

Московкин В. М.* , Бригит Юсеф**

ПРЕДПОСЫЛКИ ДЛЯ АКТИВИЗАЦИИ АРАБО-УКРАИНСКИХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И МЕРЫ ПО ИХ РЕАЛИЗАЦИИ

Grounds for activization Arabic Ukrainian economic cooperation and measures on their realization were identified.

В настоящее время уровень арабо-украинских внешнеэкономических связей находится на очень низком уровне, что подтверждается относительно низкими объемами взаимной торговли и неразвитостью договорно-правовой базы внешнеэкономического сотрудничества. Из-за практического отсутствия в Украине крупных научных центров и школ, изучающих экономику арабских стран и их внешнеэкономические связи, проблема активизации арабо-украинских внешнеэкономических связей не находит своего адекватного отражения в отечественной научной литературе, за исключением, пожалуй, фундаментального исследования Филиппченко А. С., Будкина В. С., Гальчинского А. С. и др. [1], посвященного внешнеэкономическим связям Украины в целом и нескольким статьям обзорного характера опубликованных в журнале "Економіст" А. Мироновым и Ю. Царицынским [2, 3]. В противоположность этому в России, которая имеет крупные академические научные центры – Институт Африки РАН, Институт Востоковедения РАН с Институтом изучения Израиля и Ближнего Востока – очень активно изучаются вышеуказанные проблемы, что стимулирует активизацию арабо-российских внешнеэкономических связей. Об этом можно судить по трудам ученых из вышеуказанных институтов Азатьяна В. В., Ткаченко А. А., Абрамовой И. О., Абдель Карим Умара, Гусарова В. И., Исаева В. А. и Филоника А. О. [4-14].

Целью данного исследования является изучение и систематизация предпосылок для активизации арабо-украинских внешнеэкономических связей, а также мер по их реализации.

Анализируя весь предыдущий и современный опыт изучения арабо-советских и арабо-постсоветских внешнеэкономических связей [1-14], а также учитывая современные реалии все большего сближения Украины и средиземноморских арабских стран с ЕС и ВТО, мы попытались дать наиболее полные перечни и описания предпосылок для эффективного арабо-украинского внешнеэкономического сотрудничества и мер по их реализации.

На наш взгляд, имеются следующие предпосылки для эффективного торгово-экономического сотрудничества между арабскими странами и Украиной:

1. Уходящие в глубь веков арабо-славянские внешнеторговые связи, которые в дальнейшем переросли в грандиозное, по своим масштабам, советско-арабское торговое и экономическое сотрудничество. В арабских странах осталось большое количество народнохозяйственных объектов, построенных при экономическом и техническом содействии СССР и Украины, которые требуют своей реконструкции и модернизации.
2. Большое количество арабских специалистов, подготовленных в советских вузах, в том числе и в Украине, и знающих русский язык.
3. Средиземноморские арабские страны Магриба и Машрика, с одной стороны, и Украину, с другой, в настоящее время объединяют общие усилия по интеграции в ЕС и партнерству с ВТО.

* доктор географических наук, профессор кафедры международных экономических отношений, страноведения и туризма Харьковского национального университета им. В. Н. Каразина;

** аспирант кафедры международных экономических отношений, страноведения и туризма Харьковского национального университета им. В. Н. Каразина.

Научный руководитель: доктор географических наук, профессор Голиков А. П.

