использование товарного знака без разрешения обладателя и производство/продажа контрафактных товаров (подделки или незаконные копии). Китай, в свою очередь, предпринял ответные действия: «Решение Трампа – это объявление Китаю торговой войны, из которой никто не выйдет победителем» – Вей Цзянго, экс-министр торговли КНР.

Таким образом и была начата стадия непосредственных торговых столкновений двух стран после многолетнего заложения «фундамента» в виде становления США и Китая крупнейшими участниками мировых экономических отношений. Влияние торговой войны на мировые экономические отношения двойственно. С одной стороны, она повлияла на развитие многополярного экономического мира: транснациональные корпорации и страны осознали риски концентрации производства в одной стране, из-за чего сейчас производство активно переносится во Вьетнам, Индию, Мексику, Бангладеш и другие страны Юго-Восточной Азии, которые теперь получили экономический импульс, что укрепило их позиции на мировой арене. С другой стороны, развернувшийся конфликт привёл к хаосу в уже сложившейся мировой экономической системе: перенос производственных мощностей и торговые пошлины увеличили затраты для компаний, что в итоге привело к росту цен на товары по всему миру; торговые союзники США (например, страны Европы) оказались в сложной ситуации, ведь они разделяют озабоченность США по поводу практик Китая, но также не хотят полностью прекращать выгодное экономическое сотрудничество с Пекином и страдают от побочного ущерба торговой войны.

Торговая война между Соединёнными Штатами Америки и Китайской Народной Республикой имеет значимость мирового масштаба. Она стала очередной ступенью в развитии международных отношениях и торговли между странами. Сегодня мир постепенно переходит от монополии нескольких крупных держав к многополярности: из-за осознания своей зависимости государства стремятся к улучшению собственных национальных экономик. Развитые страны под воздействием конкуренции создают всё больше инновационных технологий, такие как искусственный интеллект и высокоскоростной интернет, которые формируют реальность с новыми порядками. Наконец, сложившаяся ситуация подорвала авторитет и эффективность ключевого института глобальной торговли, допустившего возникновение таких масштабов противоречий, – ВТО. Это вызывает необходимость в пересмотре некоторых правовых норм, регулирующих экономику, а также форм их выражения.

Литература

1. Абрамова, И. О., и др. (2020). *США – Китай: Великое противостояние?* М.: Институт Африки РАН.

2. Ларди, Н. (2019). *Государство против рынка: Перерождение китайской экономики*. М.: Издательство Института Гайдара.

3. Naughton, B. (2018). *The Chinese Economy: Adaptation and Growth*. 2nd ed. The MIT Press.

4. Официальный сайт Всемирной торговой организации (ВТО). – https://www.wto.org/

ЭКОНОМИКА ЧИЛИ И КОЛУМБИИ – ОБЗОР БИЗНЕС ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТРАН

В.С. Стеклова
Науч. рук.: Ю.Л. Растопчина
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Аннотация. *В последние десятилетия Чили и Колумбия стали важными игроками на экономической арене Латинской Америки. Обе страны активно развивают свои экономики, что приводит к увеличению объемов двусторонней торговли и инвестиций. В данной статье*

рассматриваются основные аспекты экономики Чили и Колумбии, а также культурные факторы, влияющие на ведение бизнеса в этих странах.
Ключевые слова: *экономика, Чили, Колумбия, ВВП, Бизнес-взаимодействия, сотрудничество.*

CHILE AND COLOMBIA: A REVIEW OF BUSINESS INTERACTION BETWEEN THE TWO COUNTRIES

V.S. Steklova
Scientific Supervisor: Yu.L. Rastopchina
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University

Annotation. *In recent decades, Chile and Colombia have become important players in the economic arena of Latin America. Both countries are actively developing their economies, leading to increased bilateral trade and investment. This article explores the key aspects of the Chilean and Colombian economies, as well as the cultural factors that influence business practices in these countries.*
Keywords: *economy, Chile, Colombia, GDP, Business interactions, cooperation.*

Введение. Чили и Колумбия, будучи одними из наиболее стабильных и развивающихся стран Латинской Америки, имеют много общего в плане экономической структуры и внешнеэкономической политики. Оба государства являются членами различных региональных интеграционных объединений, таких как Тихоокеанский альянс, что способствует укреплению экономических связей. Важно отметить, что культурные различия между странами также играют значительную роль в формировании бизнес-практик.

