

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(НИУ «БелГУ»)**

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ
ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ КАК СУБЪЕКТОВ ТАМОЖЕННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
(НА ПРИМЕРЕ ООО «НПП КОНТАКТ»)**

Дипломная работа
студентки заочной формы обучения, группы 09001365
специальности 38.05.02 Таможенное дело
Григоряна Армена Степанович

Научный руководитель
кандидат социологических наук,
доцент Гуляев И.И.

Рецензент

БЕЛГОРОД 2019 год

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ	8
1.1. Сущность и содержание деятельности таможенных представителей	8
1.2. Организация деятельности таможенных представителей	22
ГЛАВА 2. ПРАКТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ (НА ПРИМЕРЕ ООО «НПП КОНТАКТ»)	31
2.1. Анализ результатов деятельности ООО «НПП КОНТАКТ»	31
2.2. Направления по совершенствованию деятельности ООО «НПП КОНТАКТ»	43
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	56
СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ	61
ПРИЛОЖЕНИЯ	71

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования. Происходящие процессы глобализации и интернационализации мировой системы хозяйствования на современном этапе развития экономики страны в значительной степени повлияли на условия осуществления внешнеэкономической деятельности (ВЭД) в регионах. С одной стороны, данная тенденция подчеркивает степень их вовлечения в торговлю, как на внешнем, так и на внутреннем рынках, способствуя формированию целостного внешнеэкономического комплекса (ВЭК) региона. С другой стороны, в силу изменяющихся условий и правил ведения внешней торговли все отчетливей у участников бизнес-процессов возникает потребность в таможенных услугах. На сегодняшний день они выступают в качестве вспомогательного механизма во внешнеэкономических отношениях, связанных с экспортно-импортными поставками товаров, транспортных средств, услуг, капитала, рабочей силы и оформлением товаросопроводительных документов на них.

Таможенный представитель выступает связующим звеном между таможенными органами и участниками трансграничных цепей поставок, предоставляя на профессиональной основе интересы вторых в таможенной службе. Зарегистрированный в установленном порядке в соответствии с законодательством государств-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС) таможенный представитель осуществляет деятельность по предоставлению таможенных услуг участникам ВЭД на договорной основе.

Стоит отметить, что деятельность таможенного представителя дает существенные преимущества как для участников ВЭД, так и для государственных структур. Повышение роли данного института для участников ВЭД связано с ускорением процесса совершения таможенных операций, минимальными финансовыми затратами при прохождении таможенных формальностей. Основными преимуществами для вторых

выступают необходимость повышения управляемости в сфере таможенного дела и качества таможенного администрирования.

Система таможенного администрирования и оказание качественных таможенных услуг в частности могут достигнуть высокого уровня эффективности только в случае установления взаимовыгодных партнерских отношений между таможенной службой и «бизнесом». В этой связи особую актуальность приобретает необходимость разработки мероприятий по совершенствованию деятельности таможенного представителя. В первую очередь новые направления развития должны быть ориентированы на повышение профессионализма и квалифицированности таможенного представителя на рынке таможенных услуг, полного правового сопровождения, документального сопровождения и компетентности, оптимизацию таможенных операций. Это во многом, позволит таможенным представителям не только законно представлять интересы клиентов, но и повысить инвестиционную привлекательность национальной экономики.

Степень изученности проблемы. Актуальность исследований по вопросам осуществления деятельности таможенных представителей, сущности и содержания оказываемых ими таможенных услуг участникам ВЭД подтверждается значительным количеством исследовательских работ, публикаций в отечественных и зарубежных периодических научных изданиях.

Различным аспектам, отражающим особенности рынка таможенных услуг региона как самостоятельного сегмента посвятили свои работы такие специалисты, как Т.Ш. Абдыров, Ю.Е. Гупанова, И.В. Каимова, Ж. Ташиев¹.

¹ См. : Абдыров Т. Ш., Ташиев Ж. Особенности и систематизация таможенных услуг как основа управления их качеством // Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2016. № 7; John Langley, Jr., Ph.D., and Capgemini. 2016 Third-Party Logistics Study // The State of Logistics Outsourcing. 2016; Каимова И. В. Особенности предоставления таможенных услуг в рамках ЕАЭС // Таможенное дело. 2018. № 2; Гупанова Ю. Е. Таможенные услуги в системе таможенного регулирования Российской Федерации // Образование и наука в современных условиях: Материалы X Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары. 2017. № 1 (10).

Весомый вклад в разработку опыта формирования и развития деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг внесли К.А. Бякишев, Т.Н. Иванова, В.В. Макрусов, В.Г. Моисеев, Д.В. Чермянинов, Н.Д. Эриашвили¹. В своих работах они не только описывают историческую справку возникновения и становления института таможенного представительства, но и раскрывают факторы, которые вызывали острую необходимость в появлении профессиональных квалифицированных посредников на границе.

Некоторые проблемные вопросы исследования современного состояния и перспектив развития рынка услуг таможенных представителей на региональном уровне освещены в работах Р.В. Федоренко, В.Ю. Шерстобитова, З.Н. Шуклиной².

В целом следует отметить, что достаточно полно исследованы права и обязанности таможенных представителей на современном этапе развития внешнеэкономической деятельности, однако практически не раскрытыми остались вопросы, связанные с определением перспективных направлений по совершенствованию деятельности таможенных представителей как субъектов таможенной деятельности.

Проблема исследования обусловлена противоречием между необходимостью совершенствования деятельности таможенных представителей как субъектов таможенной деятельности и недостаточной

¹ См. : Бекишев К. А., Моисеев В. Г. Таможенное право. М., 2012; Иванова Т. Н. История таможенного дела и таможенной политики России. Орел, 2013; Макрусов В. В. Анализ существующего состояния управления государственными таможенными услугами. Евразийский Союз Ученых (ЕСУ) // Ежемесячный научный журнал. 2014. № 7; Чермянинов Д. В. Таможенное право. М., 2013; Эриашвили Н. Д. Таможенное дело. М., 2012.

² См. : Федоренко Р. В. Исследование современного состояния и перспектив развития Самарского рынка услуг таможенных представителей // Экономика и управление народным хозяйством. 2018. № 1; Шерстобитов В. Ю. Совершенствование административно-правового регулирования деятельности таможенного представителя : дис. ... док. юр. наук : 12.00.14. Люберцы, 2014; Шуклина З. Н. Совершенствование деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг // Международный научный журнал «Символ науки». 2016. № 1.

разработанностью практических рекомендаций по оптимизации данного процесса.

Объектом исследования является деятельность таможенных представителей.

Предметом исследования выступают механизмы и технологии совершенствования деятельности ООО «НПП КОНТАКТ» как таможенного представителя.

Целью дипломной работы является разработка теоретических и практических рекомендаций по совершенствованию деятельности таможенных представителей как субъектов таможенной деятельности (на примере ООО «НПП КОНТАКТ»).

Для достижения поставленной цели необходимо решить соответствующие **задачи**:

- рассмотреть теоретические аспекты деятельности таможенных представителей;
- исследовать практику деятельности таможенных представителей (на примере ООО «НПП КОНТАКТ»);
- разработать направления по совершенствованию деятельности таможенных представителей (на примере ООО «НПП КОНТАКТ»).

Теоретико-методологическую основу исследования составили основные положения, касающиеся правовых аспектов регулирования деятельности таможенного представителя, описанные в трудах М.В. Бойковой, Е.Я. Токар¹, основные положения о рынке таможенных услуг, требованиях к качеству их предоставления², теоретические основы взаимодействия таможенных представителей и участников ВЭД, подробно

¹ Бойкова М. В. Зарубежный опыт таможенного администрирования: монография. М., 2017; Токар Е. Я. Вопросы применения конструкции представительства хозяйственным обществом : монография. М., 2018.

² Гупанова Ю. Е. [Методический подход к формированию показателей](#) оценки качества таможенных услуг // Вестник российской таможенной академии. 2015. № 2(31); Ермилов И. С. Повышение качества таможенных услуг : автореф. дис. ... канд. эконом. наук. С., 2011. 23 с.

изложенные в работах О.А. Дмитриевой, Д.В. Рыбец, Ю.А. Савинова, ¹.

В процессе исследования в качестве основных методов при проведении анализа деятельности таможенного представителя использовались: монографический, расчетно-конструктивный, статистико-экономический, абстрактно-логический, метод сравнительного анализа, а также корреляционно-регрессионный метод анализа для оценки перспектив развития деятельности таможенных представителей Белгородской области.

Эмпирическую базу исследования составили: международное законодательство ² ; национальное законодательство ³ ; статистические материалы, отражающие внешнюю торговлю Белгородской области, материалы, характеризующие деятельность ООО «НПП Контакт»⁴.

Научно-практическая значимость исследования заключается в том, что результаты дипломного исследования конкретизируют общетеоретические представления о развитии института таможенного представительства в России, способствуют совершенствованию деятельности ООО «НПП КОНТАКТ» как таможенного представителя.

¹ Дмитриева О. А. Основные параметры выбора логистической компании участниками ВЭД // таможенное дело. № 4. 2017; Савинов Ю. А., Рыбец Д. В. Посредническая деятельность в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 2.

² Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29 мая 2014 г.) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». Информ. банк. «Версия Проф.». Разд. «Законодательство»; Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaeunion.org/> (дата обращения: 12.04.2017).

³ Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей (Зарегистрировано в Минюсте России 24.11.2011 № 22393) : Приказ ФТС России от 03.10.2011 № 2012 (ред. от 21.09.2015) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. – № 5. – 2012 (прил. 3 к Регламенту не приводится).

⁴ Доклад об итогах деятельности департамента экономического развития Белгородской области за 2017 год и задачах на 2018 год. URL: http://derbo.ru/media/site_bukletderbo2017-2018 (дата обращения: 12.10.2018); Общие итоги внешней торговли Белгородской области за 2017 год // Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. URL: http://belg.gks.ru/wps/rosstat_ts/belg/ru/statistics/ (дата обращения: 16.10.2018).

Результаты исследования могут быть использованы в деятельности ООО «НПП КОНТАКТ».

Структура дипломной работы обуславливается поставленной целью и задачами исследования. Дипломная работа состоит из введения; двух разделов; заключения; списка источников и литературы; приложений.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

1.1. Сущность и содержание деятельности таможенных представителей

На сегодняшний день любая страна, регион будут конкурентоспособны только в том случае, если высоко развивается рынок услуг, как в качественном, так и потребительском его выражении. Данный факт объясняется тем, что спрос на те или иные услуги обычно носит индивидуализированный характер, и способствует образованию все новых и новых услуг. Сам рынок услуг определяется локальной сегментацией. Часто определенный вид услуг наблюдается в одной «географической местности» ввиду климатических условий или отдаленности от крупных центров. Также рынок услуг не может быть обозначен четкими границами. На долю основных его участников приходятся государство, домашние хозяйства, некоммерческие организации и частные предприятия.

Таможенная система, так или иначе, непосредственно взаимодействует с экономической сферой, регулируя процессы ВЭД региона, фундаментальную основу ее функционирования составляют современные рыночные механизмы. В этой связи развитие такой системы должно быть четко выстроено с учетом рынка, товара на этом рынке, конкурентов, и способа эффективной реализации такого товара. «Следовательно, такая система для целей эффективного таможенного администрирования должна адекватно воспринимать природу рынка, должна обладать свойствами самообучения, адаптации, самоорганизации и саморазвития и механизмами для их реализации на практике. Более того, она должна быть конкурентоспособна на этом рынке»¹.

В таможенной сфере происходит постоянное совершенствование понятийного аппарата. Для определения понятия «таможенная услуга»

¹ Макрусов В.В. Актуальные аспекты реализации концепции сервисно-ориентированного таможенного администрирования // Таможенное дело. 2017. № 2. С. 6.

рассмотрим несколько подходов. Так, например, в узком смысле В.Ю. Дианова и В.В. Макрусев определяют таможенную услугу как «действия или последовательность действий, реализуемых специальными таможенными инструментами с целью повышения потребительской полезности сферы ВЭД для государства и участников внешнеторговой деятельности»¹.

Ю.Е. Гупанова дает следующее толкование термину: «таможенная услуга - это результат деятельности таможенных органов, имеющий целью в первую очередь реализацию государственных функций, а также удовлетворение не нарушающих установленные запреты и ограничения потребностей участников ВЭД»². При этом отметим, что в таможенном законодательстве Республики Беларусь понятие «таможенная услуга» не упоминается, а таможенная деятельность осуществляется посредством выполнения ряда таможенных процедур. По законодательству Республики Казахстан понятие «таможенная операция» тождественно «таможенной услуге».

Таким образом, таможенные услуги представляют собой особого рода государственные услуги, осуществляемые таможенными органами, или посреднические услуги, предоставляемые специализированными фирмами (компаниями), которые направлены на развитие внешнеторговых связей и защиту экономической безопасности на национальном уровне и региональном.