4. Вхождение Украины, стран Магриба и Машрика в единую географическую средиземноморско-причерноморскую зону, что обуславливает удобство морских внешне-торговых коммуникаций.
5. Арабские страны и Украину на мировых уровнях следует рассматривать в качестве партнеров, а не конкурентов, так как наблюдается высокая степень взаимодополняемости потребностей рынков арабских стран и возможностей экономического потенциала Украины и наоборот. Огромный и постоянно растущий рынок арабских стран является очень перспективным для украинской промышленной продукции. На этом рынке имеется спрос на несложные, но надежные в эксплуатации промышленное оборудование и сельскохозяйственные орудия. В то же время в Украине имеется спрос на товары традиционного экспорта арабских стран и на их сырьевые ресурсы.
6. В арабском регионе возрастает спрос на различные виды услуг, приемлемые по цене для массового потребителя с невысокими доходами и для государственных служб: медицинские услуги, подготовка профессиональных кадров, осуществление геологоразведочных работ, экспертная проработка народнохозяйственных проектов и т. п. [2]. Высокая конкурентоспособность украинских медицинских, образовательных, строительных, инжиниринговых и других услуг (относительно низкая стоимость при достаточно высоком качестве) не вызывает сомнения.
7. Имеется большой потенциал в области продвижения отечественных передовых технологий и создания на их основе современных совместных предприятий (например, по сборке тракторов, автомобилей, компьютерной техники и др), центров по подготовке профессиональных кадров, инжиниринговых компаний (картографические и геодезические работы, разведка полезных ископаемых с использованием современных дистанционных методов, проектно-изыскательные работы, пуск и наладка сложного оборудования, в том числе и в области охраны окружающей среды и т. д.). Для арабских стран большой интерес могут представить экспортные возможности и производственно-технологические компетенции Украины в области самолето- и ракетостроения, судостроения, спутниковой навигации, оборонной промышленности, ирригации и гидротехнического строительства, буровых работ, добычи полезных ископаемых и др. Вышесказанное актуально в связи с созданием в ряде развитых арабских стран (в Тунисе и Египте) технопарков национального и регионального значения. Отметим, что Украина имеет большой опыт в создании технопарков и могла бы поделиться им со своими арабскими партнерами.
8. Украину и средиземноморские арабские страны будут всё в большей степени сближать возрастающие трудности по продвижению их продукции на рынки промышленно развитых стран, в связи с углубляющимся партнерством с ЕС и ВТО.
9. Открытие украинских посольств в Тунисе, Ливии, Алжире и Марокко (четырёх из семи украинских дипломатических представительств в Африке, в которой насчитывается 53 страны) свидетельствует о том, что Украина может реально закрепиться в североафриканском регионе в качестве важного политического и экономического партнера стран этого региона [1].

Для реализации вышеуказанных предпосылок и высокого потенциала взаимной внешнеэкономической деятельности, на наш взгляд, необходимо:

1. Дальнейшее совершенствование и развитие договорно-правовой базы между арабскими странами и Украиной. Сюда следует отнести заключение двухсторонних договоров о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, взаимном поощрении и защите инвестиций, избежании двойного налогообложения, снижении уровня таможенных пошлин во взаимной торговле, сотрудничестве в области труда и трудоустройства и др.
2. Создание межправительственных (двухсторонних) постоянных комиссий по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, торговых представительств и торговых миссий в тех арабских странах, где они отсутствуют, двухсторонних торгово-промышленных палат и деловых советов.
3. Организовывать украинско-арабские экономические форумы, бизнес-семинары, ярмарки, выставки, совместные банки, страховые и транспортные компании, торговые дома,