Экономика Чили. В период авторитарного правления Аугусто Пиночета в Чили начала формироваться экономическая модель, основанная на принципах неолиберализма. Модель была разработана и внедрена группой чилийских экономистов, получивших образование в Чикагском университете. Главной целью проводимых ими реформ было увеличение внутренних накоплений, что достигалось через три ключевых направления: либерализацию экономики, передачу государственных предприятий в частные руки (приватизацию) и стабилизацию уровня инфляции. На начальном этапе эти преобразования, известные как "шоковая терапия", привели к резкому снижению реальных доходов населения и росту безработицы. Также сократились расходы на социальные сферы, такие как образование и здравоохранение, усилилось влияние крупных землевладельцев, и увеличилась доля бедного населения.

Ключевым фактором успеха неолиберальной политики Чили стало создание условий для эффективного использования внутренних ресурсов. Все государственные программы были подчинены задаче наращивания внутреннего капитала. Специальные программы по реструктуризации внешнего долга облегчили выкуп долговых обязательств страны. Две масштабные приватизационные программы способствовали развитию частного бизнеса, активизации рыночных механизмов в модернизации производства, повышении его конкурентоспособности и сокращении государственных расходов. Реформа пенсионной системы в Чили не только создала механизм накопления капитала, снизив уязвимость страны перед колебаниями на мировых финансовых рынках, но и превратила систему частных пенсионных фондов в фактор социальной стабильности. В 1985 году был учрежден Стабилизационный фонд, куда направлялись сверхдоходы от экспорта меди. В 2007 году этот фонд был разделен на два: Пенсионный фонд, обеспечивающий будущие пенсионные выплаты, и Фонд экономической стабильности, призванный поддерживать государственные доходы, зависящие от мировой конъюнктуры. В 2009 году, когда цены на медь упали, этот фонд позволил компенсировать бюджетные потери в размере 9 миллиардов долларов, что помогло Чили успешно справиться с мировым финансово-экономическим кризисом.

Экономический рост в Чили возобновился в период с 1985 по 1989 годы под руководством министра финансов Эрнана Бучи. Его стратегия была направлена на создание

благоприятных финансовых условий для устойчивого, ориентированного на экспорт роста и реорганизацию производственной сферы. В эти годы среднегодовой экономический рост в Чили составлял около 6%, что было самым высоким показателем в Латинской Америке. Строгий контроль над государственными расходами, периодическая девальвация национальной валюты, а также меры по стимулированию внутренних сбережений, привлечению иностранных инвестиций и возвращению капитала в страну способствовали постепенному снижению инфляции.

Последующие демократические правительства продолжили придерживаться политики открытой либеральной экономики, что сделало Чили самой успешной экономикой в латиноамериканском регионе. По общему объему национального богатства (779 миллиардов долларов) Чили занимает лидирующие позиции среди стран Латинской Америки.

Ключевые факторы экономического роста Чили. Чили обладает значительным и постоянно растущим человеческим капиталом, который является одним из главных двигателей ее экономического развития. Страна не сталкивается с дефицитом рабочей силы. В 2023 году из общего населения Чили в 19,9 миллиона человек, 9 миллионов были экономически активными. Высокий уровень образования и развитая научная база способствуют внедрению инноваций и технологическому прогрессу. Показатель грамотности в Чили, достигающий 97,3%, является одним из лучших в регионе. Предпринимательская деятельность поддерживается благодаря доступности кредитных ресурсов. В 2023 году объем банковских кредитов, предоставленных частному сектору Чили, составил 79,9% от ВВП, что является рекордным показателем для стран Латинской Америки.

Чили продолжает активно инвестировать в модернизацию своей транспортной, энергетической и коммуникационной инфраструктуры. Это улучшает условия для ведения бизнеса и привлекает иностранные инвестиции. В 2023 году объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Чили вырос на 19,2% по сравнению с предыдущим годом, достигнув 21,7 миллиарда долларов. Этот рост позволил Чили подняться на шесть позиций в международном рейтинге и войти в число четырех латиноамериканских стран, входящих в топ-20 мировых лидеров по привлечению ПИИ. Примечательно, что 54% всех ПИИ, поступающих в Чили, направляются на развитие сектора возобновляемой энергетики.

