 млрд долл.).

По словам В.Б. Христенко, Соглашение о зоне свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и Социалистической Республикой Вьетнам помимо преференциального торгового режима охватывает также вопросы управления правами на интеллектуальную собственность и целый ряд других направлений^б. Отметим также, что данное соглашение является первым международным документом, закрепляющим договоренность о зоне свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и третьей стороной.

О желании создать зону свободной торговли с Евразийским экономическим союзом заявил также Тунис. Для ЕАЭС эта страна представляет интерес как импортер сельскохозяйственной продукции. Для Туниса сотрудничество со странами участниками союза означает возможность привлечения в свою страну инвестиций, а также поиска новых торговых партнеров.

Индия имеет значительный геополитический вес в мире, по показателю ВВП (ППС) она занимает III место после Китая и США. Развитие отношений Евразийского экономического союза с Индией будет иметь позитивное влияние на обе стороны. Принимая во внимание обширную территорию и экономический потенциал этой страны, подчеркнем, что создание зоны свободной торговли с Индией потребует достаточно серьезных переговоров с целью проработки условий, на которых может быть создана эта зона. Отметим, что при правильном проведении взаимовыгодной интеграционной политики,

сотрудничество с этой страной может усилить Евразийский экономический союз.

О желании сотрудничать с ЕАЭС заявляли власти Сирии. На настоящий момент эта страна находится в экстраординарном положении: все сферы жизнедеятельности государства поражены кризисом (внутренняя и внешняя политика, экономика, социальная сфера), часть территории страны контролируется террористическими и экстремистскими группировками, одной из которых является Исламское государство (ИГ, ИГИЛ), в городах ведутся боевые действия, по позициям незаконных вооруженных бандформирований наносятся точечные бомбовые удары. Сейчас стоит вопрос о сохранении целостности страны и политического режима.

В случае благоприятного развития и стабилизации ситуации вокруг и внутри этой страны, включая проведение успешных операций по подавлению террористических и сепаратистских группировок, Сирию в дальнейшей перспективе можно рассматривать как потенциального участника определенных форм евразийской интеграции.

3.2. Совершенствование логистики доставки зарубежной продукции

Расширение ЕАЭС не ограничено рамками постсоветского пространства. Наряду с установлением тесных взаимоотношений с Вьетнамом, который превращается в важное связующее звено со странами АСЕАН, вероятным выглядит заключение соглашения о зоне свободной торговли с Лаосом, сходным во многих экономических аспектах с Вьетнамом [58].

Объединение стремится к сближению с Китаем, к участию в масштабных проектах, прежде всего в «Новом Шелковом пути». Растущая китайская экономика нуждается в сырье, которым богата Центральная Азия, и в доступе к транзиту в Европу. Это побуждает Китай к реализации масштабных инфраструктурных проектов.

Китайская инициатива «Экономический пояс Шелкового пути и Морской Шелковый путь XXI века» со времени ее оглашения осенью 2013 г. стала предметом повышенного внимания не только в КНР, но и в России. Для России и стран ЦАР подключение к китайским проектам означает инвестиции в транспортную инфраструктуру, оживление экономики во включенных в проект и сопряженных с ним регионах, дополнительные возможности для экспорта энергоресурсов в КНР. По оценкам экспертов, состыковка ЕАЭС и трансевразийского торгово-инфраструктурного проекта Экономический пояс Шелкового пути станет прорывом в отношениях, причем не только в двухстороннем формате «РФ-КНР», но и в многостороннем формате «ЕАЭС-КНР».

К концу 2014 г. новая идея (которая, имея сухопутную и морскую составляющие, чаще стала называться «Один пояс, один путь»). А 28 марта 2015 г. параллельно с широко известным ежегодным Форумом в Боао, где вновь активно говорили о «Поясе и пути» с участием практически всех высших руководителей КНР, состоялось оглашение развернутой правительственной программы. Она была представлена на пяти языках, получив в русскоязычном варианте название «Прекрасные перспективы и практические действия по совместному строительству Экономического пояса Шелкового пути и Морского Шелкового пути XXI века».

Проект Один пояс, один путь задействует 71 страну, на которые приходится половина населения мира и четверть мирового ВВП. Все страны от Индонезии до России, от Панамы до Мадагаскара, а также от Южной Африки до Новой Зеландии официально объявили о поддержке.

