

14. The EU values [Электронный ресурс] <https://ec.europa.eu/component-library/eu/about/eu-values/> (дата обращения 13.07.2024).
15. Fundamental rights [Электронный ресурс] <https://www.citizensinformation.ie/en/government-in-ireland/european-government/eu-law/charter-of-fundamental-rights/> (дата обращения 13.07.2024).
16. Lisbon Treaty [Электронный ресурс] https://home-affairs.ec.europa.eu/networks/european-migration-network-emn/emn-asylum-and-migration-glossary/glossary/lisbon-treaty_en (дата обращения 13.07.2024).

УДК 338

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ: ВОЗМОЖНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

С.С. Рыбаков

Г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
Национальный исследовательский университет

Е.П. Дружникова

Г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
Национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены возможности государственно-частного партнерства (ГЧП) в инновационном развитии территорий. Автор анализирует преимущества модели ГЧП для привлечения инвестиций, улучшения инфраструктуры и внедрения инноваций в социально-экономические системы различных уровней. Подчеркивается важность активизации ГЧП в условиях ограниченного бюджетного финансирования.

Ключевые слова: *государственно-частное партнерство, инвестиции, инновации, инфраструктура, развитие, экономика*

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF TERRITORIES THE POSSIBILITIES OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP

S.S. Rybakov

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

E.P. Druzhnikova

Belgorod, Russia

Belgorod National Research University

The article considers the possibilities of public-private partnership (PPP) in the innovative development of territories. The author analyzes the advantages of the PPP model for attracting investments, improving infrastructure and introducing innovations into socio-economic systems at various levels. The importance of activating PPP in conditions of limited budget financing is emphasized.

Keywords: *public-private partnership, investments, innovations, infrastructure, development, economy*

Современная система понимания государственного управления подчеркивает растущую необходимость участия частного сектора в решении многогранных социальных задач в различных регионах и муниципалитетах. В условиях ограниченных финансовых ресурсов руководители как на государственном, так и на местном уровнях все активнее выступают за государственно-частное партнерство (ГЧП) в качестве жизнеспособной

альтернативы стимулированию инвестиционных и инновационных инициатив, направленных на региональное развитие. Эта модель партнерства стратегически ориентирована на модернизацию инфраструктуры, которая не только повышает технологическую сложность отраслей, но и способствует внедрению передовых решений. Эти усовершенствования, в свою очередь, повышают уровень обслуживания населения, ценность продукции и стимулируют рост инновационных предпринимательских проектов.

Более того, такой совместный подход обеспечивает бесперебойную передачу знаний от государственных структур частным партнерам, обеспечивает дополнительное финансирование и улучшает управление рисками при реализации проектов, имеющих значительную социальную ценность. Эмпирический анализ применения ГЧП показывает их ключевую роль в решении насущных региональных проблем за счет привлечения частного капитала и экспертных знаний. Это достигается за счет использования инновационных подходов частного сектора к оптимизации инвестиционных процессов и перераспределения государственных финансовых ресурсов на более широкие стратегии экономического развития территории.

Государственно-частные партнерства широко варьируются по типу и масштабам, решая широкий спектр задач, что укрепляет их роль в качестве важнейшего механизма реализации стратегических целей развития муниципалитетов и регионов. Несмотря на их растущую популярность и растущее число стран, внедряющих эту модель, отмечается, что не все российские регионы и муниципалитеты максимально используют потенциальные выгоды от такого партнерства. Это подчеркивает острую необходимость постоянного изучения более эффективных механизмов ГЧП, специально разработанных для стимулирования инвестиций и инноваций в этих населенных пунктах.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) изучалось в многочисленных исследованиях как отечественных, так и международных ученых, подчеркивающих их многогранное применение в различных секторах. Н.В. Агазарян подчеркивает, что ГЧП играют ключевую роль в инфраструктурных секторах, позволяя регионам и странам привлекать капитал для расширения и усовершенствования основных услуг, таких как энергетика, водоснабжение, снабжение, транспорт, телекоммуникации и информационные технологии путем объединения усилий как частного, так и государственного секторов [1]. У. Аббаси подчеркивает важнейшую роль ГЧП в продвижении фармацевтических исследований, особенно в разработке методов лечения рака [2], в то время как К. Бодзон анализирует динамику ГЧП в управлении инвестиционными проектами [3].

Далее, М. Бусо и А. Стенгер обсуждают ГЧП как стратегический ответ на экологические вызовы, в частности на изменение климата [1]. Кроме того, совместное исследование С. Вана, Ю. Ке, А. Стенгера и А. Чана посвящено распределению рисков в рамках проектов по созданию инфраструктуры ГЧП.

В свете ограниченных бюджетных ассигнований на развитие крупных предприятий государственные структуры различных уровней вынуждены изучать инновационные методы мобилизации финансовых средств. Государственно-частное партнерство является проверенной и эффективной стратегией финансирования социально значимых проектов во всем мире. По сути, ГЧП представляет собой механизм сотрудничества, при котором государственные органы и частные организации совместно реализуют проекты, разделяя ответственность и риски в процессе [2]. На сегодняшний день во многих странах Европы и за ее пределами созданы сложные механизмы государственно-частного партнерства, что свидетельствует об их широком внедрении и успехе.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) включает в себя различные механизмы сотрудничества, в которых государственный и частный секторы разделяют роли, причем государственный сектор выступает главным образом в качестве заказчика, а частный сектор – в качестве исполнителя услуг. Эти партнерские отношения проявляются в различных организационных и правовых рамках, направленных на совместное выполнение различных задач в соответствии с юридическими предписаниями, при этом риски и ответственность стратегически распределяются между заинтересованными сторонами.