Чилийские компании демонстрируют растущую активность на международной арене, что свидетельствует о высокой степени интеграции национальной экономики в мировую. Это не только привлекает иностранный капитал, но и позволяет местным финансово-промышленным группам (ФПГ) генерировать средства для своих зарубежных операций. Ограниченный внутренний рынок и высокая конкуренция в некоторых отраслях стимулируют чилийских предпринимателей искать возможности для расширения своего бизнеса за пределами страны.

Объем прямых инвестиций, осуществляемых Чили за рубеж, демонстрировал значительные колебания. В 2015 году был зафиксирован пик в 15,8 миллиарда долларов, в 2018 году показатель снизился до 1,8 миллиарда долларов, а в 2022 году составил 12,8 миллиарда долларов. Эти изменения обусловлены инвестиционными стратегиями конкретных компаний. Около 85% чилийских инвестиций приходится на страны Латинской Америки, и примерно 7% – на страны Северной Америки.

Чилийский капитал, инвестируемый за рубежом, характеризуется разнообразием отраслевой специализации. Ярким примером является чилийская химическая компания Sociedad Quimica y Minera (SQM), известная на мировом рынке. Основанная в 1968 году с участием частного и государственного капитала, SQM является ведущим мировым производителем лития, а также поставляет питательные вещества для растений и йод. Основные производственные мощности компании расположены в пустыне Атакама, в регионах Тарапака и Антофагаста.

Рост ВВП Чили за последнее десятилетие был намного медленнее, чем в 2000-х. До 2019 года в экономике наблюдался стабильный, хотя и незначительный, рост. Однако социальные волнения 2019 года и пандемия COVID-19 2020 года нарушили эту тенденцию,

вызвав значительный экономический спад. Восстановление началось в 2021 году благодаря росту цен на медь и государственным стимулирующим мерам, однако с 2022 года рост замедлился из-за отсутствия благоприятных для рынка структурных реформ.

В 2024 году экономический рост в Чили составил 2,64 % по сравнению с 1,79 % в 2014 году и 0,52 % в 2023 году. За последнее десятилетие средний показатель составлял 2,02 %.

Экономика Колумбии. Благодаря богатым запасам природных ресурсов, относительно развитой правовой системе и более устойчивым институтам по сравнению с другими латиноамериканскими странами, колумбийская экономика обладает потенциалом для стабильного, но умеренного прогресса в долгосрочной перспективе. Однако затянувшийся с 1964 года внутренний конфликт способствовал развитию теневой экономики, что негативно сказывалось на росте производительности. Подписание мирного соглашения с повстанцами FARC в 2016 году улучшило ситуацию с безопасностью и привлекло новые иностранные инвестиции. Несмотря на существующие трудности, по прогнозам МВФ, среднегодовой прирост ВВП в ближайшие десять лет составит 3,1%. В то же время, негативные демографические тенденции и недостаточные усилия по внедрению передовых технологий могут замедлить экономический рост в будущем.

Колумбия продолжает сталкиваться с такими вызовами, как высокий уровень бедности, ограниченный доступ к финансированию, конкуренция со стороны более дешевой азиатской продукции и высокий уровень преступности. Объем ВВП на душу населения в Колумбии в 2021 году был самым низким среди шести крупнейших экономик региона, и стране предстоит пройти долгий путь для достижения статуса государства с высоким уровнем дохода. Колумбийская экономика сильно зависит от экспорта ограниченного числа товаров, что делает ее уязвимой к колебаниям мирового спроса и цен. Несмотря на это, ожидается, что будущие правительства будут проводить консервативную политику и развивать инфраструктуру, чтобы помочь предприятиям конкурировать на международном уровне.