На встрече Члена Коллегии (Министра) по таможенному сотрудничеству Евразийской экономической комиссии В.А. Гошина и руководителя Главного таможенного управления Китайской Народной Республики Ю.Гуанчжоу, состоявшейся 28 мая 2015 г., прошло обсуждение дальнейших перспектив взаимодействия в рамках ЕАЭС и Экономического

пояса Шелкового пути. Таким образом, сфера таможенного регулирования явилась одной из первых точек соприкосновения ЕАЭС и Китая.

Отметим, что взаимодействие таких крупных проектов является весьма перспективным: основой Экономического пояса Шелкового пути является идея строительства трансконтинентальной транспортной сети на всем пространстве от Балтийского моря до Тихого океана. По оценкам специалистов, Китай занимает лидирующие позиции в сфере транспортных перевозок и создания новых маршрутов среди государств евразийского пространства.

Расширение транспортной сети на территории государств Евразийского экономического союза может оказать положительное воздействие не только на экономику самих стран-участниц ЕАЭС, но и позволит значительно сократить время транспортной коммуникации через их территории, что может благоприятно сказаться на функционировании всего интеграционного объединения.

Одним из примеров уже существующих положительных результатов от прокта Один пояс, один путь, является способствование торговле между Казахстаном и Китаем. Казахстан является страной, не имеющей выхода к морю, и так как его зима очень холодная, овощеводство практически отсутствует. Один пояс, один путь соединяет Казахстан и северо-западный китайский Синьцзян-Уйгурский автономный район. Трансграничная торговля овощами обеспечивает казахстанцев продуктами, и удовлетворяет этот спрос. Общий объем торговли между Синьцзяном и Казахстаном составляет более 11 миллиардов долларов в год, что составляет 40 процентов от общего объема китайско-казахстанской торговли [60].

Еще одним примером является то, что Российские железные дороги начали перевозить значительно больше китайских грузов, а также осуществляют разработку новых железнодорожных сообщений [62].

В ноябре 2018 года появился первый поезд, соединяющий Калининград, самый западный европейский мегаполис России, и Чэнду – город в промышленном центре Китая. В то же время была запущена линия, связывающая Шаньдун и Москву.

Таким образом РЖД расширяет географию, учитывая интересы грузоотправителей и создает новые деловые связи, выгодные для всех сторон. В Восточном Китае клиенты часто предпочитают железнодорожные перевозки в качестве способа транспортировки своих товаров, причем время доставки и безопасность груза имеют первостепенное значение.

Немаловажным фактором является заключение партнерского соглашения между РЖД и Объединенной транспортно-логистической компанией Евразийский железнодорожный альянс по маршруту Калининград-Чэнду. Ведь мультимодальные перевозки в контексте контейнерных транзитных перевозок имеют большие перспективы и могут послужить хорошим дополнением к основным наземным маршрутам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В данной выпускной квалификационной работе было освещено понятие внешнеэкономической интеграции, изучена история формирования евразийской торгово-экономической интеграции, а также её функционирование в условиях глобальной нестабильности; проанализированы динамика внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза за последние 3 года; рассмотрены пути дальнейшего развития интеграции на Евразийском пространстве. В соответствии с поставленными в начале работы задачами были получены следующие выводы.

Понятие мировая экономика начало формироваться с появлением международных экономических отношений, которые можно представить в форме: торговли товарами и услугами, трудовой миграции, движении капитала, сотрудничества для решения глобальных проблем, а также экономической интеграции.

В современном понимании, мировая экономика – это система экономических взаимоотношений между странами мира на основе международного разделения труда, которая непрерывно развивается под влиянием множества факторов таких как глобализация и транснационализация.

На сегодняшний день ведение бизнеса в пределах одного государства не имеет экономического смысла, а в связи с политическими волнениями в последние годы, внешнеэкономическая интеграция может служить удобным инструментом повышения стабильности и защищенности страны во всех планах.

Внеэкономическая интеграция – это соглашение между различными странами и регионами, процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении или согласованной межгосударственной экономики и политики.

Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизстан и Армения проделали длинный путь в налаживании сотрудничества и интеграции экономик своих стран, за 30

лет прошли через 3 стадии интеграционных объединений: зону свободной торговли, таможенный союз, общий рынок. И, наконец, осуществляют свою деятельность как единый экономический союз, в рамках Евразийского экономического союза. На данный момент страны-участницы отменили таможенные барьеры в торговле между собой, обеспечивает беспошлинное перемещение услуг и товаров, а также ликвидируют барьеры между странами для перемещения рабочей силы и капитала. В краткосрочных планах стоит вопрос введение единого внешнего тарифа на импорт из стран, не являющихся членами и создание единой системы как экономической, так и политической.