В современных условиях рынок таможенных услуг России выступает как развитый социально-экономический институт. В него входят таможенные органы во главе с Федеральной таможенной службой (предоставляют государственные услуги по таможенному оформлению внешнеторговых операций, а также услуги, сопутствующие процессу таможенной очистки) и

¹ Каимова И. В. Особенности предоставления таможенных услуг в рамках ЕАЭС // Таможенное дело. 2018. № 2. С. 16 - 18.

² Гупанова Ю. Е. Таможенные услуги в системе таможенного регулирования Российской Федерации // Образование и наука в современных условиях: Материалы X Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 12 марта 2017 г.). Чебоксары. 2017. № 1 (10). С. 275 - 277.

«околотаможенные» коммерческие организации (оказывают услуги по оформлению таможенных документов, перевозке и хранению грузов на коммерческой основе).

Как самостоятельный элемент экономики таможенный сектор разделяется на несколько самостоятельных институтов. По характеру услуг эксперты разделяют рынок таможенных услуг на сегменты (рис. 1.).

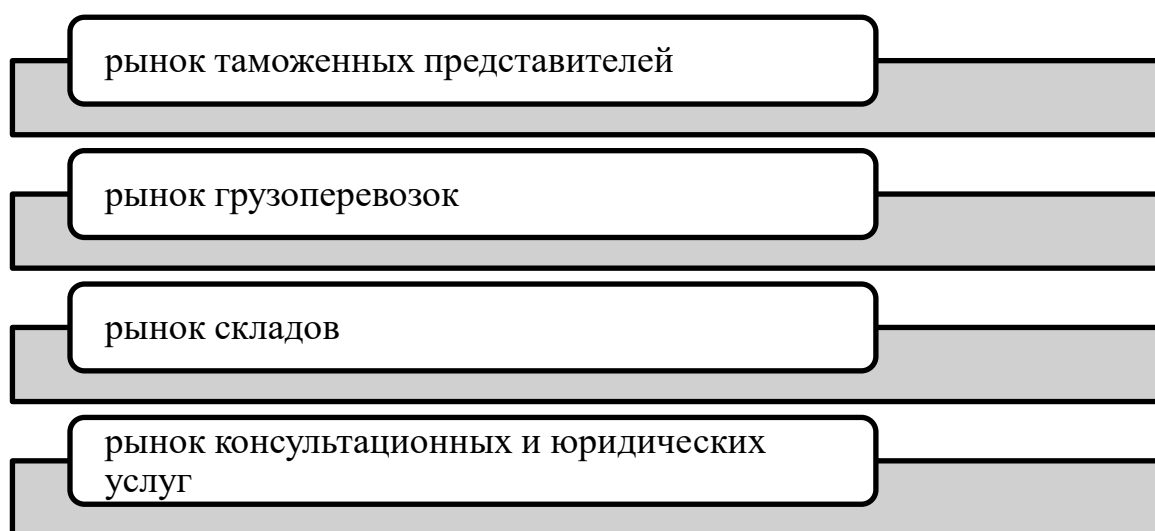


Рис. 1. Классификационная характеристика рынка по характеру услуг¹

Так, традиционно выделяют рынок услуг таможенных представителей, рынок грузоперевозок, складов, рынок консультационных и юридических услуг. Все эти звенья составляют единую цепь таможенного сопровождения деятельности участников ВЭД и посредников околотаможенной инфраструктуры. А для целей получения максимальной экономической выгоды при перемещении груза через государственную границу, необходима оптимизация таможенных и складских издержек, которые ложатся на компании. В этой связи главную роль приобретает рынок таможенных услуг, предоставляемых таможенными представителями, который в той или иной степени позволяет снизить до минимума или нейтрализовать возможные риски. Одновременно возрастает уровень потребностей и обращений

¹ Волков В. Ф. Управление таможенной деятельностью. Санкт-Петербург, 2015. С. 440.

участниками ВЭД к профессиональным и высококвалифицированным специалистам в области таможенного дела. «В этом случае клиент получит качественное сопровождение проекта, нейтрализует возможные риски и обеспечит необходимую оперативность. А компания-представитель, в свою очередь, получит финансовую выгоду от сопровождения проекта «под ключ», без необходимости делить полученную со всего проекта прибыль с партнерами-субподрядчиками»¹.

Помещение товаров, работ, услуг или капитала под соответствующую таможенную процедуру представляет собой довольно сложный и трудоемкий вид деятельности высококвалифицированных специалистов по таможенному оформлению. Поэтому, зачастую большинство компаний прибегают к «перепоручению» таможенного сегмента таможенному представителю вплоть до полного аутсорсинга.

Повышение значимости и роли деятельности таможенного представителя во многом определяется развитием и расширением спектра таможенных услуг на рынке в условиях формирования новой ступени интеграции, спросом фирм на выполнение качественных услуг по осуществлению таможенных операций, а также необходимостью инфраструктурного обеспечения данной сферы.

Таможенные услуги нацелены на обслуживание внешнеторговой деятельности российских и иностранных экспортеров и импортеров, тем самым относятся к наиболее важной сфере государственных услуг.

К числу основных участников рынка таможенных услуг целесообразно относить:

- органы контроля за экспортно-импортными операциями;
- субъекты хозяйствования, непосредственно осуществляющие ВЭД (как резиденты, так и нерезиденты);

¹Абдыров Т.Ш., Ташиев Ж. Особенности и систематизация таможенных услуг как основа управления их качеством // Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2016. № 7. С. 135.

- таможенные агенты;
- владельцы складов временного хранения (СВХ) и таможенных складов;
- транспортно-экспедиционные компании;
- организации – поручители.

Таможенные услуги, предоставляемые заинтересованным лицам, построены на совершении определенного перечня действий в отношении товара, транспортного средства или иного объекта по таможенному оформлению и таможенному контролю. В зависимости от характера товара и выбранной таможенной процедуры таможенный агент подготавливает либо проверяет необходимый перечень товаросопроводительных документов или полноту и достоверность заявленных сведений в них.

Рынок таможенных услуг в России представлен широким спектром услуг, которые классифицируются по классификационным позициям.

I. По субъекту, предоставляющему таможенные услуги:

1) услуги, предоставляемые таможенными органами: государственные таможенные услуги и услуги сопутствующие процессу таможенной очистки «околотаможенного» характера;

2) услуги, предоставляемые «околотаможенными» структурами.

II. По объекту предоставления услуги:

1) общественные - услуги, предоставляемые всему обществу и государству;

2) частные - услуги, предоставляемые конкретным субъектам ВЭД.

III. По принципу платности:

1) платные – услуги, предоставляемые за плату;

2) бесплатные – услуги, предоставляемые бесплатно.

IV. По характеру партнерских отношений:

1) таможенные услуги рыночного характера;

2) таможенные услуги нерыночного характера¹.

Таможенная услуга, так или иначе, непосредственно воздействует на сферу ВЭД и имеет системный характер. А внешнеторговая сфера в этой связи выступает как смежная система, способствующая возникновению экономического (добавочного эффекта) как для государства в целом, так и для участников трансграничных цепей поставок.

Таким образом, с учетом вышеизложенного выделим две основных составляющих системы таможенного обслуживания:

1. Государственные таможенные услуги, предоставляемые в рамках процесса таможенного администрирования;
2. Таможенные услуги коммерческого характера, предоставляемые субъектами «околотаможенного» рынка обслуживания.

Именно поэтому рынок таможенных услуг целесообразно относить к самостоятельному сегменту системы таможенного обслуживания. При этом таможенные услуги коммерческого характера, предоставляемые «околотаможенными» структурами, способствуют повышению качества и совершенствованию государственных услуг, и одновременно находятся в отношениях некоторой конкуренции с сегментом услуг, предоставляемых таможенными органами, сопутствующих процессу таможенной очистки (например, хранение товара на таможенных складах и СВХ, принадлежащих таможенным органам).

Неотъемлемой частью системы государственного управления внешнеторговой деятельности является таможенная служба. Наряду с выполнением традиционных функций администрирования в области налогообложения и регулирования внешней торговли она все активнее выступает как социально-экономический институт, в котором таможенная услуга проявляется в виде особой формы государственного сервисного

¹Абдыров Т.Ш., Ташиев Ж. Особенности и систематизация таможенных услуг как основа управления их качеством // Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. 2016. № 7. С. 135.

обслуживания. Данный институт фактически создает (а в случае неэффективной деятельности - не создает) необходимые благоприятные условия для развития внешней торговли, способствуя тем самым выходу экономики страны на новые мировые рынки. Вся деятельность Федеральной таможенной службы Российской Федерации (ФТС России) как института государства обеспечивается специальными таможенными методами, процедурами и технологиями в рамках соответствующей таможенной инфраструктуры.

Исходя из того что она нацелена на повышение благосостояния страны, можно утверждать, что в конечном итоге в результате такой деятельности создается определенное социально-экономическое благо. По сути же деятельность, приносящая такое благо, и есть услуга. В результате в таможенном деле традиционные направления - регулирование ВЭД и таможенный контроль - дополняются качественно новым направлением - государственными таможенными услугами. Это главный вектор развития таможенной системы, ориентирующий ее на совершенствование существующих и создание нового типа организационно-экономических и технологических инструментов качественной и эффективной реализации политики государства в развитии экономики и внешнеторговой деятельности России. Следовательно, в широком контексте таможенная услуга – это общественно-экономическое благо в форме таможенной деятельности. В более узком смысле – это действия или последовательность действий, реализуемые специальными таможенными инструментами с целью повышения потребительской полезности сферы ВЭД для государства и участников внешнеторговой деятельности.

В данном случае потребительская полезность непосредственно связана с эффективным регулированием и качественным контролем сферы внешней торговли (речь идет преимущественно о пользе для государства) и с минимизацией издержек участников ВЭД в таможенном секторе (здесь польза, прежде всего для участника).

Таким образом, одной из важнейших и неизменных функций таможенной службы на современном этапе является производство государственных таможенных услуг, потребители которых - граждане, общество и государство. Возрастает роль сервисности в обществе и государстве. Развитие сервисной функции таможенной службы, ее места на рынке государственных услуг делает институт таможенной службы практически полезным для каждого гражданина, институтом «прозрачным», легитимным, востребованным. Выполнение сервисной функции таможенной службы предполагает оказание таможенных услуг потребителям.

В процессе формирования правовых основ и постепенного усложнения экономических связей между государствами, общество все больше нуждалось в профессиональных посредниках, которые могли бы представлять интересы лица или группы лиц с целью осуществления торговых операций, которые в настоящее время сводятся к порядку перемещения товаров через таможенную границу государства, либо союза. Разумеется, данная помощь должна была выполняться квалифицированными специалистами на высоком уровне с минимальными затратами во времени. Исторический аспект представительства в его общем виде, а также конкретных «околотаможенных», либо торговых отношений декларантов и иных заинтересованных лиц был представлен в работе Н.В. Гончаровой¹.

Сегодня исторический период с 1993 г. занимает особое внимание, поскольку именно в Таможенном кодексе РФ 1993 г. впервые официально было закреплено понятие «таможенного брокера». Именно в данный период началось совершенствование института таможенного представительства в РФ, его либерализация. Данный институт на территории нашего государства имеет длительную историю и существует более 20 лет².

¹ Шерстобитов В.Ю. Совершенствование административно-правового регулирования деятельности таможенного представителя // Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. 2014.

² Иванова Т.Н. История таможенного дела и таможенной политики России. Орел, 2013.

В советском периоде возникали свои сложности в рамках становления источников таможенного законодательства для сообщества предпринимателей, например¹:

- отсутствие таможенных специалистов в штате организации;
- отсутствие временных площадей для хранения товаров и дальнейшей отправке;
- отсутствие личной квалификации сотрудников для выполнения необходимых операций;
- отсутствие необходимых технических средств и программ для оформления документации и выполнения подсчетов.

Конечно, множество факторов оказало воздействие на необходимость в появлении на государственной границе профессиональных квалифицированных посредников.

Именно таможенные брокеры выступали неким гарантом для таможенных органов, так как пресекали и предотвращали недобросовестное выполнение обязательств при осуществлении ВЭД. Иными словами в их полномочия входило полное представление интересов декларанта на границе.

Таким образом, процесс формирования и развития деятельности таможенного представителя имеет достаточно долгий период становления, начиная с XVI века по сегодняшний день.

Термин «таможенный брокер» заменили в таможенном законодательстве на «таможенный представитель» с 1 июля 2010 года ввиду принятия Таможенного кодекса Таможенного союза (ТК ТС).

Обращаясь к ТК ЕАЭС, вступившему в законную силу с 1 января 2018 года стоит заметить, что по сравнению с уполномоченными экономическими операторами (УЭО) ряд вопросов, регулирующих деятельность таможенных представителей, отнесен на компетенцию Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) и внутреннее законодательство стран союза.

¹Чермянинов Д.В. Таможенное право. М., 2013.

Так, например, в статье 402 ТК ЕАЭС размер обеспечения исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в сфере таможенного дела, определяется ЕЭК, а в ряде случаев и законодательством государств-членов союза. При этом старая редакция кодекса предусматривала уплату прямой суммы эквивалентной одному миллиону евро.