Предполагается, что нынешний президент Густаво Петро будет придерживаться прагматичного подхода к управлению, что позволит его администрации добиться определенных успехов в реализации своей программы. Несмотря на ожидаемый распад левой коалиции Pacto Histórico к местным выборам в октябре 2023 года, это вряд ли серьезно повлияет на общую политическую стабильность. Однако экономическая политика при г-не Петро, вероятно, будет более ориентированной на государство и более интервенционистской, чем при предыдущих правительствах. В 2023 году экономический рост замедлится втрое по сравнению с 2022 годом и останется скромным из-за политической неопределенности и ужесточения регулирования, которые подрывают доверие бизнеса, а также из-за глобального экономического замедления, которое в ближайшем будущем ограничит экспорт.

Несмотря на незначительное сокращение дефицита бюджета Колумбии в 2023–2024 годах, законопроект о налоговой реформе, принятый в ноябре 2022 года, обеспечит дополнительные средства для социальных расходов. Заявленное Густаво Петро намерение снизить зависимость экономики от углеводородов, вероятно, сдержит частные инвестиции в этот сектор, хотя при его правлении могут улучшиться перспективы инвестиций в возобновляемые источники энергии. Валютная волатильность сохранится из-за опасений инвесторов относительно направления экономической политики и ужесточения денежно-кредитной политики в США, но валютные резервы помогут компенсировать внешние факторы уязвимости, вызванные относительно большим дефицитом текущего счета.

Долгосрочный потенциал роста колумбийской экономики зависит от ее способности решить структурные проблемы, такие как коррупция, незаконный оборот наркотиков и лоббирование интересов, а также улучшить инфраструктуру. Демографические изменения приведут к замедлению темпов роста, что делает повышение производительности еще более важным. Несмотря на возможные риски, связанные с политической нестабильностью и неопределенностью в политике, усилия колумбийского правительства, направленные на укрепление торговой интеграции, сокращение бедности и совершенствование государственных институтов, должны повысить конкурентоспособность и поддержать долгосрочный экономический рост.

По данным глобальных макроэкономических моделей и прогнозам аналитиков, ожидается, что к концу 2025 года рост ВВП Колумбии за весь год достигнет 2,5%. Некоторые показатели, которые прогнозируются для 2025 года:

— ВВП в номинальном выражении – 427,77 млрд долларов США.
— ВВП по ППС – 1,19 трлн долларов США.
— ВВП на душу населения (номинальный) – 8050 долларов США.
— ВВП на душу населения (по ППС) – 22 420 долларов США.

Таблица – Основные направления бизнес-взаимодействия Колумбии и Чили

Направления бизнес-взаимодействия Колумбии и Чили	*Характеристика направления*
Торговля	Основные экспортные товары Чили в Колумбию включают медь, фрукты и рыбу, в то время как Колумбия экспортирует в Чили кофе, цветы и уголь. По данным статистики, объем двусторонней торговли за последние пять лет увеличился на 15%, что свидетельствует о растущем интересе к совместным проектам и инвестициям.
Инвестиции	Чилийские компании активно инвестируют в колумбийский рынок, особенно в сферах энергетики, строительства и финансовых услуг. Примером успешного чилийского бизнеса в Колумбии является компания "Enel", которая осуществляет проекты в области возобновляемых источников энергии. С другой стороны, колумбийские компании также проявляют интерес к чилийскому рынку, особенно в аграрном секторе
Совместные проекты	Существуют различные совместные инициативы и проекты, направленные на развитие инфраструктуры и технологий. Программа "Чили-Колумбия: партнерство для устойчивого развития" включает проекты в области экологии, образования и здравоохранения.
Участие в международных организациях	Тихоокеанский альянс (Alianza del Pacífico). Целью этого международного института считается создание зоны свободной торговли и поддержание экономической и политической интеграции. В состав альянса входят Колумбия, Мексика, Перу, Чили. В частности, Колумбия является одним из основателей Тихоокеанского альянса – экономического блока, ориентированного на укрепление торговли с Азией и другими мировыми рынками. Альянс представляет собой самый динамично развивающийся интеграционный проект в Латинской Америке и конкурирует с более традиционными структурами, такими как МЕРКОСУР.

Кросс-культурные особенности взаимодействия Чили и Колумбии. Культурные различия между Чили и Колумбией проявляются в стилях общения. В Чили предпочитают более формальный подход к ведению деловых переговоров, тогда как в Колумбии общение может быть более непринужденным. Это может привести к недопониманию между партнерами, поэтому важно учитывать культурные особенности при взаимодействии.