Суммарный объем внешней торговли товарами государств – членов Евразийского экономического союза с третьими странами за январь – март 2019 г. составил 172 млрд долл. США, при этом профицит внешней торговли составил 55.2 млрд долл. США.

За январь – декабрь 2018 года данный показатель составил 753,4 млрд долл. США, показав рост в сравнении с 2017 годом на 18,8%, или на 119,2 млрд долл. Основу этого роста составило повышение экспорта на 26,8%, импорт из третьих стран вырос на 6,3%.

Ключевыми партнерами ЕАЭС на протяжении многих лет являются Китай, Германия и Нидерланды, как в импорте товаров, так и в экспорте.

Импортные закупки сосредоточены в странах АТЭС (45,4% совокупного импорта товаров) и Европейского союза (36,4%).

Основным покупателем экспортируемых государствами – членами ЕАЭС товаров выступает Европейский союз (51,6% совокупного экспорта) и страны АТЭС (26,4%).

Расширение ЕАЭС не ограничено рамками постсоветского пространства. Наряду с установлением тесных взаимоотношений с Вьетнамом, который превращается в важное связующее звено со странами АСЕАН, вероятным выглядит заключение соглашения о зоне свободной торговли с Лаосом, сходным во многих экономических аспектах с Вьетнамом.

Также следует обратить внимание на договоренность о создании зоны свободной торговли Египта и Евразийского экономического союза. В качестве перспектив сотрудничества ЕАЭС и Египта следует отметить интенсификацию торговли между странами — будущими участницами зоны свободной торговли.

Евразийская интеграция в наши дни вступает во взаимодействие с другими перспективными интеграционными процессами, прежде всего, с проектом Экономического пояса Шелкового пути (части проекта Один пояс, один путь), выдвинутого Китаем. Со времени его оглашения осенью 2013 г., идея такого масштабного строительства стала предметом повышенного внимания не только в КНР, но и в России. Для России и стран ЕАЭС подключение к китайским проектам означает инвестиции в транспортную инфраструктуру, оживление экономики во включенных в проект и сопряженных с ним регионах, дополнительные возможности для экспорта энергоресурсов в КНР. По оценкам экспертов, состыковка ЕАЭС и трансевразийского торгово-инфраструктурного проекта Экономический пояс Шелкового пути станет прорывом в отношениях, причем не только в двухстороннем формате РФ-КНР, но и в многостороннем формате ЕАЭС-КНР. С момента проведения первого форума международного сотрудничества по инициативе "Один пояс - один путь" более 140 стран и 80 международных организаций выразили свою заинтересованность. В Рамках первого форума Китай заключил 68 новых договоров со странами и организациями, что свидетельствует о большом воодушевлении, с которым партнеры Китая приняли предложение. Это еще раз подчеркивает значимость и привлекательность данного проекта для ЕАЭС и России.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ [Текст] // Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ [Текст] // Собр. законодательства РФ. – 2008.
3. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: федер. закон: от 10 дек. 2003 г. № 173-ФЗ: в ред. от 6 дек. 2011 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».
4. О таможенном тарифе [Электронный ресурс]: федер. закон: от 21 мая 1993 г. № 5003-1 : в ред. от 8 дек. 2010 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».
5. Об итогах внешней торговли товарами Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] / Евразийская экономическая комиссия. – 2019. – Режим доступа:http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec-dep_stat/tradestat/analytics/Documents/2019/Analytics_E_201903.pdf
6. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон: от 8 дек. 2003 г. № 164-ФЗ в ред. от 8 дек. 2010 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».
7. Общие условия поставок товаров из СССР в Китайскую Народную Республику и из Китайской Народной Республики в СССР [Электронный ресурс] / Справочная правовая система «Консультант Плюс – 2019. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5153/751e7fcc737baa7f0bd1252e0fa3cd363fb7f7e7/
8. Устав Организации Договора о коллективной безопасности [Электронный ресурс] : Заключён в Кишинёве 7 октября 2002 г. (с изменениями, внесенным Протоколом о внесении изменений в Устав Организации Договора о коллективной безопасности от 7 октября 2002 г. подписанным 10 декабря

2010 г. // Организация договора о коллективной безопасности. Разд. «Документы».