Краткое указание на возможность внесения обеспечения уплаты таможенных платежей для целей выпуска товаров таможенными представителями содержится в статье 62 ТК ЕАЭС. Иными словами таможенный представитель за декларанта обеспечивает уплату платежа по конкретной поставке своим основным обеспечением. Это существенно упрощает процесс декларирования с отлагательными условиями и позволяет не «отвлекать» денежные средства декларантов при ряде отложенных процедур.

В числе еще одного изменения положений о таможенном представителе следует назвать «обязанности таможенного представителя». Теперь законодательством государств-членов могут устанавливаться иные случаи, когда обязанность, возникшая солидарно с декларантом, не подлежит исполнению таможенным представителем (ст. 405 ТК ЕАЭС).

В настоящее время порядок перемещения товаров, транспортных средств, а также услуг и капитала через таможенную границу регулируется как на национальном уровне (законодательство РФ), так и наднациональном уровне (международном).

Согласно статье 401 ТК ЕАЭС «таможенный представитель совершает от имени и по поручению декларанта или иных заинтересованных лиц таможенные операции на территории государства-члена, таможенным органом которого он включен в реестр таможенных представителей, в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного

регулируемого.»¹. Иными словами, таможенный представитель можно определить как компанию или организацию, оказывающие посреднические услуги между импортером, экспортером и таможенными органами.

Вступление нового ТК ЕАЭС во многом привело с одной стороны к изменению институциональных правил и условий осуществления ВЭД предприятий, но с другой стороны, к росту спроса ее участников на посреднические услуги по оформлению внешнеторговой документации или аутсорсинг. «Так по подсчетам Федорова Р. Б. на таможенную очистку партии товаров в среднем уходит 19% (77%) затрат времени и 40% (49%) финансовых затрат (учитывается период времени начиная с подготовки документации, который также можно отнести к таможенному оформлению, и заканчивается внутренней транспортировкой до места назначения). При этом любая ошибка в ходе таможенного оформления приводит к увеличению сроков выпуска товара (и как следствие росту затрат и потери прибыли). Данный факт объясняет актуализацию привлечения таможенных представителей к таможенному оформлению товаров и транспортных средств с точки зрения возрастания важности и стоимости партии товара для участника ВЭД»².

Действительно, ведь для правомерного ведения внешней торговли с иностранными партнерами любой организации, крупной компании необходимо привлекать высококвалифицированных специалистов, которые с учетом все новых требований и изменений в законодательстве смогут решать вопросы по оформлению отгрузки или приемке товара. А это в свою очередь несет дополнительные затраты для организации. Все это позволяет нам говорить о развитии и функционировании рынка таможенных услуг, предоставляемых таможенными представителями.

¹Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaeunion.org/>(дата обращения: 17.08.2018).

² Колодина О.Н. Эффективность привлечения таможенных представителей при таможенном оформлении товаров // Экономические науки. 2017. № 8. С. 1.

В качестве потенциальных клиентов (потребителей) таможенных услуг сегодня могут выступать российские и зарубежные компании, являющиеся участниками ВЭД. Взаимные расчеты и ценовой фактор имеет для всех большое значение, но существуют принципиальные отличия в характере запросов. Таким образом, история формирования и развития деятельности таможенного представителя берет свое начало еще с начала XVI века, когда у купцов появилась необходимость в представлении своих интересов с целью скорейшего совершения сделок. Период формирования института таможенного представителя разделяется на четыре этапа. Таможенный представитель как институт, безусловно, является субъектом предпринимательской деятельности, который совершает таможенные операции по поручению декларанта или иного заинтересованного лица под контролем государственных органов. Обязанности таможенного представителя на сегодняшний день отличаются от тех, которые господствовали начиная с 1993 года. Им оказываются посреднические услуги между импортером, экспортером и таможенными органами.

1.2. Организация деятельности таможенных представителей

В Таможенном кодексе ЕАЭС (ТК ЕАЭС) отдельные статьи регламентируют развитие деятельности таможенного представителя. В их числе положения, касающиеся условий включения в реестр таможенных представителей (ст. 402 ТК ЕАЭС), основания для исключения из реестра таможенных представителей (ст. 403 ТК ЕАЭС), прав таможенного представителя (ст. 404 ТК ЕАЭС), обязанностей таможенного представителя (ст. 405 ТК ЕАЭС).

Таможенный представитель, будучи организацией, оказывает услуги посредством находящихся у него в штате специалистов по таможенным операциям (работников таможенного представителя).

Ведение реестра таможенных представителей - важная для деловых кругов государственная услуга, которую оказывают таможенные органы на основании норм ТК ЕАЭС и Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

Приказом ФТС России от 03 октября 2011 г. № 2012 утвержден Административный регламент Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей¹, который определяет сроки и последовательность действий (административных процедур) Федеральной таможенной службы при принятии решения о возможности включения российских юридических лиц в реестр таможенных представителей и при осуществлении иных административных процедур по предоставлению государственной услуги ведения реестра.

¹Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей (Зарегистрировано в Минюсте России 24.11.2011 № 22393) : приказ ФТС России от 03 октября 2011 № 2012 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

В соответствии с основными положениями Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей «ведение реестра - государственная услуга, связанная с внесением в реестр сведений о юридических лицах, в отношении которых принято решение о возможности включения в реестр, с внесением в реестр изменений в отношении деятельности таможенных представителей, с приостановлением и возобновлением деятельности, а также с исключением из реестра сведений о юридических лицах, исключенных из реестра»¹.

«Согласно данному регламенту в случае если заявление подано заявителем в письменной форме, то оно подписывается руководителем и главным бухгалтером юридического лица, их подписи заверяются оттиском печати юридического лица. В случае направления заявителем заявления в виде электронного документа - заверяется электронной цифровой подписью с использованием федеральной государственной информационной системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)»². Государственная услуга является доступной для российских юридических лиц, желающих осуществлять деятельность в качестве таможенных представителей, за исключением казенных предприятий. Показателем качества предоставляемой государственной услуги является Свидетельство о включении в реестр таможенных представителей.

Основные условия включения в реестр таможенных представителей установлены ст. 402 ТК ЕАЭС. Так, в соответствии с указанной статьей условиями для включения юридического лица в реестр таможенных представителей являются следующие:

¹Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей (Зарегистрировано в Минюсте России 24.11.2011 № 22393) : приказ ФТС России от 03 октября 2011 № 2012 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² Там же.

«1) наличие договора страхования риска гражданской ответственности таможенного представителя, которая может наступить вследствие причинения вреда имуществу представляемых лиц или нарушения договоров с этими лицами, на страховую сумму, определяемую законодательством государств-членов;

2) обеспечение исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в сфере таможенного дела, в размере, определяемом Комиссией, а в отношении юридического лица, сфера деятельности которого в качестве таможенного представителя будет ограничена совершением таможенных операций в отношении товаров, не облагаемых вывозными таможенными пошлинами и помещаемых под таможенную процедуру экспорта, - в размере, определяемом законодательством государств-членов;

3) отсутствие на день обращения в таможенный орган о включении в реестр таможенных представителей не исполненной в установленный срок обязанности по уплате таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов;

4) соответствие иным требованиям и соблюдение иных условий, которые установлены законодательством государств-членов»¹.

Согласно п. 2 ст. 401 ТК ЕАЭС «отношения таможенных представителей с декларантами или иными заинтересованными лицами строятся на договорной основе»².

Основные положения ст. 404 ТК ЕАЭС наделяет таможенного представителя при совершении им таможенных операций теми же правами, что и лицо, которое уполномочивает его представлять свои интересы во взаимоотношениях с таможенными органами.

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaeunion.org/> (дата обращения: 17.02.2019)

² Там же.

Конкретизация полномочий при осуществлении своей деятельности таможенным представителем содержится в ч. 2 комментируемой статьи.

Так, таможенный представитель вправе¹:

1) требовать документы и сведения, необходимые для совершения таможенных операций, и получать их в сроки, обеспечивающие соблюдение установленных ТК ЕАЭС требований;

2) ограничить сферу своей деятельности совершением таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров, совершением отдельных таможенных операций или совершением таможенных операций в отдельном регионе деятельности.

Статьей 405 ТК ЕАЭС четко регламентировано, что «обязанности таможенного представителя обусловлены требованиями и условиями, установленными международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании, и в них не входит соблюдение условий использования товаров в соответствии с таможенными процедурами и иных обязанностей, которые в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования возлагаются только на представляемых им лиц»².

Кроме того, ограничение обязанностей таможенного представителя, предусмотренных ТК ЕАЭС, не допускается. Включение в договор с представляемым лицом таких условий незаконно и влечет их недействительность в соответствии со ст. 168 ГК РФ³.

Порядок оформления Свидетельства осуществляется в соответствии с основными положениями Административного регламента. Деятельность таможенных представителей приостанавливается в следующих случаях:

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eaunion.org/> (дата обращения: 17.08.2018).

² Там же.

³ Там же.

- «1) по заявлению юридического лица о приостановлении деятельности;
- 2) по заявлению юридического лица в случае возбуждения в отношении него процедуры банкротства;
- 3) принятия судом решения о приостановлении деятельности юридического лица;
- 4) приостановления в соответствии с законодательством Российской Федерации действия разрешительного документа на осуществление определенного вида деятельности, если юридическое лицо, включенное в реестр, осуществляет только такой вид деятельности»¹.

Согласно установленным требованиям рассматриваемого Административного регламента юридическое лицо подлежит исключению из реестра в следующих случаях:

- «а) при несоблюдении условий включения юридического лица в реестр, установленных статьей 13 ТК ЕАЭС и статьей 61 федерального закона «О таможенном регулировании в РФ»;
- б) по заявлению таможенного представителя об исключении его из реестра - со дня, следующего за днем получения ФТС России заявления в письменной форме юридического лица об исключении из реестра;
- в) при ликвидации юридического лица - с даты внесения регистрирующим органом в Единый государственный реестр юридических лиц соответствующей записи;
- г) при прекращении деятельности юридического лица в результате реорганизации, за исключением его преобразования, - с даты, когда реорганизация юридического лица считается завершенной в соответствии с законодательством РФ о государственной регистрации юридических лиц»².

¹ Там же.

² Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей (Зарегистрировано в Минюсте России 24.11.2011 № 22393) : приказ ФТС России от 03 октября 2011 № 2012 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

«Приказ об исключении таможенного представителя из реестра проходит согласование в структурных подразделениях ФТС России в срок, не превышающий двое рабочих дней в каждом структурном подразделении, в случае повторного согласования - в срок, не превышающий одного рабочего дня в каждом структурном подразделении»¹.

«Наиболее часто к услугам таможенных представителей прибегают участники ВЭД, импортирующие товары, поскольку декларирование при импорте часто требует представления определенного количества разрешительных документов, выдаваемых различными государственными органами в связи со спецификой ввозимых товаров. Таможенные представители наиболее активно работают в зоне деятельности Центрального и Северо-Западного таможенных управлений, а также таможен, непосредственно подчиненных ФТС России (Центральной акцизной, Центральной энергетической, Внуковской, Домодедовской, Шереметьевской)»².

Безусловно, деятельность таможенного представителя дает существенные преимущества как для участников ВЭД, так и для государства.

Преимуществами для участника ВЭД являются:

- ускорение процесса совершения таможенных операций;
- качество совершения таможенных операций;
- минимальные финансовые затраты при прохождении таможенных формальностей;
- отсутствие необходимости прямого взаимодействия с таможенными органами.

Преимуществами для государства выступают:

- повышение управляемости в сфере таможенного дела;
- повышение качества таможенного администрирования;

¹ Там же.

² ФТС: повышение доверия к институту таможенных представителей. URL: <http://www.brok-marshall.ru/novosti-tamozhni/527-fts-povyshenie-doveriya-k-institutu-.html> (дата обращения 17.08.2018).

- защита рынка таможенных услуг от недобросовестных участников внешнеторговой деятельности;
- грамотное составление пакета документов для совершения таможенных операций;
- применение систем предварительного информирования и электронного декларирования¹.

Подводя итоги вышеописанному можно сделать следующие выводы: во-первых, развитие бизнеса, связанного с внешнеэкономическими отношениями, не обходится без сотрудничества с таможенными органами. Операции, совершаемые таможенными представителями должны соответствовать законодательству, прежде всего с нормами международного права и экономической политики государства.

Во-вторых, при ведении реестра осуществляются следующие административные процедуры: включение в реестр; принятие предварительного решения о соблюдении иных условий включения в реестр; внесение изменений в реестр; приостановление (возобновление) деятельности; исключение из реестра; формирование и направление межведомственных запросов в органы, участвующие в предоставлении государственных услуг.

В-третьих, документом, определяющим сроки и последовательность действий должностных лиц ФТС России при принятии решения о возможности включения российских юридических лиц в реестр таможенных представителей, является Административный регламент.

¹ Таможенный представитель. Информационно-правовой портал. URL: <http://expertft.ru/polezn-informaciya/tampred/kto-takoj-tamozhennyj-predstavitel/>(дата обращения 17.08.2018).