- консалтинговые фирмы, туристические компании, информационно-аналитические центры, агентства по трансферу технологий и др.
4. Организовывать эффективное рекламно-информационное и PR обеспечение совместной внешнеэкономической деятельности, издание совместных справочников, каталогов и бюллетеней, создание информационных WEB-порталов, онлайн-справочных служб, маркетинговых центров и др. Здесь следует отметить, что после распада СССР продукция украинских производителей была слабо известна за рубежом, так как ранее весь экспорт шел под торговой маркой СССР.
 5. Создать базу данных по объектам, построенным СССР, при участии Украины, в арабских странах с оценкой в потребностях их реконструкции и модернизации.
 6. Приобретение опыта участия в международных тендерах по реконструкции и модернизации ранее построенных объектов, новому капитальному строительству и поставкам комплектного оборудования, проводящимся в арабских странах. Как положительный факт, здесь следует отметить размещение на сайте Госкомстата Украины информации по объявленным за рубежом международным тендерам. Так, на уровень середины февраля 2005 г. было объявлено о девяти международных тендерах в сфере нефтедобычи и нефтепереработки (закупка труб, запасных частей, оборудования, химических веществ), которые проводит Министерство нефти и минеральных ресурсов Сирии, в Ливии были объявлены международные тендеры на поставку (импорт) комплектного оборудования и проведение работ по его пуско-наладке для системы аудио – визуального контроля за сельскохозяйственными угодьями в городе Тазобро, пяти центров контроля для водопроводных систем городов Сирт и Бенгази и системы охлаждения воды (заказчик и организатор тендера: административно-исполнительный комитет проекта "Большая искусственная река"). Генеральная почтовая и телекоммуникационная компания Ливии объявила аналогичный тендер для создания телефонной сети на 1,5 млн. номеров, коммуникационной системы (на основе оптоволоконных технологий) длиной около 6000 км и системы управления и контроля радиочастот.
 7. Создание представительств крупных украинских компаний и регионов Украины, имеющих деловые интересы в арабских странах.
 8. Стимулировать завершение процессов приватизации в Украине и арабских странах и различные формы взаимных инвестиций.
 9. Активизировать заключение двухсторонних соглашений на уровне торгово-промышленных палат (ТПП) арабских стран и Украины. Такие соглашения уже подписаны с ТПП Египта, Туниса, Алжира, Иордании, Ливана, эмиратами Абу-Даби и Дубай [3].
 10. Идентифицировать украинские прорывные наукоемкие технологии, необходимые арабским странам с учетом их специфики и засушливого климата, с тем чтобы занять определенные ниши на арабском рынке.
 11. Поддерживать процесс делового партнерства украинских регионов с регионами арабских стран. Госкомстат Украины начал размещать на своем сайте предложения регионов Украины на украинском языке, но для активизации международного межрегионального сотрудничества такие предложения должны представляться, по крайней мере, на английском языке.
 12. Организовать в ведущих украинских вузах подготовку арабистов – международных и усилить этими кадрами аппарат украинских торговых представительств, штаты совместных предприятий и представительств украинских компаний в арабских странах.
 13. Стимулировать заключение межгосударственных договоров на обучение в украинских вузах арабских студентов и аспирантов на основе безвалютного обмена.
 14. Ускорить международную сертификацию украинской продукции и связанную с ней защиту прав интеллектуальной собственности, а также страхование торговых соглашений ведущими страховыми компаниями мира с целью продвижения украинских товаров и услуг на рынки наиболее развитых средиземноморских арабских стран, которые успешно интегрируются в ЕС и ВТО¹.
 15. Активизировать заключения двухсторонних межгосударственных соглашений по обмену рабочей силы между Украиной и рассматриваемыми странами.

¹ Украина не является членом GATT/TRIPS/WTO, что создает проблемы с сертификацией и страхованием украинской продукции.

16. Изучить специфику и механизмы составления контрактов с арабскими странами: законодательно закрепленные в этих странах условия к поставляемым из-за рубежа товарам и услугам.
17. Создать научно-исследовательский центр по комплексному изучению арабских стран и их рынков. Например, в России уже давно в рамках РАН функционирует Институты Латинской Америки, Африки, Изучения Израиля и Ближнего Востока², причем арабские страны изучают как Институт Африки, так и Институт изучения Израиля и Ближнего Востока. Украина могла иметь один научно-исследовательский центр по изучению развивающихся стран (Институт изучения Развивающихся Стран НАН Украины) с большими отделами в соответствии с крупными регионами мира (страны Латинской Америки, страны Среднего Востока и Северной Африки, страны Африки, расположенные южнее Сахары, страны Южной и Юго-Восточной Азии, страны Центральной Азии).
18. Создать эффективную государственную систему поддержки внешнеэкономической деятельности (ВЭД). По аналогии с тем как предложено в работе [1], в отношении украинско-латиноамериканских внешнеэкономических связей, следует организовать согласованную работу между Торгово-экономической палатой Украины (ТЭПУ), Украинским союзом промышленников и предпринимателей (УСПП), Межправительственной комиссией украинско-арабского сотрудничества³ и Фондовой биржей Украины, которые бы при руководстве и координации со стороны Министерства внешнеэкономических связей (МВЭС) Украины создали соответствующую систему экономизации ближневосточной политики Украины. Опираясь на работу [1], сделаем следующие комментарии к вышеуказанной системе поддержки ВЭД. В настоящее время посольства и консульства не имеют права на непосредственное обращение в министерства, ведомства, фирмы и организации, поэтому все предложения от зарубежных партнеров аккумулируются в украинских посольствах зарубежных стран, пересылаются в МВЭС Украины, а лишь потом отчеты предоставляются заинтересованным министерствам, ведомствам, объединениям, фирмам. Такая неоперативная работа наших государственных органов отталкивает от делового сотрудничества многих зарубежных партнеров [1].