9. Александров, Е. Л. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст] : учеб. пособие / Е. Л. Александров, В. Н. Круглов. – М.: Финансовый университет, 2017. – 112 с.

10. Ануфриева, Л. П. Международное публичное право [Текст] : учеб. / Л. П. Ануфриева, Д. К. Бекашев, К. А. Бекашев, В. В. Устинов [и др.]. – 4-е изд., перераб. и доп. — М. : ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. – 784 с.

11. Булатов, А.С. Экономика [Текст] : учеб. практ. пособие / В. К. Ломакин. – М.: Юристъ, 2011. – 304 с.

12. Венская конвенция — вступление в силу и статус [Электронный ресурс] / Международная редакция CISG. – 2016. – Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/vidy-mezhdunarodnykh-dogovorov/>

13. Венский протокол 1980 г. Об изменении конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров [Электронный ресурс] / Предпринимательское право. – 2010. – Режим доступа: http://www.business-pravo.ru/Docum/DocumShow_DocumID_33106.html

14. Виды международных договоров [Электронный ресурс] / Russia international chamber of commerce. – 2016. – Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/vidy-mezhdunarodnykh-dogovorov/>

15. Влияние на экономику России и адаптация отечественных предприятий к новым конкурентным условиям [Электронный ресурс] / Журнал Москва. – 2016. – Режим доступа: http://www.moskvam.ru/publications/publication_1224.html

16. Внешнеторговый договор купли-продажи [Электронный ресурс] / Хозяйственное право. – 2017. – Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/hozyaystvennoe-pravo/74.htm>

17. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс] / Russia international chamber of commerce. – 2016. – Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/-vneshnetorgovyuy-kontrakt/>

18. Воробьева, Х. В. Условия и последствия финансового кризиса [Электронный ресурс] / Т. А. Воробьева // Актуальные проблемы авиации и космонавтики 2016. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/-usloviya-i-posledstviya-finansovogo-krizisa>

19. Генеральное соглашение по тарифам и торговле – 1994 года [Электронный ресурс] / Всероссийская академия внешней торговли. – Режим доступа: <http://www.vavt.ru/wto/wto/GATT-1994>

20. Глобальная торговля ждет роста [Электронный ресурс] / Издательский дом Коммерсантъ. – 2017. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3311059>

21. Двадцать лет Евразийскому проекту [Электронный ресурс] / Евразийская экономическая комиссия. – 2016. – Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_razv_itegr/Documents

22. Евразийский экономический союз [Электронный ресурс] / РИА Новости. – 2018. – Режим доступа: <https://ria.ru/20181206/1543500043.html>

23. Евразийское экономическое сообщество [Электронный ресурс] / РИА Новости. – 2015 – Режим доступа: <https://ria.ru/spravka/20151010/12987-78399.html>

24. К 2030 году численность населения мира увеличится на миллиард человек [Электронный ресурс] / Новости ООН. – Режим доступа: <https://news.un.org/ru/story/2017/06/1306811>

25. Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров [Электронный ресурс] / Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – 2017. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901751453/>

26. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге [Электронный ресурс] / Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – 2019. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901721704>

27. Ломакин, В.К. Мировая экономика [Текст] : учеб. практ. пособие / В. К. Ломакин. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 687 с.
28. Михайлова, Я. В. Интеграционные объединения на постсоветском пространстве [Текст] / Я. В. Михайлова // Молодой ученый. – 2015. – №3. – С. 454-456.
29. Протокол об изменении Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров [Электронный ресурс] / Гарант. – 2014. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/10102911/#friends>
30. Райзберг, Б. А. Современный экономический словарь [Текст] / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. — М.: ИНФРА-М, 2017. – 512 с.
31. Россия в ВТО: экономические последствия [Электронный ресурс] / Вести Финансов. – 2018. – Режим доступа: <https://www.vestifinance.ru/articles/104273>
32. Россия вступление в ВТО: экономические последствия [Электронный ресурс] / Рамблер. – 2018. – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/economics-/40382018-rossiya-v-vto-ekonomicheskie-posledstviya/>
33. Россия выиграла судебный иск к Украине в ВТО [Электронный ресурс] / Сетевое издание Тв звезда – 2018. – Режим доступа: https://tvzvezda.ru/news/vstrane_i_mire/content/201807202048-gfxv.htm
34. Россия получила поддержку ВТО в споре с ЕС о правомерности третьего энергопакета [Электронный ресурс] / Информационное агентство Тасс. – Режим доступа: <https://tass.ru-/ekonomika/1160136>
35. Россия подала иск в отношении ЕС в рамках ВТО [Электронный ресурс] / Информационное агентство Тасс. – Режим доступа: <https://tass.ru-/ekonomika/1160136>
36. Словарь терминов. [Электронный ресурс] / Финанс. – 2019. – Режим доступа: <https://www.finam.ru/dictionary/wordf00774/>