ГЛАВА 2. ПРАКТИКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ (НА ПРИМЕРЕ ООО «НПП КОНТАКТ»)

2.1. Анализ результатов деятельности ООО «НПП КОНТАКТ»

На сегодняшний день Белгородская таможня, является одной из крупнейших пограничных таможен, через которую проходит значительная часть российского внешнеторгового оборота. Благодаря тесному и плодотворному сотрудничеству между Белгородской таможней и участниками ВЭД, к числу которых относится и ООО «НПП КОНТАКТ», в регионе ускоряется процесс движения (выпуска в свободное обращение) товаров, развивается региональная околотаможенная инфраструктура.

Следует отметить, что «Белгородской таможней на постоянной основе проводятся встречи с представителями крупнейших предприятий области, владельцами складов временного хранения, уполномоченными таможенными представителями. На этих мероприятиях специалисты таможни разъясняют новое в таможенном законодательстве, обсуждаются актуальные вопросы по внедрению новых технологий таможенного контроля и оформления, рассматриваются возникающие при этом проблемы. Участники ВЭД региона имеют возможность получить разъяснения по возникающим в ходе оформления вопросам и проблемам не только на расширенных заседаниях проводимых руководством таможни, постов, но и в рабочем порядке»¹.

Выступая посредником околотаможенной инфраструктуры таможенными представителями, безусловно, обеспечивается оптимизация таможенных процедур, ускорение совершения операций по подготовке и оформлению товаросопроводительных документов, что приводит к повышению эффективности сделок и создает благоприятные условия для

¹Диалог Белгородской таможни в формате «таможня-бизнес». Официальный сайт ФТС России. URL: http://ctu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=10394:---1--r&catid=4:news-tam-cat&Itemid=270 (дата обращения: 19.03.2019).

развития мирохозяйственных связей участников внешней торговли области с другими регионами России, а также с третьими странами. Безусловно, дальнейшее развитие рынка услуг таможенных представителей будет зависеть от наращивания объемов внешнеторговых операций или же их снижения.

Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Контакт» имеет статус таможенного представителя на основании включения в реестр и оказывает полный спектр услуг в области таможенного оформления. Компания расположена по адресу: 308009, Белгородская область, г. Белгород, ул. Николая Чумичова, 38.

История развития и формирования предприятия берет свое начало еще с 1988 года. Вследствие того, что в Советском союзе таможенная деятельность была далеко не автоматизирована, группа специалистов на протяжении нескольких лет проводили совместную работу по выявлению проблем оптимизации таможенного дела и выработке инструментов по их устранению. По заказу Совета Министров СССР работа велась по следующим направлениям:

- обследование ряда пограничных и внутренних таможен на западной границе бывшего СССР – от Ужгорода до Выборга;
- автоматизация процесса таможенного оформления в России;
- изучение деятельности таможен Москвы, Ленинграда, Киева, Минска, а также таможенных ведомств ряда западноевропейских стран.

В 1991 году будущие учредители предприятия заявили о первом подготовленном проекте автоматизированного рабочего места таможенного инспектора, который носил название «АРМ-ТИ» и стал в дальнейшем фундаментом для построения Единой Автоматизированной Информационной Системы таможенных органов Российской Федерации (ЕАИС). Именно в этот период 8 февраля ООО «НПП Контакт» было зарегистрировано и приобрело юридический статус, который позволял вести экспертно-оценочную деятельность, осуществлять декларирование товаров и

транспортных средств, производить разработку программных средств для ФТС России. Существующие социально-политические условия в начале девяностых заметно повлияли на коллектив предприятия. И к моменту образования Белгородской таможни специалисты уже имели огромный опыт работы с таможенными документами и неоднократно приглашались в качестве преподавателей в институт повышения квалификации при Государственном таможенном комитете России (ГТК России). Более того, информационно-техническая база ООО «НПП Контакт» была на более высоком уровне, чем в Белгородской таможне. Большинство работников таможни осваивали навыки работы по своей специальности именно на данном предприятии.

Выступая посредником околотаможенной инфраструктуры таможенными представителями, безусловно, обеспечивается оптимизация таможенных процедур, ускорение совершения операций по подготовке и оформлению товаросопроводительных документов, что приводит к повышению эффективности сделок и создает благоприятные условия для развития мирохозяйственных связей участников внешней торговли области с другими регионами России, а также с третьими странами. Безусловно, дальнейшее развитие рынка услуг таможенных представителей будет зависеть от наращивания объемов внешнеторговых операций или же их снижения.

Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Контакт» имеет статус таможенного представителя на основании включения в реестр и оказывает полный спектр услуг в области таможенного оформления. Компания расположена по адресу: 308009, Белгородская область, г. Белгород, ул. Николая Чумичова, 38.

История развития и формирования предприятия берет свое начало еще с 1988 года. Вследствие того, что в Советском союзе таможенная деятельность была далеко не автоматизирована, группа специалистов на протяжении нескольких лет проводили совместную работу по выявлению

проблем оптимизации таможенного дела и выработке инструментов по их устранению. По заказу Совета Министров СССР работа велась по следующим направлениям:

- обследование ряда пограничных и внутренних таможен на западной границе бывшего СССР – от Ужгорода до Выборга;
- автоматизация процесса таможенного оформления в России;
- изучение деятельности таможен Москвы, Ленинграда, Киева, Минска, а также таможенных ведомств ряда западноевропейских стран.

Следует отметить, что предприятием в процессе осуществления своей деятельности открывалось несколько обособленных структурных подразделений. К примеру, в 2010 году числилось 7 филиалов, 6 из которых расположены на территории Белгородской области (Шебекино, Валуйки, Губкин, Старый Оскол, Новый Оскол, Алексеевка, обособленное подразделение в с. Козинка Грайворонского района Белгородской области) и 1 в других регионах Российской Федерации (Набережные Челны в республике Татарстан). На сегодняшний день, согласно Уставу предприятие имеет в Белгородской области 4 филиала (представительства), а именно: в г. Алексеевка, г. Валуйки, г. Старый Оскол, г. Шебекино.

ООО «НПП Контакт» осуществляет деятельность на основании включения в Реестр таможенных представителей – Свидетельство № 0147/07 от 13.09.2018 г. и не имеет ограничений по видам оформляемых товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, по видам транспорта, по региону деятельности и по видам таможенных операций, что позволяет представлять интересы клиентов во всех таможенных органах Российской Федерации.

Общество считается созданным как юридическое лицо с момента его государственной регистрации в порядке, установленном действующим законодательством о государственной регистрации юридических лиц. Свидетельством о государственной регистрации юридического лица ООО «НПП Контакт» подтверждается, что в соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных

предпринимателей» в Единый государственный реестр юридических лиц внесена запись о создании юридического лица ООО «НПП Контакт». Кроме того, документами, подтверждающими полномочия юридического лица, являются Свидетельство о постановке на учет российской организации в налоговом органе и Уведомление о государственном статистическом наблюдении организации.

Юридическое лицо специализируется на предоставлении различных видов услуг, не запрещенных законом (Приложение 2).

Свою деятельность Общество осуществляет, руководствуясь Гражданским Кодексом Российской Федерации, Федеральным законом РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью», иными нормативно-правовыми актами РФ и положениями Устава предприятия.

Кроме того, следует отметить, как самостоятельный экономический субъект, организация имеет круглую печать, содержащую его полное фирменное наименование на русском языке с указанием на место ее нахождения, штампы и бланки со своим фирменным наименованием, собственную эмблему, товарный знак, зарегистрированный в установленном порядке, а также другие средства индивидуализации.

Согласно основным положениям Устава целью общества является ведение коммерческой деятельности, направленной на извлечение прибыли. Компания имеет гражданские права и несёт гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных федеральными законами.

Основные виды деятельности ООО «НПП Контакт» согласно Устава предприятия представлены в Приложении 3. ООО «НПП Контакт» вправе создавать филиалы и открывать представительства на территории Российской Федерации и за ее пределами, в установленном порядке открывать банковские счета на территории Российской Федерации, а так же за пределами страны.

У ООО «НПП Контакт» на протяжении многих лет налажен опыт сотрудничества с крупнейшими промышленными, градообразующими предприятиями Белгородской области. На сегодняшний день в числе таковых стоит выделить: ОАО «Лебединский ГОК»; ОАО «БелгородЭнерго»; ОАО «Энергомашкорпорация»; ООО «Красная гвардия»; АПХ «МИРАТОРГ»; ОАО «Кондитерская фабрика «Славянка»; МПБК «Очаково»; ОАО «ВТБ Лизинг»; ЗАО «Металлинвестлизинг».

Основой любого предприятия вне зависимости от организационно-правовой формы обязательно выступает организационная структура управления, так как от нее напрямую зависит процесс эффективного построения производственного процесса. Следует отметить, что на предприятии выстроена линейно-функциональная модель управления, основу которой составляют линейные и функциональные звенья. Причем первые призваны давать распоряжения и указания, а вторые – оказывать содействие в исполнении данных указаний и распоряжений свыше, то есть подготавливать соответствующие решения, планы, программы. Кроме того, рассматриваемая структура позволяет выделить три уровня управления – высший, средний, низший.

Высшим органом управления Общества является общее собрание участников. К исключительной компетенции собрания участников относятся следующие права:

- определение основных направлений деятельности Общества;
- изменение и утверждение Устава Общества;
- принятие участия в распределении прибыли;
- принятие решения о реорганизации или ликвидации Общества;
- утверждение (принятие) документов, регулирующих внутреннюю деятельность Общества (внутренних документов Общества);
- решение иных вопросов, в порядке, предусмотренном Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью».

Единоличным исполнительным органом выступает директор Общества. В соответствии с ФЗ от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учёте» он несет ответственность за организацию ведения бухгалтерского учета и хранения документов бухгалтерского учета. Кроме того, к компетенции исполнительного директора ООО «НПП Контакт» относятся следующие вопросы:

- осуществление оперативного руководства текущей деятельностью Общества;
- представление интересов Общества и совершение сделки от имени Общества;
- утверждение штатного расписания;
- рассмотрение текущих и перспективных планов работ;
- исполнение других функций, необходимых для достижения целей деятельности Общества и обеспечения его нормальной работы, в соответствии с действующим законодательством и уставом Общества.

Руководство текущей деятельностью на высшем уровне осуществляется генеральным директором в лице Позднякова Василия Васильевича.

Средний управленческий уровень представлен руководителями обособленного подразделения и отделами: главный инженер; заместитель директора по вопросам таможенного оформления; заместитель директора по общим вопросам; заместитель директора по экспертизе, оценке и переводу (ЭОД и П). Каждый руководитель осуществляет руководство в пределах своей компетенции. Основу данного уровня управления также составляют отделы – бухгалтерия, отдел кадров и делопроизводства (ОК и Д), филиалы и обособленные структурные подразделения (ОСП).

Низший уровень управления составляют отделения:

- 1) Автотранспортный отдел (АТО), находящийся в подчинении у главного инженера.

2) отдел декларирования, работу которого курирует начальник отдела, подчиняющийся на прямую заместителю директора по вопросам таможенного оформления.

3) Отдел информационного и технического обеспечения производства (ОИ и ТОП) руководство и контроль над которыми осуществляет заместитель директора по общим вопросам.

4) Отдел экспертизы и оценки и перевода (ОЭС и П) – подчиняются заместителю директора по отделу экспертиз и перевода (ЭОД и П).

Таким образом, благодаря такому четкому распределению труда между всеми звеньями организационной структуры, большого опыта работы специалистов и их компетентности в ходе осуществления видов деятельности рассматриваемая организация неплохо зарекомендовала себя на рынке таможенных услуг Белгородской области.

Остановимся на более подробном рассмотрении отдела декларирования, который выступает самостоятельным структурным подразделением ООО «НПП Контакт» и осуществляет свою деятельность под непосредственным руководством начальника отдела. В соответствии с действующей организационной структурой управления и Стандарта Предприятия СТП-101-01-01 разработано Положение об отделе декларирования, которым определено местоположение в структуре управления, подчиненность, основные задачи и функции, права и ответственность отдела, организация управления и взаимосвязь с другими подразделениями.

Отдел декларирования создан в целях непосредственного осуществления деятельности таможенного представителя при производстве предварительных операций и основном таможенном оформлении. На основании договоров на брокерское обслуживание (договоров на оказание услуг) оказывает юридическим лицам и предпринимателям без образования юридического лица, а также физическим лицам услуги по таможенному оформлению товаров и транспортных средств. В процессе осуществления

задач и функций, утвержденных Положением, специалисты по таможенным операциям руководствуются Конституцией Российской Федерации и действующим законодательством страны, таможенным законодательством на национальном и наднациональном уровне, нормативными документами иных ведомств, Положением об отделе декларирования. Будучи непосредственным исполнителем функций таможенного представителя, отдел декларирования производит операции, перечень которых представлен схематично в Приложении 4.

Таким образом, отдел осуществляет основные таможенные операции, а также выпуск товаров и транспортных средств, в соответствии с заявленной участником ВЭД таможенной процедурой.

