

## Литература

1. Погорелова М.Я. Налоги и налогообложение: Теория и практика // Теория и практика – М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М – 2015 – 205 с..
2. Комментарий к Налоговому Кодексу Российской Федерации, частям первой и второй / под общ. ред. Квашин Ю.Ф. / М.: Юрайт-Издателство – 2015. – 1319 с.
3. Тарасова В.Ф., Сапрыкина Т.В. Прямые и косвенные налоги и их влияние на формирование доходной части бюджетной системы Российской Федерации // Инновации и инвестиции. – 2015. - №3. – С. 31-34.
4. Интернет-интервью с Е.А. Кругловой, начальником Управления налогообложения юридических лиц ФНС России: «Актуальные изменения в налоговом администрировании: разъяснение сложных вопросов по заполнению форм налоговых деклараций по НДС и налогу на прибыль» // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/interview/kruglova/>.
5. Тарасова В.Ф. Экономическое стимулирование процесса модернизации экономики России посредством налогообложения имущества хозяйствующих субъектов // Ученые записки: Роль и место цивилизованного предпринимательства в экономике России: Сб. науч. трудов. Вып. XXXII/ Под общей ред. В.С. Балабанова. – М.: Российская Академия предпринимательства; Агентство печати «Наука и образование», 2012. – С. 86 – 101-108.

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НОВОВВЕДЕНИЯ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Соловьева Наталья Евгеньевна,  
доцент кафедры финансов, инвестиций и инноваций НИУ «БелГУ»,  
кандидат экономических наук,  
г. Белгород, Россия*

*Гладанюк Диана Евгеньевна,  
магистр Института экономики НИУ «БелГУ»,  
г. Белгород, Россия,*

*Мизенко Вероника Владимировна  
магистр Института экономики НИУ «БелГУ»,  
г. Белгород, Россия,*

*Покидова Анна Михайловна,  
магистр Института экономики НИУ «БелГУ»,  
г. Белгород, Россия*

Налог на прибыль хозяйствующих субъектов занимает одно из главных мест в налоговой системе Российской Федерации, вне зависимости от принятой за основу модели его построения.

Актуальные вопросы, связанные с налогом на прибыль организаций, всегда имеют важные значения, как для налоговой системы государства, так как он является одним из доходных статей бюджета, так и для отдельных хозяйствующих субъектов, так как денежные пополнения от его выплат являются наиболее существенными. Так же данный налог выполняет разные функции налогообложения, по-разному воздействует на финансово-хозяйственную деятельность юридических лиц и предпринимателей. в связи с этим можно сказать, что налог на прибыль организаций признается одним из важных предпринимательских налогов, поэтому всегда возникают различные нормативно-правовые споры по применению и эффективности данного налога.

Основными законодательными актами, устанавливающими порядок исчисления и уплаты налога на прибыль, являются: Конституция РФ, Налоговый кодекс РФ;

Федеральные законы о внесении изменений и дополнений в Налоговый кодекс РФ; Международные договоры.

Центральное место в системе нормативного регулирования налога на прибыль занимает гл.25 ч. II Налогового кодекса РФ, в которой непосредственно закрепляется порядок исчисления и уплаты данного налога [1].

Нововведения, касающиеся налога на прибыль, носят позитивный характер и порадуют вас в начале нового финансового года.

Федеральный закон от 08.06.2015 № 150-ФЗ внес изменения в пункт 3 статьи 286 Налогового кодекса, определяющий максимальный размер выручки, при которой компания может не платить ежемесячные авансы по налогу на прибыль [2].

С 1 января 2016 года от уплаты ежемесячных авансов могут отказаться организации, у которых в течение предыдущих четырех кварталов доходы от реализации не превысили в среднем 15 млн. руб. за квартал. До вступления изменений в силу данный критерий был установлен в размере 10 млн. руб. за квартал.

Уже в первом квартале 2016 года, определяя порядок уплаты авансовых платежей, необходимо будет руководствоваться новыми правилами. То есть те организации, у которых средний ежеквартальный доход от реализации за 2015 г. не превысил 15 млн. руб. (иными словами, выручка от реализации за 2015 г. не превысил 60 млн. руб.), с могут ограничиться только квартальными авансовыми платежами по налогу на прибыль.