37. Словарь терминов. [Электронный ресурс] / Экономический портал. – 2019. – Режим доступа: <http://www.economicportal.ru/term-words/word-ea1.html>
38. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников Содружества Независимых Государств [Электронный ресурс] / Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – 2018. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/1900461>
39. Список действующих двусторонних договоров СССР общеполитического характера [Электронный ресурс] / Народный комиссариат иностранных дел СССР. – 2003. – Режим доступа: <http://nkid.su/1/>
40. Статус Конвенции о праве, применимом к международной купле-продаже товаров [Электронный ресурс] / Гарант. – 2018. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/3939423/>
41. Страны ШОС: статистика, инициативы, взаимодействие [Электронный ресурс] / Тасс Новости. – 2016. – Режим доступа: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/3353502>
42. Торговая война США и Китая [Электронный ресурс] / Риа новости. – 2019. – Режим доступа: <https://ria.ru/20190513/1553450182.html>
43. Трамп запустил процесс введения новых пошлин на китайские товары [Электронный ресурс] / Интерфакс. – 2018. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/620539>
44. Фролова, Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития [Текст] : учеб. практ. пособие / Е. Д. Фролова. – Екатеринбург: УРФУ, 2016. – 184 с.
45. Цимбалюк, А.А. Экономическая теория [Текст] : учеб. пособие / А. А. Цимбалюк Е. П. Данильченко – М.: Финансовый университет, 2016. – 167 с
46. Чекерес, Ю. М. Мировая экономика [Текст] конспект лекций: учеб.-метод. пособие / О. Г. Абакумова. – С.: ДИС, 2015. – 113 с.

47. Что такое Инкотермс [Электронный ресурс] / Russia international chamber of commerce. – 2016. – Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/chto-takoe-inkoterms/>

48. Burges, S. Economic integration [Электронный ресурс] / S. Burges // Journal of Economic Integration. – 2019. – Режим доступа <https://www.jstor.org/journal/jeconint>

49. Cambridge dictionary [Электронный ресурс] / Cambridge University Press. – Режим доступа: <https://dictionary.cambridge.org/>

50. Campbell, H. Featuring Black's Law Dictionary Second Edition [Электронный ресурс] / H. Campbell. – Режим доступа: <https://thelawdictionary.org/>

51. Demographic challenges and opportunities for sustainable development planning [Электронный ресурс] / United Nations. – 2015. – Режим доступа: <https://www.un.org/en/development/desa/population/publications/pdf/trends/Population2030.pdf>

52. Economic integration [Электронный ресурс] / Economics Online. – 2018. – Режим доступа: https://www.economicsonline.co.uk/Global_economics/-Economic_integration.html

53. Encyclopedia Britannica 2016. – Режим доступа: <https://www.britannica.com/topic/economic-integration>

54. Jones, O. Achieving Sustainable Development for the Global Economy. [Электронный ресурс] / O. Jones // Big think, 2017. – Режим доступа: <https://bigthink.com/ideafeed/achieving-sustainable-development-for-the-global-economy>

55. Kenton, W. Economic Integration [Электронный ресурс] / Investopedia. – 2019. – Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/e/economic-integration.asp>

56. Lowenstein, H. The Rescue Man: A "Snafu Snatching" rescue pilot's extraordinary journey [Текст] / H. Lowenstein. – Carolina: Van Rye Publishing, LLC, 2017 – 422 с.