В целях оптимизации и ускорения процесса оформления работа отдела организована по месячным планам, утверждаемым исполнительным директором ООО «НПП Контакт». Благодаря тому, что предприятие имеет филиалы, и представительства по Белгородской области регулярно производится одновременный прием обращений физических и юридических лиц в г. Алексеевка, г. Валуйки, г. Старый Оскол, г. Шебекино, что существенно сокращает время на оформление товаросопроводительных документов.

Последовательность оказания услуг заказчику отделом декларирования ООО «НПП Контакт» представлена в Приложении 5, где условно можно выделить 3 основных этапа: предварительная работа, основные операции, завершающая стадия оказания услуги.

Отметим, весьма важным показателем, который отражает эффективность оказания той или иной услуги таможенным представителем является временной отрезок или длительность самого процесса ее оказания, то есть с момента начала выполнения, до его окончания. Практика деятельности специалистов по таможенным операциям показала, что в среднем оформление одной ДТ (без обработки документов) клиентов занимает от 20 до 40 минут. Таким образом, в день оформляется от 3 до 5 ДТ.

При этом если у специалиста имеются вопросы по предоставленным документам и сведениям заказчика, то он имеет право произвести запрос дополнительных документов и сведений, что влечет применение одной из форм таможенного контроля со стороны таможенного органа. И только после совершения всех необходимых операций в соответствии с требованиями таможенного законодательства ЕАЭС товар выпускается в свободное обращение. Головной офис ООО «НПП Контакт» в городе Белгород осуществляет свою деятельность в зоне деятельности Белгородской таможни и занимает передовое место по объему декларирования.

Деятельность ООО «НПП КОНТАКТ» в части таможенного оформления и таможенного контроля характеризуется следующими показателями: в 2017 г оформлено 5532 деклараций на товары, в том числе импортные операции составили – 60%, экспортные – 40%. В свою очередь в 2016 г было оформлено – 5976 деклараций, а в 2015 г – 7022 деклараций. В течение 2015 - 2017 гг. наблюдается снижение количества оформленных таможенных деклараций на товары. Это обусловлено уменьшением количества партий товаров, перемещаемых через таможенную территорию ЕАЭС.

Таким образом, за время существования специалистами ООО «НПП КОНТАКТ» оформлено более 280 тысяч деклараций на товары на всех таможенных постах Белгородской таможни. Самыми сложными в таможенном оформлении товары считаются дорогостоящее технологическое оборудование, машины, механизмы, производственные линии для всех отраслей промышленности, все эти товары декларируют специалисты по таможенному оформлению ООО «НПП КОНТАКТ».

Динамика выручки ООО «НПП КОНТАКТ» за 2015–2017 годы представлена в Приложении 6. В целом можно отметить, что производство по итогам 2015 г сократила выручку на 21,67% до 68,05 млн. руб. с 86,87 млн. руб. за аналогичный период прошлого года. Главным фактором снижения показателей послужили нестабильная экономическая и политическая

обстановка на Украине. Что касается прибыли от продаж, то в 2015 году она составила 6, 76 млн. руб., что в 2,19 раза меньше показателя за аналогичный период прошлого года. В 2015 г ООО «НПП КОНТАКТ» получило чистую прибыль в 3,98 млн. руб., что в 2,52 раза меньше показателя за аналогичный период прошлого года.

Среднесписочная численность работников предприятия за исследуемый период имела тенденцию к сокращению. Так, например, в 2016 году количество работников сократилось на 14 человек по отношению к предыдущему году (18,7 %), в 2017 году – на 15 человек, что составило 24,5 % к 2016 году. Таким образом, кадровая политика ООО «НПП Контакт» одновременно показывает не только снижение количества работников, но и отсутствие приема новых специалистов. При этом уровень полномочий на предприятии не уменьшился из-за сокращения численного состава персонала. Данные анализа свидетельствуют так же и об отсутствии текучести кадров.

Значительное снижение как дебиторской, так и кредиторской задолженности наблюдается за весь период. Так, в 2016 году среднегодовая стоимость дебиторской задолженности сократилась на 3230 тыс. руб., в 2017 году – на 2733 тыс. руб. Следовательно, сокращение дебиторского долга в бухгалтерском балансе предприятия свидетельствует об увеличении притока денежных средств со стороны покупателя, с которым заключен контракт на поставку товара, или оказание услуги. Тем самым повышается уровень платежеспособности фирмы для кредитора с одной с одной стороны, или инвестора, который нацелен вложить денежные средства. Снижение кредиторской задолженности за 2015-2017 гг. позволяет сделать вывод о том, что финансовая устойчивость ООО «НПП Контакт» и платежеспособность повышаются, эффективной системе менеджмента организации.

Отметим, что, на предприятии за период с 2015 по 2017 гг. произошло снижение среднегодовой стоимости основных средств. На 2017 год приходится наибольшая доля снижения – 2065 тыс. руб. (по отношению к

2016 году); 2016 году по отношению к предыдущему периоду абсолютное отклонение составило 2399 тыс. руб. На наш взгляд, уменьшение среднегодовой стоимости основных средств могло произойти в результате безвозмездной передачи на баланс другим организациям, или же сдачи в долгосрочную аренду, вследствие износа, что в свою очередь может отрицательно сказываться на результатах деятельности предприятия. При этом важно заметить, что, несмотря на снижение данного показателя, выручка организации наоборот возросла за рассматриваемый период, что говорит об эффективности осуществления деятельности по оказанию широкого спектра таможенных услуг.

Прибыль от продажи продукции в течение исследуемого периода имела непостоянный характер. Так, наибольшее сокращение ее пришлось на 2016 год (3077 тыс. руб.), в 2017 году, напротив, ее увеличение на 6104 тыс. руб. по отношению к базисному периоду. Аналогичная картина наблюдается и при анализе полученной предприятием чистой прибыли. В 2017 году она составила 4387 тыс. руб., что на 2379 тыс. руб. больше, чем в 2016 году.

Фондоотдача в 2016 г. по сравнению с 2015 г. увеличилась на 0,6 руб. (14,2%), в 2017 г. на 1,2 руб. (25,0%) по сравнению с базисным периодом, что свидетельствует об эффективности использования основных фондов. Величина, отражающая фондоемкость, заметно снизилась (в 2016 г. к 2015 г. на 13,1 % (0,03 тыс. руб.); в 2017 г. к 2016 г. на 20 % (0,04 руб.)). Снижение показателя могло произойти за счет уменьшения среднегодовой стоимости основных средств и увеличения выручки.

Повышение производительности труда является одной из приоритетных задач ООО «НПП Контакт» на сегодняшний день. Проведенный анализ основных финансово-экономических показателей позволил выявить снижение среднесписочной численности работников (или сокращение трудовых издержек) и повышение выручки от реализованной продукции, работ, услуг. Данные изменения так или иначе и позволяют говорить о повышении производительности труда в организации. Так,

например, в 2016 году показатель возрос на 169,44 тыс. руб., а в 2017 г. на 512,21 тыс. руб. по сравнению с базисным периодом.

Увеличение в 2017 году рентабельности продаж на 7,9 % и рентабельности активов на 5,1 % является позитивным трендом для организации. Хотя на 2016 год пришлось наибольший спад данных показателей. Рост объема оказываемых услуг или расширение видов услуг, которые готов предоставить таможенный представитель участникам ВЭД на рынке услуг, безусловно, оказали благоприятное воздействие на увеличение выручки и уменьшение затрат.

Таким образом, проведенный анализ основных показателей деятельности ООО «НПП Контакт» исходя из данных бухгалтерской отчетности позволяет сделать вывод о том, деятельность предприятия рентабельная, о чем свидетельствует полученная во всех периодах прибыль, а увеличение выручки от реализации товаров, работ, услуг характеризует фирму как платежеспособную.

2.2. Направления по совершенствованию деятельности ООО «НПП КОНТАКТ»

Необходимо отметить, что в настоящее время рынок таможенных услуг, как отдельный сегмент экономики государства также претерпел ряд изменений в свете происходящей реорганизации внешнеэкономической политики. Между таможенными представителями и таможенными перевозчиками усилилась конкуренция за клиентов, повлекшая серьезный демпинг ставок на таможенное оформление и логистику. При этом немаловажно отметить утверждение новой редакции Таможенного кодекса ЕАЭС, которое реструктуризировало в большей степени круг условий включения в реестр таможенных представителей, дополнило круг обязанностей и прав таможенных представителей, которые регламентируются рядом норм. Отметим, что последствия принятия

международного документа в значительной степени отразились как на деятельности участников ВЭД, так и самих таможенных представителей.

Для целей оценки перспектив развития деятельности таможенного представителя на региональном уровне в свете утверждения новой редакции ТК ЕАЭС целесообразно рассмотреть, прежде всего, вопрос эффективности привлечения таможенных представителей для таможенного оформления товаров и транспортных средств участниками ВЭД по трем основным критериям:

- соотношение затрат и полученных результатов (минимизация затрат и максимизация выгоды);
- степень достижения поставленных целей и задач;
- характеристика качества управления процессом или системой.

Наличие рассмотренных преимуществ и недостатков использования услуг по таможенному оформлению товаров и транспортных средств у таможенного представителя, требует постоянного мониторинга его деятельности, а также разработки и принятия мер по минимизации возникающих рисков возможного нарушения налогового, валютного и таможенного законодательства. Предложенные характеристики по эффективности привлечения участниками ВЭД таможенных представителей учитывают, как качество обслуживания, так и его стоимость.

Безусловно, провести глубокий анализ и дать объективную оценку влияния ТК ЕАЭС на деятельность посредников околотаможенной инфраструктуры на ближайшую перспективу пока представляется непростой задачей, ввиду недавнего принятия международного документа. Однако наряду с этим стоит отметить, что по сравнению со старой редакцией ТК ЕАЭС в некоторой степени упрощает требования для юридических лиц, претендующих на включение в реестр таможенных представителей. Так, например, изменились суммы обеспечения исполнения обязанностей юридического лица с 1 миллиона евро до 500 тысяч евро, отменяется необходимость иметь в штате не менее двух сотрудников, обладающих

специальной квалификацией. На наш взгляд, внесенные изменения в отдельные статьи, регламентирующие деятельность таможенного представителя на практике, возможно, повлияют на уровень спроса посреднических услуг участниками ВЭД, которые желают воспользоваться «брокерскими услугами» для снижения рисков и издержек обращения внешнеторгового оборота.

Немаловажным аспектом, требующим рассмотрения, на наш взгляд, является вопрос саморегулирования таможенных представителей (СРО ТП) и возможность утверждения на законодательном уровне данного направления в будущем. Наряду с этим, отметим, что законопроект об обязательном саморегулировании таможенных представителей планируется к утверждению уже не первый год. Однако законодательно не принят ввиду нерешенности ряда вопросов, таких как, например, определение круга полномочий СРО ТП, имеются ли какие-то риски после вступления в СРО. Обращаясь к предпосылкам образования СРО, стоит отметить, что законопроект создала и продвигает Ассоциация Саморегулируемая организация «Национальное объединение таможенных представителей» (Ассоциация СРО «НОТП») в 2015 году, состоящая из петербургских таможенных представителей. Большинство аналитиков, исследователей полагают, что в случае принятия законопроекта об обязательном саморегулировании таможенных представителей полномочия у СРО значительно расширятся. На наш взгляд, система управления деятельностью в рамках СРО ТП в соответствии с существующей концепцией законопроекта о СРО ТП будет выглядеть следующим образом:

- во-первых, СРО ведет учет членов, или таможенных представителей, а под руководством ФТС России таможенные представители включаются в соответствующий реестр, состоящий из компаний, входящих в СРО. При этом ФТС также осуществляет ведение реестра СРО, исключение из реестра происходит только по решению суда. Реестр членов СРО ведёт сама СРО и предоставляет ФТС контрольный экземпляр такого реестра;

- во-вторых, наделение правом СРО ТП установления правил и стандартов, которым должны следовать и соответствовать члены организации (к примеру, наделить СРО функцией по разработке и установлению требования к членству в СРО ТП);

- в-третьих, наделение СРО правом по осуществлению законодательной инициативы;

- в-четвёртых, наделение СРО правом наложения вето на нормативные акты, несоответствующие их стандартам.

Наряду с этим, отметим, что ряд научных деятелей, аналитиков, работая над анализом проблем и перспектив развития СРО ТП склонны к утверждению законопроекта о СРО ТП, другие, напротив, не согласны с этим утверждением и приводят ряд аргументов в пользу отклонения данного законопроекта. Так, например, по мнению руководителя департамента международных перевозок и таможенного оформления «ИТЕКО Евразия» Николая Орлова, принятие законопроекта о СРО может привести к монополизации рынка из-за укрупнения участников рынка и независимостью их от контрольных органов. В случае ухода с рынка малых или средних предприятий, у которых нет возможности или желания вступать в СРО, конкуренция начнет снижаться на рынке услуг, а цены на услуги расти. По его мнению, возможно «ослабление контроля и уменьшение способов влияния со стороны ФТС на таможенных представителей и, соответственно, возрастание рисков нарушений со стороны последних»¹. Действительно, на наш взгляд, реестр таможенных представителей должны вести и контролировать процесс включения в него таможенных представителей таможенные органы. Это позволит исключить внесение в реестр лиц по «картельному» принципу, то есть исключается возможность автоматического включения члена СРО автоматически. Если же предположить, что в

¹ Информационно-аналитическое обозрение. Таможенные новости. URL: <https://customsexpert.ru/articles/evgeniy-koshkarov-vstupaem.htm> (дата обращения: 15.03.2019).