Процесс ведения переговоров также варьируется между странами. Чилийцы склонны к более аналитическому подходу, тогда как колумбийцы могут уделять больше внимания личным отношениям и эмоциональному контексту. Это подчеркивает важность построения доверительных отношений перед началом делового сотрудничества.

Праздники и традиции также оказывают влияние на бизнес-практики. Например, в Колумбии важными являются праздники, такие как "Фестиваль цветов" или "Картель цветов", которые могут влиять на график работы компаний. Чилийцы отмечают "День независимости", что также стоит учитывать при планировании совместных мероприятий.

Заключение. Бизнес-взаимодействия между Чили и Колумбией представляют собой динамичную и многообещающую сферу сотрудничества. Успех совместных проектов во многом зависит от учета культурных различий и особенностей ведения бизнеса в каждой

стране. Понимание этих аспектов может значительно повысить эффективность взаимодействия и способствовать дальнейшему развитию двусторонних отношений.

Литература

1. Иваева М. И., Никульникова Н. В. и других «Анализ состояния экономической системы Колумбии в контексте глобальных экономических и политических потрясений»
2. Николай Андреевич Школяр. Экономика Чили: неолиберальная модель в развитии
3. Министерство торговли, промышленности и туризма Колумбии. (2023). Анализ двусторонней торговли.
4. ООН. (2021). Доклад о инвестициях в Латинской Америке.
5. Деловые издания Чили и Колумбии о бизнес-культуре и практике.

БЕЛАРУСЬ И КУБА: НАПРАВЛЕНИЯ УГЛУБЛЕНИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ В ФОРМАТЕ «БОЛЬШАЯ ЕВРАЗИЯ»

Е.О. Тавгень
г. Минск, Республика Беларусь
Институт экономики НАН Беларуси

Аннотация. *В статье рассматриваются возможности для развития экономических отношений между Республикой Беларусь и Республикой Куба в рамках взаимодействия с государствами «Большой Евразии». Анализируются три основных направления сотрудничества: диверсификация торговых потоков, инвестиции в более технологически продвинутые виды деятельности и реализация инфраструктурных проектов в области альтернативной энергетики и телекоммуникаций, нацеленные на повышение уровня индустриализации и улучшения социально-экономического положения Кубы. Учитывая малую емкость кубинского рынка и ограниченную покупательную способность местного населения, подчеркивается целесообразность совместного освоения рынков других стран, как в регионе Латинской Америки и Карибского бассейна, так и на евразийском пространстве. Особое внимание уделено усилиям по расширению научно-технологических связей, а также механизмам финансирования партнерских инициатив, предполагающим использование ресурсов многосторонних финансовых институтов, фондов и организаций по содействию торговле и инвестициям.*

Ключевые слова: *Беларусь, Куба, «Большая Евразия», Латинская Америка и Карибский бассейн, торгово-экономические связи, многостороннее сотрудничество.*

BELARUS AND CUBA: AREAS FOR DEEPER TRADE AND ECONOMIC COOPERATION WITHIN "GREATER EURASIA"

Исследование выполнено при финансовой поддержке Белорусского республиканского фонда фундаментальных исследований (грант №Г23КУБ-008).

E.O. Tauhen
Minsk, Republic of Belarus
The Institute of Economics of the NAS of Belarus

Abstract. *The article examines the potential for developing economic relations between the Republic of Belarus and the Republic of Cuba within the framework of Greater Eurasia. Three key areas of cooperation are analyzed: diversification of trade flows, investment in more technologically advanced activities, and the implementation of infrastructure projects in alternative energy and telecommunications, aimed at increasing industrialization and improving the socioeconomic situation in Cuba. Given the small capacity of the Cuban market and the limited purchasing power of the local population, the feasibility of jointly exploring other markets, both in Latin America and the Caribbean and throughout Eurasia, is emphasized. Particular attention is paid to efforts to expand scientific and technological ties, as well as funding mechanisms for partnership initiatives involving the use of resources from multilateral financial institutions, funds, and trade and investment promotion organizations.*