57. Manage foreign suppliers [Электронный ресурс] / Info entrepreneurs. – 2017. – Режим доступа: <https://www.infoentrepreneurs.org/en/guides/manage-foreign-suppliers/>

58. Prospects and problems of EAEU expansion [Электронный ресурс] / Intelros. – 2016. – Режим доступа: http://www.intelros.ru/pdf/svobodnay_misl/2016_05/10.pdf

59. The US-China Trade War: A Timeline [Электронный ресурс] / China Briefing. – 2019. – Режим доступа: <https://www.china-briefing.com/news/the-us-china-trade-war-a-timeline/>

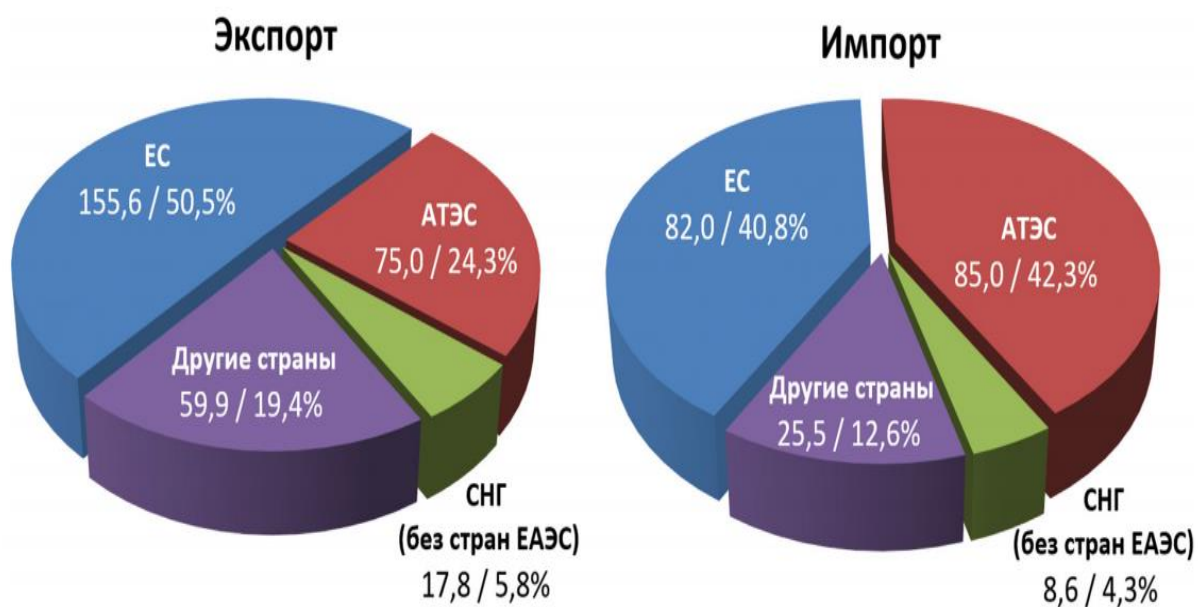
60. US trade deficit with China narrows, as effects of trade war-induced export front-loading begin to fade [Электронный ресурс] / South China Morning Post. – 2019. – Режим доступа: <https://www.scmp.com/economy/china-economy/article/2185292/us-trade-deficit-china-narrows-effects-trade-war-induced>

61. World Economic Leaders Warn of Fallout From Trade War Between U.S. and China [Электронный ресурс] / The New York Times. – 2019. – Режим доступа: <https://www.nytimes.com/2019/06/09/us/politics/g20-us-china-trade-war.html>

62. World Economic Situation and Prospects [Электронный ресурс] / Всероссийская академия внешней торговли. – Режим доступа: <http://www.vavt.ru/wto/wto/GATT-1994>