дальнейшем с ФТС снять полномочия по решению на внесение в реестр или исключение из реестра, то это не только не снизит коррупционную составляющую, но может повлечь еще большее нарушение таможенного законодательства. Руководитель департамента международных перевозок и таможенного оформления «ИТЕКО Евразия» так же отмечает, что «необходимо создание коллегиального органа, включающего в себя ФТС, таможенных представителей и представителей торгово-промышленной палаты для выработки решений, направленных на создание системы категорирования, отражающей интересы всех сторон»¹.

Конечно, на сегодняшний день в Белгородской области осуществляется комплекс мероприятий в соответствии с требованиями ФТС России, ФНС, Центрального банка, Торгово-промышленной палаты РФ, Федеральной антимонопольной службой (ФАС) для поддержания деятельности участников ВЭД и таможенных представителей, крупных предприятий области. Так, например, проведена работа по нормативному обеспечению деятельности таможенных представителей и организации контроля за их деятельностью; изменена система подготовки и аттестации специалистов по таможенному оформлению; формализованы сведения, необходимые для контроля выполнения таможенными представителями условий включения в реестр. Поэтому дальнейшая реализация деятельности таможенными представителями Белгородской области и в целом по стране будет напрямую зависеть от ряда факторных составляющих процесса оказания таможенных услуг на рынке, таких как, например:

1) современные рыночные механизмы и их влияние на организацию таможенного администрирования;

¹ Информационно-аналитическое обозрение. Таможенные новости. URL: <https://customsexpert.ru/articles/evgeniy-koshkarov-vstupuem.htm> (дата обращения: 15.03.2019).

2) расширение направлений сотрудничества таможенных представителей с таможенной службой и участниками ВЭД в условиях ЕАЭС;

3) развитие сектора таможенных услуг в сфере ВЭД региона, а также его ценовые и потребительские качества;

4) развитие приграничного сотрудничества;

5) формирование и реализация концепции сервисно-ориентированного администрирования.

Относительные значения роста внешнеторгового оборота и абсолютные его величины свидетельствуют в первую очередь об эффективности развития международной торговли страны и наоборот. Качественные показатели ее можно оценить исходя из нескольких индикаторов, используемых во внешней торговле, таких, как например, скорость исполнения внешнеторговых сделок между контрагентами; доля транспортно-логистических расходов в конечной цене товара; прозрачность государственного администрирования по вопросам осуществления ВЭД; скорость перемещения товаров через государственную границу. Вместе с тем, отметим, что большое влияние на процессы осуществления внешнеторговых операций оказывают профессиональные участники рынка услуг, которые оказывают посреднические услуги автомобильным, авиационным, железнодорожным перевозчикам, морских линий передач, операторам транспортно-логистических комплексов, экспедиторам. Все эти компании обеспечивают потребности международной торговли и способствуют ее продвижению на рынке. Однако с точки зрения обеспечения качества ведения ВЭД особое место в этой структуре посредников занимают таможенные представители, как профессиональные участники этого рынка. Данный факт объясняется, прежде всего, наличием «посреднического статуса» между таможенными органами и участниками ВЭД.

Главной задачей, стоящей перед таможенным представителем, является профессиональное осуществление необходимых таможенных формальностей

по поручению экспортера или импортера, неся при этом ответственность совместно с участником ВЭД за достоверность представляемых сведений и полноту уплаты причитающихся сумм таможенных платежей. При чем, данная форма ответственности исключает заинтересованность представителей в совершении нарушений установленного законодательства.

Институт таможенного представительства присутствует не только во всех экономически развитых странах мира (национальный уровень), но также в регионах отдельно взятой страны (региональный уровень).

Белгородская область, как регион с достаточно удобным, экономически выгодным приграничным положением для ведения внешней торговли, отличается наличием большого количества фирм, предприятий, занимающихся таможенным оформлением, консультированием по вопросам оформления товаров участниками ВЭД. Деятельность таможенные представители осуществляют в рамках установленных требований законодательства государств-участников ЕАЭС, законодательства РФ, и с учетом требований областных нормативно-правовых актов. Но вместе с тем, проведенный анализ деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг региона позволяет выделить несколько проблем, которые возникают, прежде всего, в силу сложности проведения внешнеэкономических операций между российскими и иностранными участниками ВЭД:

- 1) снижение внешнеторгового товарооборота Белгородской области, который оказывает активное влияние на спрос услуг таможенных представителей в регионе;

- 2) сокращение объемов декларирования специалистами ООО «НПП Контакт», напрямую связанное с распространением санкционной политики в стране;

- 3) сокращение числа участников ВЭД в Белгородской области за последние 5 лет.

Важным направлением совершенствования в рамках первой проблемы для регулирования ВЭД региона является дальнейшее развитие таможенной статистики, которая отражает объемы и товарную номенклатуру ввезенных и вывезенных товаров, а также выявление основных партнеров Белгородской области, с целью повышения участников ВЭД, нуждающихся в оказании посреднических услуг со стороны таможенных представителей.

Особое внимание необходимо уделять применению альтернативных мер, к которым относятся таможенные процедуры, способствующие снижению пошлин в отношении ввозимого в регион сырья и технических компонентов, путем освобождение от уплаты НДС производственных товаров, материалов и компонентов, аналоги которых в стране не производятся, а также предоставление льгот для поддержания и развития инвестиционных проектов.

Дальнейшее совершенствование деятельности таможенного представителя как одного из важнейших факторов интеграции России в мировую экономику в контексте третьей проблемы видится путем применения направлений Стратегии развития таможенной службы до 2020 года, так как деятельность таможенного представителя осуществляется с учетом сотрудничества с таможенными органами. Поэтому одним из перспективных направлений совершенствования деятельности таможенного представителя на уровне региона считается дальнейшее внедрение инновационных таможенных технологий. Так, например, опыт зарубежной практики показывает, что с помощью этих технологий выстраивается определенный баланс между ускорением и упрощением таможенных формальностей, интересы бизнес-сообщества и государства поддерживаются.

Проведенный анализ деятельности ООО «НПП Контакт» на рынке таможенных услуг Белгородской области показал снижение количества оформленных ДТ специалистами предприятия. На наш взгляд на сокращение количественного состава таможенных представителей в Белгородской области могло повлиять снижение конкурентной среды на рынке услуг

таможенных представителей в регионе. В данном контексте отметим, что и федеральным и региональным органам власти необходимо ежегодно проводить анализ конкурентной среды на рынке услуг таможенных представителей в целях оценки их деятельности, а также выявлять барьеры входа на рынок (выхода с рынка) и проблемы, влияющие на развитие конкуренции на рынке таможенных услуг. Таким образом, решение данной проблемы видится путем проведения ретроспективного анализа состояния конкурентной среды каждый год региональными органами власти, а именно Управлением Федеральной антимонопольной службы совместно с Белгородской таможней на основании утвержденного приказа или постановления Департамента экономического развития Белгородской области. Анализ необходимо проводить с учетом актуальной информации и материалов хозяйствующих субъектов, действующих на рынке таможенных представителей. В качестве цели должно выступать определение таможенных представителей, занимающих доминирующее положение на рынке по объему оказанных таможенных услуг за отчетный период, ценовой составляющей услуг, количеству перечисленных в бюджет сумм по таможенным сборам за таможенное оформление. Тем самым, станет ясно, какие мероприятия необходимо проводить в области для дальнейшего поддержания деятельности таможенного представителя (в случае отсутствия конкурентной среды).

Рассмотрение количественной составляющей таможенных представителей России позволило выявить значительный спад за 2013-2017 гг. Конечно, на сокращение числа компаний огромное влияние оказывало падение объема внешней торговли, санкции и девальвация рубля. В этой связи между таможенными представителями борьба за клиента, безусловно, обостряется. На рынке Белгородской области как показал анализ, также сохраняется высокий уровень конкуренции среди крупнейших таможенных представителей. При этом отметим, что сотрудничество с таможенным представителем готов осуществлять далеко не каждый клиент, несмотря на

объемы декларирования и широкую клиентуру предприятия. Ключевым ориентиром любого участника ВЭД в случае возникновения потребности в услугах таможенного представителя стоит экономия затрат по таможенному оформлению. Как правило, из-за СУР и контроля таможенной стоимости многие компании обращаются по вопросам оформления груза к посредникам, у которых таможенные пошлины и налоги при выпуске товара сокращены или близки к заявленной стоимости. Ведь на основании выявленного уровня риска участник поставки обязан оплатить пошлины и налоги, нежели по фактической стоимости груза и в соответствии с иными документами. В этом контексте подтверждается одна из возможных проблем рынка таможенных представителей – проблема распространения нелегальной схемы оказания брокерских услуг путем работы по доверенности от экспортеров (импортеров) и с использованием их печати. Весьма перспективным направлением в свете дальнейшего развития деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг видится полная замена таможенных инспекторов, осуществляющих таможенное оформление товаров, транспортных средств в Центрах электронного декларирования (ЦЭД) таможни на сотрудников таможенных представителей. Так, рассматривая данное направление на региональном уровне, в частности на примере Белгородской области, на наш взгляд, целесообразно дать возможность производить операции по таможенному оформлению таможенными представителями, а именно, специально нанятыми и обученными гражданскими работниками, не государственными гражданскими служащими, путем получения специального разрешения у ФТС России на проведение данных операций. Имея соответствующий доступ к информационным системам таможенных органов и лицензию на осуществление деятельности специалисты могли бы оказывать услуги на платной общей тарифной основе, официально утвержденной, к примеру, Правительством РФ. После завершения процесса оформления ДТ с Единых лицевых счетов участников ВЭД списывались бы суммы, которые пополняли

бы федеральный бюджет. При этом как у участника ВЭД, так и таможенного представителя при выполнении установленных требований ФТС России подать документы для автоматического выпуска товаров. Отбор товаров и участников ВЭД на предмет нарушения установленных требований налогового, таможенного, административного законодательства в соответствии с СУР производился бы автоматически для последующей таможенной проверке после выпуска товара, или на складах участников ВЭД. Таким образом, основной ресурс ФТС России сосредоточен на постконтроле товаров и участников ВЭД. На наш взгляд, предложенная система мероприятий построена по принципу многофункциональных центров (МФЦ). Однако, как показывает европейский опыт, такой механизм позволит оптимизировать систему сбора таможенных платежей и обеспечить реальный контроль за товарами в рамках СУР, а также издержки на содержание (социальные гарантии) таможенных инспекторов по таможенному оформлению.

На наш взгляд, для решения проблемы снижения числа участников ВЭД в регионе, считается целесообразным введение в практику категорирование таможенных представителей. Напомним, что в настоящее время действует субъектно-ориентированная модель СУР, которая реализуется ФТС России. Данная модель предусматривает распределение участников ВЭД по уровням риска нарушения таможенного законодательства с соответствующим дифференцированным применением к ним мер таможенного контроля. Автоматизированное определение категории участников производится на основании Приказа ФТС России от 1 декабря 2016 г. № 2256¹.

Следовательно, на наш взгляд, введение категорирования таможенных представителей будет способствовать повышению спроса со стороны

¹ Об утверждении Порядка автоматизированного определения категории уровня риска участников внешнеэкономической деятельности :Приказ ФТС России от 01.12.2016 № 2256(ред. от 04.12.2018) // Таможенные ведомости. № 3. 2017.

участников ВЭД на предоставление качественных услуг таможенными представителями, хорошо зарекомендовавшими себя на рынке. Оценка по соответствующим критериям будет предполагать отнесение таможенного представителя к группе низкого, среднего и высокого риска. Таким образом, осуществляя свою деятельность в соответствии с автоматически определяемыми критериями, таможенные представители с высоким уровнем риска, предлагающие услуги по таможенному оформлению клиентам, будут подвергаться усиленному контролю со стороны государственных органов. А оформляемые товары будут подвергаться более усиленному таможенному контролю, нежели оформленные представительствами с низким и средним уровнями риска.