Федеральный закон №150-ФЗ также увеличивает пороговые значения выручки, позволяющие не уплачивать ежемесячные авансовые платежи вновь созданным организациям [2]. С 1 января 2016 года вновь созданные компании могут ограничиться ежеквартальными авансами в случае, если их выручка не превысит 5 млн. руб. в месяц либо 15 млн. руб. в квартал. В 2015 году эти показатели составляли 1 млн. руб. в месяц или 3 млн. руб. в квартал.

Таким образом, количество юридических лиц, которые смогут себе позволить считать и уплачивать авансы только по итогам отчетных периодов (I квартала, полугодия и 9 месяцев) возрастет, что не может не радовать.

Закон 150-ФЗ также внес изменения в статьи 256 и 257 Налогового Кодекса, устанавливающие суммовой критерий отнесения имущества к амортизируемому [2]. С 1 января 2016 года основным средством в целях исчисления налога на прибыль признается имущество, первоначальная стоимость которого превышает 100 000 рублей. (Эти правила применимы к амортизируемому имуществу, введенному в эксплуатацию начиная с 1 января 2016 года.) Данное нововведение также играет положительную роль в жизни налогоплательщиков – оно расширяет суммовой диапазон, позволяющий принимать затраты на приобретение имущества в состав расходов единовременно.

Также необходимо помнить о том, что в 2016 году статья 269 Налогового кодекса предусматривает изменение предельных значений процентных ставок по рублевым долговым обязательствам, возникшим в результате заключения контролируемых сделок. Так, с 1 января 2016 года при расчете налога на прибыль предельные значения процентов по таким обязательствам составляют от 75 до 125 процентов ключевой ставки Центрального банка РФ. На период с 1 января по 31 декабря 2015 года применялся интервал от 0 до 180 процентов.

Напомним, что согласно подпункту 1.1 статьи 269 Налогового кодекса, по обязательствам, возникшим в результате контролируемых сделок, налогоплательщик вправе признать доходом процент, исчисленный исходя из фактической ставки, предусмотренной контрактом, если эта ставка превышает минимальное значение интервала предельных значений, а расходом – процент, исчисленный исходя из фактической ставки, если эта ставка менее максимального значения интервала установленных предельных значений.

С 1 января 2016 года максимальное значение существенно снижается, а минимальное – наоборот возрастает, что устанавливает более жесткие рамки в отношении признания доходов и расходов по контролируемым сделкам в целях исчисления налога на прибыль.

Но данное обстоятельство не омрачает общей картины – ведь ситуации, связанные с контролируемыми сделками, возникают достаточно редко – особенно в сравнении с постоянными операциями, которых коснулась основная часть нововведений, такими как приобретение имущества и уплата авансовых платежей по налогу на прибыль.

Анализируя изменения в сфере налога на прибыль организаций, можно сделать вывод о том, что в целом они носят позитивный характер.

Таким образом, налог на прибыль организаций является основным налогом, с помощью которого государство может наиболее эффективно повлиять на развитие экономики и на инвестиционные потоки и процесс наращивания капитала.

### **Литература**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, Части 1 и 2. [Текст] – М: Проспект, 2016. – 832 с.

2. Федерального закона от 08.06.2015 № 150-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 3 Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации (в части налогообложения прибыли контролируемых иностранных компаний и доходов иностранных организаций)" 05.04.2016 (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_196503/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196503/)(дата обращения 1.10.2016).

## **СУЩНОСТЬ НАЛОГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА**

*Соловьева Наталья Евгеньевна,  
доцент кафедры финансов, инвестиций и инноваций НИУ «БелГУ»,  
кандидат экономических наук,  
г. Белгород, Россия*

*Лисицкий Дмитрий Сергеевич  
магистр Института экономики НИУ «БелГУ»  
г. Белгород, Россия*

Современное состояние мирового экономического пространства имеет тенденцию глобализации и регионализации. Процесс глобализации характеризуется слиянием информационной, политической и экономической составляющих в единый механизм. В то время как регионализация отражает дробление территории на составные части - регионы.

Существующая общая трактовка термина «регион», разработанная Европейским экономическим сообществом, гласит: регион территориально специализированная часть народного хозяйства страны, характеризующуюся единством и целостностью воспроизводственного процесса [5]. Однако вопрос трактовки термина «регион» в научном сообществе остается открытым. Подтверждением этого является многообразие научных изысканий в правильности определения данного термина, таблица 1.

Оценивая трактовки, представленные в таблице, можно сделать вывод, что регионом следует считать совокупность локализованных производственных систем урегулированных управленческой структурой.