В отличие от традиционных договорных соглашений, в которых основное внимание уделяется управлению инвестиционными и инновационными проектами, ГЧП предполагает заключение специальных договорных соглашений, учитывающих все нюансы этих проектов. Неотъемлемой частью философии ГЧП является взаимная выгода, получаемая всеми вовлеченными сторонами, – принцип, который подчеркивает его операционную модель. Такие партнерства используются в качестве динамичных инструментов для достижения важнейших целей на национальном, региональном и муниципальном уровнях, способствуя значительному увеличению инвестиционных и инновационных потоков в этих сферах.

Решающее значение для эффективности ГЧП имеет надежная государственная поддержка на всех уровнях государственного управления. Основная проблема, препятствующая полному использованию потенциала ГЧП, связана с растущими потребностями местного населения в сочетании со стагнацией или даже сокращением финансовых возможностей государственных органов. Это неравенство усложняет задачу обеспечения адекватного финансирования, которое все чаще приходится получать за счет займов.

Для решения этих многогранных проблем государственные органы на различных уровнях вынуждены применять инновационные и адаптируемые стратегии для эффективного удовлетворения потребностей сообщества. Такие стратегии постепенно изучаются в рамках ГЧП, что свидетельствует о переходе к более универсальным и устойчивым моделям управления государственными услугами и развития инфраструктуры.

Реализация проектов государственно-частного партнерства (ГЧП) часто приводит к тому, что первоначальные затраты превышают затраты, связанные с традиционными подходами. Тем не менее, конечные экономические выгоды часто компенсируют эти затраты за счет увеличения будущих поступлений в государственный бюджет или сокращения бюджетных расходов.

В сфере инвестиций и инноваций активизация ГЧП проявляется как в стратегическом, так и в тактическом плане. В стратегическом плане такое сотрудничество позволяет государственному и частному секторам заблаговременно учитывать потенциальные изменения в экологических факторах, приспосабливаться к меняющимся требованиям рынка, снижать связанные с этим риски и использовать весь спектр возможностей для развития. Это стратегическое взаимодействие требует разработки всеобъемлющей стратегии партнерства, которая включает в себя определение долгосрочных целей и методологий их достижения. Такие стратегии должны отражать директивы и приоритеты государственного партнера в области развития, которые будут влиять на структуру результирующих проектов ГЧП, а также на лежащие в их основе процессы, методологии и культурную адаптацию.

На тактическом уровне важно определить предполагаемые результаты и те конкретные результаты, которые ожидаются от партнерства. Исходя из этих целей, следует предпринять целенаправленные действия с использованием точных инструментов и механизмов, способствующих эффективному внедрению ГЧП. Успех на этом стратегическом уровне во многом зависит от доступности объективной и всеобъемлющей информации и компетентности задействованных должностных лиц на различных уровнях государственного управления – будь то на национальном, региональном или местном уровнях.

Таким образом, хотя первоначальные затраты на ГЧП в области инвестиций и инноваций могут быть выше, чем при использовании традиционных методов, стратегическое и тактическое планирование в рамках таких партнерств может привести к повышению долгосрочной экономической эффективности и результативности. Такой подход не только согласуется с текущими бюджетными стратегиями, но и интегрирует более широкие цели в области развития, обеспечивая надежную основу для будущего роста и сотрудничества между государственным и частным секторами.

Мы предлагаем концептуализировать элементы ГЧП как направления, определяющие управление партнерствами, направленными на привлечение инвестиций для инновационных предприятий.

Руководители в каждой юрисдикции должны обладать точным и всесторонним пониманием принципов управления государственно-частным партнерством, чтобы успешно привлекать инвестиции в новаторские проекты. Важно расставить приоритеты в методологиях и стратегиях, которые будут эффективно соответствовать их целям, и рекомендовать использовать комбинированный подход, основанный на мнении экспертов и общественности. Кроме того, оценка различных моделей активизации ГЧП имеет решающее значение для оценки их потенциала в стимулировании инвестиций в инновационные инициативы, адаптированные к уникальным требованиям данной социально-экономической среды.

Литература

1. Ниязимбетова, Н. Б. Эволюция государственно-частного партнерства // Финансовый мир. Том Выпуск 6. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью "Проспект", 2015. – С. 33-38.
2. Попадюк, Т. Г. Использование государственно-частного партнерства в управлении инновациями // Инвестиции и инновации в реальном секторе российской экономики: состояние и перспективы. – Москва : Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2014. – С. 123-128.
3. Сияякова, А. Ф. Значение государственно-частного партнерства для перехода России на инновационный путь развития // Кадровый потенциал и инновации во внешнеэкономической деятельности субъектов Российской Федерации. – Новосибирск: Сибирский государственный университет путей сообщения, 2007. – С. 165-172

УДК 332.122

ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА КАК КАТАЛИЗАТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Н. Д. Савинова, Т.В. Трофимова

г. Нижний Новгород, Россия

Нижегородский институт управления – филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»

В статье рассмотрена роль особых экономических зон в формировании и развитии инновационного потенциала регионов на примере Нижегородской области. Особые экономические зоны анализируются как ключевые инструмент пространственного развития территорий, способствующий улучшению инвестиционного климата и поддержке научно-технического прогресса в региональных экономических системах.

Ключевые слова: особая экономическая зона, инновации, преференции, инвесторы, инфраструктура, SWOT-анализ.

THE SPECIAL ECONOMIC ZONE AS A CATALYST FOR THE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE REGION (USING THE EXAMPLE OF THE NIZHNY NOVGOROD REGION)

N. D. Savinova, T.V. Trofimova

Nizhny Novgorod, Russia

Nizhny Novgorod Institute of Management – branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration

The article examines the role of special economic zones in the formation and development of the innovative potential of regions on the example of the Nizhny Novgorod region. Special