Данное направление совершенствования, во многом позволит повысить уровень качества оказываемых услуг таможенных представителей, и повлиять тем самым на потребительский выбор лица, нуждающегося в оказании той или иной услуги. Следовательно, у таможенного представителя желание повышать качество предоставления своих услуг и достоверность оформления грузов возрастет. В числе основополагающих критериев, позволяющих относить таможенного представителя к группе низкого, среднего или высокого риска можно предложить:

1. Период занесения в реестр таможенного представителя;
2. Размер уставного капитала;
3. Прибыль организации до налогообложения;
4. Чистые активы организации;
5. Выручка организации;
6. Информация о наличие заключенных контрактов;
7. Наличие «офшорных» контрактов и непрямые поставки;
8. Наличие или отсутствие задолженности по уплате таможенных платежей, процентов, пеней перед таможенным органом;
9. Информация из налоговых органов;
10. Выявленные правонарушения;

- 11.Наличие решений по классификации товаров;
- 12.Факты отзыва или отказа в выпуске ДТ.
- 13.Факты корректировки таможенной стоимости (КТС).
- 14.Наличие (отсутствие) арбитражных процессов.

Таким образом, предложенные критерии для оценки деятельности таможенного представителя позволят отражать их профессиональные особенности и уровень заинтересованности в максимально качественном оформлении груза участника ВЭД в соответствии с действующим законодательством.

В целом, подводя итоги по главе 2 можно сделать следующие выводы: во-первых, дальнейшее развитие таможенного представительства и системы «околотаможенной инфраструктуры» в Белгородской области необходимо, в силу благоприятного географического положения. Данное направление является перспективным, так как ведет к значительному упрощению взаимодействия таможенных органов и участников торговых операций.

Во-вторых, на современном этапе функционирования регионального рынка таможенных услуг, выработка направлений совершенствования деятельности таможенного представителя, таких как ООО «НПП Контакт», считается необходимым условием на пути развития ВЭД региона. В целях решения обозначенных проблем исследования, необходимо: дальнейшее развитие таможенной статистики, которая отражает объемы и товарную номенклатуру ввезенных и вывезенных товаров, а также выявление основных партнеров Белгородской области; внедрение инновационных таможенных технологий в деятельности таможенных представителей; внедрение категорирования таможенных представителей по уровням риска, определяемым на основе критериев; замена таможенных инспекторов, осуществляющих таможенное оформление товаров, транспортных средств в ЦЭДах таможни на специалистов, состоящих в штате таможенных представителей.

В-третьих, немаловажную роль в развитии региональной системы «околотаможенного сотрудничества» может сыграть учреждение института негосударственных частных организаций, оказывающих участникам ВЭД посреднические услуги по подготовке транспортной (перевозочной), коммерческой и таможенной документации, приему и хранению групп товаров, таможенному оформлению несопровождаемого багажа, правовому консультированию. Следовательно, развитие института «таможенного представителя» обеспечивает повышение качества таможенных услуг, снижение уровня нарушений и преступлений на таможнях.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В настоящее время развитие бизнеса, связанного с внешнеэкономическими отношениями, не обходится без сотрудничества с таможенными органами. Операции, совершаемые таможенными представителями должны соответствовать законодательству, прежде всего с нормами международного права и экономической политики государства.

Повышение значимости и роли деятельности таможенного представителя во многом определяется развитием и расширением спектра таможенных услуг на рынке в условиях формирования новой ступени интеграции, спросом фирм на выполнение качественных услуг по осуществлению таможенных операций, а также необходимостью инфраструктурного обеспечения данной сферы.

Процесс формирования и развития деятельности таможенного представителя имеет достаточно долгий период становления, начиная с XVI века по сегодняшний день. Период формирования института таможенного представителя разделяется на четыре этапа. В процессе своего развития термин «таможенный брокер» заменили в таможенном законодательстве на «таможенный представитель» с 1 июля 2010 года ввиду принятия ТК ТС. Обращаясь к ТК ЕАЭС, вступившему в законную силу с 1 января 2018 года стоит заметить, что таможенный представитель совершает от имени и по поручению декларанта или иных заинтересованных лиц таможенные операции на территории государства-члена, таможенным органом которого он включен в реестр таможенных представителей, в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования.

Таможенный представитель как институт, безусловно, является субъектом предпринимательской деятельности, который совершает таможенные операции по поручению декларанта или иного заинтересованного лица под контролем государственных органов. Обязанности таможенного представителя на сегодняшний день отличаются

от тех, которые господствовали, начиная с 1993 года. Им оказываются посреднические услуги между импортером, экспортером и таможенными органами. Необходимо также отметить, что по сравнению с уполномоченными экономическими операторами (УЭО) ряд вопросов, регулирующих деятельность таможенных представителей, отнесен на компетенцию Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) и внутреннее законодательство стран союза.

В Таможенном кодексе ЕАЭС (ТК ЕАЭС) отдельные статьи регламентируют развитие деятельности таможенного представителя. В их числе положения, касающиеся условий включения в реестр таможенных представителей (ст. 402 ТК ЕАЭС), основания для исключения из реестра таможенных представителей (ст. 403 ТК ЕАЭС), прав таможенного представителя (ст. 404 ТК ЕАЭС), обязанностей таможенного представителя (ст. 405 ТК ЕАЭС).

Таможенный представитель, будучи организацией, оказывает услуги посредством находящихся у него в штате специалистов по таможенным операциям (работников таможенного представителя).

Ведение реестра таможенных представителей - важная для деловых кругов государственная услуга, которую оказывают таможенные органы на основании норм ТК ЕАЭС и Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

При ведении реестра осуществляются следующие административные процедуры: включение в реестр; принятие предварительного решения о соблюдении иных условий включения в реестр; внесение изменений в реестр; приостановление (возобновление) деятельности; исключение из реестра; формирование и направление межведомственных запросов в органы, участвующие в предоставлении государственных услуг.

Документом, определяющим сроки и последовательность действий должностных лиц ФТС России при принятии решения о возможности

включения российских юридических лиц в реестр таможенных представителей, является Административный регламент.

Безусловно, деятельность таможенного представителя дает существенные преимущества как для участников ВЭД, так и для государства.

Преимуществами для участника ВЭД являются: ускорение процесса совершения таможенных операций; качество совершения таможенных операций; минимальные финансовые затраты при прохождении таможенных формальностей; отсутствие необходимости прямого взаимодействия с таможенными органами.

Преимуществами для государства выступают: повышение управляемости в сфере таможенного дела; повышение качества таможенного администрирования; защита рынка таможенных услуг от недобросовестных участников внешнеторговой деятельности; грамотное составление пакета документов для совершения таможенных операций; применение систем предварительного информирования и электронного декларирования

На сегодняшний день Белгородская таможня, является одной из крупнейших пограничных таможен, через которую проходит значительная часть российского внешнеторгового оборота. Благодаря тесному и плодотворному сотрудничеству между Белгородской таможней и участниками ВЭД, к числу которых относится и ООО «НПП КОНТАКТ», в регионе ускоряется процесс движения (выпуска в свободное обращение) товаров, развивается региональная околотаможенная инфраструктура.

Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Контакт» имеет статус таможенного представителя на основании включения в реестр и оказывает полный спектр услуг в области таможенного оформления. Компания расположена по адресу: 308009, Белгородская область, г. Белгород, ул. Николая Чумичова, 38.

Следует отметить, что предприятием в процессе осуществления своей деятельности открывалось несколько обособленных структурных подразделений. К примеру, в 2010 году числилось 7 филиалов, 6 из которых

расположены на территории Белгородской области (Шебекино, Валуйки, Губкин, Старый Оскол, Новый Оскол, Алексеевка, обособленное подразделение в с. Козинка Грайворонского района Белгородской области) и 1 в других регионах Российской Федерации (Набережные Челны в республике Татарстан). На сегодняшний день, согласно Уставу предприятие имеет в Белгородской области 4 филиала (представительства), а именно: в г. Алексеевка, г. Валуйки, г. Старый Оскол, г. Шебекино.

У ООО «НПП Контакт» на протяжении многих лет налажен опыт сотрудничества с крупнейшими промышленными, градообразующими предприятиями Белгородской области. На сегодняшний день в числе таковых стоит выделить: ОАО «Лебединский ГОК»; ОАО «БелгородЭнерго»; ОАО «Энергомашкорпорация»; ООО «Красная гвардия»; АПХ «МИРАТОРГ»; ОАО «Кондитерская фабрика «Славянка»; МПБК «Очаково»; ОАО «ВТБ Лизинг»; ЗАО «Металлинвестлизинг».

Проведенный анализ основных показателей деятельности ООО «НПП Контакт», представленных в бухгалтерской отчетности предприятия, позволяет сделать вывод о том, что его деятельность рентабельная, о чем свидетельствует полученная во всех периодах прибыль, а увеличение выручки от реализации товаров, работ, услуг характеризует фирму как платежеспособную.

Дальнейшее развитие таможенного представительства и системы «околотаможенной инфраструктуры» в Белгородской области необходимо, в силу благоприятного географического положения. Данное направление является перспективным, так как ведет к значительному упрощению взаимодействия таможенных органов и участников торговых операций.

На современном этапе функционирования регионального рынка таможенных услуг, выработка направлений совершенствования деятельности таможенного представителя, таких как ООО «НПП Контакт», считается необходимым условием на пути развития ВЭД региона. В целях решения обозначенных проблем исследования, необходимо:

- дальнейшее развитие таможенной статистики, которая отражает объемы и товарную номенклатуру ввезенных и вывезенных товаров, а также выявление основных партнеров Белгородской области;
- внедрение инновационных таможенных технологий в деятельности таможенных представителей;
- внедрение категорирования таможенных представителей по уровням риска, определяемым на основе критериев;
- замена таможенных инспекторов, осуществляющих таможенное оформление товаров, транспортных средств в ЦЭДах таможни на специалистов, состоящих в штате таможенных представителей.

Немаловажную роль в развитии региональной системы «околотаможенного сотрудничества» может сыграть учреждение института негосударственных частных организаций, оказывающих участникам ВЭД посреднические услуги по подготовке транспортной (перевозочной), коммерческой и таможенной документации, приему и хранению групп товаров, таможенному оформлению несопровождаемого багажа, правовому консультированию. Следовательно, развитие института «таможенного представителя» обеспечивает повышение качества таможенных услуг, снижение уровня нарушений и преступлений на таможнях.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29 мая 2014 г.) (ред. от 11.04.2017) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Международные правовые акты». Информ. банк «Международное право».

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Информ.банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

3. Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 (ред. от 1.12.2018) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Международные правовые акты». Информ. банк «Международное право».

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Текст] : федер. закон от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.01.2019) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

5. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей полномочий по осуществлению отдельных видов государственного контроля таможенным органам Российской Федерации [Текст] : федер. закон от 28 декабря 2010 г. 394-ФЗ (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. – 2010. – № 296. – 30 декабря.

6. О стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года [Текст] : Распоряжение Правительства Российской Федерации от

28 декабря 2012 г. № 2575-р (ред. от 10.02.2018) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2013. – № 2. – Ст. 109.

7. О Федеральной таможенной службе (вместе с «Положением о Федеральной таможенной службе») [Текст] : Постановление Правительства Российской Федерации от 16 сентября 2013 г. № 809 (ред. от 12.06.2017) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2013. – № 38. – Ст. 4823.

8. Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги ведения реестра таможенных представителей (Зарегистрировано в Минюсте России 24.11.2011 № 22393) [Текст] : Приказ ФТС России от 03 октября 2011 г. № 2012 (ред. от 21.09.2015) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. – 2012. – № 5.

9. Абдыров, Т. Ш. Особенности и систематизация таможенных услуг как основа управления их качеством [Текст] / Т. Ш. Абдыров, Ж. Ташиев // Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. – 2016. – № 7. – С. 135–138.

10. Алферьев, Т. П. Финансово-правовое регулирование таможенно-тарифной деятельности как источник формирования бюджета Российской Федерации [Текст] : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.04 / Т. П. Алферьев. – М., 2014. – 189 с.

11. Баландина, Г. В. Как улучшить таможенное законодательство [Текст] / Г. В. Баландина // Таможенное регулирование. – 2014. – № 4. – С. 3–9.

12. Бекишев, К. А. Таможенное право [Текст] / К. А. Бекашев, В. Г. Моисеев. – М. : изд-во Проспект, 2012. – 323 с.

13. Блудова, С. К вопросу о методике оценки региональной внешнеэкономической деятельности [Текст] / С. К. Блудова // Вопросы статистики. – 2012. – № 10. – С. 65–66.

14. Бобырева, Е. В. Анализ структуры рынка таможенных услуг [Текст] / Е. В. Бобырева, В. С. Фадеева // Научно-практический электронный журнал Аллея науки. – 2017. – № 13. – С. 1–5.

15. Бойкова М. В. Зарубежный опыт таможенного администрирования : монография. М., 2017

16. Борисова, Е. М. Современное состояние рынка таможенных брокеров [Текст] / Е. М. Борисова, А. С. Мороз // Таможенные чтения 2017. Современная наука и образование на страже экономических интересов Российской Федерации: сб. материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. В 3-х тт. том II / под общ. ред. проф. С. Н. Гамидуллаева. – СПб. : Санкт-Петербургский имени В. Б. Бобкова филиал РТА, 2017. – С. 28–35.