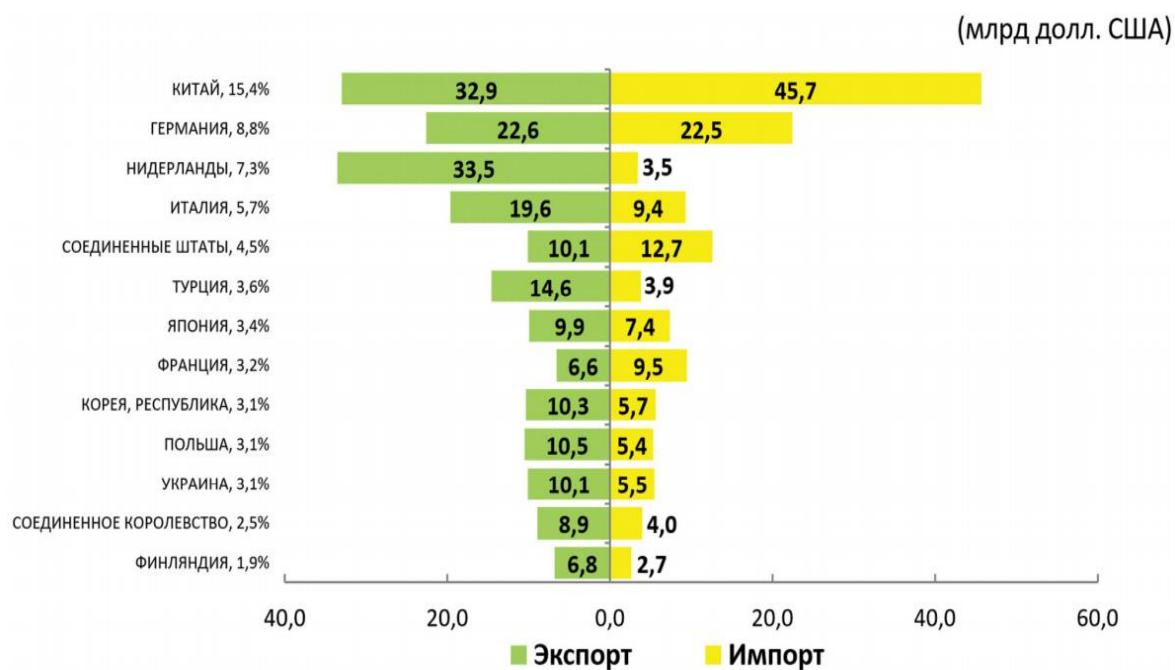
63. China's influence on Russian transport & logistics [Электронный ресурс] / Trans Russia. – 2019 – Режим доступа: <https://www.transrussia.ru/en-GB/press/news/China-Russia-Transport-Logistics.aspx>

Распределение объемов внешней торговли государств – членов ЕАЭС по группам стран за 2016 г.

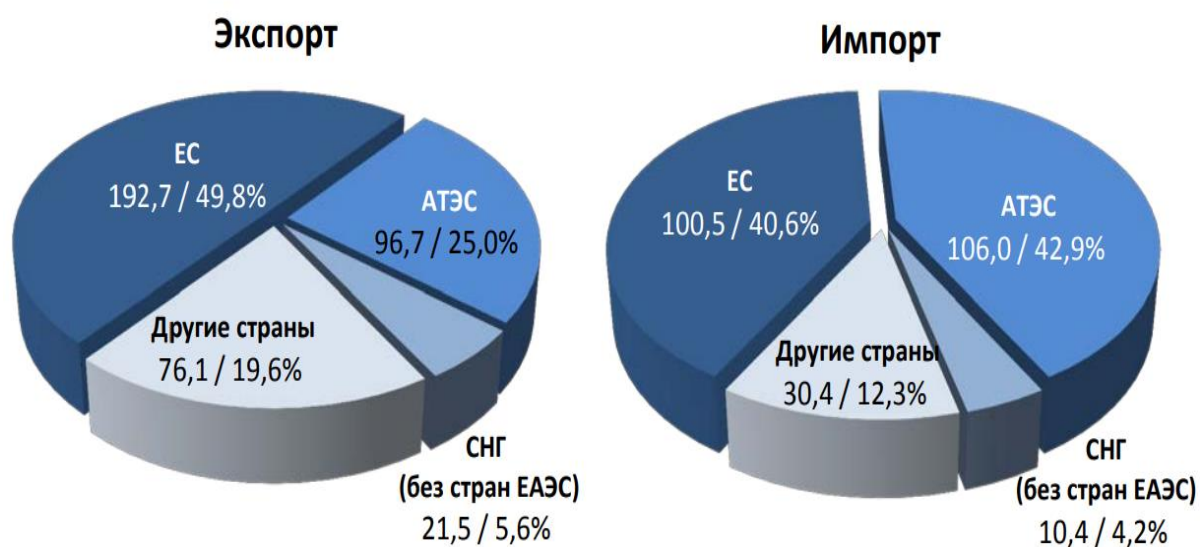


Указаны: объем, млрд долл. США / доля группы стран

Внешняя торговля ЕАЭС по странам – основным торговым партнерам за 2016г.



Распределение объемов внешней торговли государств – членов ЕАЭС по группам стран за 2017 г.



Указаны: объем, млрд.долл. США / доля группы стран

Внешняя торговля ЕАЭС по странам – основным торговым партнерам за 2017 г.