В то же время значительно более благоприятная ситуация имеет место при деловом сотрудничестве со странами при посольствах которых работают торгово-экономические миссии. Что касается арабских стран, то такие миссии имеются при посольствах Украины в Алжире, Египте, Марокко, Кувейте, Ливии, ОАЭ и Сирии⁴.

Таким образом, в работе идентифицированы основные предпосылки для эффективного арабо-украинского внешнеэкономического сотрудничества, а также меры, которые необходимо предпринять для реализации этих предпосылок.

Литература

1. Філіпенко А. С., Будкін В. С., Гальчинський А. С. та ін. Україна і світове господарство: взаємодія на межі тисячоліть. – К.: Либідь, 2002. – 470 с.
2. Миронов О. Українсько-арабський потенціал має бути використаним //Економіст. – К., 1998. – № 7-8. – С. 28-29.
3. Царицинський Ю. Товарообіг між Україною та країнами Ліги арабських країн, нажаль, ще не відповідає потенціалу сторін //Економіст. – К., 1998. – № 7-8. – С. 30-31.
4. Азатян В. В., Ткаченко А. А. Интеграционные процессы в экономике стран Северной Африки. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока; Институт Африки РАН, 2000. – 120 с.
5. Абрамова И. О. и др. Страны Африки 2002. – М.: Институт Африки РАН, 2002. – 704 с.
6. Абдель Карим Умар. Итоги и проблемы советско-арабских торговых отношений. /В сб. Арабские страны. Проблемы социально-экономического общественно-политического развития. – М.: Институт Востоковедения РАН; Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 1995. – Вып. 2. – С. 4-14.

² Институт изучения Израиля и Ближнего Востока функционирует в рамках Института Востоковедения РАН.

³ Если такой комиссии не существует, то ее следует создать.

⁴ По информации Министерства экономики и европейской интеграции Украины на 16.02.2004 г., размещенной на сайте Госкомстата Украины.

7. Гусаров В. И. Содружество независимых государств – Арабский мир: неизведанные пути сотрудничества. /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 1996 – Вып. 2.
8. Гусаров В. И. Экономические связи постсоветской России с арабским миром. /В кн. Арабские страны Западной Азии и Северной Африки: новейшая история, экономика и политика. – М.: Институт Востоковедения РАН, Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 1997.
9. Абрамова И. О. Экономические реформы и активизация делового сотрудничества российских коммерческих структур в странах Северной Африки. /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт Изучения Израиля и Ближнего Востока, 2002. – Вып. 13. – С. 1-5.
10. Гусаров В. И. 90-е годы – декада застоя в российско-арабских хозяйственных связях. Что дальше? /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 2002. – Вып. 13. – С. 25-31.
11. Исаев В. А. Россия и арабские страны: итоги и проблемы сотрудничества. /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 2002. – Вып. 13. – С. 32-35.
12. Ткаченко А. А. Торгово-экономические связи России со странами Северной Африки: цели, задачи, перспективы. /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 2002. – Вып. 13. – С. 91-93.
13. Филоник А. О. Проблемы российско-арабского делового сотрудничества. /В сб. Ближний Восток и современность. – М.: Институт изучения Израиля и Ближнего Востока, 2002. – Вып. 13. – С. 96-99.
14. Ткаченко А. Процесс пошел? Россия – Северная Африка //Азия и Африка сегодня. – М., 2002. – № 1. – С. 57-60.