17. Бородавкина, Н. Н. Инструментарий теории и практики оценки внешнеэкономической деятельности региона [Текст] / Н. Н. Бородавкина // Вестник РГУ им. И. Канта. Экономические и юридические науки. – 2010. – № 3. – С. 50–56.

18. Вопросы применения конструкции представительства хозяйственными обществами [Текст] : монография / Е. Я. Токар. – Москва :Юстицинформ, 2018. – 203 с.

19. Гупанова, Ю. Е. [Методический подход к формированию показателей](#) оценки качества таможенных услуг [Текст] / Ю. Е. Гупанова // Вестник российской таможенной академии. – 2015. – № 2(31). – С. 123–130.

20. Дмитриева, О. А. Основные параметры выбора логистической компании участниками ВЭД [Текст] / О.А. Дмитриева // Таможенное дело. – 2017. – № 4. – С. 18–22.

21. Дробот, Е. В. Направления повышения эффективности нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности Российской Федерации в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС и вступления в ВТО [Текст] / Е. В. Дробот // Структурные реформы для стимулирования роста экономики регионов: опыт России и ФРГ. Материалы Международной науч.-практ.

конф. / под ред. Л. П. Совершаевой. – СПб. : ООО «Скифия-принт», 2014. – С. 155–159.

22. Дубровская, А. Перспективы развития нетарифного регулирования в России [Текст] / А. Дубровская, Е. Киреенко // Современные проблемы теории и практики таможенного дела глазами молодых исследователей: материалы Региональной науч.-практ. интернет-конф. / отв. ред. канд. экон. наук, доц. Т. А. Танганова. – Улан-Удэ : ВСГУТУ, 2015. – С. 67–70.

23. Зарубежный опыт таможенного администрирования [Текст] : монография / под общ. ред. В. В. Макрусева. – М. : РИО Российской таможенной академии, 2017. – 130 с.

24. Зуева, Т. С. Удаленный выпуск как результат развития технологии интернет-декларирования [Текст] / Т. С. Зуева // Таможенное дело. – 2015. – № 3. – С. 3–5.

25. Иванова, Т. Н. История таможенного дела и таможенной политики России [Текст] / Т. Н. Иванова. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Орел : ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК», 2013. – 339 с.

26. Илюхина, С. С. Анализ российского опыта организации таможенно-логистической инфраструктуры на принципах государственно-частного партнерства: научно-практический аспект [Текст] / С. С. Илюхина // Таможенное дело. – 2015. – № 3. – С. 30–33.

27. Кабаков, В. С. Точнее, проще, справедливее [Текст] / В. С. Кабаков // Таможенное регулирование и таможенный контроль. – 2015. – № 7. – С. 17–27.

28. Каимова, И. В. Особенности предоставления таможенных услуг в рамках ЕАЭС [Текст] / И. В. Каимова // Таможенное дело. – 2018. – № 2. – С. 16–18.

29. Калинина, О. В. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности России [Текст] / О. В. Калинина // Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ. – 2016. – № 5. – С. 124–132.

30. Коробов, А. А. Система управления рисками: проблемы внедрения и реализации в таможенных органах России [Текст] / А. А. Коробов // Молодой ученый. – 2016. – № 10.1. – С. 31–36.

31. Кравченко, А. В. Таможенно-тарифное регулирование в системе государственного регулирования внешнеэкономической деятельности [Текст] / А. В. Кравченко // Экономика, право и социум: современные модели развития общества. – 2014. – № 1. – С. 92–100.

32. Краснодемский, В. Интервью с губернатором Белгородской области Е. Савченко [Текст] / В. Краснодемский // Европа-центр. – 2011. – № 1 (7). – С.19–25.

33. Кубрикова, Ю. А. Организация деятельности таможенного представителя на примере ООО «Управляющая логистическая компания» [Текст] / Ю. А. Кубрикова, А. В. Кундиянова // современные проблемы теории и практики таможенного дела: материалы Региональной науч.-практ. интернет-конференции / отв. ред. канд. экон. наук, доц. Т. А. Танганова. – Улан-Удэ : ВСГУТУ, 2015. – С. 112–115.

34. Кутузова, К. Ю. Практика политики протекционизма Российской Федерации и ее влияние на внешнюю торговлю [Текст] / К. Ю. Кутузова, С. К. Семенов // Молодежь и XXI век – 2015 : материалы V Международной молодежной науч. конф. (26-27 февраля 2015 года), в 3-х томах, Том 1 / под общ. ред. А. А. Горохова. – Курск : ЗАО «Университетская книга», 2015. – С. 129–131.

35. Макрусев, В. В. Анализ существующего состояния управления государственными таможенными услугами. Евразийский Союз Ученых (ЕСУ) [Текст] / В. В. Макрусев // Ежемесячный научный журнал. – 2014. – № 7. – С. 34–36.

36. Марцева, Т. Г. Особенности применения таможенной оценки товаров и тарифных преференций при расчете таможенных платежей [Текст] / Т. Г. Марцева // В сборнике: Инновационное развитие современной науки

материалы Международной научно-практической конференции. – 2015. – № 1. – С. 120–123.

37. Нырова, Н. Г. Оценка внешнеэкономической деятельности российских промышленных предприятий в условиях государственного регулирования [Текст] / Н. Г. Нырова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. – 2013. – № 4. – С. 94–98.

38. Павлов, К. В. Развитие экономического потенциала развитых регионов России: сравнительный анализ [Текст] / К. В. Павлов, И. З. Юсупова. – Ижевск: Ассоциация по методологическому обеспечению деловой активности и общественного развития - Митра, 2011. – 661 с.

39. Панина, И. В. Оценка влияния ТК ЕАЭС на рынок услуг посредников околотаможенной инфраструктуры [Текст] / И. В. Панина // сб. науч. трудов Международной научно-практической конференции «Современные проблемы научной экономической мысли (к 200-летию со дня рождения К. Маркса)» г. Белгород, 26 апреля 2018 г. / под ред. Е. Н. Камышанченко. – Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2018. – С. 248–253.

40. Панина, И. В., Шалыгина Н. П. Современные тенденции развития деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг [Текст] / И. В. Панина, Н. П. Шалыгина // сб. науч. трудов VIII Международной науч.-практ. конференции для студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых, посвященной 20-летию Института экономики НИУ «БелГУ» / под науч. ред. Е. Н. Камышанченко. – Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2017. – С. 291–293.

41. Перцева, Я. И. Совершенствование таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности в Евразийском экономическом союзе [Текст] / Я. И. Перцева // Аллея науки. – 2017. – № 8. – С. 299–302.

42. Попова, Д. А. Проблемы взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности в рамках Таможенного

союза [Текст] / Д. А. Попова // Молодой ученый. – 2014. – № 14. – С. 175–177.

43. Растворцева, С. Н. Направления внешнеэкономической деятельности Белгородской области [Текст] / С. Н. Растворцева // Вопросы статистики. – 2012. – № 5. – С. 5–8.

44. Савинов, Ю. А. Посредническая деятельность в международной торговле // Ю. А. Савинова, Д. В. Рыбец // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 2. – С. 24–42.

45. Салпагарова, Ф. Экономические и административные нетарифные ограничения ВЭД [Текст] / Ф. Салпагарова, О. Тахумова // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации: сб. статей победителей IV Международной науч.-практ. конф. / под общ. ред. Г. Ю. Гуляева. – Пенза : «Наука и Просвещение», 2016. – С. 159–161.

46. Самарина, В. Особенности экспорта областей Центрально – черноземного экономического района [Текст] / В. Самарина // Новости российского экспорта. – 2011. – № 1. – С. 41–45.

47. Семенихина, А. А. Сущность нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности и ее значение на практике [Текст] / А. А. Семенихина // Научный альманах. – 2016. – № 9–1 (23). – С. 153–158.

48. Сухарев, В.С. Направления таможенно-тарифной политики РФ : анализ и оценка отдельных положений [Электронный ресурс] / В.С. Сухарев // Экономика России : [сайт] / Международный научно-общественный журнал «Мир перемен». – Москва, 2015. – Режим доступа : <http://mirperemen.net/content/napravleniya-tamozhenno-tarifnoy-politiki-rf-analiz-i-ocenka-otdelnyh-polozheniy>.

49. Сухова, Ю. С. Анализ мер нетарифного регулирования в рамках Таможенного союза [Текст] / Ю. С. Сухова // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – 2014. – № 6. – С. 240–243.

50. Тарасова, Т. Ф. Внешняя торговля и приграничное сотрудничество Белгородской области [Текст] / Т. Ф. Тарасова // Вопросы статистики. – 2012. – № 3. – С. 6–14.

51. Тихонович, Э. А. Тарифная политика Российской Федерации [Текст] / Э. А. Тихонович // Власть. – 2013. – № 5. – С. 19–21.

52. Топкова, И. А. Информационное обеспечение инновационных таможенных технологий в условиях риска [Текст] : дис. ... канд. эконом. наук : 08.00.05 / И. А. Топкова. – СПб., 2015. – 180 с.

53. Федоренко, Р. В. Исследование современного состояния и перспектив развития Самарского рынка услуг таможенных представителей [Текст] / Р. В. Федоренко // Экономика и управление народным хозяйством. – 2018. – № 1. – С. 54–61.

54. Хайрнасова, В. Экспортный контроль в России: анализ судебной практики [Текст] / В. Хайрнасова, В. Нестерова // Молодой ученый. – 2016. – № 10.1. – С. 60–62.

55. Хапилин, С. А. Направления имплементации европейского опыта таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности [Текст] / С. А. Хапилин // Бизнес в законе. – 2013. – № 1. – С. 227–232.

56. Хапилин, С. А. Развитие Евразийской экономической интеграции на основе модернизации механизма таможенного регулирования [Текст] : дис. ... док. эконом. наук : 08.00.14 / С. А. Хапин. – Ростов-на-Дону, 2015. – 510 с.

57. Чекмарева, Г. И. Возможности управления таможенными операциями на современном этапе [Текст] / Г. И. Чекмарева // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 4. – С. 1–7.

58. Чермянинов, Д. В. Таможенное право [Текст] / Д. В. Чермянинов. – Изд. 3-е, перераб. и доп. – М. :Юрайт, 2013. – 411 с.

59. Чернышевская, Е. А. Таможенно-тарифное регулирование [Текст] / Е. А. Чернышевская // Вестник Российской таможенной академии. – 2014. – № 3 (28). – С. 151–159.

60. Шерстобитов В.Ю. Совершенствование административно-правового регулирования деятельности таможенного представителя [Текст] : дис. ... канд. юр. наук : 12.00.14 / В. Ю. Шерстобитов. – Люберцы, 2014. – 230 с.

61. Шишканова, Е. Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны [Текст] / Е.Э. Шишканова // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2015. – № 6. – С. 86–90.

62. Шуклина, З. Н. Совершенствование деятельности таможенного представителя на рынке таможенных услуг [Текст] / З.Н. Шуклина // Международный научный журнал «Символ науки». – 2016. – № 1. – С. 229–234.

63. Экономический рост: факторы и механизмы устойчивого развития [Текст] : монография / под общ. ред. Г. Ю. Гуляева, Д. В. Абрамов, Л. А. Бахарева, В. Ю. Беляков и др.. – Пенза : Изд-во «Наука и просвещение», 2017. – 198 с.

64. Эриашвили, Н. Д. Таможенное дело [Текст] / Н. Д. Эриашвили. – Изд. 2-е, перераб. доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА; Закон и право, 2012. – 375 с.

65. Анализ состояния, динамики и тенденций развития таможенной инфраструктуры в местах перемещения товаров через таможенную границу стран Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] / Аналитический обзор. Москва, 2018. – Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org_analys2018.

66. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов [Электронный ресурс] / Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. – Режим доступа: http://minfin.ru/ru/document/?id_4

67. Общие итоги внешней торговли Белгородской области за 2017 год [Электронный ресурс] / Официальный сайт Территориального органа

Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. – Режим доступа: http://belg.gks.ru/wps/rosstat_ts/belg/ru/statistics/.

68. Общая информация о Белгородской таможне [Электронный ресурс] / Официальный сайт Центрального таможенного управления. – Режим доступа: <http://ctu.customs.ru/index>.

69. Таможенный представитель: права, обязанности, ответственность [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://imex-broker.ru/tamozhennyj-predstavitel-prava-obyazannosti-otvetstvennost>

70. ФТС: повышение доверия к институту таможенных представителей [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.brok-marshall.ru/novosti-tamozhni/527-fts-povyshenie-doveriya-k-institutu-.html>

71. Таможенный представитель. Информационно-правовой портал [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://expertft.ru/polezn-informaciya/tampred/kto-takoj-tamozhennyj-predstavitel/>

72. Российский рынок таможенных услуг: особенности, проблемы и перспективы развития: основные выводы по итогам экспертного опроса. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.opes.ru/1115638.html>.

73. Информационная сводка для участников ВЭД [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации для участников ВЭД. – Режим доступа: <http://ved.customs.ru>

74. Информация по количеству таможенных представителей, а также сводка новостей пресс-службы ФТС России [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. – Режим доступа: <http://www.customs.ru>.

