

## Понятие и квалифицирующие признаки договора контрактации

В настоящее время, легальное определение договора контрактации приводится в п. 1 ст. 535 ГК РФ<sup>1</sup>. Так, по такому договору производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи. Как видим, из данного законодательного определения явствуют как минимум три специфических признака данного гражданско-правового соглашения: 1) наличие специфического субъектного состава, выступающего в качестве сторон договора контрактации (производитель сельскохозяйственной продукции, заготовитель); 2) предметом (объектом) договора контрактации является исключительно сельскохозяйственная продукция; 3) передача сельскохозяйственной продукции осуществляется в целях последующей дальнейшей переработки или продажи.

В отечественной гражданско-правовой науке, российскими цивилистами, неоднократно высказывались различные точки зрения, как относительно самого определения договора контрактации, так и выявления его квалифицирующих признаков. Так, например, А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой, характеризуя исследуемый нами договор, указывали на то, что: «Договор контрактации опосредует отношения по заготовке сельскохозяйственных продуктов и сырья, составляющих основу благосостояния любого общества. Специфика сельскохозяйственного производства - сильная зависимость от погодных условий, высокий удельный вес других случайных факторов, влияющих на результат (болезни и вредители растений и т. д.), - делает производителя

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) (в ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023) // Собрание Законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

сельскохозяйственной продукции экономически более слабой стороной договора (в отличие, например, от продавца по договору поставки). Поэтому основная направленность юридического нормирования отношений по контрактации - это повышение уровня правовой защиты производителя-продавца с целью уравнивания его экономических возможностей с возможностями покупателя»<sup>1</sup>.

Цивилисты отмечают, что: «договор контрактации - один из видов купли-продажи. В то же время его содержание охватывается общим понятием договора поставки, а потому договор контрактации является разновидностью поставки. Такой двойственный характер контрактации обуславливает особый характер ее правового регулирования. Основную роль в регулировании этого договора играют ст. 535-538 ГК. Далее, к отношениям по контрактации применяются нормы о договорах поставки. И, наконец, оставшиеся, неурегулированными вопросы решаются на основе общих положений о купле-продаже (§ 1 главы 30 ГК)»<sup>2</sup>.

По мнению С.Р. Скаяевой: «Отношения контрактации близки к отношениям поставки, поэтому при их регулировании и дефиците правил § 5 гл. 30 ГК применяются правила § 3 гл. 30 ГК, а если речь идет о контрактации для публичных нужд - § 4 гл. 30 ГК (п. 2 ст. 535 ГК). Сам § 5 гл. 30 ГК располагает крайне незначительным числом правил, суть которых - в следующем. Договор контрактации - разновидность договора купли-продажи. Отношения в рамках такого договора регулируются статьями 535-538 Гражданского кодекса РФ. Если данными положениями не предусмотрено иное, то на договор контрактации распространяются и общие положения о договоре купли-продажи (п. 5 ст. 454 Гражданского кодекса РФ). Кроме того, к отношениям по договору, не урегулированным статьями 535-538 Гражданского кодекса

---

<sup>1</sup> Гражданское право: учеб.: в 3 т. Т. 2. - 4-е изд., перераб. и доп. / Е.Ю. Валявина, И.В. Елисеев [и др.]; отв. ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. С. 84.

<sup>2</sup> Там же. С. 85.

РФ, применяются правила договора поставки или поставки для государственных нужд (п. 2 ст. 535 Гражданского кодекса РФ)»<sup>1</sup>.

Как считает Е.Ю. Корнилина: «Данный вид договора был введен для стимуляции прямого взаимодействия промышленности и производителей сельскохозяйственной продукции. Наиболее распространенным он стал благодаря государственным закупкам, где государство заключало договор напрямую с изготовителем, что делало более дешевой конечную стоимость товара, так как производителю не было необходимости закладывать в цену риски не продажи или порчи товара, а так же здесь отсутствовали частные перекупщики»<sup>2</sup>. Исследователь обращает свое внимание на то, что: «Нормативно-правовое регулирование договора контрактации осуществляется специальными правилами о таком договоре, общими правилами о купле-продаже и поставке, которые закреплены в Гражданском кодексе. Преимущества имеют нормы договора поставки»<sup>3</sup>.

Н.Ю. Хузина полагает, что: «главная цель договор контрактации видится в повышении уровня правовой защиты производителя продукции с целью уравнивания его экономических возможностей с возможностями покупателя»<sup>4</sup>. Ученый указывает на алеаторность в договоре контрактации<sup>5</sup>. В качестве аргумента обращается внимание на предмет договора, в качестве которого выступает будущая сельскохозяйственная продукция, а не имеющаяся в наличии на момент заключения договора.

Как видим, в отечественной цивилистической науке можно встретить различные точки зрения, как относительно самого определения договора контрактации, так и его квалифицирующих признаков.

---

<sup>1</sup> Скаяева С.Р. Особенности правового регулирования отношений контрактации и проблемы разграничения договора поставки и договора контрактации // Вестник Майкопского государственного технологического университета. 2012. № 3. С. 83.

<sup>2</sup> Корнилина Е.Ю. Договор контрактации, как договор предпринимательского права // Наука в современном мире: приоритеты развития. 2015. № 1. С. 204.

<sup>3</sup> Там же. С. 203.

<sup>4</sup> Хузина Н.Ю. Некоторые особенности алеаторного характера договора контрактации и договора аренды по законодательству Российской Федерации // Инновации. Наука. Образование. 2020. № 13. С. 191.

<sup>5</sup> Там же. С. 191.